



Vreme: 18.09.2026 08:43

Medij: kurir.rs

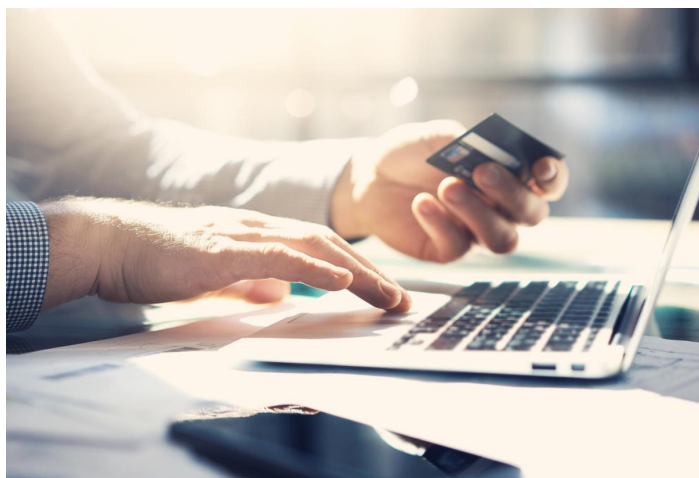
Link: <https://biznis.kurir.rs/novcanik/10107685/najgore-kombinacije-pin-kodova-koje-treba-izbegavati>

Autori: Dragana Petrović

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Milioni ljudi prave istu grešku kada biraju PIN: Ovo su najgore kombinacije koje olakšavaju posao lopovima

4350



Mnogi ljudi prave istu grešku pri izboru PIN-a. Saznajte koje kombinacije su najrizičnije i kako zaštititi svoj novac.

Analiza 3,4 miliona PIN kodova pokazuje da 1234, 1111 i 0000 čine 19 odsto svih kombinacija, pa su među najlakšima za pogađanje. Rizični su i datumi rođenja, ponovljene cifre i obrasci na tastaturi poput 2580 ili 4321, jer ih je lako zapamtiti i pretpostaviti. PIN ne treba zapisivati niti koristiti isti za više kartica, a pri unosu ga treba zakloniti rukom. Četiri cifre trebalo bi da budu prva zaštita novca na računu, ali mnogi biraju gotovo iste kombinacije. Analiza 3,4 miliona PIN kodova pokazuje da samo tri najpopularnija izbora čine čak 19 odsto svih pregledanih kombinacija. Problem nije samo u jednostavnim nizovima - rizični su i datumi koje svako može da pronađe na društvenim mrežama. Kada biramo PIN za platnu karticu, najčešće želimo kombinaciju koju ćemo lako zapamtiti. Upravo ta navika može da postane ozbiljan bezbednosni problem, jer brojevi koji su jednostavni nama uglavnom su jednako očigledni i onome ko pokuša da zloupotrebi karticu. Četvorocifreni PIN teoretski omogućava 10.000 različitih kombinacija. Kada bi ih korisnici birali potpuno nasumično, bilo bi znatno teže pretpostaviti tačan kod. U praksi, međutim, veliki broj ljudi ponavlja iste nizove. Analiza 3,4 miliona PIN kodova pokazuje da kombinacije 1234, 1111 i 0000 čine čak 19 odsto svih analiziranih kodova. To praktično znači da neko ko pokušava da pogodi PIN ne mora da počne nasumično. Dovoljno je da najpre isproba nekoliko kombinacija koje korisnici najčešće biraju. Broj koji izgleda nasumično može da bude očigledan. Najslabiji PIN nije nužno samo niz 1234. Jednako su rizične kombinacije sastavljene od četiri iste cifre, poput 1111, 0000 ili 5555, kao i obrnute redosledi poput 4321. Poseban problem predstavljaju obrasci nastali rasporedom cifara na tastaturi. Kombinacija 2580, na primer, nekome može da deluje nasumično, ali na većini bankomata i telefona predstavlja ravnu vertikalnu liniju. Zbog toga se takav izbor lako pamti, ali i lako pretpostavlja. Slično važi za kodove koji prate jednostavne geometrijske oblike na tastaturi. Čak i kada cifre nisu poredane po veličini, njihov položaj može da otkrije obrazac po kojem su izabrane. Datum rođenja nije dobra zaštita novca. Mnogi kao PIN koriste godinu rođenja, dan i mesec rođenja ili datum koji ima posebno značenje. Takav kod jeste lak za pamćenje, ali veliki deo tih informacija više nije privatna. Datum rođenja često se može pronaći na profilima na društvenim mrežama, u javnim objavama ili dokumentima koji mogu dospeti u pogrešne ruke. Ako neko dođe do kartice i istovremeno zna kome ona pripada, lični datumi mogu biti među prvim kombinacijama koje će pokušati. Zbog toga PIN ne bi trebalo povezivati ni sa sopstvenim rođendanom, ni sa datumima rođenja članova porodice, godišnjicom ili godinom koja je drugima poznata. Papirić u novčaniku poništava zaštitu kartice. Čak i složen PIN gubi smisao ako je zapisan na papiriću koji stoji pored kartice. U slučaju gubitka ili krađe novčanika, osoba koja pronađe karticu dobija i kod potreban za njeno korišćenje. PIN zato ne treba zapisivati na kartici, držati u novčaniku niti deliti sa drugim osobama. Prilikom unošenja koda na bankomatu ili terminalu tastaturu treba zakloniti drugom rukom, čak i kada u neposrednoj blizini nema nikoga. Siguran PIN nema lično značenje. Najbezbednija kombinacija nije ona koju možemo da povežemo sa važnim datumom, već ona koju druga osoba ne može da predvidi. Treba izbegavati uzastopne i ponovljene brojeve, datume rođenja i prepoznatljive obrasce na tastaturi. Nije preporučljivo ni koristiti isti PIN za više kartica i aplikacija. Ako jedna kombinacija bude otkrivena, time mogu biti ugroženi i drugi





Vreme: 18.09.2026 08:43

Medij: kurir.rs

Link: <https://biznis.kurir.rs/novcanik/10107685/najgore-kombinacije-pin-kodova-koje-treba-izbegavati>

Autori: Dragana Petrović

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Milioni ljudi prave istu grešku kada biraju PIN: Ovo su najgore kombinacije koje olakšavaju posao lopovima

računi ili servisi zaštićeni istim kodom. U tekstu se navodi i da automatski dodeljen PIN banke može biti sigurniji od kombinacije koju korisnik naknadno bira samo zato što se lako pamti. Ako se vaš PIN nalazi među najčešćim kombinacijama, promena traje kratko, a može da ukloni jednu od najočiglednijih slabosti u zaštiti kartice, jer lopov koji dođe do tuđe kartice možda ne zna njen PIN, ali vrlo dobro zna koje cifre ljudi najčešće biraju. Taj jednostavan pokret smanjuje mogućnost da neko vidi kombinaciju preko ramena ili da je zabeleži skrivena kamera. Biznis Kurir/Direktno





Vreme: 18.09.2026 09:06

Medij: rtv.rs

Link: https://rtv.rs/sr_lat/ekonomija/finansije/srednji-kurs-dinara-za-evro-danas-117-4007-

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Srednji kurs dinara za evro danas 117,4007 dinara

572



BEOGRAD - Zvanični srednji kurs dinara za evro danas je 117,4007 dinara, što je neznatna promena u odnosu na četvrtak, objavila je Narodna banka Srbije (NBS).

Dinar je prema evru nepromenjen u odnosu na pre mesec dana, na godišnjem nivou je niži za 0,2 odsto, a od početka godine za 0,1 odsto. Zvanični kurs dinara u odnosu na dolar danas je jači za 0,2 odsto i iznosi 102,2031 dinara za dolar. Kurs dinara prema dolaru je za 0,8 odsto niži nego pre mesec dana, a na godišnjem nivou slabiji je za 2,8 odsto, dok je od početka godine niži za po 2,2 odsto. RTV (ilustracija)





Vreme: 18.09.2026 08:58

Medij: danas.rs

Link: <https://www.danas.rs/vesti/ekonomija/euribor-kredit/>

Autori: Mladen Vasic

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Euribor na najviše nivou od januara 2025: Šta to znači za one koji imaju stambene kredite?

3785



Euribor se trenutno nalazi na najvišoj tački od početka godine. Od januara, tromesečni i šestomesečni euribor porasli su za po 30 odsto, a stručnjaci navode da je razlog za ovo cena energenata, ponajviše nafte, čije cene je sve teže prognozirati.

Euribor, kako tromesečni tako i šestomesečni, nastavljaju da rastu. Od početka godine tromesečni euribor porastao je sa 2,029 odsto na 2,647, dok je šestomesečni uvećan sa 2,105 na 2,97 odsto. Na ovaj rast, koji za oba iznosi oko trećine, direktno su uticale visoke cene nafte kao posledica rata na Bliskom istoku. Iako je i tromesečni euribor doživeo skok u martu ove godine, a rast šestomesečnog euribora je u ovom periodu čak 0,4 procentna poena. Cene nafte su istovremeno skočile sa 65 na čak 112 dolara po barelu. Kako navodi ekonomista Zoran Grubišić, Evropska centralna banka je više puta popuštala monetarnu politiku snižavajući kamatne stope, što je dovelo i do pada euribora, ali posledice prevelike relaksacije su poskupljenja koja su sada vidljiva. "Sada ponovo imamo inflacioni pritisak, jer nafta je oko 100 dolara po barelu i nije izvesno kada će se spustiti u neki prethodni okvir, između 70 i 80 ili čak 60 i 70 dolara, u kome se dugoročno kretala", kaže Grubišić. Da će euribor nastaviti da u velikoj meri zavisi od cena nafte potvrđuje i Dušan Uzelac, urednik sajta Kamatica. Pored toga, on naglašava da je to već polje geopolitike i da je svet ušao u neko novo doba kada su u pitanju cene energenata, u kome su takva pitanja sve nepredvidivija i nedostupnija široj javnosti. "Svaka moguća projekcija je prilično teška zato što smo ušli u neko moderno doba kada se objavama na tviteru podižu i spuštaju cene energenata, kao i aranžmani koji su daleko od očiju javnosti, a koji menjaju te cene i to je ono što dominantno utiče na cenu novca. Ono što je tu bitno za običnog čoveka da razume, za nekoga ko ima stambeni kredit vezan za euribor, jeste da nikome nije u interesu da taj euribor ode u neizdržive iznose. To je fina granica između visoke cene zaduživanja i kolapsa celog sistema, a to nikome ne donosi ništa dobro", navodi Uzelac. Ipak, sigurno da postoji bojazan kako će se rast euribora odraziti na kredite u Srbiji koji za osnovu kamate uzimaju euribor. Kako za Biznis.rs navodi Direktor BBS Capital Investment Group Vladimir Vasić na primeru stambenog kredita od 100.000 evra na 25 godina sa kamatom koja se sastoji od šestomesečnog euribora i maržom banke od tri odsto, razlika u kamati između januara i septembra je 42 evra. To znači da bi korisnik kredita u januaru plaćao ratu od 591 evro, dok bi u septembru to bilo 633 evra, odnosno 510 evra više na godišnjem nivou. Po svemu sudeći, trend rasta euribora će se nastaviti. Iako će korisnici kredita svakako osetiti rast euribora kroz veće rate kredita, naši sagovornici tvrde da neki hipotetički veći rast euribora ne bi mogao da se naglo odrazi na kredite, između ostalog i zbog zaštite korisnika finansijskih usluga, pa pored osnovne finansijske predostrožnosti nema razloga za brigu o velikim i naglim poskupljenjima rata. "Nešto na šta bi običan čovek mogao da utiče, jer su, kako kaže Balašević, carevi odlučili da se igraju rata, jeste da se fokusira na kapacitet svog zarađivanja i da ima neku rezervu za neke nepredviđene momente, da mu otplata kredita ne zarobi neke druge odluke. To je ono što je moguće, da se čovek pripremi da mu čak i neko poskupljenje tog euribora ne napravi drugu vrstu problema osim finansijskog", kaže Uzelac, koji dodaje da je i Narodna banka Srbije uvela mehanizam koji štiti tržište od naglih šokova, kao i "da preko noći, u nekom ludom scenariju, euribor poskupi duplo, to ne znači da će se to odmah reflektovati na kredite građana, jer se podizanje tih kamatnih stopa dozvoljava u prosečnom nivou". Ime * Komentar





Vreme: 18.09.2026 09:19

Medij: kurir.rs

Link: <https://biznis.kurir.rs/novcanik/10107726/kursna-lista-za-petak-18-septembar>

Autori: Biznis Kurir

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Kursna lista za petak, 18. septembar: Evo koliko dinar danas vredi u odnosu na evro

887



Narodna banka Srbije objavila srednji kurs dinara u odnosu na evro za petak, 18. septembar 2026. godine

Zvanični srednji kurs dinara za evro danas iznosi 117,4007 dinara, uz neznatnu promenu u odnosu na četvrtak. Dinar je prema evru nepromenjen u odnosu na pre mesec dana, a od početka godine slabiji je za 0,1 odsto. Zvanični srednji kurs dinara za evro danas je 117,4007 dinara, što je neznatna promena u odnosu na četvrtak, objavila je Narodna banka Srbije (NBS). Dinar je prema evru nepromenjen u odnosu na pre mesec dana, na godišnjem nivou je niži za 0,2 odsto, a od početka godine za 0,1 odsto. Zvanični kurs dinara u odnosu na dolar danas je jači za 0,2 odsto i iznosi 102,2031 dinara za dolar. Kurs dinara prema dolaru je za 0,8 odsto niži nego pre mesec dana, a na godišnjem nivou slabiji je za 2,8 odsto, dok je od početka godine niži za po 2,2 odsto. Kurir Biznis/Telegraf.rs





Vreme: 18.09.2026 09:18

Medij: danas.rs

Link: <https://www.danas.rs/svet/americke-snage-evropa-pentagon/>

Autori: Ivana Sundic

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: NBS Njuz: Pentagon razmatra povlačenje gotovo trećine američkih snaga iz Evrope

2641



Američki vojni kontingent u Evropi, uključujući borbene avione, brodove, naoružanje i trupe, mogao bi biti smanjen za trećinu, rekli su izvori za NBS News.

Očekuje se da će američko povlačenje uticati na Nemačku, Italiju i Španiju, koje je predsednik Donald Trump ove godine kritikovao zbog onoga što smatra nedovoljnim doprinosom u ratu protiv Irana. To su navela tri američka zvaničnika, još jedan zapadni zvaničnik i bivši američki zvaničnik. U te tri zemlje nalazi se najveći deo američkih snaga u Evropi, ukupno oko 80.000 vojnika. Suprotno upozorenjima saveznika Vašingtona u NATO-u o rastućoj pretnji ruske agresije, Sjedinjene Američke Države mogle bi da povuku oko 25.000 svojih vojnika iz Evrope. Jedan američki zvaničnik i još jedan izvor upoznat sa razgovorima rekli su da bi kontingent mogao biti smanjen čak za polovinu, na 40.000 vojnika. Ukoliko plan bude sproveden, to bi bilo najznačajnije smanjenje američkog vojnog prisustva na kontinentu od završetka Hladnog rata 1990-ih godina, navodi NBS. Međutim, prema rečima visokog zvaničnika Pentagona i još dvojice zvaničnika, odluka u ovom trenutku još nije doneta. Američko Ministarstvo odbrane još je u junu najavilo šestomesečnu analizu američkog vojnog prisustva u Evropi. Očekuje se da će danas vrhovni saveznički komandant NATO-a za Evropu, general Ratnog vazduhoplovstva Aleksus Grinkvič, predstaviti preliminarne nalaze šefu Pentagona Pitu Hegsetu. General će, kako se očekuje, u zaključcima izneti četiri opcije. Među njima su smanjenje broja američkih vazduhoplovnih i pomorskih snaga, kopnenih trupa ili drugih snaga i sredstava, kao i eventualno premeštanje dela američkih snaga unutar Evrope, u zemlje na istočnom krilu NATO-a, objasnili su američki i zapadni zvaničnici. Konačni nacrt preporuka trebalo bi da bude dostavljen Hegsetu 6. novembra, nakon čega će biti prosleđen predsedniku. Bilo kakve mere za povlačenje trupa započele bi tek nakon toga. Šef Pentagona pokrenuo je analizu rasporeda američkih snaga u Evropi kako bi se "obezbedilo da naša struktura snaga bude u skladu sa zdravim razumom i strategijom "Amerika na prvom mestu" predsednika Trampa", naveo je visoki američki zvaničnik odbrane u saopštenju. "Smanjenje broja vojnika za 25.000 ljudi kategorički je neprihvatljivo. Ne možete odvrćati Rusiju uz minimalna ulaganja", rekao je jedan republikanski član Kongresa, podsećajući na prošlogodišnje povlačenje dve rotacione brigade iz Nemačke, u trenutku kada su rasli strahovi zbog povećanja ruske agresije u regionu. Pratite nas na našoj Facebook i Instagram stranici, ali i na X nalogu. Pretplatite se na PDF izdanje lista Danas. Ime * Komentar





Vreme: 18.09.2026 09:28

Medij: 021.rs

Link: <https://www.021.rs/bbc/bbc/455595/ko-je-ko-na-naprednjackoj-a-ko-na-studentskoj-listi>

Autori: Autor: BBC News na srpskom

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Ko je ko na naprednjačkoj, a ko na studentskoj listi

4488

BBC je pripremio kratke biografije 20 najbolje plasiranih na izbornim listama okupljenim oko Srpske napredne stranke i studentskog pokreta.

BBC/Reuters Ilija Srdanović i Aleksandar Vučić predvode liste studenata i Srpske napredne stranke. Dok se u Srbiji sve češće pominje "referendumska atmosfera", dve liste za parlamentarne izbore 25. oktobra od koji se očekuju najbolji rezultati liče jedna na drugu, ako se gledaju profesije njihovih kandidata. Lekari, univerzitetski i školski profesori, umetnici, pravnici, sportisti i ekonomisti dominiraju i listom Srpske napredne stranke (SNS), kao i onom okupljenom oko studentskog pokreta. Ipak, ono što ih najviše razlikuje je iskustvo u politici i na najvišim državnim funkcijama - dok su desetine na listi naprednjaka bile na ministarskim pozicijama, poslanici u Skupštini Srbije, ili su bili predsednici ili premijeri, gotovo niko sa studentske liste nema takva zvanja u biografiji. Među 250 kandidata nisu visokorangirani zvaničnici SNS-a, poput ministara Siniše Malog, Zlatibora Lončara, Marka Đurića ili Bratislava Gašića, iako to ne znači da u slučaju pobede njihove liste neće ponovo obavljati važne funkcije. Najveća promena na listi naprednjaka je povratak Aleksandra Vučića na njen vrh, posle skoro desetogodišnjeg staža na funkciji predsednika, a slede Miloš Vučević, predsednik SNS i bivši premijer, kao i Ana Brnabić, predsednica Skupštine Srbije i bivša predsednica vlade u dva mandata. Pored nekolicine lekara, aktuelnih ministara i profesora, visoko na listi naprednjaka su se našli umetnici, poput violiniste Jovana Kolundžije ili glumaca Branislava Lečića, Lidiye Vukićević, Jelene Đukić (bivše supruge preminulog reditelja Milorada Milinkovića) i Lepomira Ivkovića, kao i sportisti, poput Željka Rebrače, nekadašnjeg košarkaša Partizana i nacionalne reprezentacije. Na listi je i nekoliko studenata, poput Miloša Pavlovića sa Medicinskog fakulteta, koji je predvodio grupu ljudi koja se predstavljala kao "Studenti koji žele da uče" i organizovali su skupove u Pionirskom parku u Beogradu. Tu je i Aleksandar Šešelji, sin Vojislava Šešelja, predsednika Srpske radikalne stranke (SRS), koja je u predizbornoj koaliciji sa SNS-om, kao i Sanja Džajić, ćerka Dragana Džajića, predsednika Fudbalskog saveza Srbije (FSS). Ilija Srdanović, kardiolog i profesor Medicinskog fakulteta u Novom Sadu, prvi je na listi "Studentska lista - Studenti pobeđuju". Još dvoje lekara je u prvih pet. Najveći broj ljudi na listi čine univerzitetski profesori, koji nisu široko poznati ili su to postali tokom prethodne dve godine i antivladinih i antikorupcijskih protesta izazvanih padom nadstrešnice Železničke stanice u Novom Sadu 1. novembra 2024. kada je poginulo 16 ljudi, a još jedna žena teško povređena. Najpoznatija imena su nekadašnji guverner Narodne banke Srbije Dejan Šoškić, glumac Tihomir Stanić, Dejan Bodiroga, nekadašnji košarkaški reprezentativac i predsednik Evrolige, najkvalitetnijeg evropskog klupskog takmičenja, kao i bivši atletski reprezentativac Mihail Dudaš. Visokopozicionar na listi, na trećem mestu je dramaturg Željko Hubač, poznat i po scenarijima za popularne serije 'Vojna akademija', 'Kamiondžije' i 'Radio Mileva', emitovanim na Radio-televiziji Srbije. Na listi su i inženjer Zoran Đajić, profesori Jovo Bakić i Aleksandar Baucal, rektorka Univerziteta umetnosti Mirjana Nikolić, kao i muzičar i advokat Feđa Dimović, član poznate grupe 'Beogradski sindikat'. O imenima na studentskoj listi se dugo spekulisalo u medijima, koji su izveštavali da bi na njoj mogli da se nađu Vladan Đokić, rektor Beogradskog Univerziteta, kao i Nemanja Vidić, bivši proslavljeni fudbaler i reprezentativac. Ipak, njih dvojica nisu među kandidatima za poslanike na listi 'Studenti pobeđuju'. Pogledajte kratke biografije prvih 20 kandidata na ovoj listi. BBC na srpskom je od sada i na TikToku, pratite nas OVDE. Pratite nas na Fejsbuku, Tviteru, Instagramu, Jutjubu, Vajberu. Ako imate predlog teme za nas, javite se na bbcnaSrpskom@bbc.co.uk. Mali vodič kroz izbore u Srbiji: Ko je ko i ko je s kim Vučić najavljuje prosečnu platu od 1.200 evra, penzionerima 'legla' pomoć. Studentska lista: Srdanović prvi, slede Tihomir Stanić, Dejan Bodiroga, bivši guverner NBS Šoškić. Program Studentske liste: 'Tužilačka policija, lustracija, besplatni udžbenici, jeftiniji lekovi'. Izborna jesen u Srbiji: Brzopotezna kampanja i kratki rokovi. Drama u 'Mi - snaga naroda' - ko je 'izdajnik iz Moskve', a ko 'izdajnik iz Velike Britanije'.





Vreme: 18.09.2026 08:30

Medij: blic.rs

Link: <https://www.blic.rs/biznis/vesti/srednji-kurs-dinara-za-evro-danas-1174007-dinara/t1mqlj6>

Autori: Blic

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Srednji kurs dinara za evro danas 117,4007 dinara

544



Zvanični srednji kurs dinara za evro danas je 117,4007 dinara, što je neznatna promena u odnosu na četvrtak, objavila je Narodna banka Srbije (NBS). Dinar je prema evru nepromenjen u odnosu na pre mesec dana, na godišnjem nivou je niži za 0,2 odsto, a od početka godine za 0,1 odsto. Zvanični kurs dinara u odnosu na dolar danas je jači za 0,2 odsto i iznosi 102,2031 dinara za dolar. Kurs dinara prema dolaru je za 0,8 odsto niži nego pre mesec dana, a na godišnjem nivou slabiji je za 2,8 odsto, dok je od početka godine niži za po 2,2 odsto.





Vreme: 18.09.2026 09:28

Medij: danas.rs

Link: <https://www.danas.rs/bbc-news-serbian/ko-je-ko-na-naprednjackoj-a-ko-na-studentskoj-listi/>

Autori: BBC News na srpskom

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Ko je ko na naprednjačkoj, a ko na studentskoj listi

3919

BBC je pripremio kratke biografije 20 najbolje plasiranih na izbornim listama okupljenim oko Srpske napredne stranke i studentskog pokreta.

Dok se u Srbiji sve češće pominje "referendumska atmosfera", dve liste za parlamentarne izbore 25. oktobra od koji se očekuju najbolji rezultati liče jedna na drugu, ako se gledaju profesije njihovih kandidata. Lekari, univerzitetski i školski profesori, umetnici, pravnici, sportisti i ekonomisti dominiraju i listom Srpske napredne stranke (SNS), kao i onom okupljenom oko studentskog pokreta. Ipak, ono što ih najviše razlikuje je iskustvo u politici i na najvišim državnim funkcijama - dok su desetine na listi naprednjaka bile na ministarskim pozicijama, poslanici u Skupštini Srbije, ili su bili predsednici ili premijeri, gotovo niko sa studentske liste nema takva zvanja u biografiji. Među 250 kandidata nisu visokorangirani zvaničnici SNS-a, poput ministara Siniše Malog, Zlatibora Lončara, Marka Đurića ili Bratislava Gašića, iako to ne znači da u slučaju pobede njihove liste neće ponovo obavljati važne funkcije. Najveća promena na listi naprednjaka je povratak Aleksandra Vučića na njen vrh, posle skoro desetogodišnjeg staža na funkciji predsednika, a slede Miloš Vučević, predsednik SNS i bivši premijer, kao i Ana Brnabić, predsednica Skupštine Srbije i bivša predsednica vlade u dva mandata. Pored nekolicine lekara, aktuelnih ministara i profesora, visoko na listi naprednjaka su se našli umetnici, poput violiniste Jovana Kolundžije ili glumaca Branislava Lečića, Lidiye Vukićević, Jelene Đukić (bivše supruge preminulog reditelja Milorada Milinkovića) i Lepomira Ivkovića, kao i sportisti, poput Željka Rebrače, nekadašnjeg košarkaša Partizana i nacionalne reprezentacije. Na listi je i nekoliko studenata, poput Miloša Pavlovića sa Medicinskog fakulteta, koji je predvodio grupu ljudi koja se predstavljala kao "Studenti koji žele da uče" i organizovali su skupove u Pionirskom parku u Beogradu. Tu je i Aleksandar Šešelj, sin Vojislava Šešelja, predsednika Srpske radikalne stranke (SRS), koja je u predizbornoj koaliciji sa SNS-om, kao i Sanja Džajić, ćerka Dragana Džajića, predsednika Fudbalskog saveza Srbije (FSS). Ilija Srdanović, kardiolog i profesor Medicinskog fakulteta u Novom Sadu, prvi je na listi "Studentska lista - Studenti pobeđuju". Još dvoje lekara je u prvih pet. Najveći broj ljudi na listi čine univerzitetski profesori, koji nisu široko poznati ili su to postali tokom prethodne dve godine i antivladinih i antikorupcijskih protesta izazvanih padom nadstrešnice Železničke stanice u Novom Sadu 1. novembra 2024. kada je poginulo 16 ljudi, a još jedna žena teško povređena. Najpoznatija imena su nekadašnji guverner Narodne banke Srbije Dejan Šoškić, glumac Tihomir Stanić, Dejan Bodiroga, nekadašnji košarkaški reprezentativac i predsednik Evrolige, najkvalitetnijeg evropskog klupskog takmičenja, kao i bivši atletski reprezentativac Mihail Dudaš. Visokopozicionar na listi, na trećem mestu je dramaturg Željko Hubač, poznat i po scenarijima za popularne serije 'Vojna akademija', 'Kamiondžije' i 'Radio Mileva', emitovanim na Radio-televiziji Srbije. Na listi su i inženjer Zoran Đajić, profesori Jovo Bakić i Aleksandar Baucal, rektorka Univerziteta umetnosti Mirjana Nikolić, kao i muzičar i advokat Feđa Dimović, član poznate grupe 'Beogradski sindikat'. O imenima na studentskoj listi se dugo spekulisalo u medijima, koji su izveštavali da bi na njoj mogli da se nađu Vladan Đokić, rektor Beogradskog Univerziteta, kao i Nemanja Vidić, bivši proslavljeni fudbaler i reprezentativac. Ipak, njih dvojica nisu među kandidatima za poslanike na listi 'Studenti pobeđuju'. Pogledajte kratke biografije prvih 20 kandidata na ovoj listi. BBC na srpskom je od sada i na TikToku, pratite nas OVDE. Pratite nas na Fejsbuku, Tviteru, Instagramu, Jutjubu, Vajberu. Ako imate predlog teme za nas, javite se na Ime * Komentar





Vreme: 18.09.2026 09:27

Medij: bbc.com

Link: <https://www.bbc.com/serbian/articles/cmly4g596g1go/lat>

Autori: @bbcnasrpskom

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Ko je ko na naprednjačkoj, a ko na studentskoj listi - BBC News na srpskom

3959

BBC je pripremio kratke biografije 20 najbolje plasiranih na izbornim listama okupljenim oko Srpske napredne stranke i studentskog pokreta.

Autor fotografije, BBC/Reuters Dok se u Srbiji sve češće pominje "referendumska atmosfera", dve liste za parlamentarne izbore 25. oktobra od koji se očekuju najbolji rezultati liče jedna na drugu, ako se gledaju profesije njihovih kandidata. Lekari, univerzitetski i školski profesori, umetnici, pravnici, sportisti i ekonomisti dominiraju i listom Srpske napredne stranke (SNS), kao i onom okupljenom oko studentskog pokreta. Ipak, ono što ih najviše razlikuje je iskustvo u politici i na najvišim državnim funkcijama - dok su desetine na listi naprednjaka bile na ministarskim pozicijama, poslanici u Skupštini Srbije, ili su bili predsednici ili premijeri, gotovo niko sa studentske liste nema takva zvanja u biografiji. Među 250 kandidata nisu visokorangirani zvaničnici SNS-a, poput ministara Siniše Malog, Zlatibora Lončara, Marka Đurića ili Bratislava Gašića, iako to ne znači da u slučaju pobede njihove liste neće ponovo obavljati važne funkcije. Najveća promena na listi naprednjaka je povratak Aleksandra Vučića na njen vrh, posle skoro desetogodišnjeg staža na funkciji predsednika, a slede Miloš Vučević, predsednik SNS i bivši premijer, kao i Ana Brnabić, predsednica Skupštine Srbije i bivša predsednica vlade u dva mandata. Pored nekolicine lekara, aktuelnih ministara i profesora, visoko na listi naprednjaka su se našli umetnici, poput violiniste Jovana Kolundžije ili glumaca Branislava Lečića, Lidije Vukićević, Jelene Đukić (bivše supruge preminulog reditelja Milorada Milinkovića) i Lepomira Ivkovića, kao i sportisti, poput Željka Rebrače, nekadašnjeg košarkaša Partizana i nacionalne reprezentacije. Na listi je i nekoliko studenata, poput Miloša Pavlovića sa Medicinskog fakulteta, koji je predvodio grupu ljudi koja se predstavljala kao "Studenti koji žele da uče" i organizovali su skupove u Pionirskom parku u Beogradu. Tu je i Aleksandar Šešelj, sin Vojislava Šešelja, predsednika Srpske radikalne stranke (SRS), koja je u predizbornoj koaliciji sa SNS-om, kao i Sanja Džajić, ćerka Dragana Džajića, predsednika Fudbalskog saveza Srbije (FSS). End of Najčitanije Ilija Srdanović, kardiolog i profesor Medicinskog fakulteta u Novom Sadu, prvi je na listi "Studentska lista - Studenti pobeđuju". Još dvoje lekara je u prvih pet. Najveći broj ljudi na listi čine univerzitetski profesori, koji nisu široko poznati ili su to postali tokom prethodne dve godine i antivladinih i antikorupcijskih protesta izazvanih padom nadstrešnice Železničke stanice u Novom Sadu 1. novembra 2024. kada je poginulo 16 ljudi, a još jedna žena teško povređena. Najpoznatija imena su nekadašnji guverner Narodne banke Srbije Dejan Šoškić, glumac Tihomir Stanić, Dejan Bodiroga, nekadašnji košarkaški reprezentativac i predsednik Evrolige, najkvalitetnijeg evropskog klupskog takmičenja, kao i bivši atletski reprezentativac Mihail Dudaš. Visokopozicionar na listi, na trećem mestu je dramaturg Željko Hubač, poznat i po scenarijima za popularne serije 'Vojna akademija', 'Kamiondžije' i 'Radio Mileva', emitovanim na Radio-televiziji Srbije. Na listi su i inženjer Zoran Đajić, profesori Jovo Bakić i Aleksandar Baucal, rektorka Univerziteta umetnosti Mirjana Nikolić, kao i muzičar i advokat Feđa Dimović, član poznate grupe 'Beogradski sindikat'. O imenima na studentskoj listi se dugo spekulisalo u medijima, koji su izveštavali da bi na njoj mogli da se nađu Vladan Đokić, rektor Beogradskog Univerziteta, kao i Nemanja Vidić, bivši proslavljeni fudbaler i reprezentativac. Ipak, njih dvojica nisu među kandidatima za poslanike na listi 'Studenti pobeđuju'. Pogledajte kratke biografije prvih 20 kandidata na ovoj listi. BBC na srpskom je od sada i na TikToku, pratite nas OVDE. Pratite nas na Fejsbuku, Tviteru, Instagramu, Jutjubu, Vajberu. Ako imate predlog teme za nas, javite se na bbcnasrpskom@bbc.co.uk





Vreme: 18.09.2026 09:33

Medij: forbes.n1info.rs

Link: <https://forbes.n1info.rs/biznis/ana-draskovic-visa-trgovac-koji-ne-prima-digitalno-placanje-nece-uci-u->

Autori: Redakcija

Teme: Bezgotovinsko plaćanje; Visa

Naslov: Ana Drašković, Visa: Trgovac koji ne prima digitalno plaćanje neće ući u izbor AI agenta

6168



"Decenijama smo se bavili pitanjem kako čovek plaća. Naredne tri godine biće u znaku pitanja - ko uopšte kupuje."

"Decenijama smo se bavili pitanjem kako čovek plaća. Naredne tri godine biće u znaku pitanja - ko uopšte kupuje."

18. sep 2026. 09:33

Ovako Ana Drašković, potpredsednica i generalna direktorka kompanije Visa za jugoistočnu Evropu, opisuje promenu koja se, kaže, već odvija, samo je još uvek ne vidimo u punom zamahu. Ujedno, to je i najkraći mogući opis teme koja je okupila više od 150 lidera i stručnjaka iz šest zemalja regiona na nedavno održanom Visa Connect SEE forumu u Beogradu.

Sa Anom smo razgovarali o tome gde je sledeći pravac rasta, šta domaće kompanije dobijaju kad se oslone na globalnu mrežu, i po čemu ćemo za tri godine znati da li je region ispratio promenu koja dolazi sa agentskom trgovinom.

Tokenizacija je u CEMEA regionu za tri godine skočila sa 26 na 70 odsto, prema podacima Visa mreže. Šta je sledeća promena tog reda veličine i koliko vremena banke imaju da se za nju pripreme?

Kako se pripremiti danas, dok kupuje čovek, za trenutak kada kupovinu preuzme njegov AI agent. Već sada 78 odsto građana Srbije koristi veštačku inteligenciju kada bira šta će kupiti, a plaćanje je sledeći korak. Priprema za taj trenutak podrazumeva da banka može da izda token koji AI agent sme da koristi, da ima sistem za proveru rizika pre nego što novac napusti račun korisnika, i jasno definisane dozvole za to šta agent sme da uradi bez dodatne potvrde klijenta. Ništa od toga se ne uvodi preko noći, a tempo postavlja tržište. Zato smo pokrenuli program Visa Agentic Ready, kroz koji više od 30 banaka i izdavalaca kartica u Evropi to već testira u praksi, kako bi naši partneri radili sa rešenjem koje je već prošlo proveru.

Srbija ima preko 185.000 POS terminala i onlajn kupovinu koja raste blizu 40 odsto godišnje. Ako je tržište toliko pokriveno, gde je onda još prostor za rast?

Sledeći pravac rasta pomera fokus sa povećanja broja kupaca na širenje mreže mesta na kojima je digitalno plaćanje moguće. Kupci su svoj deo posla u velikoj meri završili, ali kod mikro trgovaca, zanatlija, malih preduzeća i dela javnog sektora još uvek može da se čuje "primamo samo keš". Do sada je to bila izgubljena transakcija. Uskoro će biti nešto ozbiljnije - trgovac neće imati priliku ni da ponudi svoj proizvod. Kada pretragu i izbor umesto čoveka bude radio AI agent, on će izabrati trgovca sa kojim može da završi posao od početka do kraja.

Foto: Studio osc visual

Trgovac koji ne prima digitalno plaćanje neće ući u izbor AI agenta, zato što ga sistem neće videti.

Ako znamo da mala preduzeća čine oko 70 odsto bruto društvenog proizvoda našeg regiona, jasno je da ovde ne pričamo o sitnicama. Zato tehnologija Tap to Phone ostaje važna, kao rešenje koje pametan telefon pretvara u POS terminal bez ijednog dinara uloženog u hardver.

Sve više domaćih firmi prodaje van Srbije, ali malo njih zna kada im novac leže na račun. Šta konkretno





Vreme: 18.09.2026 09:33

Medij: forbes.n1info.rs

Link: <https://forbes.n1info.rs/biznis/ana-draskovic-visa-trgovac-koji-ne-prima-digitalno-placanje-nece-uci-u->

Autori: Redakcija

Teme: Bezgotovinsko plaćanje; Visa

Naslov: Ana Drašković, Visa: Trgovac koji ne prima digitalno plaćanje neće ući u izbor AI agenta

dobijaju oslanjanjem na globalnu mrežu?

Domaća kompanija koja prihvata Visa kartice istog dana dobija pristup mreži koja pokriva preko 200 tržišta. Ne mora da gradi platnu infrastrukturu ni u jednoj od tih zemalja, ne mora da pregovara sa lokalnim bankama, ne mora da rešava konverziju valuta ni zaštitu od prevara, sve to se dešava na nivou Visa mreže. Za srpsku firmu koja prodaje preko interneta to znači da kupac iz Nemačke plaća jednako lako kao kupac iz Beograda. Da ovo nije samo teorija pokazuje i naš poslednji kvartalni izveštaj, gde prekogranični obim transakcija beleži rast od 12 odsto na godišnjem nivou. Dodatni zamah donosi i to što su banke u Srbiji od maja ove godine počele sa primenom SEPA šeme, čime plaćanja u evrima ka Evropi postaju brža i jeftinija od klasičnih međunarodnih transfera.

Šta je najveća prepreka rastu digitalnih plaćanja u region: regulativa, infrastruktura ili navike?

Foto: Studio osc visual

Prepreka zapravo leži u neujednačenoj brzini kojom regulativa, infrastruktura i navike stižu do samog tržišta. Infrastruktura je u našem regionu već na visokom nivou, a regulativa se ubrzano usklađuje sa evropskim standardima, što najbolje pokazuje početak primene SEPA šeme. Ni poverenje nije prepreka, jer 98 odsto građana Srbije veruje digitalnim plaćanjima. Prava prepreka je u tome što ta spremnost nije ravnomerno raspoređena. Kupac je spreman, propisi su spremni, tehnologija je dostupna, ali sve to ne stiže istovremeno do svakog mesta na kom se plaća. Zato je naš zadatak da, zajedno sa bankama, prihvatanje digitalnog plaćanja učinimo dovoljno jednostavnim i dostupnim da za trgovca ono prestane da bude odluka o investiciji, a postane podrazumevani deo poslovanja.

Priča o AI agentima koji kupuju u naše ime traje već dve godine, a svega devet odsto građana Srbije bi im poverilo plaćanje. Koliko je tu stvarnog tržišta, a koliko očekivanja industrije?

Taj podatak vidim kao jasan signal da je tržište spremno i da smo tek zakoračili u novu fazu rasta. Isto smo videli i sa beskontaktnim plaćanjem, nekoliko godina je trajalo dok ljudi nisu prestali da se pitaju da li je bezbedno. Razlika je u tome što ovde poverenje ne gradi navika sama od sebe, nego sistem koji stoji iza nje. Zato i ne žurimo da AI agentima damo više nego što danas mogu bezbedno da rade. Kroz platformu Visa Intelligent Commerce oni mogu da traže i predlažu, a plaćanje se odobrava tek kada se rizik proveru u realnom vremenu. Devet odsto danas je realna slika, i ona će rasti onako kako rastu i garancije koje uz to idu.

Foto: Studio osc visual

Merilo uspeha biće to što AI trgovinu usvajamo rame uz rame sa svetom, bez nekadašnjeg višegodišnjeg kašnjenja. Za mene je to najvažnije merilo, jer se iz njega izvodi sve ostalo. A verujem da to možemo, pošto smo već pokazali da umemo: udeo tokenizovanih transakcija u CEMEA regionu, kojem pripada i Srbija, skočio je sa 26 na 70 odsto za samo tri godine. Isti taj tempo sada nam treba i u agentskoj trgovini. Konkretno, to bi značilo tri stvari: da banke iz našeg regiona budu među prvima koje puštaju AI plaćanja u rad, da mali trgovci u tome ne ostanu po strani i da nijedna od tih promena ne dođe po cenu bezbednosti korisnika.

tagovi





Vreme: 18.09.2026 09:48

Medij: biznis.telegraf.rs

Link: <https://biznis.telegraf.rs/novcanik/4398690-milioni-cekaju-6000-dinara-a-mnogi-ne-znaju-ovu-zamku->

Autori: Dejan Katalina

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Milioni čekaju 6.000 dinara, a mnogi ne znaju ovu zamku: Novac može da ostane nepreuzet

3127



Milioni građana očekuju jednokratnu pomoć od 6.000 dinara, ali deo njih mogao bi da ostane bez novca ne zato što nema pravo na isplatu, već zato što neće na vreme završiti ono što je potrebno da bi sredstva zaista bila dostupna. Dok je pažnja javnosti uglavnom usmerena na prijavu i datum uplate, mnogo manje se govori o tome šta se dešava nakon što država odobri novac. Upravo tu može da nastane problem za građane koji ne prate obaveštenja, nemaju aktivan račun u banci preko koje se isplata obavlja ili pretpostave da će novac automatski stići na račun koji već koriste. Kod ovakvih državnih mera najvažnije je razlikovati pravo na pomoć, otvaranje računa i stvarno raspolaganje novcem. Građanin može da bude obuhvaćen isplatom, a da ipak ne podigne sredstva ili ne proveriti na koji način mu je novac stavljen na raspolaganje. Posebno su važni građani koji nemaju račun u banci preko koje se pomoć isplaćuje. Za njih se račun može otvoriti po službenoj proceduri, ali to ne znači da će svi automatski otići u banku, preuzeti karticu ili proveriti stanje. Deo ljudi može jednostavno da pretpostavi da će novac leći na postojeći račun, što ne mora biti slučaj. U javnosti se pomoć često doživljava kao novac koji država "pošalje" i koji građaninu pripada bez dodatne brige. Međutim, rokovi za raspolaganje sredstvima i način preuzimanja mogu da budu presudni. Građani koji ne provere status, ne obrate pažnju na obaveštenja ili ne reše pitanje računa mogli bi da se nađu u situaciji da novac formalno postoji, ali da ga ne koriste. To je posebno važno za starije građane, ljude koji ne koriste elektronske servise i one koji retko odlaze u banke. Ako se uzme u obzir da pomoć iznosi 6.000 dinara po građaninu, čak i relativno mali procenat onih koji sredstva ne preuzmu predstavlja značajan iznos. Na primer, ako samo 100.000 građana ne iskoristi pomoć, to je 600 miliona dinara koji neće završiti u potrošnji. Kod 500.000 građana, iznos raste na tri milijarde dinara. To nije samo pitanje pojedinačnog građanina, već i šireg ekonomskog efekta mere. Država pomoć isplaćuje kako bi povećala raspoloživi dohodak i podržala potrošnju, ali taj efekat postoji samo ako novac zaista stigne do ljudi i bude potrošen. Najviše pažnje trebalo bi da obrate građani koji nemaju račun u banci preko koje se pomoć isplaćuje, ne koriste elektronsko bankarstvo, menjali su lične podatke ili nisu sigurni da li su pravilno evidentirani. Za njih je ključno da ne pretpostave da je sama prijava dovoljna. Potrebno je proveriti status i način na koji će novac biti dostupan, jer razlika između "odobreno" i "preuzeto" može da bude veoma konkretna - 6.000 dinara. Dok se javnost uglavnom bavi pitanjem kada će novac leći, prava priča tek može da usledi nakon isplate: koliko građana će zaista podići pomoć, a koliko će novca ostati neiskorišćeno zbog neinformisanosti, rokova ili administrativnih prepreka. U vremenu kada se svaka hiljada dinara pažljivo računa, 6.000 dinara nije zanemarljiv iznos. Ali za deo građana najveći problem možda neće biti to što pomoć nije odobrena, već to što neće znati kako da do nje dođu na vreme. (Telegraf Biznis)





Vreme: 18.09.2026 10:36

Medij: bbc.com

Link: <https://www.bbc.com/serbian/articles/cmly4g596g1go/cyr>

Autori: @bbcnasrpskom

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Ko je ko na naprednjačkoj, a ko na studentskoj listi - BBC News na srpskom

3966



BBC je pripremio kratke biografije 20 najbolje plasiranih na izbornim listama okupljenim oko Srpske napredne stranke i studentskog pokreta.

Autor fotografije, BBC/Jakov Ponjavić Dok se u Srbiji sve češće pominje "referendumska atmosfera", dve liste za parlamentarne izbore 25. oktobra od koji se očekuju najbolji rezultati liče jedna na drugu, ako se gledaju profesije njihovih kandidata. Lekari, univerzitetski i školski profesori, umetnici, pravnici, sportisti i ekonomisti dominiraju i listom Srpske napredne stranke (SNS), kao i onom okupljenom oko studentskog pokreta. Ipak, ono što ih najviše razlikuje je iskustvo u politici i na najvišim državnim funkcijama - dok su desetine na listi naprednjaka bile na ministarskim pozicijama, poslanici u Skupštini Srbije, ili su bili predsednici ili premijeri, gotovo niko sa studentske liste nema takva zvanja u biografiji. Među 250 kandidata nisu visokorangirani zvaničnici SNS-a, poput ministara Siniše Malog, Zlatibora Lončara, Marka Đurića ili Bratislava Gašića, iako to ne znači da u slučaju pobede njihove liste neće ponovo obavljati važne funkcije. Najveća promena na listi naprednjaka je povratak Aleksandra Vučića na njen vrh, posle skoro desetogodišnjeg staža na funkciji predsednika, a slede Miloš Vučević, predsednik SNS i bivši premijer, kao i Ana Brnabić, predsednica Skupštine Srbije i bivša predsednica vlade u dva mandata. Pored nekolicine lekara, aktuelnih ministara i profesora, visoko na listi naprednjaka su se našli umetnici, poput violiniste Jovana Kolundžije ili glumaca Branislava Lečića, Lidije Vukićević, Jelene Đukić (bivše supruge preminulog reditelja Milorada Milinkovića) i Lepomira Ivkovića, kao i sportisti, poput Željka Rebrače, nekadašnjeg košarkaša Partizana i nacionalne reprezentacije. Na listi je i nekoliko studenata, poput Miloša Pavlovića sa Medicinskog fakulteta, koji je predvodio grupu ljudi koja se predstavljala kao "Studenti koji žele da uče" i organizovali su skupove u Pionirskom parku u Beogradu. Tu je i Aleksandar Šešelj, sin Vojislava Šešelja, predsednika Srpske radikalne stranke (SRS), koja je u predizbornoj koaliciji sa SNS-om, kao i Sanja Džajić, ćerka Dragana Džajića, predsednika Fudbalskog saveza Srbije (FSS). End of Najčitanije Ilija Srdanović, kardiolog i profesor Medicinskog fakulteta u Novom Sadu, prvi je na listi "Studentska lista - Studenti pobeđuju". Još dvoje lekara je u prvih pet. Najveći broj ljudi na listi čine univerzitetski profesori, koji nisu široko poznati ili su to postali tokom prethodne dve godine i antivladinih i antikorupcijskih protesta izazvanih padom nadstrešnice Železničke stanice u Novom Sadu 1. novembra 2024. kada je poginulo 16 ljudi, a još jedna žena teško povređena. Najpoznatija imena su nekadašnji guverner Narodne banke Srbije Dejan Šoškić, glumac Tihomir Stanić, Dejan Bodiroga, nekadašnji košarkaški reprezentativac i predsednik Evrolige, najkvalitetnijeg evropskog klupskog takmičenja, kao i bivši atletski reprezentativac Mihail Dudaš. Visokopozicionar na listi, na trećem mestu je dramaturg Željko Hubač, poznat i po scenarijima za popularne serije 'Vojna akademija', 'Kamiondžije' i 'Radio Mileva', emitovanim na Radio-televiziji Srbije. Na listi su i inženjer Zoran Đajić, profesori Jovo Bakić i Aleksandar Baucal, rektorka Univerziteta umetnosti Mirjana Nikolić, kao i muzičar i advokat Feđa Dimović, član poznate grupe 'Beogradski sindikat'. O imenima na studentskoj listi se dugo spekulisalo u medijima, koji su izveštavali da bi na njoj mogli da se nađu Vladan Đokić, rektor Beogradskog Univerziteta, kao i Nemanja Vidić, bivši proslavljeni fudbaler i reprezentativac. Ipak, njih dvojica nisu među kandidatima za poslanike na listi 'Studenti pobeđuju'. Pogledajte kratke biografije prvih 20 kandidata na ovoj listi. BBC na srpskom je od sada i na TikToku, pratite nas OVDE. Pratite nas





Vreme: 18.09.2026 10:36

Medij: bbc.com

Link: <https://www.bbc.com/serbian/articles/cmly4g596g1go/cyr>

Autori: @bbcnasrpskom

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Ko je ko na naprednjačkoj, a ko na studentskoj listi - BBC News na srpskom

na Fejsbuku, Tviteru, Instagramu, Jutjubu, Vajberu. Ako imate predlog teme za nas, javite se na bbcnasrpskom@bbc.co.uk





Vreme: 18.09.2026 09:28

Medij: juznevesti.com

Link: <https://www.juznevesti.com/bbc-news-na-srpskom/ko-je-ko-na-naprednjackoj-a-ko-na-studentskoj->

Autori: BBC News na Srpskom

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Ko je ko na naprednjačkoj, a ko na studentskoj listi

3904



BBC je pripremio kratke biografije 20 najbolje plasiranih na izbornim listama okupljenim oko Srpske napredne stranke i studentskog pokreta.

Dok se u Srbiji sve češće pominje "referendumska atmosfera", dve liste za parlamentarne izbore 25. oktobra od koji se očekuju najbolji rezultati liče jedna na drugu, ako se gledaju profesije njihovih kandidata. Lekari, univerzitetski i školski profesori, umetnici, pravnici, sportisti i ekonomisti dominiraju i listom Srpske napredne stranke (SNS), kao i onom okupljenom oko studentskog pokreta. Ipak, ono što ih najviše razlikuje je iskustvo u politici i na najvišim državnim funkcijama - dok su desetine na listi naprednjaka bile na ministarskim pozicijama, poslanici u Skupštini Srbije, ili su bili predsednici ili premijeri, gotovo niko sa studentske liste nema takva zvanja u biografiji. Među 250 kandidata nisu visokorangirani zvaničnici SNS-a, poput ministara Siniše Malog, Zlatibora Lončara, Marka Đurića ili Bratislava Gašića, iako to ne znači da u slučaju pobede njihove liste neće ponovo obavljati važne funkcije. Najveća promena na listi naprednjaka je povratak Aleksandra Vučića na njen vrh, posle skoro desetogodišnjeg staža na funkciji predsednika, a slede Miloš Vučević, predsednik SNS i bivši premijer, kao i Ana Brnabić, predsednica Skupštine Srbije i bivša predsednica vlade u dva mandata. Pored nekolicine lekara, aktuelnih ministara i profesora, visoko na listi naprednjaka su se našli umetnici, poput violiniste Jovana Kolundžije ili glumaca Branislava Lečića, Lidije Vukićević, Jelene Đukić (bivše supruge preminulog reditelja Milorada Milinkovića) i Lepomira Ivkovića, kao i sportisti, poput Željka Rebrače, nekadašnjeg košarkaša Partizana i nacionalne reprezentacije. Na listi je i nekoliko studenata, poput Miloša Pavlovića sa Medicinskog fakulteta, koji je predvodio grupu ljudi koja se predstavljala kao "Studenti koji žele da uče" i organizovali su skupove u Pionirskom parku u Beogradu. Tu je i Aleksandar Šešelj, sin Vojislava Šešelja, predsednika Srpske radikalne stranke (SRS), koja je u predizbornoj koaliciji sa SNS-om, kao i Sanja Džajić, ćerka Dragana Džajića, predsednika Fudbalskog saveza Srbije (FSS). Ilija Srdanović, kardiolog i profesor Medicinskog fakulteta u Novom Sadu, prvi je na listi "Studentska lista - Studenti pobeđuju". Još dvoje lekara je u prvih pet. Najveći broj ljudi na listi čine univerzitetski profesori, koji nisu široko poznati ili su to postali tokom prethodne dve godine i antivladinih i antikorupcijskih protesta izazvanih padom nadstrešnice Železničke stanice u Novom Sadu 1. novembra 2024. kada je poginulo 16 ljudi, a još jedna žena teško povređena. Najpoznatija imena su nekadašnji guverner Narodne banke Srbije Dejan Šoškić, glumac Tihomir Stanić, Dejan Bodiroga, nekadašnji košarkaški reprezentativac i predsednik Evrolige, najkvalitetnijeg evropskog klupskog takmičenja, kao i bivši atletski reprezentativac Mihail Dudaš. Visokopozicionar na listi, na trećem mestu je dramaturg Željko Hubač, poznat i po scenarijima za popularne serije 'Vojna akademija', 'Kamiondžije' i 'Radio Mileva', emitovanim na Radio-televiziji Srbije. Na listi su i inženjer Zoran Đajić, profesori Jovo Bakić i Aleksandar Baucal, rektorka Univerziteta umetnosti Mirjana Nikolić, kao i muzičar i advokat Feđa Dimović, član poznate grupe 'Beogradski sindikat'. O imenima na studentskoj listi se dugo spekulisalo u medijima, koji su izveštavali da bi na njoj mogli da se nađu Vladan Đokić, rektor Beogradskog Univerziteta, kao i Nemanja Vidić, bivši proslavljeni fudbaler i reprezentativac. Ipak, njih dvojica nisu među kandidatima za poslanike na listi 'Studenti pobeđuju'. Pogledajte kratke biografije prvih 20 kandidata na ovoj listi. BBC na srpskom je od sada i na TikToku, pratite nas OVDE. Pratite nas na Fejsbuku, Tviteru, Instagramu, Jutjubu,





Vreme: 18.09.2026 09:28

Medij: juznevesti.com

Link: <https://www.juznevesti.com/bbc-news-na-srpskom/ko-je-ko-na-naprednjackoj-a-ko-na-studentskoj->

Autori: BBC News na Srpskom

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Ko je ko na naprednjačkoj, a ko na studentskoj listi

Vajberu. Ako imate predlog teme za nas, javite se na





Vreme: 18.09.2026 10:43

Medij: bif.rs

Link: <https://bif.rs/2026/09/inovacija-ima-smisla-tek-kada-odgovara-na-stvarne-potrebe-kupca/>

Autori: Redakcija

Teme: E-commerce

Naslov: Inovacija ima smisla tek kada odgovara na stvarne potrebe kupca

8246



Lisca je prošle godine obeležila sedam decenija poslovanja. Kako se kompanija koja je počela kao mala zanatska radionica razvila u međunarodno prepoznatljiv brend i šta biste izdvojili kao najvažnije prekretnice...

Lisca je prošle godine obeležila sedam decenija poslovanja. Kako se kompanija koja je počela kao mala zanatska radionica razvila u međunarodno prepoznatljiv brend i šta biste izdvojili kao najvažnije prekretnice na tom putu? Lisca je prošle godine obeležila sedam decenija poslovanja. Kako se kompanija koja je počela kao mala zanatska radionica razvila u međunarodno prepoznatljiv brend i šta biste izdvojili kao najvažnije prekretnice na tom putu? Sedam decenija je ozbiljan period za jedan brend, posebno u industriji koja se toliko menjala. Mislim da je Lisca opstala i rasla zato što nikada nije izgubila ono od čega je krenula - razumevanje žene, njenog tela i njenih potreba. Od male zanatske radionice do međunarodnog brenda nije se došlo preko noći. Menjale su se kolekcije, tehnologije, tržišta i način prodaje, ali kvalitet je ostao nešto oko čega nije bilo kompromisa. Kao važne prekretnice izdvojila bih internacionalizaciju poslovanja, razvoj sopstvene maloprodajne mreže, digitalizaciju i e-commerce, ali i širenje ponude. Mislim da je upravo to jedan od razloga trajanja Lisce - možete menjati mnogo toga oko brenda, ali morate znati šta je ono što nikada ne smete da promenite. Lansirate outerwear kao novinu u ponudi - šta ova kolekcija donosi? Lansirate outerwear kao novinu u ponudi - šta ova kolekcija donosi? Lansiramo outerwear kao potpunu novinu u ponudi za žene - elegantne haljine, suknje i bluze koje upotpunjuju naš asortiman i prirodno se nadovezuju na sve ono što žena već poznaje kroz Liscu. Ipak, i kada širimo ponudu, moramo znati šta je ono što nikada ne smemo da promenimo - a to je DNK brenda i osećaj koji žena ima kada nosi naše proizvode: udobnost, kvalitet i pažnju posvećenu detalju. Outerwear je logičan nastavak te priče - ne odstupanje od nje, već proširenje na nove trenutke u njenom danu. Lisca se najčešće povezuje sa ženskim donjim vešom, ali njen asortiman obuhvata i druge ženske i muške proizvode. Koje sve grupe proizvoda trenutno nudite? Lisca se najčešće povezuje sa ženskim donjim vešom, ali njen asortiman obuhvata i druge ženske i muške proizvode. Koje sve grupe proizvoda trenutno nudite? Donji veš jeste srce Lisce i ono po čemu nas kupci najviše prepoznaju, ali je ponuda danas mnogo šira. Tu su kupaći kostimi i program za plažu, spavaći program, različite linije ženskog donjeg veša - od svakodnevnih i funkcionalnih modela do modnih i zavodljivijih kolekcija - kao i muški program. Žena, na kraju, ne traži isti proizvod svakog dana. Nekada joj je prioritet udobnost, nekada funkcionalnost, a nekada želi nešto posebno i lepo samo za sebe. Naš posao je da razumemo sve te njene potrebe. Danas su vaši proizvodi prisutni na više od 40 tržišta. Gde kompanija trenutno ostvaruje najznačajnije rezultate i koliko se potrebe i navike potrošača razlikuju od tržišta do tržišta? Danas su vaši proizvodi prisutni na više od 40 tržišta. Gde kompanija trenutno ostvaruje najznačajnije rezultate i koliko se potrebe i navike potrošača razlikuju od tržišta do tržišta? Razlike postoje i veće su nego što se možda čini. Ne razlikuju se samo kupovna moć i veličina tržišta, već i odnos prema donjem vešu, navike kupovine, izbor modela, veličina i boja. Zato ne verujem da jedan model poslovanja možete jednostavno preslikati na svako tržište. Snaga internacionalnog brenda je da ima jasan identitet, ali da istovremeno ume da sluša lokalnog kupca. Naš cilj je upravo ta ravnoteža - da Lisca svuda ostane Lisca, a da na svakom tržištu razumemo ženu kojoj se obraćamo. Kako Lisca posluje u Srbiji i da li naše tržište ima





Vreme: 18.09.2026 10:43

Medij: bif.rs

Link: <https://bif.rs/2026/09/inovacija-ima-smisla-tek-kada-odgovara-na-stvarne-potrebe-kupca/>

Autori: Redakcija

Teme: E-commerce

Naslov: Inovacija ima smisla tek kada odgovara na stvarne potrebe kupca

neke specifičnosti? Kako Lisca posluje u Srbiji i da li naše tržište ima neke specifičnosti? Srbija je za Liscu veoma važno tržište i ovde imamo izuzetno jaku vezu sa kupcima. Imamo razvijenu maloprodajnu mrežu, online prodaju i, što smatram najvažnijim, veliko poverenje žena koje nam se vraćaju. Naša žena zna šta želi. Važni su joj kvalitet i dobar kroj, ali želi i estetiku. Neće kupiti nešto samo zato što je funkcionalno ako se u tome ne oseća lepo. Ono na čemu posebno insistiram jeste da prodavnica ne bude samo mesto transakcije. Kod donjeg veša znanje prodajnog osoblja, savet i poverenje imaju ogromnu ulogu. Zato smo mnogo ulagali u ljude, edukaciju, unapređenje prodajnih mesta i digitalni kanal, ali i u približavanje Lisce novim generacijama. Za mene dobar rezultat nikada nije samo cifra na kraju meseca. Važno mi je šta smo napravili da bi taj rezultat mogao da traje. Tekstilna industrija se veoma brzo menja. Da li to važi i za industriju donjeg veša i kupaćih kostima i koliko su u njoj bitna pravovremena ulaganja u inovacije? Tekstilna industrija se veoma brzo menja. Da li to važi i za industriju donjeg veša i kupaćih kostima i koliko su u njoj bitna pravovremena ulaganja u inovacije? Apsolutno. Možda kupac ne vidi koliko tehnologije postoji iza jednog dobrog grudnjaka ili kupaćeg kostima, ali upravo tu leži veliki deo kvaliteta. Materijali napreduju, konstrukcije se razvijaju, a očekivanja žena su sve veća. Proizvod danas mora da bude lep, udoban, funkcionalan i kvalitetan. Promenio se i način kupovine. Digitalni kanali postaju sve važniji, a održivost i odgovorno poslovanje više nisu teme budućnosti. Ipak, inovacija za mene nema vrednost samo zato što je nešto novo. Ima je onda kada kupcu donese stvarnu vrednost. Kako Lisca uspeva da uskladi estetiku, udobnost i funkcionalnost, a da istovremeno odgovori na potrebe različitih generacija i tipova ženskog tela? Kako Lisca uspeva da uskladi estetiku, udobnost i funkcionalnost, a da istovremeno odgovori na potrebe različitih generacija i tipova ženskog tela? Tako što polazimo od stvarne žene, a ne od ideje kako bi žena trebalo da izgleda. Naše kupce čine različite generacije, različite građe, stilovi života i potrebe. Žena ne bi trebalo da se prilagođava vešu. Dobar veš treba da se prilagodi njoj. Zato su konstrukcija, materijali, veličine i udobnost jednako važni kao dizajn. Ali funkcionalnost ne znači odustajanje od ženstvenosti. Žena može da želi podršku i udobnost, a da se istovremeno oseća lepo, moderno, senzualno i samouvereno. Ne moramo da biramo između ta dva. Vaš rad i poslovanje Lisce prepoznati su kroz različita priznanja. Šta vam je od tih priznanja bilo posebno važno i zbog čega? Vaš rad i poslovanje Lisce prepoznati su kroz različita priznanja. Šta vam je od tih priznanja bilo posebno važno i zbog čega? Svako priznanje prija, ali meni su najvažnija ona iz kojih mogu da vidim ljude i konkretan rad koji smo uradili. Posebno mi znače priznanja koja prepoznaju način na koji gradimo kompaniju, odnos prema ženama, zaposlenima i zajednici, kao i ESG i CSR vrednosti koje se trudimo da živimo svakog dana. Na tome dosta insistiram - vrednosti kompanije ne možete živeti jednom godišnje kroz kampanju. Ili ih živite kroz odluke koje donosite i način na koji vodite ljude, ili su samo dobre rečenice na papiru. Zato nijednu nagradu ne doživljavam samo kao lično priznanje. Iza rezultata uvek stoji tim. Moje ime možda bude vidljivo, ali posao nikada nije posao jednog čoveka. Koji su planovi Lisce za narednih pet do deset godina i gde vidite najveće prilike, ali i izazove za dalji razvoj kompanije? Koji su planovi Lisce za narednih pet do deset godina i gde vidite najveće prilike, ali i izazove za dalji razvoj kompanije? Pet ili deset godina je danas veoma dug period i bilo bi neozbiljno tvrditi da možemo precizno predvideti kako će tržište tada izgledati. Ali možemo vrlo jasno znati u kom pravcu želimo da idemo. Veliki prostor vidim u daljoj digitalizaciji, razvoju online prodaje, povezivanju fizičkog i digitalnog iskustva, novim tržištima i još boljem razumevanju kupca. Tehnologija će sigurno menjati naš posao, uključujući i veštačku inteligenciju, ali verujem da će najveći izazov biti da u toj brzini ne izgubimo čoveka. Za mene budućnost Lisce nije samo pitanje koliko ćemo biti veliki, već koliko ćemo ostati relevantni ženama koje nas biraju. Ako njih nastavimo da slušamo i razumemo, onda imamo veoma dobru osnovu i za narednih 70 godina.





Vreme: 18.09.2026 10:59

Medij: danas.rs

Link: <https://www.danas.rs/vesti/ekonomija/visa-ulazimo-u-eru-prodaje-krajnjim-korisnicima-kompanijama->

Autori: Kristina Bondžulić

Teme: Bezgotovinsko plaćanje; E-commerce; Visa

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

4235



Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji djeluju u ime čovjeka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva.

Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja bilježi rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge. Istovremeno, potrošači ubrzano prihvataju digitalna iskustva i očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbjedna, bez obzira na to gdje i kako kupuju. "Potrošač se promijenio iz korijena. Ljudi više ne razmišljaju o načinu kako će nešto kupiti. Ne prave razliku između onlajn i oflajn kupovine, domaćih i prekograničnih transakcija, niti odvajaju sama plaćanja od cjelokupnog procesa trgovine. Oni jednostavno očekuju da svaka interakcija bude trenutna, intuitivna i sigurna. Širom jugoistočne Evrope bilježimo stalan rast primjene digitalnih plaćanja, dok korisnici sve više traže iskustva koja su neprimjetna, personalizovana i povezana. Ova evolucija stvara nove prilike za banke, trgovce i fintek kompanije da redefinišu način na koji grade odnos sa svojim klijentima", izjavila je Ana Drašković, potpredsjednica i generalna direktorka kompanije Visa za jugoistočnu Evropu. Diskusije tokom Visa Connect foruma ukazale su kako inovacije transformišu svaku fazu procesa kupovine, od načina na koji potrošači otkrivaju proizvode i usluge, do samog plaćanja i prenosa novca. Jedan od najznačajnijih trendova jeste pojava AI agenata koji sada mogu da pomažu korisnicima tokom čitavog procesa kupovine. Istraživanja pokazuju da 78 odsto građana Srbije već koristi vještačku inteligenciju kao pomoć pri donošenju odluka o kupovini, ali bi u ovom trenutku samo 9 odsto njih povjerilo AI agentu da izvrši plaćanje u njihovo ime. Prema riječima stručnjaka iz kompanije Visa, naredna faza elektronske trgovine donosi prelazak vještačke inteligencije sa nivoa preporuke na nivo akcije. AI će pomagati potrošačima da efikasnije pretražuju, porede i kupuju proizvode, uz zadržavanje potpune kontrole. U isto vrijeme, primjena digitalnih plaćanja nastavlja da se ubrzava, pa je Visa u protekle četiri godine proširila svoju prihvatnu mrežu u širem regionu sa 10 miliona na 21 milion lokacija. Govoreći o prilikama i izazovima ove transformacije, Sergij Martinčuk, viši potpredsjednik i regionalni menadžer Visa kompanije za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz je istakao: "Potrošači i privreda sve više traže brže i jednostavnije načine za plaćanje, slanje i prijem novca. Istovremeno, očekuju da sigurnost i povjerenje budu utkani u svaku interakciju. Dok redefinišemo način na koji se novac kreće kroz naš region, fokusirani smo na to da pomognemo klijentima da ispune ta očekivanja kroz širu prihvatnu mrežu, tokenizaciju, prekogranične mogućnosti poput Visa Direct platforme i inovacije koje digitalnu trgovinu čine jednostavnijom i bezbjednijom. Prava prilika nije samo u uvođenju novih tehnologija, već u pretvaranju inovacija u svakodnevna iskustva kojima ljudi vjeruju." Glavna poruka Visa Connect foruma je da budućnost trgovine neće biti definisana samo jednim tehnološkim rješenjem. Iako vještačka inteligencija, tokenizacija i prenos novca u realnom vremenu mijenjaju način na koji potrošači i kompanije upravljaju novcem, dugoročni uspjeh zavisiće od sposobnosti da se povežu inovacije, povjerenje i saradnja unutar cijelog ekosistema. O kompaniji Visa Visa je globalni lider u oblasti digitalnih plaćanja, koja svojim poslovanjem olakšava transakcije između potrošača, trgovaca, finansijskih institucija i državnih institucija u više od 200 zemalja i teritorija širom





Vreme: 18.09.2026 10:59

Medij: danas.rs

Link: <https://www.danas.rs/vesti/ekonomija/visa-ulazimo-u-eru-prodaje-krajnjim-korisnicima-kompanijama->

Autori: Kristina Bondžulić

Teme: Bezgotovinsko plaćanje; E-commerce; Visa

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

planete. Naša misija je da povežemo svet kroz najinovativniju, najkomfortniju, najpouzdaniju i najsigurniju mrežu plaćanja, koja pojedincima, kompanijama i privredi omogućava da napreduju. Verujemo da privrede koje su inkluzivne za sve i na svakom mestu, pomažu da svi zajedno prosperiraju, ali i sagledaju mogućnost pristupa i uključivanja kao osnovu budućnosti protoka novca. Ime * Komentar





Vreme: 18.09.2026 10:47

Medij: nin.rs

Link: <https://www.nin.rs/ekonomija/vesti/123601/tanja-kuzman-dsi-gde-se-stvara-vrednost-zaokret-srpskog->

Autori: Autorski tekst: Tanja Kuzman

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Tanja Kuzman, DSI: Gde se stvara vrednost - zaokret srpskog IT sektora

6874



Prošle godine pisala sam o "pauzi neizvesnosti", terminu kojim je Gartner opisao usporavanje odluka o IT ulaganjima usled geopolitičkih i ekonomskih potresa. Poslednji podaci govore da je pauza gotova. Globalna potrošnja na informacione tehnologije u 2026. godini dostići će 6,37 biliona dolara, uz rast od 14,2 odsto. Brojka je impresivna, ali kontekst koji je okružuje, je daleko važniji, piše u autorskom tekstu za NIN Reviju najuspešnijih kompanija u Srbiji Tanja Kuzman, generalna direktorka Inicijative Digitalna Srbija (DSI). Struktura rasta izrazito je neravnomerna. Potrošnja na data centre uvećaće se za 62,5 odsto, na softver za 15,5 odsto, dok segment IT usluga, koji obuhvata implementaciju, održavanje i razvoj na osnovu potreba korisnika, raste svega 5,3 odsto. Upravo u tom segmentu, koji raste gotovo tri puta sporije od tržišta u celini, domaće kompanije ostvaruju najveći deo izvoza. Istovremeno, primetna je promena u odnosu između kapitalnih izdataka i prihoda kod najvećih tehnoloških kompanija - odnos kapitalnih izdataka i prihoda kreće se između trideset i osamdeset odsto. Ove brojeve smo viđali kod elektrodistribucija i telekoma, ali ne i kod IT kompanija. Industrija koja je četiri decenije bila kapitalno laka i radno intenzivna postaje obrnuto. Kapital se seli sa ulaganja u ljudske sate, na ulaganja u infrastrukturu, čipove i električnu energiju. Ta promena dovodi naš IT sektor u poziciju u kojoj u budućnosti neće imati preveliki udeo. Postoji i drugi nivo koji dolazi sa ovom promenom, manje vidljiv od prvog. Kada jedan iskusan inženjer uz pomoć AI alata isporuči obim posla za koji su ranije bila potrebna tri zaposlena, naplata po satu prestaje da bude prednost za IT kompanije i postaje njihov izazov. U ovom trenutku jedan deo našeg IT ekosistema i dalje naplaćuje kapacitet, kvalitet i brzinu usluge, a to može postati segment koji tržište nije spremno da plati na isti način u naredne dve do tri godine. Izvoz IT usluga iz Srbije u 2025. godini iznosio je 4,55 milijardi evra. Kumulativni rezultati za prvu polovinu 2026. godine govore o daljem rastu. Ipak očekivanja su da će taj rast biti sličan kao i prošle godine, ukazujući na trend usporavanja u odnosu na stope rasta koje smo imali u prethodnoj deceniji. Istovremeno, IT sektor prošao je i kroz nekoliko talasa otpuštanja i zatvaranja kancelarija pojedinih međunarodnih kompanija. U ovom kontekstu nije reč o lokalnom tržištu, jer imamo primere sličnih praksi u drugim zemljama. Na globalnom nivou, u prvih sedam meseci ove godine otpušten je isti broj ljudi koji je otpušten u 2025. godini, uz obrazloženja koja sve češće izričito navode automatizaciju. Narodna banka Srbije ukazuje na agregatne podatke koji i dalje pokazuju rast broja zaposlenih i zarada. Iako je ovaj podatak tačan, potrebno je imati u vidu da agregatni podaci obično ne otkrivaju strukturne promene. Istraživanje Stanford Digital Economy Lab pokazuje relativni pad zaposlenosti od oko 19 odsto među mladima starosti od 22 do 25 godina kada su u pitanju zanimanjima kojima je veštačka inteligencija (AI) najviše izložena. Kada je u pitanju razvoj softvera istraživanje ukazuje na činjenicu da zaposlenost iskusnijih radnika stagnira ili raste. Istovremeno na lokalnom tržištu vidimo sve veći broj oglasa za seniornije pozicije. Ovi podaci jasno ukazuju na sve češće opredeljenje IT kompanija da zapošljavaju iskusne zaposlene. Posledicu nezapošljavanja mlađih kadrova bez iskustva koji kroz pet ili više godina postaju izgrađeni seniori, sektor neće osetiti u naredne dve do tri godine. Osetiće je 2031. godine ili nešto kasnije, kada generacija koja treba da popuni sredinu piramide neće postojati. To je posledica koja nastaje danas, a čiji trošak najverovatnije dospeva za pet godina. U tom trenutku, trošak nećemo moći da nadoknadimo odmah i biće nam potrebno isto toliko vremena da izgradimo te nove generacije.





Vreme: 18.09.2026 10:47

Medij: nin.rs

Link: <https://www.nin.rs/ekonomija/vesti/123601/tanja-kuzman-dsi-gde-se-stvara-vrednost-zaokret-srpskog->

Autori: Autorski tekst: Tanja Kuzman

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Tanja Kuzman, DSI: Gde se stvara vrednost - zaokret srpskog IT sektora

Rešenje za ovu situaciju podrazumeva dva ključna koraka. Prvi je da se promene u obrazovanju dese brže i počnu ranije nego što je danas slučaj. Ako se rad sa AI alatima uvodi tek na fakultetu, kasnimo više od četiri godine. Srednja škola je mesto na kom se odnos prema tehnologiji formira i na kom se najvećim delom stiču osnove koje će olakšati njihovo dalje usavršavanje na fakultetu i u bilo kojoj profesiji. Drugi je da tržište promeni strukturu početničkih pozicija, tako da pretpostavljaju jasno definisana predznanja koje buduće generacije treba da poseduju od prvog dana i koje moraju steći u toku svog obrazovnog procesa. Na globalnom nivou ustanovljeno je da na svakog zaposlenog prosečne kompanije danas imamo osamdeset mašinskih identiteta uz dve trećine kompanija koje ne mogu pouzdano da razlikuju aktivnosti AI agenata od aktivnosti zaposlenog. U takvom poslovnom okruženju na svetskom nivou, Eurostat nam ukazuje da je AI u poslednja tri meseca koristilo samo 19 odsto građana Srbije, naspram EU proseka od 32,7 odsto; u poslovne svrhe manje od jedan na deset zaposlenih. Na osnovu toga možemo da zaključimo da smo izgradili sektor koji kreira napredne AI sisteme za kompanije na globalnom nivou, dok naše kompanije ostaju među poslednjima u Evropi po primeni tehnologije koju izvozimo, a naši zaposleni su daleko od zahteva koje postoje na globalnom tržištu. Sve prethodno ukazuje na ograničenja sa kojima se IT sektor suočava i promene koje su neophodne. Međutim, ovaj presek trenutnog stanja ne bi bio potpun bez sagledavanja izuzetaka koji jasno ukazuju na potencijal i vrednost koja se kreira. Poslednje tri godine dovele su do otvaranja i rasta Databricks, Perplexity, NextSilicon i Tenstorrent razvojnih centara u Srbiji, gde zaposleni rade na njihovim proizvodima koje koriste korisnici na globalnom nivou. Ove kompanije mogle su da izaberu bilo koju lokaciju na svetu, a izabrale su Beograd i Novi Sad zbog ekspertize koju su mogli da pronađu u određenim oblastima, kao i zbog inženjerskog talenta. Istovremeno se nazire obrazac napuštanja velikih sistema od strane zaposlenih koji imaju inovativnu ideju. Imamo nekoliko primera osnivača startapa koji su uspeali da podignu i po nekoliko miliona evra u ranim fazama od investitora iz SAD i UK, izabrani su da budu deo najprestižnijih svetskih akceleratora (npr. Y Combinator, a16z speedrun). Srbija je ove godine dobila i prvog "jednoroga", startap Ominimo, osnovan 2024. godine, čija je vrednost u julu procenjena na 1,6 milijardi dolara. Cilj je da ovi izuzeci postanu uobičajeni pozitivni primeri u našoj ekonomiji i upravo zbog toga Inicijativa "Digitalna Srbija" zajedno sa svim svojim članicama radi na tome da: 1) univerziteti obrazuju generacije spremne za tržište koje postoji danas i koje će postojati u budućnosti; 2) imamo veći broj osnivača startapa koji grade proizvode sa globalnom ambicijom; 3) AI veštine steknu oni koji ne rade u IT sektoru, jer se tu nalazi veliki deo neiskorišćene vrednosti.





Vreme: 18.09.2026 11:20

Medij: biznis.telegraf.rs

Link: <https://biznis.telegraf.rs/novcanik/4398778-pravite-li-i-vi-ovu-gresku-sa-pin-kodom-lopovi-tacno-znaju->

Autori: Vanja Karličić

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Pravite li i vi ovu grešku sa PIN kodom? Lopovi tačno znaju koje brojeve biramo, evo kako da se zaštitite

2264



Četiri jednostavne cifre bi trebalo da budu glavna prepreka između lopova i vašeg bankovnog računa. Međutim, analiza čak 3,4 miliona PIN kodova pokazala je da.

Četiri jednostavne cifre bi trebalo da budu glavna prepreka između lopova i vašeg bankovnog računa. Međutim, analiza čak 3,4 miliona PIN kodova pokazala je da ogroman broj ljudi koristi identične kombinacije - čineći posao kradljivcima lakšim nego ikada. Iako četvorocifreni PIN nudi tačno 10.000 mogućih kombinacija, u praksi uopšte ne biramo nasumično. Rezultati istraživanja su poražavajući: samo tri najpopularnija PIN-a čine čak 19% svih analiziranih kartica. Ovo praktično znači da neko ko ukrade vašu karticu ne mora da pogađa nasumično - dovoljno je da isproba nekoliko najčešćih šablona. Ako je vaš kod na ovoj listi, promenite ga u najkraćem roku: Većina ljudi bira PIN koji se lako pamti - godinu rođenja, dan i mesec ili godišnjicu. Problem je u tome što ti podaci više nisu tajna. Informacije o vašem rođendanu lako se pronalaze na Fejsbuku, Instagramu ili u dokumentima. Ako neko ukrade vaš novčanik i zna vaše ime, rođendan je prva kombinacija koju će ukucati na bankomatu. Ovo važi i za datume rođenja dece, partnera ili bilo koju drugu godinu koja se može povezati sa vama. Čak i najkomplikovaniji PIN postaje beskoristan zbog dve izuzetno česte navike: Papirić u novčaniku: Zapisivanje PIN koda na papiru ili samoj kartici je najbrži način da ostanete bez novca. Korišćenje istog PIN-a za sve: Ako koristite isti kod za telefon, aplikaciju banke i dve kartice, provala u jedan sistem ugrožava sve ostalo. Savet za bezbednost: Bankomat uvek zaklonite drugom rukom dok unosite kod. Mnoge krađe se ne dešavaju fizičkim otimanjem, već skrivenim kamerama koje snimaju vašu ruku sa udaljenosti. Najsigurniji PIN je onaj koji nema nikakvo lično značenje. Stručnjaci ističu da je automatski dodeljen PIN koji dobijete iz banke u zatvorenoj koverti često mnogo bezbedniji od onog koji sami izaberete, upravo zato što je potpuno nasumičan. Promena PIN-a na bankomatu traje manje od jednog minuta, a uklanja najveću bezbednosnu rupu na vašem računu. Lopov koji dođe do vaše kartice možda ne zna vaš tajni kod, ali odlično zna koje cifre većina ljudi najčešće bira, piše Direktno. (Telegraf Biznis)





Vreme: 18.09.2026 11:31

Medij: biznis.telegraf.rs

Link: <https://biznis.telegraf.rs/info-biz/4398795-visa-ulazimo-u-eru-prodaje-krajnjim-korisnicima->

Autori: Maša Todorović

Teme: E-commerce; Bezgotovinsko plaćanje; Visa

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

3599



Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva. Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja bilježi rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge. Istovremeno, potrošači ubrzano prihvataju digitalna iskustva i očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbedna, bez obzira na to gde i kako kupuju. - Potrošač se promijenio iz korijena. Ljudi više ne razmišljaju o načinu kako će nešto kupiti. Ne prave razliku između onlajn i oflajn kupovine, domaćih i prekograničnih transakcija, niti odvajaju sama plaćanja od celokupnog procesa trgovine. Oni jednostavno očekuju da svaka interakcija bude trenutna, intuitivna i sigurna. Širom jugoistočne Evrope beležimo stalan rast primene digitalnih plaćanja, dok korisnici sve više traže iskustva koja su neprimetna, personalizovana i povezana. Ova evolucija stvara nove prilike za banke, trgovce i fintek kompanije da redefinišu način na koji grade odnos sa svojim klijentima - izjavila je Ana Drašković, potpredsednica i generalna direktorka kompanije Visa za jugoistočnu Evropu. Diskusije tokom Visa Connect foruma ukazale su kako inovacije transformišu svaku fazu procesa kupovine, od načina na koji potrošači otkrivaju proizvode i usluge, do samog plaćanja i prenosa novca. Jedan od najznačajnijih trendova jeste pojava AI agenata koji sada mogu da pomažu korisnicima tokom čitavog procesa kupovine. Istraživanja pokazuju da 78 odsto građana Srbije već koristi veštačku inteligenciju kao pomoć pri donošenju odluka o kupovini, ali bi u ovom trenutku samo 9 odsto njih poverilo AI agentu da izvrši plaćanje u njihovo ime. Prema rečima stručnjaka iz kompanije Visa, naredna faza elektronske trgovine donosi prelazak veštačke inteligencije sa nivoa preporuke na nivo akcije. AI će pomagati potrošačima da efikasnije pretražuju, porede i kupuju proizvode, uz zadržavanje potpune kontrole. U isto vreme, primena digitalnih plaćanja nastavlja da se ubrzava, pa je Visa u protekle četiri godine proširila svoju prihvatnu mrežu u širem regionu sa 10 miliona na 21 milion lokacija. Govoreći o prilikama i izazovima ove transformacije, Sergij Martinčuk, viši potpredsednik i regionalni menadžer Visa kompanije za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz je istakao: - Potrošači i privreda sve više traže brže i jednostavnije načine za plaćanje, slanje i prijem novca. Istovremeno, očekuju da sigurnost i poverenje budu utkani u svaku interakciju. Dok redefinišemo način na koji se novac kreće kroz naš region, fokusirani smo na to da pomognemo klijentima da ispune ta očekivanja kroz širu prihvatnu mrežu, tokenizaciju, prekogranične mogućnosti poput Visa Direct platforme i inovacije koje digitalnu trgovinu čine jednostavnijom i bezbednijom. Prava prilika nije samo u uvođenju novih tehnologija, već u pretvaranju inovacija u svakodnevna iskustva kojima ljudi veruju. Glavna poruka Visa Connect foruma je da budućnost trgovine neće biti definisana samo jednim tehnološkim rešenjem. Iako veštačka inteligencija, tokenizacija i prenos novca u realnom vremenu menjaju način na koji potrošači i kompanije upravljaju novcem, dugoročni uspeh zavišće od sposobnosti da se povežu inovacije, poverenje i saradnja unutar celog ekosistema. (Telegraf.rs/PR)





Vreme: 18.09.2026 11:35

Medij: nedeljnik.rs

Link: <https://www.nedeljnik.rs/visa-ulazimo-u-eru-prodaje-krajnjim-korisnicima-kompanijama-ali-i-ai->

Autori: Redakcija

Teme: E-commerce; Visa; Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

3997



Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, [...]

Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva.

Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja beleži rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge. Istovremeno, potrošači ubrzano prihvataju digitalna iskustva i očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbedna, bez obzira na to gde i kako kupuju.

"Potrošač se promenio iz korena. Ljudi više ne razmišljaju o načinu kako će nešto kupiti. Ne prave razliku između onlajn i oflajn kupovine, domaćih i prekograničnih transakcija, niti odvajaju sama plaćanja od celokupnog procesa trgovine. Oni jednostavno očekuju da svaka interakcija bude trenutna, intuitivna i sigurna. Širom jugoistočne Evrope beležimo stalan rast primene digitalnih plaćanja, dok korisnici sve više traže iskustva koja su neprimetna, personalizovana i povezana. Ova evolucija stvara nove prilike za banke, trgovce i fintek kompanije da redefinišu način na koji grade odnos sa svojim klijentima", izjavila je Ana Drašković, potpredsednica i generalna direktorka kompanije Visa za jugoistočnu Evropu.

Serij Martincuk 2 Visa ConnectOSC Visual

Diskusije tokom Visa Connect foruma ukazale su kako inovacije transformišu svaku fazu procesa kupovine, od načina na koji potrošači otkrivaju proizvode i usluge, do samog plaćanja i prenosa novca. Jedan od najznačajnijih trendova jeste pojava AI agenata koji sada mogu da pomažu korisnicima tokom čitavog procesa kupovine. Istraživanja pokazuju da 78 odsto građana Srbije već koristi veštačku inteligenciju kao pomoć pri donošenju odluka o kupovini, ali bi u ovom trenutku samo 9 odsto njih poverilo AI agentu da izvrši plaćanje u njihovo ime.

Prema rečima stručnjaka iz kompanije Visa, naredna faza elektronske trgovine donosi prelazak veštačke inteligencije sa nivoa preporuke na nivo akcije. AI će pomagati potrošačima da efikasnije pretražuju, porede i kupuju proizvode, uz zadržavanje potpune kontrole. U isto vreme, primena digitalnih plaćanja nastavlja da se ubrzava, pa je Visa u protekle četiri godine proširila svoju prihvatnu mrežu u širem regionu sa 10 miliona na 21 milion lokacija.

VISA CONNECTOSC Visual

Govoreći o prilikama i izazovima ove transformacije, Sergij Martinčuk, viši potpredsednik i regionalni menadžer Visa kompanije za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz je istakao:

"Potrošači i privreda sve više traže brže i jednostavnije načine za plaćanje, slanje i prijem novca. Istovremeno, očekuju da sigurnost i poverenje budu utkani u svaku interakciju. Dok redefinišemo način na koji se novac kreće kroz naš region, fokusirani smo na to da pomognemo klijentima da ispune ta





Vreme: 18.09.2026 11:35

Medij: nedeljnik.rs

Link: <https://www.nedeljnik.rs/visa-ulazimo-u-eru-prodaje-krajnjim-korisnicima-kompanijama-ali-i-ai->

Autori: Redakcija

Teme: E-commerce; Visa; Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

očekivanja kroz širu prihvatnu mrežu, tokenizaciju, prekogranične mogućnosti poput Visa Direct platforme i inovacije koje digitalnu trgovinu čine jednostavnijom i bezbednijom. Prava prilika nije samo u uvođenju novih tehnologija, već u pretvaranju inovacija u svakodnevna iskustva kojima ljudi veruju."

Glavna poruka Visa Connect foruma je da budućnost trgovine neće biti definisana samo jednim tehnološkim rešenjem. Iako veštačka inteligencija, tokenizacija i prenos novca u realnom vremenu menjaju način na koji potrošači i kompanije upravljaju novcem, dugoročni uspeh zavisiće od sposobnosti da se povežu inovacije, poverenje i saradnja unutar celog ekosistema.





Vreme: 18.09.2026 11:28

Medij: magazinbiznis.rs

Link: <https://magazinbiznis.rs/visa-connect-see-belgrade/>

Autori: Radojka Nikolić

Teme: Visa; Bezgotovinsko plaćanje; E-commerce

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

3935



Visa Connect SEE belgrade

Beograd - Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu 10. septembra okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva.

Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja beleži rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge. Istovremeno, potrošači ubrzano prihvataju digitalna iskustva i očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbedna, bez obzira na to gde i kako kupuju, navodi se u saopštenju za javnost.

Ana Drašković, potpredsednica i generalna direktorka kompanije Visa za jugoistočnu Evropu

"Potrošač se promenio iz korena. Ljudi više ne razmišljaju o načinu kako će nešto kupiti. Ne prave razliku između onlajn i oflajn kupovine, domaćih i prekograničnih transakcija, niti odvajaju sama plaćanja od celokupnog procesa trgovine. Oni jednostavno očekuju da svaka interakcija bude trenutna, intuitivna i sigurna. Širom jugoistočne Evrope beležimo stalan rast primene digitalnih plaćanja, dok korisnici sve više traže iskustva koja su neprimetna, personalizovana i povezana. Ova evolucija stvara nove prilike za banke, trgovce i fintek kompanije da redefinišu način na koji grade odnos sa svojim klijentima", izjavila je Ana Drašković, potpredsednica i generalna direktorka kompanije Visa za jugoistočnu Evropu.

Diskusije tokom Visa Connect foruma ukazale su kako inovacije transformišu svaku fazu procesa kupovine, od načina na koji potrošači otkrivaju proizvode i usluge, do samog plaćanja i prenosa novca. Jedan od najznačajnijih trendova jeste pojava AI agenata koji sada mogu da pomažu korisnicima tokom čitavog procesa kupovine. Istraživanja pokazuju da 78 odsto građana Srbije već koristi veštačku inteligenciju kao pomoć pri donošenju odluka o kupovini, ali bi u ovom trenutku samo 9 odsto njih poverilo AI agentu da izvrši plaćanje u njihovo ime.

Prema rečima stručnjaka iz kompanije Visa, naredna faza elektronske trgovine donosi prelazak veštačke inteligencije sa nivoa preporuke na nivo akcije. AI će pomagati potrošačima da efikasnije pretražuju, porede i kupuju proizvode, uz zadržavanje potpune kontrole. U isto vreme, primena digitalnih plaćanja nastavlja da se ubrzava, pa je Visa u protekle četiri godine proširila svoju prihvatnu mrežu u širem regionu sa 10 miliona na 21 milion lokacija.

Sergij Martinčuk, viši potpredsednik i regionalni menadžer Visa kompanije za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz

Govoreći o prilikama i izazovima ove transformacije, Sergij Martinčuk, viši potpredsednik i regionalni menadžer Visa kompanije za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz je istakao:

"Potrošači i privreda sve više traže brže i jednostavnije načine za plaćanje, slanje i prijem novca. Istovremeno, očekuju da sigurnost i poverenje budu utkani u svaku interakciju. Dok redefinišemo način na koji se novac kreće kroz naš region, fokusirani smo na to da pomognemo klijentima da ispune ta očekivanja kroz širu prihvatnu mrežu, tokenizaciju, prekogranične mogućnosti poput Visa Direct





Vreme: 18.09.2026 11:28

Medij: magazinbiznis.rs

Link: <https://magazinbiznis.rs/visa-connect-see-belgrade/>

Autori: Radojka Nikolić

Teme: Visa; Bezgotovinsko plaćanje; E-commerce

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

platforme i inovacije koje digitalnu trgovinu čine jednostavnijom i bezbednijom. Prava prilika nije samo u uvođenju novih tehnologija, već u pretvaranju inovacija u svakodnevna iskustva kojima ljudi veruju."

Glavna poruka Visa Connect foruma je da budućnost trgovine neće biti definisana samo jednim tehnološkim rešenjem. Iako veštačka inteligencija, tokenizacija i prenos novca u realnom vremenu menjaju način na koji potrošači i kompanije upravljaju novcem, dugoročni uspeh zavisiće od sposobnosti da se povežu inovacije, poverenje i saradnja unutar celog ekosistema, navodi se u saopštenju za javnost.





Vreme: 18.09.2026 11:40

Medij: srpski.day

Link: <https://www.srpski.day/beogradski-aerodrom-i-u-avgustu-opsluzio-vise-od-milion-putnika-ekonomija/>

Autori: Aleksandra Nikolić

Teme: Visa

Naslov: Beogradski aerodrom i u avgustu opslužio više od milion putnika - Ekonomija - Srpski dan

4066



Budućnost trgovine je na prekretnici, a tri ključna učesnika oblikuju njen pravac: krajnji korisnici, kompanije i sve prisutniji AI agenti. Ova tema je bila u Budućnost trgovine je na prekretnici, a tri ključna učesnika oblikuju njen pravac: krajnji korisnici, kompanije i sve prisutniji AI agenti. Ova tema je bila u fokusu regionalnog foruma Visa Connect SEE, održanog u Beogradu, gde se okupilo oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjaka iz kompanije Visa. Cilj foruma bio je istraživanje budućnosti plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva.

Jedna od glavnih tema diskusije bila je kako tehnologija menja način na koji se obavljaju transakcije. U svetu gde digitalizacija postaje norma, krajnji korisnici očekuju brže, sigurnije i jednostavnije načine plaćanja. Uloga kompanija je da odgovore na te zahteve, pružajući inovativna rešenja koja će zadovoljiti potrebe potrošača. AI agenti, kao novi učesnici, dodatno komplikuju ovu dinamiku. Oni ne samo da olakšavaju proces kupovine, već i preuzimaju određene zadatke, poput analize potreba potrošača i predlaganja proizvoda.

Tokom foruma, istaknuto je da se trgovina ne svodi samo na fizičke prodavnice ili online platforme. Danas je to kompleksan ekosistem koji uključuje različite kanale i dodaje vrednost kroz personalizovana iskustva. Predstavnici Visa su naglasili značaj korisničkog iskustva kao ključnog faktora u privlačenju i zadržavanju kupaca. U tom smislu, kompanije moraju ulagati u tehnologije koje omogućavaju personalizaciju ponuda i interakcija.

AI agenti, koji su sve prisutniji u različitim aspektima poslovanja, mogu značajno poboljšati odnos između kompanija i potrošača. Oni mogu analizirati ogromne količine podataka kako bi razumeli trendove kupovine i preferencije korisnika, što omogućava kompanijama da bolje targetiraju svoje marketinške kampanje. Na primer, AI može da preporuči proizvode na osnovu prethodnih kupovina ili pretraživanja, čime se povećava verovatnoća konverzije.

Jedna od glavnih prednosti korišćenja AI agenata je i njihova sposobnost da pruže podršku korisnicima u realnom vremenu. Chatbotovi i virtuelni asistenti mogu odgovoriti na pitanja potrošača, rešiti probleme i pružiti informacije o proizvodima ili uslugama, sve to bez potrebe za ljudskom intervencijom. Ovo ne samo da poboljšava korisničko iskustvo, već i smanjuje troškove kompanija.

Međutim, sa svim ovim prednostima dolaze i izazovi. S obzirom na to da AI agenti postaju sve prisutniji u poslovanju, postavlja se pitanje sigurnosti podataka i privatnosti korisnika. Kompanije moraju biti svesne odgovornosti koju nose kada koriste tehnologiju koja prikuplja i analizira podatke o potrošačima. Transparentnost u vezi sa tim kako se podaci koriste i čuvaju postaje ključna za izgradnju poverenja sa korisnicima.

U ovom kontekstu, forum Visa Connect SEE je pružio platformu za razmenu ideja i iskustava među liderima industrije. Diskusije su se fokusirale na to kako kompanije mogu da iskoriste nove tehnologije za unapređenje svojih usluga i poboljšanje korisničkog iskustva. Učesnici su se složili da je neophodno ulagati u inovacije i istraživanje kako bi ostali konkurentni na tržištu koje se brzo menja.

Budućnost trgovine, prema rečima stručnjaka, leži u sposobnosti kompanija da se prilagode novim trendovima i potrebama korisnika. S obzirom na brzi razvoj tehnologije, one koje uspeju da integrišu AI i





Vreme: 18.09.2026 11:40

Medij: srpski.day

Link: <https://www.srpski.day/beogradski-aerodrom-i-u-avgustu-opsluzio-vise-od-milion-putnika-ekonomija/>

Autori: Aleksandra Nikolić

Teme: Visa

Naslov: Beogradski aerodrom i u avgustu opslužio više od milion putnika - Ekonomija - Srpski dan

druge digitalne alate u svoje poslovanje će imati značajnu prednost. U tom smislu, važno je da kompanije ne samo da prate trendove, već i da aktivno učestvuju u njihovom oblikovanju.

Na kraju, forum Visa Connect SEE je pružio uvid u to kako se svet plaćanja i trgovine menja pod uticajem tehnologije i potreba potrošača. Kako se AI agenti sve više integrišu u svakodnevni život, važno je da se razvije strategija koja će omogućiti kompanijama da efikasno koriste ove alate, istovremeno vodeći računa o sigurnosti i privatnosti korisnika. Samo tako će kompanije moći da izgrade dugoročne odnose sa svojim kupcima i ostanu relevantne u dinamičnom poslovnom okruženju.





Vreme: 18.09.2026 11:59

Medij: bif.rs

Link: <https://bif.rs/2026/09/visa-ulazimo-u-eru-prodaje-krajnjim-korisnicima-kompanijama-ali-i-ai-agentima/>

Autori: Redakcija

Teme: E-commerce; Bezgotovinsko plaćanje; Visa

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

4154



Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect...

Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva. Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva. Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja beleži rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge. Istovremeno, potrošači ubrzano prihvataju digitalna iskustva i očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbedna, bez obzira na to gde i kako kupuju. "Potrošač se promenio iz korena. Ljudi više ne razmišljaju o načinu kako će nešto kupiti. Ne prave razliku između onlajn i oflajn kupovine, domaćih i prekograničnih transakcija, niti odvajaju sama plaćanja od celokupnog procesa trgovine. Oni jednostavno očekuju da svaka interakcija bude trenutna, intuitivna i sigurna. Širom jugoistočne Evrope beležimo stalan rast primene digitalnih plaćanja, dok korisnici sve više traže iskustva koja su neprimetna, personalizovana i povezana. Ova evolucija stvara nove prilike za banke, trgovce i fintek kompanije da redefinišu način na koji grade odnos sa svojim klijentima", izjavila je Ana Drašković, potpredsednica i generalna direktorka kompanije Visa za jugoistočnu Evropu. Diskusije tokom Visa Connect foruma ukazale su kako inovacije transformišu svaku fazu procesa kupovine, od načina na koji potrošači otkrivaju proizvode i usluge, do samog plaćanja i prenosa novca. Jedan od najznačajnijih trendova jeste pojava AI agenata koji sada mogu da pomažu korisnicima tokom čitavog procesa kupovine. Istraživanja pokazuju da 78 odsto građana Srbije već koristi veštačku inteligenciju kao pomoć pri donošenju odluka o kupovini, ali bi u ovom trenutku samo 9 odsto njih poverilo AI agentu da izvrši plaćanje u njihovo ime. Prema rečima stručnjaka iz kompanije Visa, naredna faza elektronske trgovine donosi prelazak veštačke inteligencije sa nivoa preporuke na nivo akcije. AI će pomagati potrošačima da efikasnije pretražuju, porede i kupuju proizvode, uz zadržavanje potpune kontrole. U isto vreme, primena digitalnih plaćanja nastavlja da se ubrzava, pa je Visa u protekle četiri godine proširila svoju prihvatnu mrežu u širem regionu sa 10 miliona na 21 milion lokacija. Govoreći o prilikama i izazovima ove transformacije, Sergij Martinčuk, viši potpredsednik i regionalni menadžer Visa kompanije za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz je istakao: "Potrošači i privreda sve više traže brže i jednostavnije načine za plaćanje, slanje i prijem novca. Istovremeno, očekuju da sigurnost i poverenje budu utkani u svaku interakciju. Dok redefinišemo način na koji se novac kreće kroz naš region, fokusirani smo na to da pomognemo klijentima da ispune ta očekivanja kroz širu prihvatnu mrežu, tokenizaciju, prekogranične mogućnosti poput Visa Direct platforme i inovacije koje digitalnu trgovinu čine jednostavnijom i bezbednijom. Prava prilika nije samo u uvođenju novih tehnologija, već u pretvaranju inovacija u svakodnevna iskustva kojima ljudi veruju." Glavna poruka Visa Connect foruma je da budućnost trgovine





Vreme: 18.09.2026 11:59

Medij: bif.rs

Link: <https://bif.rs/2026/09/visa-ulazimo-u-eru-prodaje-krajnjim-korisnicima-kompanijama-ali-i-ai-agentima/>

Autori: Redakcija

Teme: E-commerce; Bezgotovinsko plaćanje; Visa

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

neće biti definisana samo jednim tehnološkim rešenjem. Iako veštačka inteligencija, tokenizacija i prenos novca u realnom vremenu menjaju način na koji potrošači i kompanije upravljaju novcem, dugoročni uspeh zavisice od sposobnosti da se povežu inovacije, poverenje i saradnja unutar celog ekosistema.





Vreme: 18.09.2026 12:05

Medij: press.rs

Link: <https://www.press.rs/biznis/domaci-biznis/visa-belezi-rast-bezgotovinskih-placanja-od-21-odsto-u->

Autori: Redakcija

Teme: Visa

Naslov: Visa beleži rast bezgotovinskih plaćanja od 21 odsto u jugoistočnoj Evropi

2975



Kompanija proširila mrežu prihvatanja na 21 milion lokacija, AI agenti i digitalna iskustva menjaju navike potrošača. Kompanija proširila mrežu prihvatanja na 21 milion lokacija, AI agenti i digitalna iskustva menjaju navike potrošača. Visa je tokom 2026. godine zabeležila rast bezgotovinskih plaćanja od 21 odsto godišnje u jugoistočnoj Evropi. Oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge, dok se digitalna iskustva sve brže prihvataju. Ove podatke iznela je kompanija na regionalnom forumu Visa Connect SEE u Beogradu, koji je okupio 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora. Rast bezgotovinskih plaćanja i digitalizacija korisničkog iskustva. Potrošači u regionu očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbedna, bez obzira na način ili mesto kupovine. Prema rečima Ane Drašković, potpredsednice i generalne direktorke Visa za jugoistočnu Evropu, "potrošač se promenio iz korena. Ljudi više ne razmišljaju o načinu kako će nešto kupiti. Ne prave razliku između onlajn i oflajn kupovine, domaćih i prekograničnih transakcija, niti odvajaju sama plaćanja od celokupnog procesa trgovine. Oni jednostavno očekuju da svaka interakcija bude trenutna, intuitivna i sigurna." Osim toga, korisnici sve više traže iskustva koja su neprimetna i personalizovana. Ova evolucija stvara prilike za banke, trgovce i fintek kompanije da redefinišu odnos sa klijentima. Pojava AI agenata i proširenje Visa mreže. Jedan od ključnih trendova na forumu bila je pojava AI agenata koji pomažu korisnicima tokom procesa kupovine. Istraživanja pokazuju da 78 odsto građana Srbije koristi veštačku inteligenciju u procesu donošenja odluka o kupovini. Međutim, samo 9 odsto trenutno bi poverilo AI agentu da izvrši plaćanje u njihovo ime. Prema stručnjacima iz Visa, naredna faza elektronske trgovine donosi prelazak AI sa nivoa preporuke na nivo akcije. AI će potrošačima olakšati pretragu, poređenje i kupovinu proizvoda, uz zadržavanje potpune kontrole. Uporedo sa tim, digitalna plaćanja ubrzavaju se širom regiona. Visa je u protekle četiri godine povećala svoju prihvatnu mrežu sa 10 miliona na 21 milion lokacija. Bezbednost i inovacije u centru strategije. Sergij Martinčuk, viši potpredsednik i regionalni menadžer Visa za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz, istakao je: "Potrošači i privreda sve više traže brže i jednostavnije načine za plaćanje, slanje i prijem novca. Istovremeno, očekuju da sigurnost i poverenje budu utkani u svaku interakciju. Dok redefinišemo način na koji se novac kreće kroz naš region, fokusirani smo na to da pomognemo klijentima da ispune ta očekivanja kroz širu prihvatnu mrežu, tokenizaciju, prekogranične mogućnosti poput Visa Direct platforme i inovacije koje digitalnu trgovinu čine jednostavnijom i bezbednijom." Glavna poruka foruma je da budućnost trgovine neće zavisiti od jednog tehnološkog rešenja. Dugoročni uspeh biće moguć samo povezivanjem inovacija, poverenja i saradnje u celom ekosistemu.





Vreme: 18.09.2026 12:18

Medij: bizportal.rs

Link: <https://bizportal.rs/biz-info/srbija/101079210/oprez-lopovi-lako-mogu-saznati-vas-pin-kod---postoji->

Autori: Dubravka Jovanović

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Opres, lopovi lako mogu saznati vaš PIN kod - postoji način da se zaštitite

4166

Analiza 3,4 miliona PIN kodova otkriva koliko su naše šifre predvidive.

Četvorocifreni PIN trebalobi da budejedna od osnovnihzaštita platne kartice. Teoretski, postoji čak10.000 mogućih kombinacija, od 0000 do 9999, pišeDirektno.

Problem je što ljudi PIN uglavnomne biraju nasumično.

Analiza čak3,4 miliona četvorocifrenihPIN kodovapokazala je kolikosu izbori korisnikapredvidivi. Najpopularnijekombinacije koriste setoliko često danekoliko najčešćih PIN-ova čini značajandeo analiziranih kodova.

To značida PIN kojina deluje jednostavnoza pamćenje može biti mnogo lakšiza pretpostaviti negošto mislimo.

Ovo su PINkombinacije koje trebaizbegavati

Neke šifre suposebno predvidive jerpredstavljaju jednostavnenizove, ponavljanje cifaraili obrasce nastastaturi.

Među primerima su:

1234

4321

1111

0000

5555

2580

Poseban problem predstavljajui kombinacije kojena numeričkoj tastaturiformiraju očigledan oblik, poput prave linije, dijagonale ili geometrijskogobrasca.

Čak i kadaPINne izgleda kaoočigledan niz, obrazackoji prsti pratepo tastaturi može ga učiniti predvidivim.

Zašto datum rođenjanije dobar PIN?

Jedna od najčešćihgrešaka jeste korišćenjepodataka koji imajuilično značenje.

To može biti:

godina rođenja;

dan i mesecrođenja;

godina venčanja;

datum rođenja deteta;

godina koja jena neki druginačin povezana sakorisnikom.

Takav PIN jelakše zapamtiti, aliupravo zato može biti lakše ipretpostaviti ga.

Problem jejoš veći akosu ti podacijavno dostupni nadruštvenim mrežama ilise mogupronaći zajedno savašim imenom.

PIN ne bitrebalo da budepodatak koji nekomože lako dapoveže sa vama.

Nemojte zapisivati PINuz karticu

Čak ni dobarPIN ne pomaže mnogo akoga čuvate namestu koje jelako dostupno osobikoja pronađe iliukrade karticu.

Zato izbegavajte da:

zapisujete PIN nasamoj kartici;

držite papir saPIN-om unovčaniku;

čuvate isti zapiszajedno sa karticom;

šaljete PIN drugojosobi putem porukeako to nijeneophodno.

Ako neko istovremenodođe do karticei njenog PIN-a, dodatna zaštitaipraktično gubi svojusvrhu.

Isti PIN zaviše kartkoristite za višekartica ili drugihuređaja i usluga, kompromitovanje jednešifre može povećatirizik za drugeica nije dobraideja

Još jedna čestanavika jeste korišćenjeiste šifre naviše mesta.

Ako isti PINkoristite za višekartica ili drugihuređaja i usluga, kompromitovanje jednešifre može povećatirizik za drugenaloge ili uređaje.

Gde god jemoguće, koristite različite pristupne kodovei nemojte ihčuvati zajedno sakarticama.

Zaklonite tastaturu dokunosite PIN

Bezbednost ne zavisismo od togakoliko je PINnepredvidiv.





Vreme: 18.09.2026 12:18

Medij: bizportal.rs

Link: <https://bizportal.rs/biz-info/srbija/101079210/oprez-lopovi-lako-mogu-saznati-vas-pin-kod---postoji->

Autori: Dubravka Jovanović

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Oprez, lopovi lako mogu saznati vaš PIN kod - postoji način da se zaštitite

Prilikom podizanja novca istovremeno smanjujete mogućnost da vašu šifru zabeleži kamera postavljena tako daleko plaćanja na uređaju koji zahteva PIN, zaklonite tastaturu drugom rukom dok unosite kod.

Time otežavate danek sa strane videti koje cifre pritiskate, a istovremeno smanjujete mogućnost davanja šifru zabeležiti kamera postavljena tako da posmatra tastaturu.

Ako primetite nešto neobično na bankomatu, poput dodatnog uređaja na tastaturi ili čitaču kartice, bolje je da koristite drugi bankomat.

Kakav PIN je bezbedniji?

Ne postoji jedna magična kombinacija koja garantuje potpunu bezbednost.

Bolji izbor je PIN koji:

nema očigledan numeričkiniz;

ne ponavlja istu cifru;

nema lično značenje;

ne predstavlja poznat datum;

ne formira jednostavan obrazac na tastaturi;

ne koristite nadrugim mestima.

Ako vam banka automatski dodeli PIN, takva šifra može biti manje predvidiva od one koju sami birate - upravo zato što nije zasnovana na podacima koje pamтите ili obascima koje prirodno birate.

PIN je samo jedan deo zaštite kartice

Čak i dobar PIN nemože da spreči svaku vrstu zloupotrebe sumnjivu transakciju. U tom slučaju kontaktirajte banku i pratite njena uputstva za blokiranje kartice i zaštitu računa.

Zato je važno da reagujete odmah ako karticu izgubite ili primetite sumnjivu transakciju. U tom slučaju kontaktirajte banku i pratite njena uputstva za blokiranje kartice i zaštitu računa.

Najvažnije pravilo je jednostavno: PIN treba da bude teško pogoditi, teško povezati sa vama i nikada ne treba da bude zapisan zajedno sa karticom.





Vreme: 18.09.2026 12:30

Medij: bizlife.rs

Link: <https://bizlife.rs/visa-ulazimo-u-eru-prodaje-krajnjim-korisnicima-kompanijama-ali-i-ai-agentima/>

Autori: Redakcija

Teme: Bezgotovinsko plaćanje; E-commerce; Visa

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

4677



Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, [...]

Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva. Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja beleži rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge. Istovremeno, potrošači ubrzano prihvataju digitalna iskustva i očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbedna, bez obzira na to gde i kako kupuju. "Potrošač se promenio iz korena. Ljudi više ne razmišljaju o načinu kako će nešto kupiti. Ne prave razliku između onlajn i oflajn kupovine, domaćih i prekograničnih transakcija, niti odvajaju sama plaćanja od celokupnog procesa trgovine. Oni jednostavno očekuju da svaka interakcija bude trenutna, intuitivna i sigurna. Širom jugoistočne Evrope beležimo stalan rast primene digitalnih plaćanja, dok korisnici sve više traže iskustva koja su neprimetna, personalizovana i povezana. Ova evolucija stvara nove prilike za banke, trgovce i fintek kompanije da redefinišu način na koji grade odnos sa svojim klijentima", izjavila je Ana Drašković, potpredsednica i generalna direktorka kompanije Visa za jugoistočnu Evropu. Diskusije tokom Visa Connect foruma ukazale su kako inovacije transformišu svaku fazu procesa kupovine, od načina na koji potrošači otkrivaju proizvode i usluge, do samog plaćanja i prenosa novca. Jedan od najznačajnijih trendova jeste pojava AI agenata koji sada mogu da pomažu korisnicima tokom čitavog procesa kupovine. Istraživanja pokazuju da 78 odsto građana Srbije već koristi veštačku inteligenciju kao pomoć pri donošenju odluka o kupovini, ali bi u ovom trenutku samo 9 odsto njih poverilo AI agentu da izvrši plaćanje u njihovo ime. Prema rečima stručnjaka iz kompanije Visa, naredna faza elektronske trgovine donosi prelazak veštačke inteligencije sa nivoa preporuke na nivo akcije. AI će pomagati potrošačima da efikasnije pretražuju, porede i kupuju proizvode, uz zadržavanje potpune kontrole. U isto vreme, primena digitalnih plaćanja nastavlja da se ubrzava, pa je Visa u protekle četiri godine proširila svoju prihvatnu mrežu u širem regionu sa 10 miliona na 21 milion lokacija. Govoreći o prilikama i izazovima ove transformacije, Sergij Martinčuk, viši potpredsednik i regionalni menadžer Visa kompanije za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz je istakao: "Potrošači i privreda sve više traže brže i jednostavnije načine za plaćanje, slanje i prijem novca. Istovremeno, očekuju da sigurnost i poverenje budu utkani u svaku interakciju. Dok redefinišemo način na koji se novac kreće kroz naš region, fokusirani smo na to da pomognemo klijentima da ispune ta očekivanja kroz širu prihvatnu mrežu, tokenizaciju, prekogranične mogućnosti poput Visa Direct platforme i inovacije koje digitalnu trgovinu čine jednostavnijom i bezbednijom. Prava prilika nije samo u uvođenju novih tehnologija, već u pretvaranju inovacija u svakodnevna iskustva kojima ljudi veruju." Glavna poruka Visa Connect foruma je da budućnost trgovine neće biti definisana samo jednim tehnološkim rešenjem. Iako veštačka inteligencija, tokenizacija i prenos novca u realnom vremenu menjaju način na koji potrošači i





Vreme: 18.09.2026 12:30

Medij: bizlife.rs

Link: <https://bizlife.rs/visa-ulazimo-u-eru-prodaje-krajnjim-korisnicima-kompanijama-ali-i-ai-agentima/>

Autori: Redakcija

Teme: Bezgotovinsko plaćanje; E-commerce; Visa

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

kompanije upravljaju novcem, dugoročni uspeh zavisiće od sposobnosti da se povežu inovacije, poverenje i saradnja unutar celog ekosistema. O kompaniji Visa Visa je globalni lider u oblasti digitalnih plaćanja, koja svojim poslovanjem olakšava transakcije između potrošača, trgovaca, finansijskih institucija i državnih institucija u više od 200 zemalja i teritorija širom planete. Naša misija je da povežemo svet kroz najinovativniju, najkomfortniju, najpouzdaniju i najsigurniju mrežu plaćanja, koja pojedincima, kompanijama i privredi omogućava da napreduju. Verujemo da privrede koje su inkluzivne za sve i na svakom mestu, pomažu da svi zajedno prosperiraju, ali i sagledaju mogućnost pristupa i uključivanja kao osnovu budućnosti protoka novca Saznajte sve o dešavanjima u biznisu, budite u toku sa lifestyle temama. PRIJAVITE SE NA NAŠ NEWSLETTER

Izvor: BIZLifeFoto: OSC Visual





Vreme: 18.09.2026 12:40

Medij: novosti.rs

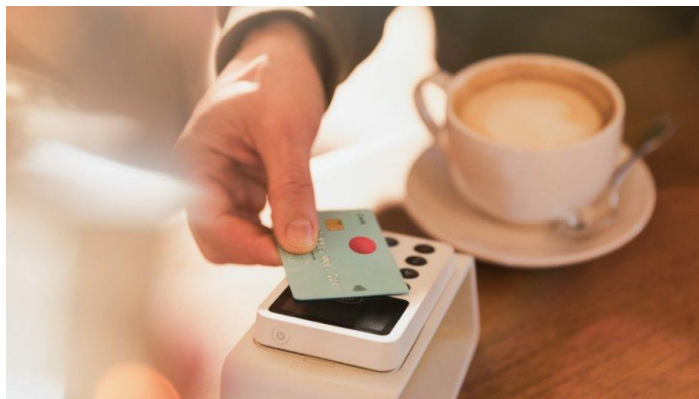
Link: <https://www.novosti.rs/ekonomija/vesti/1649991/placanje-karticom-inostranstvu-sta-kada-konacan->

Autori: K. Despotović

Teme: Bezgotovinsko plaćanje; Visa

Naslov: PLAĆANJE KARTICOM U INOSTRANSTVU: Šta kada konačan iznos koji se skine sa računa bude veći nego što ste očekivali?

4243



PLAĆANJE karticom tokom putovanja uglavnom je jednostavno, ali postoji detalj na koji mnogi korisnici ne obraćaju dovoljno pažnje.

Kada terminal u prodavnici, restoranu ili hotelu ponudi da račun platite u evrima, dinarima ili nekoj drugoj poznatoj valuti umesto u valuti zemlje u kojoj se nalazite, važno je dobro razmisliti pre nego što potvrdite ponuđenu opciju.

Reč je o dinamičkoj konverziji valuta, poznatoj kao DCC (Dynamic Currency Conversion). Ona omogućava da odmah vidite koliko će iznos biti u valuti koju poznajete, što na prvi pogled može izgledati praktično. Međutim, takav obračun može uključivati nepovoljniji kurs i dodatnu maržu, pa konačan iznos koji se skine sa računa može biti veći nego što ste očekivali.

Kod klasičnog plaćanja u inostranstvu, transakcija se obračunava u lokalnoj valuti. Konverzija se zatim vrši kroz kartičnu mrežu i banku koja je izdala karticu, u skladu sa njihovim pravilima i kursom. Kod DCC-a, međutim, trgovac ili pružalac usluge konverzije preračunava iznos pre nego što transakcija bude prosleđena.

Problem je u tome što kurs koji se tada primenjuje može sadržati dodatnu maržu. Prema podacima kompanije Visa navedenim u tekstu, razlika može biti oko tri do pet odsto. Kod manje kupovine taj iznos možda neće biti naročito primetan, ali kod većeg računa razlika može postati značajna.

Zato opcija koja korisniku omogućava da odmah vidi poznatu valutu ne mora istovremeno biti i najpovoljnija. Upravo suprotno, pogodnost jednostavnog preračunavanja može značiti da prihvatate kurs koji je manje povoljan od onog koji bi bio primenjen kada biste transakciju ostavili u lokalnoj valuti.

Najjednostavnije pravilo za putnike jeste da, kada plaćaju karticom u drugoj zemlji, izaberu lokalnu valutu. Ako ste, recimo, u zemlji evrozone, plaćanje bi trebalo izvršiti u evrima, umesto da prihvatite dodatnu konverziju koju nudi POS terminal.

Na taj način izbegavate da trgovac ili njegov pružalac usluge konverzije određuje kurs po kojem će vam biti preračunata transakcija. Umesto toga, obračun se obavlja kroz kartičnu mrežu i banku koja je izdala karticu, mada i tada treba imati u vidu da se uslovi razlikuju od banke do banke.

Zato pre odlaska na put nije loše proveriti tarifnik svoje banke. Moguće su različite naknade za korišćenje kartice u inostranstvu, a konačan trošak zavisi i od vrste kartice i načina na koji banka obračunava devizne transakcije.

Dodatni problem predstavlja način na koji su opcije prikazane na samom terminalu. Korisnik ponekad prvo vidi iznos u lokalnoj valuti, a zatim dobije ponudu da ga odmah preračuna u valutu koju poznaje. Na ekranu se mogu pojaviti opcije poput prihvatanja ili odbijanja konverzije, a njihovo značenje nije uvek odmah jasno.

Zbog toga nije dovoljno samo brzo pritisnuti dugme za potvrdu. Potrebno je pročitati šta tačno terminal nudi i proveriti da li prihvatate lokalnu valutu ili DCC. Ako želite da izbegnete dinamičku konverziju, treba odbiti ponuđeni obračun u vašoj matičnoj ili drugoj poznatoj valuti.

Posebnu pažnju treba obratiti na situacije kada ste u žurbi. Na aerodromima, u hotelima, restoranima i





Vreme: 18.09.2026 12:40

Medij: novosti.rs

Link: <https://www.novosti.rs/ekonomija/vesti/1649991/placanje-karticom-inostranstvu-sta-kada-konacan->

Autori: K. Despotović

Teme: Bezgotovinsko plaćanje; Visa

Naslov: PLAĆANJE KARTICOM U INOSTRANSTVU: Šta kada konačan iznos koji se skine sa računa bude veći nego što ste očekivali?

prodavnicama sa velikim brojem stranih turista ovakva opcija može se pojaviti kao deo standardnog postupka plaćanja. Korisniku tada može delovati kao da je konverzija samo informativna ili čak obavezna, iako je zapravo reč o izboru načina obračuna.

Dodatni trošak od nekoliko procenata možda nije naročito primetan kada plaćate kafu ili manju kupovinu. Situacija je drugačija kada se radi o hotelskom računu, većoj kupovini, iznajmljivanju automobila ili drugim skupljim uslugama. Tada nepovoljniji kurs može napraviti razliku koja više nije zanemarljiva.

DCC se ne koristi samo u evropskim turističkim destinacijama. Putnici mogu naići na ovu opciju u različitim delovima sveta, posebno na mestima gde se često posluje sa stranim gostima. Zbog toga je korisno zapamtiti pravilo pre svakog putovanja, bez obzira na zemlju u koju odlazite.

Ako terminal ponudi izbor između lokalne valute i konverzije u valutu koju poznajete, lokalna valuta je opcija koju treba pažljivo razmotriti kao izbor za obračun. Tako izbegavate da nepažnjom prihvatite dodatnu konverziju i kurs koji može povećati cenu vaše kupovine, piše Telegraf.

(Telegraf)





Vreme: 18.09.2026 12:55

Medij: mondo.rs

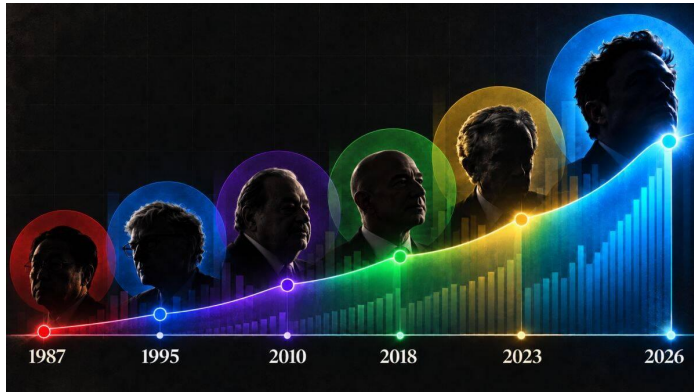
Link: <https://mondo.rs/Info/Ekonomija/a2283611/najbogatiji-ljudi-sveta-od-1987-godine.html>

Autori: Tamara Veličković

Teme: E-commerce

Naslov: Ko je bio najbogatija osoba na svetu svake godine od 1987: Danas prvo mesto vredí 839 milijardi dolara

4836



Lista najbogatijih ljudi sveta otkriva kako se bogatstvo menjalo od 1987. do danas, ali i ko je čak 18 puta zauzeo prvo mesto.

Titula najbogatijeg čoveka na svetu tokom prethodnih 40 godina prelazila je iz ruku japanskih magnata nekretnina u ruke američkih tehnoloških milijardera. Ta promena otkriva i kako su se menjali poslovi od kojih su nastajala najveća bogatstva na planeti.

Najpre su dominirale nekretnine, a zatim su ogromne profite počeli da donose računarski softver, telekomunikacije, internet trgovina i luksuzna roba. Poslednjih godina u prvi plan izbili su električni automobili i svemirska tehnologija.

Podaci su preuzeti sa godišnjih Forbsovih lista milijardera. Procene bogatstva iz ranijih godina usklađene su sa inflacijom, što znači da su svi iznosi preračunati u vrednost dolara iz 2026. godine. Za 2026. korišćena je i procena Forbsa iz septembra.

Znamo da milijarderi najveći deo bogatstva ne drže u gotovini. Njihova imovina uglavnom zavisi od vrednosti akcija i udela u kompanijama, zbog čega procenjeni iznosi mogu drastično da se promene za samo nekoliko dana.

Na godišnjoj listi za 2026, bogatstvo Ilona Maska procenjeno je na 839 milijardi dolara. Prema Forbsovoj listi koja se ažurira u realnom vremenu, u septembru je dostiglo približno 923 milijarde dolara.

Bil Gejts bio je na vrhu duže od decenije

Bil Gejts se na prvom mestu ove liste pojavio više puta od bilo kog drugog milijardera. Suosnivač Majkrosofta bio je najbogatiji čovek sveta na 18 godišnjih lista, a od 1995. do 2007. držao je prvo mesto čak 13 godina zaredom.

Foto: SAUL LOEB / AFP / Profimedia

Njegovo bogatstvo je 1999. godine, na vrhuncu procvata internet i tehnoloških kompanija, vredelo oko 178 milijardi današnjih dolara. Majkrosoft je u tom periodu postao jedna od najmoćnijih kompanija na svetu, a Gejts je bio glavni simbol nove ere u kojoj su tehnologija i računarski programi počeli da stvaraju veća bogatstva od tradicionalnih industrija.

Japanski magnati nekretnina obeležili su početak liste

Pre nego što su tehnološki milijarderi preuzeli vrh, listom najbogatijih dominirali su japanski vlasnici nekretnina.

Jošiaki Cucumi zauzeo je prvo mesto na šest od osam godišnjih lista između 1987. i 1994. godine. Magnat nekretnina Taičiro Mori bio je najbogatiji čovek sveta 1991. i 1992.

Foto: STR / AFP / Profimedia

Cucumijevo bogatstvo je 1987. vredelo približno 58 milijardi današnjih dolara. Njegov uspon bio je usko povezan sa ogromnim rastom cena zemljišta i nekretnina u Japanu krajem osamdesetih godina.

Bogatstvo je izgradio kroz poslovno carstvo "Seibu", koje je obuhvatalo železnicu, hotele i veliki broj nekretnina širom zemlje. Na vrhuncu moći navodno je kontrolisao šestinu ukupnog zemljišta u Japanu.

Dolazak Bila Gejtsa na prvo mesto 1995. označio je veliku prekretnicu. Najveća svetska bogatstva više





Vreme: 18.09.2026 12:55

Medij: mondo.rs

Link: <https://mondo.rs/Info/Ekonomija/a2283611/najbogatiji-ljudi-sveta-od-1987-godine.html>

Autori: Tamara Veličković

Teme: E-commerce

Naslov: Ko je bio najbogatija osoba na svetu svake godine od 1987: Danas prvo mesto вреди 839 milijardi dolara

nisu nastajala prvenstveno od zemljišta i nekretnina, već od tehnologije.

Ilon Mask pomerio granice bogatstva

Iznosi na samom vrhu liste poslednjih godina počeli su da rastu brže nego ikada ranije.

Džef Bezos bio je najbogatiji čovek sveta na četiri uzastopne godišnje liste, od 2018. do 2021. Njegovo bogatstvo, preračunato prema današnjoj vrednosti dolara, 2021. godine dostiglo je oko 215 milijardi.

Foto: Mondo / YouTube/ Printscreen/ Recode

Ilon Mask je 2022. stigao do 246 milijardi dolara, dok su Bernard Arno i njegova porodica zauzeli prvo mesto 2023. i 2024. godine. Mask se vratio na vrh 2025, a prvo mesto zadržao je i na Forbsovoj godišnjoj listi za 2026.

Foto: Ludovic MARIN / AFP / Profimedia

Njegovo bogatstvo od 839 milijardi dolara, koliko je procenjeno u martu 2026, bilo je više nego tri puta veće od bogatstva drugoplasiranog Larija Pejdzha, koje je iznosilo 257 milijardi.

Maskova imovina, međutim, pokazuje koliko te procene mogu da budu promenljive. Nakon izlaska kompanije SpaceX na berzu, njegovo bogatstvo je u junu nakratko dostiglo 1,45 biliona dolara, ali je potom ponovo palo.

Foto: EPA-EFE/ALLISON ROBBERT / POOL

Mask je ujedno proglašen i najplaćenijim izvršnim direktorom na svetu. Njegova ukupna naknada za 2025. procenjena je na 132,3 milijarde dolara. Nije reč o klasičnoj plati, već prvenstveno o dugoročnom paketu akcija kompanije "Tesla", čija vrednost zavisi od ostvarivanja veoma zahtevnih poslovnih ciljeva.

Podaci, koje je objavio Visual Capitalist, pokazuju koliko se za četiri decenije promenio put do najvećeg bogatstva. Nekada su na vrhu bili vlasnici zemlje i nekretnina, zatim tvorci računarskih programa i internet prodavnica, a danas čovek čija se poslovna imperija proteže od električnih automobila do svemira.

Vaše mišljenje nam je važno - ostavite nam komentar, nije potrebna registracija!

BONUS VIDEO:

DA LI JE TRAMP ZAISTA USPEŠAN BIZNISMEN? Više puta bankrotirao, sada ga optužuju da bogatstvo ima zahvaljujući Beloj kući Izvor: Kurir televizija

(MONDO)





Vreme: 18.09.2026 12:43

Medij: rts.rs

Link: <https://www.rts.rs/vesti/ekonomija/6043195/visa-ulazimo-u-eru-prodaje-krajnjim-korisnicima->

Autori: Redakcija

Teme: Visa; E-commerce; Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama, ali i AI agentima

3577

Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect CEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva.

Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja beleži rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge. Istovremeno, potrošači ubrzano prihvataju digitalna iskustva i očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbedna, bez obzira na to gde i kako kupuju. "Potrošač se promenio iz korena. Ljudi više ne razmišljaju o načinu kako će nešto kupiti. Ne prave razliku između onlajn i oflajn kupovine, domaćih i prekograničnih transakcija, niti odvajaju sama plaćanja od celokupnog procesa trgovine. Oni jednostavno očekuju da svaka interakcija bude trenutna, intuitivna i sigurna. Širom jugoistočne Evrope beležimo stalan rast primene digitalnih plaćanja, dok korisnici sve više traže iskustva koja su neprimetna, personalizovana i povezana. Ova evolucija stvara nove prilike za banke, trgovce i fintek kompanije da redefinišu način na koji grade odnos sa svojim klijentima", izjavila je Ana Drašković, potpredsednica i generalna direktorka kompanije Visa za jugoistočnu Evropu. Diskusije tokom Visa Connect foruma ukazale su kako inovacije transformišu svaku fazu procesa kupovine, od načina na koji potrošači otkrivaju proizvode i usluge, do samog plaćanja i prenosa novca. Jedan od najznačajnijih trendova jeste pojava AI agenata koji sada mogu da pomažu korisnicima tokom čitavog procesa kupovine. Istraživanja pokazuju da 78 odsto građana Srbije već koristi veštačku inteligenciju kao pomoć pri donošenju odluka o kupovini, ali bi u ovom trenutku samo 9 odsto njih poverilo AI agentu da izvrši plaćanje u njihovo ime. Prema rečima stručnjaka iz kompanije Visa, naredna faza elektronske trgovine donosi prelazak veštačke inteligencije sa nivoa preporuke na nivo akcije. AI će pomagati potrošačima da efikasnije pretražuju, porede i kupuju proizvode, uz zadržavanje potpune kontrole. U isto vreme, primena digitalnih plaćanja nastavlja da se ubrzava, pa je Visa u protekle četiri godine proširila svoju prihvatnu mrežu u širem regionu sa 10 miliona na 21 milion lokacija. Govoreći o prilikama i izazovima ove transformacije, Sergij Martinčuk, viši potpredsednik i regionalni menadžer Visa kompanije za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz je istakao: "Potrošači i privreda sve više traže brže i jednostavnije načine za plaćanje, slanje i prijem novca. Istovremeno, očekuju da sigurnost i poverenje budu utkani u svaku interakciju. Dok redefinišemo način na koji se novac kreće kroz naš region, fokusirani smo na to da pomognemo klijentima da ispune ta očekivanja kroz širu prihvatnu mrežu, tokenizaciju, prekogranične mogućnosti poput Visa Direct platforme i inovacije koje digitalnu trgovinu čine jednostavnijom i bezbednijom. Prava prilika nije samo u uvođenju novih tehnologija, već u pretvaranju inovacija u svakodnevna iskustva kojima ljudi veruju." Glavna poruka Visa Connect foruma je da budućnost trgovine neće biti definisana samo jednim tehnološkim rešenjem. Iako veštačka inteligencija, tokenizacija i prenos novca u realnom vremenu menjaju način na koji potrošači i kompanije upravljaju novcem, dugoročni uspeh zavisiće od sposobnosti da se povežu inovacije, poverenje i saradnja unutar celog ekosistema.





Vreme: 18.09.2026 12:59

Medij: 24sedam.rs

Link: <https://24sedam.rs/biznis/finansije/479164/placanje-karticom-u-inostranstvu-pazite-na-dcc-vest>

Autori: M. J.

Teme: Visa; Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Obratite pažnju ukoliko ste na odmoru u inostranstvu: Ovaj detalj može da vam uveća račun kada plaćate karticom

3266



Plaćanje karticom u inostranstvu može biti skuplje ako prihvatite konverziju u dinare ili evre. Saznajte koju valutu treba izabrati.

Plaćanje karticom tokom putovanja mnogima je najjednostavniji način da obave kupovinu ili plate račun u restoranu, hotelu ili prodavnici. Ipak, jedna opcija na POS terminalu može da dovede do toga da sa računa bude skinuto više novca nego što ste očekivali. Reč je o takozvanoj dinamičkoj konverziji valuta, poznatoj kao DCC (Dynamic Currency Conversion). Ova opcija omogućava da odmah vidite iznos u valuti koju poznajete, ali obračun često može da uključuje nepovoljniji kurs i dodatnu maržu. Kada karticom plaćate u inostranstvu, uobičajeno je da se transakcija obračuna u lokalnoj valuti. Konverziju zatim obavljaju kartična mreža i banka koja je izdala karticu, prema svojim pravilima i važećem kursu. Kod DCC-a, konverziju pre slanja transakcije obavlja trgovac ili pružalac usluge konverzije. To znači da se iznos odmah preračunava u evre, dinare ili neku drugu valutu koju korisnik izabere. 12:27 18.09.2026 20:10 17.09.2026 07:23 17.09.2026 22:06 16.09.2026 Problem je u tome što kurs može da sadrži dodatnu maržu. Prema podacima kompanije Visa razlika može iznositi oko tri do pet odsto. Kod manjih kupovina to možda nije naročito primetno, ali kod većih računa razlika može biti značajna. Najjednostavnije pravilo za putnike jeste da, kada plaćaju karticom u drugoj zemlji, izaberu lokalnu valutu. Na primer, ako se nalazite u zemlji evrozona, račun je bolje platiti u evrima, umesto da prihvatite dodatnu konverziju u dinare ili neku drugu valutu koju nudi terminal. Na taj način izbegavate da trgovac određuje kurs po kojem će transakcija biti preračunata. Obračun se tada obavlja preko kartične mreže i banke koja je izdala karticu. Ipak, treba imati u vidu da banke mogu imati različite naknade za korišćenje kartice u inostranstvu. Zbog toga je korisno da pre putovanja proverite tarifnik svoje banke, kao i uslove za devizne transakcije. POS terminal ponekad prvo prikaže iznos u lokalnoj valuti, a zatim ponudi mogućnost da se račun odmah preračuna u evre ili dinare. Na ekranu se mogu pojaviti opcije za prihvatanje ili odbijanje konverzije. Njihovo značenje nije uvek jasno, naročito kada se plaćanje obavlja brzo ili kada je korisnik u žurbi. Zato je važno da pročitate šta terminal nudi. Ako želite da izbegnete DCC, potrebno je da odbijete obračun u svojoj matičnoj ili drugoj poznatoj valuti i izaberete plaćanje u lokalnoj valuti. Ovakva ponuda može se pojaviti u hotelima, restoranima, prodavnicama, na aerodromima i drugim mestima koja često posluju sa stranim turistima. Dodatni trošak od nekoliko procenata možda neće biti veliki kada plaćate kafu ili manju kupovinu. Međutim, kod hotelskog računa, iznajmljivanja automobila ili veće kupovine nepovoljniji kurs može napraviti primetnu razliku. Zato pre potvrde transakcije proverite u kojoj valuti plaćate. Ako vam terminal nudi izbor između lokalne valute i konverzije u evre ili dinare, pažljivo razmotrite ponuđene opcije. Pravilo koje treba zapamtiti: kada plaćate karticom u inostranstvu, najčešće je povoljnije da izaberete lokalnu valutu, a ne ponuđenu konverziju. BONUS VIDEO Instalirajte našu iOS ili android aplikaciju - 24sedam Vest koja vredi





Vreme: 18.09.2026 13:12

Medij: blic.rs

Link: <https://www.blic.rs/biznis/tech/vedran-bajer-wonderful-samo-jedna-od-deset-kompanija-u-srbiji-zaista->

Autori: Vesna Bjelić

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Devet od deset kompanija u Srbiji stalo je na četbotu: Najveći problem nije novac! Iz Wonderfula za "Blic Biznis" otkrivaju šta rade oni koji umeju

5236



Dok kompanije širom sveta ubrzano prelaze sa pojedinačnih alata na primenu veštačke inteligencije u celom poslovanju, najveći deo domaćeg tržišta još je na početku tog procesa. Samo približno jedna od deset kompanija u Srbiji zaista koristi AI kao deo svakodnevnog rada, dok se ostale uglavnom oslanjaju na neki od opštih četbotova. To za "Blic Biznis" kaže Vedran Bajer, generalni direktor kompanije Wonderful za Adriatik, Mađarsku i Baltik, nakon što je ova kompanija nedavno zatvorila novu investicionu rundu vrednu 550 miliona dolara i dostigla valuaciju od pet milijardi dolara. Najveći deo sredstava namenjenih našem regionu biće uloženi u nove stručnjake i lokalne inženjere koji će raditi neposredno sa kompanijama. Prema Bajеровим rečima, domaće kompanije pokazuju interesovanje za veštačku inteligenciju, ali je njena stvarna primena u poslovnim procesima i dalje ograničena. "Iz mog svakodnevnog iskustva na terenu, otprilike jedna od deset kompanija zaista koristi AI kao deo načina rada. Ostalih devet ima pretplatu na neki opšti AI četbot i to je za sada dokle su stigle", kaže Bajer za "Blic Biznis". On smatra da ovaj podatak ne treba posmatrati samo kao znak zaostajanja, već i kao veliku tržišnu priliku. Kako objašnjava, zaposleni su se već navikli na korišćenje alata zasnovanih na veštačkoj inteligenciji. Sledeći korak je prelazak sa pojedinačnih rešenja na AI agente koji su ugrađeni u poslovne procese i mogu da obavljaju konkretne zadatke od početka do kraja. Iskustvo Wonderfula pokazuje da kompanije koje uvedu prvi AI sistem veoma brzo počinju da ga koriste i u drugim delovima poslovanja. "Kada kompanije zaista krenu, kreću ozbiljno. U proseku, 70 odsto naših klijenata proširi upotrebu na dodatne procese u prvih 90 dana od uvođenja prvog agenta u produkciju", navodi Bajer. Najveći izazov je promena načina na koji rukovodstvo posmatra veštačku inteligenciju. Umesto da je koriste kao dodatni alat zaposlenima, kompanije moraju da je vide kao promenu načina rada i da AI agente uvedu u kompletne procese. Najveća potražnja za AI operativnim sistemima i automatizacijom trenutno dolazi iz sektora u kojima postoji veliki broj ponavljajućih procesa i gde svaka greška direktno povećava troškove. U regionu su to prvenstveno bankarstvo, osiguranje, telekomunikacije i logistika. "U Srbiji vidimo potpuno isti obrazac kao i na ostalim tržištima na kojima poslujemo. Veliki telekomi, banke i osiguravajuće kuće prvi ozbiljno ulaze u AI", kaže Bajer. U ovim sektorima konkurencija dodatno ubrzava ulaganja. Kada jedna banka ili osiguravajuća kuća uvede AI agente u svakodnevno poslovanje, druge kompanije moraju brzo da reaguju kako ne bi izgubile korak. "Čim jedna banka ili osiguravajuća kuća pokrene AI agente u produkciji, ostale u istom sektoru ne mogu sebi da priušte da čekaju. Taj prozor ne ostaje otvoren dugo", upozorava naš sagovornik. Iako se visoki troškovi, zastarela infrastruktura i strogi bezbednosni zahtevi često navode kao glavne prepreke za uvođenje veštačke inteligencije, Bajer smatra da je najveći problem nedostatak stručnjaka. Kompanije, posebno banke i telekomunikacioni sistemi, često pokušavaju da sopstvenim resursima izgrade AI sloj oko modela koje već koriste. "To često dobro izgleda kao demonstracija, ali retko preraste u nešto što se širi izvan jedne funkcije, jer jednostavno nema dovoljno ljudi sa pravim iskustvom", objašnjava Bajer. Upravo zbog toga će najveći deo kapitala namenjenog tržištima Adriatika, Mađarske i Baltika biti uloženi u lokalne inženjere koji će raditi unutar kompanija klijenata. "To iskustvo ne može da se kupi kao licenca. Ono mora da sedi u zgradi", poručuje Bajer. Wonderfulov tim za Adriatik, Mađarsku i baltičke zemlje trenutno ima nešto manje od 20 zaposlenih. Do kraja godine kompanija planira da otvori još desetak radnih mesta, uglavnom za





Vreme: 18.09.2026 13:12

Medij: blic.rs

Link: <https://www.blic.rs/biznis/tech/vedran-bajer-wonderful-samo-jedna-od-deset-kompanija-u-srbiji-zaista->

Autori: Vesna Bjelić

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Devet od deset kompanija u Srbiji stalo je na četbotu: Najveći problem nije novac! Iz Wonderfula za "Blic Biznis" otkrivaju šta rade oni koji umeju

inženjere. Nova ulaganja trebalo bi da omoguće dublju integraciju sistema kod postojećih klijenata, brže formiranje timova na tržištima na kojima Wonderful tek razvija prisustvo i podršku kompanijama koje žele da prošire primenu veštačke inteligencije na celu organizaciju. "Prvi put, zahvaljujući našem prisustvu na tržištu, najveće kompanije na Adriatiku imaju pristup istim alatima i istom tempu inovacija kao njihovi pandani u Americi ili zapadnoj Evropi. Razlika u geografiji više nije razlika u mogućnostima", ocenjuje Bajer. Otvoreno pitanje je, dodaje, da li će kompanije u regionu iskoristiti tu priliku ili će sporo donošenje odluka i čekanje da neko drugi napravi prvi korak ponovo biti jači od ambicije. Bajer tvrdi da postojeća tehnološka infrastruktura domaćih kompanija ne mora da bude prepreka za uvođenje novih AI rešenja. Wonderfulova platforma napravljena je tako da radi preko postojećih sistema klijenata i ne zahteva njihovu potpunu zamenu. Kada je reč o bezbednosti i regulativi, Bajer navodi da Wonderful poseduje standarde i sertifikate koje zahtevaju banke, osiguravajuće kuće i finansijske tehnološke kompanije. Među njima su GDPR usklađenost, ISO 27001, SOC 2 Type II, usklađenost sa regulativom DORA i PCI DSS Level 1 standard za obradu podataka sa platnih kartica. "Nikada nismo izgubili bezbednosnu ili regulatornu proveru kod finansijske institucije", zaključuje Bajer.





Vreme: 18.09.2026 13:00

Medij: beta.rs

Link: <https://beta.rs/content/252285-novo-poglavlje-rasta-unicredit-banka-brise-granice-između->

Autori: IVB

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Novo poglavlje rasta: UniCredit Banka briše granice između tradicionalnog i digitalnog bankarstva

3764



U vremenu kada se bankarske usluge sve više sele na mobilne telefone i digitalne platforme, UniCredit Banka donosi stratešku odluku da istovremeno ulaže i u fizičko prisustvo širom zemlje. Planirano otvaranje 10 novih ekspozitura predstavlja važan korak u jačanju dostupnosti bankarskih usluga građanima i privredi, ali i jasnu poruku o poverenju u razvojni potencijal Srbije.

Kompanije | 18.09.2026 | access_time 13:00

U vremenu kada se bankarske usluge sve više sele na mobilne telefone i digitalne platforme, UniCredit Banka donosi stratešku odluku da istovremeno ulaže i u fizičko prisustvo širom zemlje. Planirano otvaranje 10 novih ekspozitura predstavlja važan korak u jačanju dostupnosti bankarskih usluga građanima i privredi, ali i jasnu poruku o poverenju u razvojni potencijal Srbije.

Govoreći za Blic, Rastko Nicić, član Izvršnog odbora i direktor za Poslovanje sa stanovništvom i malim privrednim društvima UniCredit Banke, ističe da ova investicija prevazilazi okvire poslovnog širenja i predstavlja potvrdu da banka želi da bude prisutna tamo gde nastaju nove poslovne ideje, investicije i razvojne prilike.

Kako navodi, najveći potencijal svake zemlje nalazi se u ljudima koji pokreću posao, razvijaju kompanije i stvaraju novu vrednost, zbog čega je važno biti deo lokalnih zajednica i njihovog razvoja.

Iako digitalizacija ostaje jedan od ključnih pravaca razvoja bankarskog sektora, u UniCredit Banci veruju da budućnost pripada modelu koji spaja tehnologiju i ljudski pristup. Upravo zbog toga banka paralelno investira u unapređenje mobilnog bankarstva i razvoj mreže ekspozitura.

Cilj je da svakodnevne bankarske potrebe klijenata budu jednostavne, brze i dostupne digitalnim putem, dok za kompleksnije finansijske odluke ostane prostor za stručan savet i direktnu komunikaciju sa bankarima.

Ovakvu strategiju prati i razvoj koncepta Prime by UniCredit, koji objedinjuje napredno digitalno iskustvo sa personalizovanom podrškom savetnika. Klijentima su na raspolaganju prioritarna usluga, individualni pristup i dodatne mogućnosti za investiranje kroz UniCredit Invest. Interna istraživanja banke pokazala su da klijenti danas ne žele da biraju između digitalnog i tradicionalnog bankarstva, već očekuju najbolje od oba sveta.

U Banci smatraju da će upravo poverenje biti najvažnija vrednost savremenog bankarstva. Iako tehnologija može da pojednostavi procese i omogući brže donošenje odluka, ona ne može da zameni iskustvo, razumevanje i odgovornost koje su neophodne kada klijenti donose važne životne i poslovne odluke, poput kupovine stana, refinansiranja obaveza ili dugoročnog investiranja. Zato se širenje mreže ekspozitura posmatra pre svega kao ulaganje u dugoročne odnose sa klijentima.

Pored toga, nove ekspoziture imaju i važnu edukativnu ulogu u lokalnim zajednicama. Kao dugogodišnji zagovornik razvoja bezgotovinskih plaćanja, Rastko Nicić ističe da su savremena platna rešenja postala jedna od ključnih infrastrukturnih komponenti moderne ekonomije. Kroz nove poslovnice banka želi da građanima i privredi približi savremene finansijske alate i omogući im da ravnopravno učestvuju u digitalnoj ekonomiji.

Posle gotovo dve decenije rada u UniCredit Banci, Nicić naglašava da se uspeh ne meri samo poslovnim





Vreme: 18.09.2026 13:00

Medij: beta.rs

Link: <https://beta.rs/content/252285-novo-poglavlje-rasta-unicredit-banka-brise-granice-između->

Autori: IVB

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Novo poglavlje rasta: UniCredit Banka briše granice između tradicionalnog i digitalnog bankarstva

rezultatima, već kvalitetom odnosa koji se grade sa klijentima i zaposlenima. Kultura odgovornosti, saradnje i dugoročnog razmišljanja, smatra on, predstavlja jednu od ključnih prednosti banke i temelj na kojem se grade poverenje i dugoročna partnerstva.

Otvaranjem novih ekspozitura širom Srbije, UniCredit Banka potvrđuje svoju ambiciju da bude univerzalna banka za potrebe građana i privrede, istovremeno ulažući u digitalnu transformaciju, lokalne zajednice i odnose koji će oblikovati narednu razvojnu deceniju.

Teme





Vreme: 18.09.2026 12:53

Medij: bizportal.rs

Link: [https://bizportal.rs/biz-info/srbija/101079242/penzioneri-promenili-ste-adresu---ne-završava-se-sve-u-](https://bizportal.rs/biz-info/srbija/101079242/penzioneri-promenili-ste-adresu---ne-završava-se-sve-u)

Autori: Marija Bosiljčić

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Penzioneri, promenili ste adresu - ne završava se sve u MUP -u, ima tu još posla

3734

Promenili ste adresu? Penzioneri treba da provere podatke kod PIO fonda, banke, EPS-a i drugih službi kako bi izbegli probleme.

Zato je važno da se posle preseljenja provere svi podaci koji se vode na staroj adresi.

Prvo se prijavljuje novo prebivalište

Promena prebivališta prijavljuje se nadležnoj policijskoj upravi, odnosno policijskoj stanici. MUP navodi da se za prijavu ili promenu prebivališta termin može zakazati i elektronski preko Portala eUprava, za punoletne državljane Srbije koji imaju eID nalog i ličnu kartu sa čipom.

Na Portalu eUprava građanin može proveriti i podatke o svom prebivalištu. Ako podaci nisu usklađeni sa evidencijom MUP-a, potrebno je obratiti se policijskoj upravi ili policijskoj stanici prema mestu stanovanja.

PIO fond mora da zna za promenu adrese

Ovo je posebno važno za penzionere.

Republički fond za penzijsko i invalidsko osiguranje navodi da je korisnik penzije dužan da prijavi promenu adrese i druge promene koje mogu biti od značaja za ostvarivanje prava. Fond ima i poseban obrazac "Zahtev za promenu adrese korisnika prava iz PIO".

PIO izričito navodi da blagovremeno neprijavljivanje promena koje utiču na pravo može dovesti i do privremene obustave isplate dok se potrebna dokumentacija ne dostavi.

Zato penzioner koji se preselio ne bi trebalo da ostavi podatke u Fondu na staroj adresi.

Proverite gde stižu računi za struju

Ako se penzioner preselio u drugi stan ili kuću, treba proveriti i podatke kod EPS-a, posebno ako računi treba da se dostavljaju na novu adresu.

EPS navodi da kupac može da promeni adresu za dostavljanje računa tako što će se obratiti službama EPS-a pisanim putem ili lično. Prilikom zahteva potrebno je navesti ED broj mesta merenja i adresu na koju želi da dobija račune.

Ako ste u Beogradu, proverite i Infostan

Za korisnike objedinjene naplate u Beogradu postoji još jedna važna stavka.

JKP "Infostan tehnologije" navodi da korisnik mora da prijavi promene podataka u roku od osam dana od nastanka promene. Za promenu podataka potrebno je dostaviti odgovarajuću dokumentaciju.

Infostan navodi i da se podaci o prostoru, vlasništvu i broju članova domaćinstva mogu menjati dostavljanjem odgovarajućih dokaza, dok se promene koje se odnose na pojedine usluge mogu prijaviti davaocu usluge ili preko Infostana.

Ne zaboravite banku i druge usluge

Ako penzioner koristi bankovni račun, kartice, mobilni ili fiksni telefon, internet, kablovsku televiziju ili druge usluge na kojima je evidentirana adresa, treba proveriti da li je podatak promenjen.

Ovo je posebno važno ako se na staru adresu šalju izvodi, obaveštenja, ugovori ili druga dokumentacija.

Šta je sa poštom?

Ako se neko privremeno preselio, Pošta Srbije omogućava nadoslanje poštanskih pošiljaka na novu adresu, ali postoje izuzeci, među kojima su sudska pisma. Zahtev se podnosi u pošti, a usluga se naplaćuje prema cenovniku.

Zato je, pored eventualnog nadoslanja pošte, najbolje promeniti adresu direktno kod institucija i kompanija od kojih penzioner očekuje važnu dokumentaciju.

Najvažnije je da ne ostane stara adresa tamo gde je bitna za ostvarivanje prava

Posle preseljenja penzioner bi trebalo da napravi kratku listu i proveri:

- da li je novo prebivalište uredno prijavljeno;
- da li PIO fond ima novu adresu;
- na koju adresu stižu računi za struju;
- da li je kod Infostana potrebno promeniti podatke;
- da li banka ima novu adresu;
- da li su ažurirani podaci kod telekomunikacionih i drugih pružalaca usluga;
- da li na staru adresu stiže važna pošta i da li je potrebno privremeno nadoslanje.

Posebno za penzionere najvažnija je prijava promene PIO fondu, jer Fond izričito traži da korisnici prijave promene adrese i prebivališta koje su relevantne za ostvarivanje prava.





Vreme: 18.09.2026 13:42

Medij: rtv.rs

Link: https://rtv.rs/sr_lat/izbori-2026/parlamentarni-izbori/mali-ako-dozvolimo-nastavak-blokada-mnogo-

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Mali: Ako dozvolimo nastavak blokada, mnogo mladih će ostati bez radnih mesta

790



BEOGRAD - Potpredsednik SNS Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti.

"Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokade, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla", istakao je Mali u stranačkom video spotu. Kako je rekao, ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. "Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost", naglasio je Mali. Tanjug (Amir Hamzagić)





Vreme: 18.09.2026 13:31

Medij: biznis.rs

Link: <https://biznis.rs/vesti/srbija/trziste-privatnog-obrazovanja-u-srbiji-internacionalne-skole-na-vrhu-po->

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Tržište privatnog obrazovanja u Srbiji: Internacionalne škole na vrhu po prihodima, domaće jure profit

7138



Dok strane ustanove povremeno beleže i milionske gubitke zbog specifičnog poslovnog modela, domaće privatne škole ostvaruju profitne margine i do 30 odsto. Istraživali smo šta stoji iza rasta delatnosti u kojoj su registrovana 232 privredna subjekta. Kod internacionalnih škola koje posluju u Srbiji visoki prihodi često ne znače i visok...

Dok strane ustanove povremeno beleže i milionske gubitke zbog specifičnog poslovnog modela, domaće privatne škole ostvaruju profitne margine i do 30 odsto. Istraživali smo...

Dok strane ustanove povremeno beleže i milionske gubitke zbog specifičnog poslovnog modela, domaće privatne škole ostvaruju profitne margine i do 30 odsto. Istraživali smo šta stoji iza rasta delatnosti u kojoj su registrovana 232 privredna subjekta.

Kod internacionalnih škola koje posluju u Srbiji visoki prihodi često ne znače i visok profit, jer one najčešće funkcionišu po specifičnim međudržavnim ugovorima ili kao neprofitne fondacije i udruženja građana. Ostvareni prihod ovakvih ustanova zakonski se mora ponovo uliti u sistem.

To podrazumeva investicije u infrastrukturu i opremu - konstantno licenciranje programa, uvoz savremenih učila i održavanje vrhunskih objekata, a zatim troškove inostranog kadra. Najveći deo budžeta odlazi na plate stranih predavača i menadžmenta, čija primanja prate evropske i svetske standarde, a ne lokalni prosek. Profit se tako svesno svodi na nulu ili minus, jer profitna motivacija ovde ustupa mesto širenju kulturnog i obrazovnog uticaja matičnih država.

Nasuprot njima, domaće privatne škole funkcionišu kao klasična društva sa ograničenom odgovornošću (d.o.o.). Kod njih je fokus na optimizaciji troškova i profitabilnosti, što objašnjava zašto domaće ustanove, uprkos manjim ukupnim prihodima u odnosu na strane gigante, ostvaruju milionsku neto dobit i izuzetno visoke profitne margine.

Ovaj specifičan poslovni ambijent razvija se na fonu stabilnog rasta celog sektora. Pod šifrom delatnosti 8520 - osnovno obrazovanje, u 2025. godini poslovala su 232 privredna subjekta, što je za 11 više nego godinu dana ranije, i za 23 više u odnosu na 2023. godinu, pokazuju podaci bonitetne kuće CompanyWall dobijeni uvidom u zvanične finansijske izveštaje predate APR-u.

U ovom sektoru trenutno je zaposleno ukupno 744 ljudi, a stabilnu bazu klijenata čini populacija od preko pola miliona srpskih osnovaca čiji roditelji traže alternativu državnom sistemu. Naime, nastavu u Srbiji ove školske godine pohađa oko 770.000 učenika, od čega 530.000 osnovaca i 240.000 srednjoškolaca, dok je u prvi razred ove godine krenulo oko 62.500 prvaka.

Finansijski pokazatelji privatnih osnovnih škola u Srbiji u 2025. godini

Naziv škole

Prihod 2024.

Prihod 2025.

Dobit 2024.

Dobit 2025.

Zaposleni





Vreme: 18.09.2026 13:31

Medij: biznis.rs

Link: <https://biznis.rs/vesti/srbija/trziste-privatnog-obrazovanja-u-srbiji-internacionalne-skole-na-vrhu-po->

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Tržište privatnog obrazovanja u Srbiji: Internacionalne škole na vrhu po prihodima, domaće jure profit

BRITISH INTERNATIONAL SCHOOL BEOGRAD, SMETANINA 12

491.723.000

611.336.000

52.545.000

88.316.000

87

FRANCUSKA ŠKOLA U BEOGRADU

428.269.000

454.215.000

-10.358.000

805.000

69

OSNOVNA ŠKOLA SAVREMENA

299.932.000

336.114.000

89.679.000

100.957.000

60

O.ŠKOLA `RUĐER BOŠKOVIĆ` BEOGRAD

211.282.000

255.858.000

5.883.000

10.288.000

74

NEMAČKA ŠKOLA BEOGRAD

229.307.000

233.500.000

-49.875.000

-31.192.000

55

OŠ MINA KARADŽIĆ

84.142.000

111.122.000

13.110.000

31.260.000

36

PRIVATNA OSNOVNA ŠKOLA `PLAVI KRUG`

98.085.000

108.743.000

745.000

693.000

44

INTERNATIONAL PRIMARY SCHOOL

91.629.000

87.741.000

5.184.000

454.000

32

PRVA MEĐUNARODNA RUSKA ŠKOLA VALENTINA TEREŠKOVA

74.394.000





Vreme: 18.09.2026 13:31

Medij: biznis.rs

Link: <https://biznis.rs/vesti/srbija/trziste-privatnog-obrazovanja-u-srbiji-internacionalne-skole-na-vrhu-po->

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Tržište privatnog obrazovanja u Srbiji: Internacionalne škole na vrhu po prihodima, domaće jure profit

71.916.000

2.374.000

46.000

17

OBRAZOVNO VASPITNI CENTAR 'SOPOT HILL'

77.635.000

68.128.000

212.000

129.000

22

Izvor: CompanyWall, *svi podaci su u dinarima

Britanci na vrhu po prihodima, Savremena po profitu

Najveći prihod u 2025. godini ostvarila je British International School Beograd, koja je prihodovala oko 611,3 miliona dinara, dok je neto dobit iznosila oko 88,3 miliona dinara. Godinu ranije škola je imala prihod od oko 491,7 miliona dinara i dobit od 52,5 miliona dinara, što pokazuje značajan rast i prihoda i profita. Sa 87 zaposlenih ova škola je ujedno i najveći poslodavac među ustanovama na vrhu liste.

Na drugom mestu prema ostvarenim prihodima, takođe se nalazi jedna od internacionalnih ustanova - Francuska škola u Beogradu. Ona je 2025. godine prihodovala 454,2 miliona dinara. Iako je prihod povećan u odnosu na 2024. godinu, kada je iznosio oko 428,3 miliona dinara, dobit je bila oko 805.000 dinara. To predstavlja značajan preokret u odnosu na prethodnu godinu, kada je ova škola poslovala sa neto gubitkom od gotovo 10,4 miliona dinara.

Privatna osnovna škola Savremena ostvarila je 101 milion dinara neto dobiti na 336,1 milion dinara prihoda. To znači da ova ustanova ima profitnu marginu od fantastičnih 30 odsto, što je izuzetan rezultat za sektor usluga.

Među top 10 uspešno se pozicioniraju i druge domaće ustanove poput OŠ "Ruđer Bošković" (255,9 miliona prihoda i 10,3 miliona dobiti) i OŠ "Mina Karadžić" koja beleži snažan skok prihoda na 111,1 milion dinara i čistu dobit od 31,3 miliona.

Nemačka škola Beograd prošle godine je ostvarila oko 233,5 miliona dinara prihoda, ali je godinu završila sa neto gubitkom od oko 31,2 miliona dinara. U 2024. godini prihodovala je oko 229,3 miliona dinara, uz gubitak od približno 49,9 miliona dinara, što ukazuje na smanjenje minusa, ali i dalje negativan rezultat poslovanja.

Foto: Pixabay

Zeleno svetlo za 31 privatnu školu

Da bi se dobila realna ekonomska slika potrebno je ukrstiti podatke APR-a, Ministarstva prosvete i RZS-a, jer se na prvi pogled u brojkama javlja paradoks.

Prema zvaničnim podacima Republičkog zavoda za statistiku (RZS), u Srbiji radi ukupno 1.134 redovnih osnovnih škola. Od tog broja državni sistem apsolutno dominira sa 1.103 državne škole (koje obuhvataju oko 98 odsto svih osnovaca).

Broj od 232 registrovane firme u ovoj delatnosti predstavlja sve privatne pravne subjekte koji su se registrovali pod šifrom 8520. U ovom broju nema državnih škola, ali nisu svi ti subjekti prave škole. Ministarstvo prosvete u svom zvaničnom registru ima ukupno 31 verifikovanu privatnu osnovnu školu - 16 nacionalnih/domaćih, 11 internacionalnih, tri muzičke i jednu za decu sa smetnjama u razvoju i invaliditetom.

Ostalih 201 čine privatna preduzeća i preduzetnici koji nemaju licencu ministarstva za izvođenje zvaničnog školskog programa i oni posluju na slobodnom komercijalnom tržištu kao privatni produženi boravci za decu, škole stranih jezika, edukativni centri, računarske radionice ili franšize za mentalnu aritmetiku.

Osnivač obrazovne ustanove, između ostalog, uz zahtev Ministarstvu prosvete dostavlja osnivački akt, dokaz o upisu u sudski registar, elaborat o ispunjenosti propisanih uslova i odluku Školskog odbora o pokretanju postupka.

Za privatne škole potrebno je obezbediti i garanciju poslovne banke kojom se potvrđuje da su obezbeđena sredstva za rad ustanove. Kada je reč o osnovnoj školi, sredstva se obezbeđuju za period od četiri godine, odnosno za trajanje jednog ciklusa obrazovanja i vaspitanja. Prema dosadašnjoj praksi navedenoj u stručnom uputstvu Ministarstva prosvete, iznos garancije je 15.000 evra u dinarskoj





Vreme: 18.09.2026 13:31

Medij: biznis.rs

Link: <https://biznis.rs/vesti/srbija/trziste-privatnog-obrazovanja-u-srbiji-internacionalne-skole-na-vrhu-po->

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Tržište privatnog obrazovanja u Srbiji: Internacionalne škole na vrhu po prihodima, domaće jure profit

protivvrednosti, obračunato po srednjem kursu Narodne banke Srbije na dan uplate.





Vreme: 18.09.2026 13:37

Medij: tanjug.rs

Link: <https://www.tanjug.rs/srbija/politika/282174/mali-ako-dozvolimo-nastavak-blokada-mnogo-mladih-ce->

Autori: Izvor: TANJUG

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Mali: Ako dozvolimo nastavak blokada, mnogo mladih će ostati bez radnih mesta

759

BEOGRAD - Potpredsednik SNS Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti.

"Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokade, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla", istakao je Mali u stranačkom video spotu.

Kako je rekao, ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro.

Kompletan sadržaj vesti dostupan je korisnicima Tanjugovih servisa





Vreme: 18.09.2026 13:37

Medij: tanjug.rs

Link: <https://pretplatnici.tanjug.rs/news/32f27448-435a-47b1-94b8-a3a549a9b10e>

Autori: aut

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Mali: Ako dozvolimo nastavak blokada, mnogo mladih će ostati bez radnih mesta

804

BEOGRAD, 18. septembra (Tanjug) - Potpredsednik SNS Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti. "Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokade, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla", istakao je Mali u stranačkom video spotu. Kako je rekao, ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. "Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost", naglasio je Mali. (Kraj) aut/





Vreme: 18.09.2026 13:38

Medij: euronews.rs

Link: <https://www.euronews.rs/biznis/biznis-vesti/243361/visa-connect-see-ai-i-digitalna-placanja-menjaju->

Autori: Promo

Teme: E-commerce; Bezgotovinsko plaćanje; Visa

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

4308



Na forumu Visa Connect SEE u Beogradu poručeno je da AI agenti, tokenizacija i bezgotovinska plaćanja sve više oblikuju budućnost trgovine

Budućnost trgovine oblikuju tri ključna učesnika: krajnji korisnici, kompanije i sve češće AI agenti koji deluju u ime čoveka. Ovo je bila jedna od glavnih tema regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva.

Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja beleži rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge. Istovremeno, potrošači ubrzano prihvataju digitalna iskustva i očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbedna, bez obzira na to gde i kako kupuju.

"Potrošač se promenio iz korena. Ljudi više ne razmišljaju o načinu kako će nešto kupiti. Ne prave razliku između onlajn i oflajn kupovine, domaćih i prekograničnih transakcija, niti odvajaju sama plaćanja od celokupnog procesa trgovine. Oni jednostavno očekuju da svaka interakcija bude trenutna, intuitivna i sigurna. Širom jugoistočne Evrope beležimo stalan rast primene digitalnih plaćanja, dok korisnici sve više traže iskustva koja su neprimetna, personalizovana i povezana. Ova evolucija stvara nove prilike za banke, trgovce i fintek kompanije da redefinišu način na koji grade odnos sa svojim klijentima", izjavila je Ana Drašković, potpredsednica i generalna direktorka kompanije Visa za jugoistočnu Evropu.

Diskusije tokom Visa Connect foruma ukazale su kako inovacije transformišu svaku fazu procesa kupovine, od načina na koji potrošači otkrivaju proizvode i usluge, do samog plaćanja i prenosa novca. Jedan od najznačajnijih trendova jeste pojava AI agenata koji sada mogu da pomažu korisnicima tokom čitavog procesa kupovine. Istraživanja pokazuju da 78 odsto građana Srbije već koristi veštačku inteligenciju kao pomoć pri donošenju odluka o kupovini, ali bi u ovom trenutku samo 9 odsto njih poverilo AI agentu da izvrši plaćanje u njihovo ime.

Prema rečima stručnjaka iz kompanije Visa, naredna faza elektronske trgovine donosi prelazak veštačke inteligencije sa nivoa preporuke na nivo akcije. AI će pomagati potrošačima da efikasnije pretražuju, porede i kupuju proizvode, uz zadržavanje potpune kontrole. U isto vreme, primena digitalnih plaćanja nastavlja da se ubrzava, pa je Visa u protekle četiri godine proširila svoju prihvatnu mrežu u širem regionu sa 10 miliona na 21 milion lokacija.

Govoreći o prilikama i izazovima ove transformacije, Sergij Martinčuk, viši potpredsednik i regionalni menadžer Visa kompanije za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz je istakao:

"Potrošači i privreda sve više traže brže i jednostavnije načine za plaćanje, slanje i prijem novca. Istovremeno, očekuju da sigurnost i poverenje budu utkani u svaku interakciju. Dok redefinišemo način na koji se novac kreće kroz naš region, fokusirani smo na to da pomognemo klijentima da ispune ta očekivanja kroz širu prihvatnu mrežu, tokenizaciju, prekogranične mogućnosti poput Visa Direct platforme i inovacije koje digitalnu trgovinu čine jednostavnijom i bezbednijom. Prava prilika nije samo u uvođenju novih tehnologija, već u pretvaranju inovacija u svakodnevna iskustva kojima ljudi veruju".

Glavna poruka Visa Connect foruma je da budućnost trgovine neće biti definisana samo jednim





Vreme: 18.09.2026 13:38

Medij: euronews.rs

Link: <https://www.euronews.rs/biznis/biznis-vesti/243361/visa-connect-see-ai-i-digitalna-placanja-menjaju->

Autori: Promo

Teme: E-commerce; Bezgotovinsko plaćanje; Visa

Naslov: Visa: Ulazimo u eru prodaje krajnjim korisnicima, kompanijama ali i AI agentima

tehnološkim rešenjem. Iako veštačka inteligencija, tokenizacija i prenos novca u realnom vremenu menjaju način na koji potrošači i kompanije upravljaju novcem, dugoročni uspeh zavisiće od sposobnosti da se povežu inovacije, poverenje i saradnja unutar celog ekosistema.

Visa je globalni lider u oblasti digitalnih plaćanja, koja svojim poslovanjem olakšava transakcije između potrošača, trgovaca, finansijskih institucija i državnih institucija u više od 200 zemalja i teritorija širom planete. Naša misija je da povežemo svet kroz najinovativniju, najkomfortniju, najpouzdaniju i najsigurniju mrežu plaćanja, koja pojedincima, kompanijama i privredi omogućava da napreduju. Verujemo da privrede koje su inkluzivne za sve i na svakom mestu, pomažu da svi zajedno prosperiraju, ali i sagledaju mogućnost pristupa i uključivanja kao osnovu budućnosti protoka novca.





Vreme: 18.09.2026 13:46

Medij: mondo.rs

Link: <https://mondo.rs/Info/Ekonomija/a2283661/kako-ce-rast-euribora-uticati-na-stambene-kredite-u->

Autori: Marina Letić

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Euribor podivljao zbog cene nafte i rata: Stručnjaci otkrili kako će to uticati na one koji imaju stambene kredite

7918



Euribor je na najvišem nivou od januara 2025. godine, a uzrokovan je rastom cena nafte i inflacionim pritiscima. Kako će to uticati na kredite u Srbiji?

Euribor se trenutno nalazi na najvišoj tački od početka godine. Od januara, tromesečni i šestomesečni euribor porasli su za po 30 odsto, a stručnjaci navode da je razlog za ovo cena energenata, ponajviše nafte, čije cene je sve teže prognozirati.

Euribor, kako tromesečni tako i šestomesečni, nastavljaju da rastu. Od početka godine tromesečni euribor porastao je sa 2,029 odsto na 2,647, dok je šestomesečni uvećan sa 2,105 na 2,97 odsto.

Na ovaj rast, koji za oba iznosi oko trećine, direktno su uticale visoke cene nafte kao posledica rata na Bliskom istoku. Iako je i tromesečni euribor doživeo skok u martu ove godine, a rast šestomesečnog euribora je u ovom periodu čak 0,4 procentna poena. Cene nafte su istovremeno skočile sa 65 na čak 112 dolara po barelu.

Kako navodi ekonomista Zoran Grubišić, Evropska centralna banka je više puta popuštala monetarnu politiku snižavajući kamatne stope, što je dovelo i do pada euribora, ali posledice prevelike relaksacije su poskupljenja koja su sada vidljiva.

"Sada ponovo imamo inflacioni pritisak, jer nafta je oko 100 dolara po barelu i nije izvesno kada će se spustiti u neki prethodni okvir, između 70 i 80 ili čak 60 i 70 dolara, u kome se dugoročno kretala", kaže Grubišić.

"Nikome nije u interesu da euribor ode u neizdržive iznose"

Da će euribor nastaviti da u velikoj meri zavisi od cena nafte potvrđuje i Dušan Uzelac, urednik sajta Kamatica.

Pored toga, on naglašava da je to već polje geopolitike i da je svet ušao u neko novo doba kada su u pitanju cene energenata, u kome su takva pitanja sve nepredvidivija i nedostupnija široj javnosti.

"Svaka moguća projekcija je prilično teška zato što smo ušli u neko moderno doba kada se objavama na tviteru podižu i spuštaju cene energenata, kao i aranžmani koji su daleko od očiju javnosti, a koji menjaju te cene i to je ono što dominantno utiče na cenu novca. Ono što je tu bitno za običnog čoveka da razume, za nekoga ko ima stambeni kredit vezan za euribor, jeste da nikome nije u interesu da taj euribor ode u neizdržive iznose. To je fina granica između visoke cene zaduživanja i kolapsa celog sistema, a to nikome ne donosi ništa dobro", navodi Uzelac.

1/6

Narodna banka Foto: MONDO/Stefan Stojanović

Kako će se rast euribora odraziti na kredite u Srbiji?

Ipak, sigurno da postoji bojazan kako će se rast euribora odraziti na kredite u Srbiji koji za osnovu kamate uzimaju euribor.

Kako za Biznis.rs navodi Direktor BBS Capital Investment Group Vladimir Vasić na primeru stambenog kredita od 100.000 evra na 25 godina sa kamatom koja se sastoji od šestomesečnog euribora i maržom banke od tri odsto, razlika u kamati između januara i septembra je 42 evra. To znači da bi korisnik





Vreme: 18.09.2026 13:46

Medij: mondo.rs

Link: <https://mondo.rs/Info/Ekonomija/a2283661/kako-ce-rast-euribora-uticati-na-stambene-kredite-u->

Autori: Marina Letić

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Euribor podivljao zbog cene nafte i rata: Stručnjaci otkrili kako će to uticati na one koji imaju stambene kredite

kredita u januaru plaćao ratu od 591 evro, dok bi u septembru to bilo 633 evra, odnosno 510 evra više na godišnjem nivou.

Po svemu sudeći, trend rasta euribora će se nastaviti. Iako će korisnici kredita svakako osetiti rast euribora kroz veće rate kredita, sagovornici tvrde da neki hipotetički veći rast euribora ne bi mogao da se naglo odrazi na kredite, između ostalog i zbog zaštite korisnika finansijskih usluga, pa pored osnovne finansijske predostrožnosti nema razloga za brigu o velikim i naglim poskupljenjima rata.

"Nešto na šta bi običan čovek mogao da utiče, jer su, kako kaže Balašević, carevi odlučili da se igraju rata, jeste da se fokusira na kapacitet svog zarađivanja i da ima neku rezervu za neke nepredviđene momente, da mu otplata kredita ne zarobi neke druge odluke. To je ono što je moguće, da se čovek pripremi da mu čak i neko poskupljenje tog euribora ne napravi drugu vrstu problema osim finansijskog", kaže Uzelac, koji dodaje da je i Narodna banka Srbije uvela mehanizam koji štiti tržište od naglih šokova, kao i "da preko noći, u nekom ludom scenariju, euribor poskupi duplo, to ne znači da će se to odmah reflektovati na kredite građana, jer se podizanje tih kamatnih stopa dozvoljava u prosečnom nivou"

BONUS VIDEO:

Keš ekspert: Milena Manojlović Kostenjak Izvor: MONDO

Euribor se trenutno nalazi na najvišoj tački od početka godine. Od januara, tromesečni i šestomesečni euribor porasli su za po 30 odsto, a stručnjaci navode da je razlog za ovo cena energenata, ponajviše nafte, čije cene je sve teže prognozirati.

Euribor, kako tromesečni tako i šestomesečni, nastavljaju da rastu. Od početka godine tromesečni euribor porastao je sa 2,029 odsto na 2,647, dok je šestomesečni uvećan sa 2,105 na 2,97 odsto.

Na ovaj rast, koji za oba iznosi oko trećine, direktno su uticale visoke cene nafte kao posledica rata na Bliskom istoku. Iako je i tromesečni euribor doživeo skok u martu ove godine, a rast šestomesečnog euribora je u ovom periodu čak 0,4 procentna poena. Cene nafte su istovremeno skočile sa 65 na čak 112 dolara po barelu.

Kako navodi ekonomista Zoran Grubišić, Evropska centralna banka je više puta popuštala monetarnu politiku snižavajući kamatne stope, što je dovelo i do pada euribora, ali posledice prevelike relaksacije su poskupljenja koja su sada vidljiva.

"Sada ponovo imamo inflacioni pritisak, jer nafta je oko 100 dolara po barelu i nije izvesno kada će se spustiti u neki prethodni okvir, između 70 i 80 ili čak 60 i 70 dolara, u kome se dugoročno kretala", kaže Grubišić.

Da će euribor nastaviti da u velikoj meri zavisi od cena nafte potvrđuje i Dušan Uzelac, urednik sajta Kamatica.

Pored toga, on naglašava da je to već polje geopolitike i da je svet ušao u neko novo doba kada su u pitanju cene energenata, u kome su takva pitanja sve nepredvidivija i nedostupnija široj javnosti.

"Svaka moguća projekcija je prilično teška zato što smo ušli u neko moderno doba kada se objavama na tviteru podižu i spuštaju cene energenata, kao i aranžmani koji su daleko od očiju javnosti, a koji menjaju te cene i to je ono što dominantno utiče na cenu novca. Ono što je tu bitno za običnog čoveka da razume, za nekoga ko ima stambeni kredit vezan za euribor, jeste da nikome nije u interesu da taj euribor ode u neizdržive iznose. To je fina granica između visoke cene zaduživanja i kolapsa celog sistema, a to nikome ne donosi ništa dobro", navodi Uzelac.

Ipak, sigurno da postoji bojazan kako će se rast euribora odraziti na kredite u Srbiji koji za osnovu kamate uzimaju euribor.

Kako za Biznis.rs navodi Direktor BBS Capital Investment Group Vladimir Vasić na primeru stambenog kredita od 100.000 evra na 25 godina sa kamatom koja se sastoji od šestomesečnog euribora i maržom banke od tri odsto, razlika u kamati između januara i septembra je 42 evra. To znači da bi korisnik kredita u januaru plaćao ratu od 591 evro, dok bi u septembru to bilo 633 evra, odnosno 510 evra više na godišnjem nivou.

Po svemu sudeći, trend rasta euribora će se nastaviti. Iako će korisnici kredita svakako osetiti rast euribora kroz veće rate kredita, naši sagovornici tvrde da neki hipotetički veći rast euribora ne bi mogao da se naglo odrazi na kredite, između ostalog i zbog zaštite korisnika finansijskih usluga, pa pored osnovne finansijske predostrožnosti nema razloga za brigu o velikim i naglim poskupljenjima rata.

"Nešto na šta bi običan čovek mogao da utiče, jer su, kako kaže Balašević, carevi odlučili da se igraju rata, jeste da se fokusira na kapacitet svog zarađivanja i da ima neku rezervu za neke nepredviđene momente, da mu otplata kredita ne zarobi neke druge odluke. To je ono što je moguće, da se čovek pripremi da mu čak i neko poskupljenje tog euribora ne napravi drugu vrstu problema osim finansijskog", kaže Uzelac, koji dodaje da je i Narodna banka Srbije uvela mehanizam koji štiti tržište od naglih šokova,





Vreme: 18.09.2026 13:46

Medij: mondo.rs

Link: <https://mondo.rs/Info/Ekonomija/a2283661/kako-ce-rast-euribora-uticati-na-stambene-kredite-u->

Autori: Marina Letić

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Euribor podivljao zbog cene nafte i rata: Stručnjaci otkrili kako će to uticati na one koji imaju stambene kredite

kao i "da preko noći, u nekom ludom scenariju, euribor poskupi duplo, to ne znači da će se to odmah reflektovati na kredite građana, jer se podizanje tih kamatnih stopa dozvoljava u prosečnom nivou".





Vreme: 18.09.2026 13:39

Medij: studiob.rs

Link: <https://studiob.rs/mali-ako-dozvolimo-nastavak-blokada-mnogo-mladih-ce-ostati-bez-radnih-mesta/>

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Mali: Ako dozvolimo nastavak blokada, mnogo mladih će ostati bez radnih mesta

910



Potpredsednik SNS Siniša Mali poručio je da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta [...]

Potpredsednik SNS Siniša Mali poručio je da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti. "Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokade, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla", istakao je Mali u stranačkom video spotu. Kako je rekao, ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. "Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost", naglasio je Mali.





Vreme: 18.09.2026 13:56

Medij: politika.rs

Link: <https://www.politika.rs/sr/clanak/786456/mali-ako-dozvolimo-nastavak-blokada-mnogo-mladih-ce->

Autori: Politika onlajn

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Mali: Ako dozvolimo nastavak blokada, mnogo mladih će ostati bez radnih mesta

768



Mali poručio da se Srbija ne sme vratiti na staro

Potpredsednik SNS-a Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva jer bi, kako je ocenio, mnogo mladih moglo da ostane bez radnih mesta i budućnosti. "Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokade, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla", istakao je Mali u stranačkom video-snimku. On je rekao da bi nastavak blokada univerziteta i puteva, prema njegovoj oceni, zaustavio rast i razvoj Srbije i ugrozio radna mesta mladih. "Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost", naglasio je Mali.





Vreme: 18.09.2026 14:02

Medij: alo.rs

Link: <https://www.alo.rs/vesti/drustvo/16956174/euribor-podivljao-zbog-cene-nafte-i-rata-strucnjaci-otkrili->

Autori: Milica Krstić

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Euribor podivljao zbog cene nafte i rata: Stručnjaci otkrili kako će to uticati na one koji imaju stambene kredite

4032

Euribor je na najvišem nivou od januara 2025. godine, a uzrokovan je rastom cena nafte i inflacionim pritiscima. Kako će to uticati na kredite u Srbiji?

Euribor se trenutno nalazi na najvišoj tački od početka godine. Od januara, tromesečni i šestomesečni euribor porasli su za po 30 odsto, a stručnjaci navode da je razlog za ovo cena energenata, ponajviše nafte, čije cene je sve teže prognozirati. Euribor, kako tromesečni tako i šestomesečni, nastavljaju da rastu. Od početka godine tromesečni euribor porastao je sa 2,029 odsto na 2,647, dok je šestomesečni uvećan sa 2,105 na 2,97 odsto. Na ovaj rast, koji za oba iznosi oko trećine, direktno su uticale visoke cene nafte kao posledica rata na Bliskom istoku. Iako je i tromesečni euribor doživeo skok u martu ove godine, a rast šestomesečnog euribora je u ovom periodu čak 0,4 procentna poena. Cene nafte su istovremeno skočile sa 65 na čak 112 dolara po barelu. Kako navodi ekonomista Zoran Grubišić, Evropska centralna banka je više puta popuštala monetarnu politiku snižavajući kamatne stope, što je dovelo i do pada euribora, ali posledice prevelike relaksacije su poskupljenja koja su sada vidljiva. "Sada ponovo imamo inflacioni pritisak, jer nafta je oko 100 dolara po barelu i nije izvesno kada će se spustiti u neki prethodni okvir, između 70 i 80 ili čak 60 i 70 dolara, u kome se dugoročno kretala", kaže Grubišić. "Nikome nije u interesu da euribor ode u neizdržive iznose" Da će euribor nastaviti da u velikoj meri zavisi od cena nafte potvrđuje i Dušan Uzelac, urednik sajta Kamatica. Pored toga, on naglašava da je to već polje geopolitike i da je svet ušao u neko novo doba kada su u pitanju cene energenata, u kome su takva pitanja sve nepredvidivija i nedostupnija široj javnosti. "Svaka moguća projekcija je prilično teška zato što smo ušli u neko moderno doba kada se objavama na tviteru podižu i spuštaju cene energenata, kao i aranžmani koji su daleko od očiju javnosti, a koji menjaju te cene i to je ono što dominantno utiče na cenu novca. Ono što je tu bitno za običnog čoveka da razume, za nekoga ko ima stambeni kredit vezan za euribor, jeste da nikome nije u interesu da taj euribor ode u neizdržive iznose. To je fina granica između visoke cene zaduživanja i kolapsa celog sistema, a to nikome ne donosi ništa dobro", navodi Uzelac. Kako će se rast euribora odraziti na kredite u Srbiji? Ipak, sigurno da postoji bojazan kako će se rast euribora odraziti na kredite u Srbiji koji za osnovu kamate uzimaju euribor. Kako za Biznis.rs navodi Direktor BBS Capital Investment Group Vladimir Vasić na primeru stambenog kredita od 100.000 evra na 25 godina sa kamatom koja se sastoji od šestomesečnog euribora i maržom banke od tri odsto, razlika u kamati između januara i septembra je 42 evra. To znači da bi korisnik kredita u januaru plaćao ratu od 591 evro, dok bi u septembru to bilo 633 evra, odnosno 510 evra više na godišnjem nivou. Po svemu sudeći, trend rasta euribora će se nastaviti. Iako će korisnici kredita svakako osetiti rast euribora kroz veće rate kredita, sagovornici tvrde da neki hipotetički veći rast euribora ne bi mogao da se naglo odrazi na kredite, između ostalog i zbog zaštite korisnika finansijskih usluga, pa pored osnovne finansijske predostrožnosti nema razloga za brigu o velikim i naglim poskupljenjima rata. "Nešto na šta bi običan čovek mogao da utiče, jer su, kako kaže Balašević, carevi odlučili da se igraju rata, jeste da se fokusira na kapacitet svog zarađivanja i da ima neku rezervu za neke nepredviđene momente, da mu otplata kredita ne zarobi neke druge odluke. To je ono što je moguće, da se čovek pripremi da mu čak i neko poskupljenje tog euribora ne napravi drugu vrstu problema osim finansijskog", kaže Uzelac, koji dodaje da je i Narodna banka Srbije uvela mehanizam koji štiti tržište od naglih šokova, kao i "da preko noći, u nekom ludom scenariju, euribor poskupi duplo, to ne znači da će se to odmah reflektovati na kredite građana, jer se podizanje tih kamatnih stopa dozvoljava u prosečnom nivou"





Vreme: 18.09.2026 13:59

Medij: tanjug.rs

Link: <https://pretplatnici.tanjug.rs/news/f8e9f051-5903-4b60-acf5-f6326ac23fb6>

Autori: svd

Teme: Visa

Naslov: HUB201: Pokrenuta Cybersecurity Alliance za jačanje sajber bezbednosti i inovacija

5111

BEOGRAD, 18. septembra (Tanjug) - Nacionalni i regionalni inovacioni centar za sajber bezbednost i primenu veštačke inteligencije HUB201 pokrenuo je Sajber sekjuritli alijansu (Cybersecurity Alliance), platformu koja okuplja kompanije, institucije, stručnjake, startape i akademsku zajednicu, sa ciljem jačanja saradnje i razvoja zajedničkog odgovora na sve složenije izazove u oblasti sajber bezbednosti. Direktor HUB201 Vladimir Radovanović rekao je da je cilj ove alijanse da poveže znanje i stručnost različitih aktera i doprinese razvoju sajber bezbednosti, ali i inovacionog ekosistema u Srbiji i regionu. "Pokrenuli smo Cybersecurity Alliance i to je sjajna vest za sajber bezbednosnu zajednicu. Ovo je alijansa znanja, stručnosti, kokreacije i alijansa koja će u velikoj meri doprineti razvoju sajber bezbednosti u Srbiji, kao i inovativnosti i razvoju inovacija u našem ekosistemu", rekao je on za Tanjug. Prema njegovim rečima, Sajber sekjuritli alijansa je u startu dobila podršku 30 tehnoloških kompanija koje razvijaju ili primenjuju rešenja iz oblasti sajber bezbednosti u Srbiji, regionu i na globalnom tržištu. Radovanović je naglasio da će aktivnosti Cybersecurity Alliance biti organizovane oko četiri stuba, odnosno oko razvoja i edukacije, razvoja inovacija, razvoja zajednice i regulative. Prvi stub, kako je objasnio odnosi se na razvoj i unapređenje kapaciteta pojedinaca i organizacija u privatnom, javnom i akademskom sektoru, dok je drugi stub usmeren na razvoj startup timova, podsticanje inovativnosti kod mladih, ali i unapređenje inovacionih kapaciteta postojećih organizacija. Dodao je da treći stub podrazumeva razvoj sajber bezbednosne zajednice i podizanje svesti o značaju zaštite u digitalnom okruženju, kroz radne grupe, okrugle stolove, stručne sastanke i događaje namenjene različitim ciljnim grupama. "Želimo da što bolje čujemo ono što je potrebno od strane privrede i same sajber bezbednosne zajednice, kako bi zakoni, podzakonski akti i sve ono što može da doprinese unapređenju sajber bezbednosne zajednice i industrije bili što kvalitetniji", rekao je Radovanović. Prema njegovim rečima, četvrti stub odnosi se na regulativu i primenu zakona i podzakonskih akata, uz povezivanje stručne javnosti, regulatora i kompanija kako bi svi relevantni akteri mogli da razgovaraju o unapređenju zaštite poslovanja i društva u celini. Radovanović je naglasio i da sajber bezbednost više nije isključivo IT tema, imajući u vidu sve veću zavisnost građana, kompanija i institucija od digitalnih servisa. "Živimo u vremenima kada je normalno da provedemo većinu našeg vremena na internetu i društvenim mrežama, a sve to dovodi do mogućnosti kompromitacije kako nas lično, tako i naših podataka i naših bližnjih", rekao je direktor HUB201. Zbog svega toga, kako je naglasio potrebno veću pažnju posvetiti zaštiti podataka svih kompanija koje posluju u Srbiji i na globalnom tržištu, posebno onih koje su deo širih lanaca vrednosti i koriste klad infrastruktuuru. "Upravo tu dolazimo do Cybersecurity Alliance - do jednog centralizovanog mesta koje će konkretno u Srbiji i regionu služiti da minimizuje sve te rizike, odnosno da unapredi zaštitu", rekao je on. Radovanović je naveo i podatak da istraživanja govore da su sada, posredstvom veštačke inteligencije i novih tehnologija, napadači brži i da imamo 56 odsto više napada u poređenju sa prošlom godinom u kontekstu same sajber bezbednosti posredstvom veštačke inteligencije. "Prosečno, jedna kompanija gubi negde oko pet miliona evra od samih napada. Sa te strane je vrlo važno kako se ti podaci štite, odnosno kako se te kompanije štite i kako generalno štite protokole ukoliko dođe do napada ili kako da minimizuju mogućnost da do tih napada dođe", rekao je Radovanović Tanjugu. Prema rečima Radovanovića, šteta od ukupnih napada prouzrokovanih u sajber bezbednosti se procenjuje kao treća ekonomija sveta. "Zamislite, imamo Kinu, imamo Ameriku, a treća ekonomija sveta je upravo sajber sekjuritli ekonomija, to je momenat u kom su te kompanije napadnute ili u kom su neke države i javni organi napadnuti i zato je vrlo važno kako štitimo te podatke, kako štitimo naše kompanije, kako naši lični podaci da ne budu kompromitovani", rekao je on Radovanović je podsetio i da je Hub201 organizacija partner jedne šire inicijative koja se zove Cyber District, a koja je pokrenuta od strane Kancelarije za IT i eUpravu. Među članicama Cybersecurity Alliance nalaze se predstavnici javnog sektora, sajber i tehnološke industrije, telekomunikacija, finansija, industrije i inovacionog ekosistema, kao i domaće i međunarodne kompanije i organizacije. Tu su: ASEE, Yettel Bank, Ingram Micro, PULSEC, Kaspersky, Ivanti, Naučno-tehnološki park Niš, MIND Group, Palo Alto Networks, Cisco, Microsoft, Ananas, Group-IB Europe, Telekom Srbija, Sky Express, Schneider Electric, AIGO Business System, ALEF, MBCOM Technologies, Visa, Orion Telekom, Rakuten Viber, Kancelarija za IT i eUpravu / Cyber District, Data Cloud Technology, Philip Morris International, IBM, Comtrade System Integration, Siemens Energy i Rohde & Schwarz. (Kraj) svd/gri





Vreme: 18.09.2026 14:18

Medij: rtv.rs

Link: https://rtv.rs/sr_lat/drustvo/hub201-pokrenuta-cybersecurity-alliance-za-jacanje-sajber-bezbednosti-i-

Autori: Redakcija

Teme: Visa

Naslov: HUB201: Pokrenuta Cybersecurity Alliance za jačanje sajber bezbednosti i inovacija

5094



BEOGRAD - Nacionalni i regionalni inovacioni centar za sajber bezbednost i primenu veštačke inteligencije HUB201 pokrenuo je Sajber sekjuritli alijansu (Cybersecurity Alliance), platformu koja okuplja kompanije, institucije, stručnjake, startape i akademsku zajednicu, sa ciljem jačanja saradnje i razvoja zajedničkog odgovora na sve složenije izazove u oblasti sajber bezbednosti.

Direktor HUB201 Vladimir Radovanović rekao je da je cilj ove alijanse da poveže znanje i stručnost različitih aktera i doprinese razvoju sajber bezbednosti, ali i inovacionog ekosistema u Srbiji i regionu. "Pokrenuli smo Cybersecurity Alliance i to je sjajna vest za sajber bezbednosnu zajednicu. Ovo je alijansa znanja, stručnosti, kokreacije i alijansa koja će u velikoj meri doprineti razvoju sajber bezbednosti u Srbiji, kao i inovativnosti i razvoju inovacija u našem ekosistemu", rekao je on za Tanjug. Prema njegovim rečima, Sajber sekjuritli alijansa je u startu dobila podršku 30 tehnoloških kompanija koje razvijaju ili primenjuju rešenja iz oblasti sajber bezbednosti u Srbiji, regionu i na globalnom tržištu. Radovanović je naglasio da će aktivnosti Cybersecurity Alliance biti organizovane oko četiri stuba, odnosno oko razvoja i edukacije, razvoja inovacija, razvoja zajednice i regulative. Prvi stub, kako je objasnio odnosi se na razvoj i unapređenje kapaciteta pojedinaca i organizacija u privatnom, javnom i akademskom sektoru, dok je drugi stub usmeren na razvoj startup timova, podsticanje inovativnosti kod mladih, ali i unapređenje inovacionih kapaciteta postojećih organizacija. Dodao je da treći stub podrazumeva razvoj sajber bezbednosne zajednice i podizanje svesti o značaju zaštite u digitalnom okruženju, kroz radne grupe, okrugle stolove, stručne sastanke i događaje namenjene različitim ciljnim grupama. "Želimo da što bolje čujemo ono što je potrebno od strane privrede i same sajber bezbednosne zajednice, kako bi zakoni, podzakonski akti i sve ono što može da doprinese unapređenju sajber bezbednosne zajednice i industrije bili što kvalitetniji", rekao je Radovanović. Prema njegovim rečima, četvrti stub odnosi se na regulativu i primenu zakona i podzakonskih akata, uz povezivanje stručne javnosti, regulatora i kompanija kako bi svi relevantni akteri mogli da razgovaraju o unapređenju zaštite poslovanja i društva u celini. Radovanović je naglasio i da sajber bezbednost više nije isključivo IT tema, imajući u vidu sve veću zavisnost građana, kompanija i institucija od digitalnih servisa. "Živimo u vremenima kada je normalno da provedemo većinu našeg vremena na internetu i društvenim mrežama, a sve to dovodi do mogućnosti kompromitacije kako nas lično, tako i naših podataka i naših bližnjih", rekao je direktor HUB201. Zbog svega toga, kako je naglasio potrebno veću pažnju posvetiti zaštiti podataka svih kompanija koje posluju u Srbiji i na globalnom tržištu, posebno onih koje su deo širih lanaca vrednosti i koriste klad infrastrukтуру. "Upravo tu dolazimo do Cybersecurity Alliance - do jednog centralizovanog mesta koje će konkretno u Srbiji i regionu služiti da minimizuje sve te rizike, odnosno da unapredi zaštitu", rekao je on. Radovanović je naveo i podatak da istraživanja govore da su sada, posredstvom veštačke inteligencije i novih tehnologija, napadači brži i da imamo 56 odsto više napada u poređenju sa prošlom godinom u kontekstu same sajber bezbednosti posredstvom veštačke inteligencije. "Prosečno, jedna kompanija gubi negde oko pet miliona evra od samih napada. Sa te strane je vrlo važno kako se ti podaci štite, odnosno kako se te kompanije štite i kako generalno štite protokole ukoliko dođe do napada ili kako da minimizuju mogućnost da do tih napada dođe", rekao je Radovanović Tanjugu. Prema rečima Radovanovića, šteta od ukupnih napada prouzrokovanih u sajber bezbednosti se





Vreme: 18.09.2026 14:18

Medij: rtv.rs

Link: https://rtv.rs/sr_lat/drustvo/hub201-pokrenuta-cybersecurity-alliance-za-jacanje-sajber-bezbednosti-i-

Autori: Redakcija

Teme: Visa

Naslov: HUB201: Pokrenuta Cybersecurity Alliance za jačanje sajber bezbednosti i inovacija

procenjuje kao treća ekonomija sveta. "Zamislite, imamo Kinu, imamo Ameriku, a treća ekonomija sveta je upravo sajber sekjurity ekonomija, to je momenat u kom su te kompanije napadnute ili u kom su neke države i javni organi napadnuti i zato je vrlo važno kako štitimo te podatke, kako štitimo naše kompanije, kako naši lični podaci da ne budu kompromitovani", rekao je on Radovanović je podsetio i da je Hub201 organizacija partner jedne šire inicijative koja se zove Cyber District, a koja je pokrenuta od strane Kancelarije za IT i eUpravu. Među članicama Cybersecurity Alliance nalaze se predstavnici javnog sektora, sajber i tehnološke industrije, telekomunikacija, finansija, industrije i inovacionog ekosistema, kao i domaće i međunarodne kompanije i organizacije. Tu su: ASEE, Yettel Bank, Ingram Micro, PULSEC, Kaspersky, Ivanti, Naučno-tehnološki park Niš, MIND Group, Palo Alto Networks, Cisco, Microsoft, Ananas, Group-IB Europe, Telekom Srbija, Sky Expres, Schneider Electric, AIGO Business System, ALEF, MBCOM Technologies, Visa, Orion Telekom, Rakuten Viber, Kancelarija za IT i eUpravu / Cyber District, Data Cloud Technology, Philip Morris International, IBM, Comtrade System Integration, Siemens Energy i Rohde & Schwarz. Pixabay, B_A, ilustracija





Vreme: 18.09.2026 14:06

Medij: objektiv.rs

Link: <https://objektiv.rs/vest/1738808/mali-ako-dozvolimo-nastavak-blokada-mnogo-mladih-ce-ostati-bez->

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Mali: "Ako dozvolimo nastavak blokada, mnogo mladih će ostati bez radnih mesta"

770



Potpredsednik SNS Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti. "Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokade, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla", istakao je Mali u stranačkom video spotu. Kako je rekao, ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. "Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost", naglasio je Mali. BONUS VIDEO:





Vreme: 18.09.2026 14:24

Medij: euronews.rs

Link: <https://www.euronews.rs/srbija/politika/243365/mali-ne-sme-se-dozvoliti-nastavak-blokada/vest>

Autori: Tanjug

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Mali: Ako dozvolimo nastavak blokada, mnogo mladih će ostati bez radnih mesta

831



Prema njegovim rečima, ako se nastave blokade Srbija će se vratiti na staro

Potpredsednik SNS Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti.

"Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokade, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla", istakao je Mali u stranačkom video spotu.

Kako je rekao, ako se dozvoli da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro.

"Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost", naglasio je Mali.





Vreme: 18.09.2026 14:22

Medij: bizportal.rs

Link: <https://bizportal.rs/biz-info/srbija/101079287/legao-vam-je-novac-greskom-na-racun---sta-zakon-kaze->

Autori: Dubravka Jovanović

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Legao vam je novac greškom na račun - šta zakon kaže i da li mora da se vrati

6748

Greškom uplaćen novac nije automatski vaš: pravila zavise od toga ko je uplatio sredstva, da li je reč o plati i da li je novac već potrošen.

Novac je odjednom legao na račun, a uplata nije očekivana. Možda je banka napravila grešku, možda je neko uneo pogrešan broj računa, a možda je poslodavac isplatio veću platu nego što je trebalo. Prva pomisao može biti da je novac jednostavno postao dostupan, ali u Srbiji to ne znači da pripada osobi na čiji je račun uplaćen.

U ovakvim situacijama primenjuju se pravila o sticanju bez osnova, a postupak zavisi od toga kako je došlo do greške i ko je novac uplatio.

Šta ako banka greškom uplati novac na račun?

Ako se na računu pojavi novac koji osobi ne pripada, sama činjenica da je novac vidljiv u aplikaciji ili da može da se podigne ne znači da postoji pravo da se zadrži.

Narodna banka Srbije je posebno razmatrala slučaj u kojem je klijentu greškom uplaćen tuđ novac. NBS je navela da osoba koja zna da joj novac ne pripada ne može da ga tretira kao svoj samo zato što joj je privremeno dostupan.

Zakon o obligacionim odnosima predviđa da, kada deo imovine jednog lica pređe u imovinu drugog bez pravnog osnova, lice koje je tako steklo korist dužno je da je vrati, odnosno da nadoknadi vrednost ako vraćanje više nije moguće. To je poznato kao sticanje bez osnova.

Drugim rečima, ako je na račun greškom leglo 100.000 dinara, a ne postoji osnov po kojem taj novac pripada vlasniku računa, sam priliv ne stvara pravo da se novac zadrži.

Šta ako je neko pogrešio broj računa?

Ovo je nešto drugačija situacija.

Ako osoba koja šalje novac sama unese pogrešan broj računa, banka se u pravilu ne smatra odgovornom samo zato što je novac završio kod pogrešnog primaoca. Narodna banka Srbije navodi da se nalog smatra pravilno izvršenim u delu koji se odnosi na primaoca ako je izvršen prema jedinstvenoj identifikacionoj oznaci, odnosno broju računa koji je naveden u nalogu.

U takvom slučaju osoba koja je pogrešno uplatila novac treba da traži njegov povraćaj.

To može učiniti direktno od primaoca ili preko svog pružaoca platnih usluga.

Banka platioca, prema objašnjenju NBS, na zahtev treba da preduzme razumne mere kako bi pomogla u povraćaju novca, dok banka primaoca treba da sarađuje u tom postupku.

Ako povraćaj nije moguć na taj način, banka platioca na pisani zahtev treba da dostavi raspoložive informacije potrebne za ostvarivanje prava na povraćaj.

A šta ako je novac već potrošen?

To što je novac potrošen ne znači automatski da je obaveza vraćanja nestala.

Zakon o obligacionim odnosima uređuje obim vraćanja kod sticanja bez osnova. Prema članu 214, kod vraćanja se mogu dugovati i plodovi i zatezna kamata, pri čemu je važna i savesnost osobe koja je novac primila.

Narodna banka Srbije navodi da, kada lice kojem je novac greškom uplaćen odbija da ga dobrovoljno vrati, može ostati mogućnost sudskog postupka po pravilima o sticanju bez osnova.

Zbog toga nije dobra ideja računati na to da će problem nestati samo zato što je novac potrošen.

Poseban slučaj: legla je veća plata

Druga česta situacija jeste kada poslodavac zaposlenom greškom isplati veću zaradu.

Na primer, plata je trebalo da bude 100.000 dinara, a na račun je leglo 150.000.

Ovde je najvažnije utvrditi da li za ceo isplaćeni iznos postoji pravni osnov.

Zakon o radu propisuje da se zarada utvrđuje u skladu sa zakonom, opštim aktom i ugovorom o radu. Poslodavac je takođe dužan da zaposlenom prilikom svake isplate dostavi obračun zarade.

Ako je deo novca zaista isplaćen greškom i za njega ne postoji osnov, može se postaviti pitanje povraćaja po pravilima o sticanju bez osnova.

Međutim, nije svaka razlika između očekivane i isplaćene zarade automatski greška. Razlika može nastati zbog bonusa, radnog učinka, prekovremenog rada, uvećanja zarade, naknada ili drugih stavki koje se vide u obračunu.

Zato je kod veće plate prvi korak provera obračuna zarade, a ne automatsko vraćanje novca.

Može li poslodavac samo da skine novac sa sledeće plate?

Ne može jednostavno da odluči da će sam uzeti novac sa naredne zarade bez odgovarajućeg pravnog





Vreme: 18.09.2026 14:22

Medij: bizportal.rs

Link: <https://bizportal.rs/biz-info/srbija/101079287/legao-vam-je-novac-greskom-na-racun---sta-zakon-kaze->

Autori: Dubravka Jovanović

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Legao vam je novac greškom na račun - šta zakon kaže i da li mora da se vrati

osnova.

Član 123. Zakona o radu propisuje da poslodavac može svoje novčano potraživanje prema zaposlenom naplatiti obustavljanjem od zarade samo na osnovu pravnosnažne odluke suda, u slučajevima utvrđenim zakonom ili uz pristanak zaposlenog.

To znači da situacija nije ista kao kod običnog transfera između dva računa. Kod zarade postoje posebna pravila zaštite zaposlenog i način na koji se eventualno potraživanje može naplatiti.

Šta uraditi kada se pojavi neočekivana uplata?

Najsigurnije je postupiti ovim redom:

1. Ne trošiti novac.

Ako nije poznato zašto je novac uplaćen, najbolje je da ostane na računu dok se situacija ne razjasni.

2. Proveriti detalje transakcije.

U aplikaciji ili izvodu treba proveriti ko je uplatio novac, datum, iznos i opis plaćanja.

3. Kontaktirati banku.

Ako je uplata očigledno greška ili nije poznat njen izvor, banka može dati informacije o proceduri za rešavanje takve situacije.

4. Ako je u pitanju plata, proveriti obračun.

Veća uplata može biti posledica bonusa, prekovremenog rada ili druge stavke, pa prvo treba proveriti obračun koji je dostavio poslodavac.

5. Sačuvati dokumentaciju.

Izvod, obračun zarade, poruke i komunikaciju sa bankom ili poslodavcem mogu biti važni ako kasnije dođe do spora.

Šta ako osoba odbije da vrati novac?

Ako primalac zna da mu novac ne pripada, a ipak odbija da ga vrati, pitanje može prerasti iz obične bankarske greške u pravni spor.

NBS navodi da u slučaju kada dobrovoljni povraćaj nije moguć, može uslediti sudski postupak prema pravilima o sticanju bez osnova.

Pored građanskopravnih posledica, NBS je upozorila i na krivičnopravni aspekt situacije u kojoj neko svesno prisvoji novac za koji zna da mu ne pripada. U svom objašnjenju pozvala se na odredbu Krivičnog zakonika o utaji.

Zato razlika između "novac je slučajno stigao na račun" i "znam da nije moj, ali sam odlučio da ga zadržim" može biti veoma značajna.

Kada je novac zaista vaš?

Najjednostavnije pravilo jeste da se ne gleda samo ko ima pristup novcu, već po kom osnovu je novac isplaćen.

Ako postoji ugovor, zarada, bonus, povraćaj novca, poklon ili drugi pravni osnov, uplata može biti opravdana.

Ako je novac stigao bez takvog osnova, zakon predviđa obavezu vraćanja stečenog bez osnova.

Zato neočekivani priliv na računu nije automatski "poklon banke". U slučaju greške, najbezbednije je prvo utvrditi poreklo novca i sačuvati sredstva dok se ne razjasni kome pripadaju.

Važno: konkretne posledice zavise od okolnosti slučaja, vrste uplate i toga da li je primalac znao ili mogao da zna da mu novac ne pripada. Kod većih iznosa ili spora sa bankom, poslodavcem ili drugim licem, pravni savet advokata može biti potreban.





Vreme: 18.09.2026 14:20

Medij: novaekonomija.rs

Link: <https://novaekonomija.rs/vesti-iz-zemlje/obim-bezgotovinskih-placanja-belezi-rast-od-21-odsto->

Autori: Redakcija

Teme: Visa; Bezgotovinsko plaćanje; E-commerce

Naslov: Obim bezgotovinskih plaćanja beleži rast od 21 odsto godišnje

2536



Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja beleži rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge, podaci su kompanije Visa. Istovremeno, potrošači ubrzano prihvataju digitalna iskustva i očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbedna, bez obzira na to gde i kako kupuju, zaključaj je regionalnog foruma Visa Connect SEE, [...]

Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja beleži rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge, podaci su kompanije Visa. Širom jugoistočne Evrope obim bezgotovinskih plaćanja beleži rast od 21 odsto godišnje, dok oko 80 odsto građana aktivno koristi bankarske usluge, podaci su kompanije Visa. Istovremeno, potrošači ubrzano prihvataju digitalna iskustva i očekuju da plaćanja budu brza, jednostavna i bezbedna, bez obzira na to gde i kako kupuju, zaključaj je regionalnog foruma Visa Connect SEE, koji je u Beogradu okupio oko 150 lidera iz bankarskog i finansijskog sektora, kao i stručnjake kompanije Visa, sa ciljem da istraže budućnost plaćanja, trgovine i korisničkog iskustva. Diskusije tokom Visa Connect foruma ukazale su kako inovacije transformišu svaku fazu procesa kupovine, od načina na koji potrošači otkrivaju proizvode i usluge, do samog plaćanja i prenosa novca. Jedan od najznačajnijih trendova jeste pojava AI agenata koji sada mogu da pomažu korisnicima tokom čitavog procesa kupovine. Istraživanja pokazuju da 78 odsto građana Srbije već koristi veštačku inteligenciju kao pomoć pri donošenju odluka o kupovini, ali bi u ovom trenutku samo devet odsto njih poverilo AI agentu da izvrši plaćanje u njihovo ime. Prema rečima stručnjaka iz kompanije Visa, naredna faza elektronske trgovine donosi prelazak veštačke inteligencije sa nivoa preporuke na nivo akcije. AI će pomagati potrošačima da efikasnije pretražuju, porede i kupuju proizvode, uz zadržavanje potpune kontrole. U isto vreme, primena digitalnih plaćanja nastavlja da se ubrzava, pa je Visa u protekle četiri godine proširila svoju prihvatnu mrežu u širem regionu sa 10 miliona na 21 milion lokacija. Govoreći o prilikama i izazovima ove transformacije, Sergij Martinčuk, viši potpredsednik i regionalni menadžer Visa kompanije za Ukrajinu, Moldaviju, južnu i istočnu Evropu, centralnu Aziju i Kavkaz je istakao da potrošači i privreda sve više traže brže i jednostavnije načine za plaćanje, slanje i prijem novca. Visa istraživanje: 78% ispitanika u Srbiji koristi AI pri kupovini, ali poverenje je ključno pri plaćanju





Vreme: 18.09.2026 14:50

Medij: k1info.rs

Link: <https://www.k1info.rs/vesti/politika/137675/mnogo-mladih-bi-u-srbiji-moglo-da-ostane-bez-posla->

Autori: K1info

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: MNOGO MLADIH BI U SRBIJI MOGLO DA OSTANE BEZ POSLA! Ministar Mali poslao poruku građanima i predočio brojke

769



Potpredsednik SNS Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti. "Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokade, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla", istakao je Mali u stranačkom video spotu. Kako je rekao, ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. "Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost", naglasio je Mali. BONUS VIDEO





Vreme: 18.09.2026 16:56

Medij: pravda.rs

Link: <https://pravda.rs/kolumne/vladimir-dimitrijevic/aleksandar-babicki-izdajnici-iz-jandeksa-2026-09-18>

Autori:

Teme: E-commerce

Naslov: ALEKSANDAR BABICKI: Izdajnici iz Jandeksa

10238

PALANTIR PROTIV RUSIJE Rusija nema i nikada nije imala veće neprijatelje od onih koje smo sami negovali. Oni znaju naše bolne tačke, imaju naše ulazne i izlazne tačke, lozinke i tajne, poseduju tajne i ključeve za šifrovanje. Hoće li se ovo koristiti protiv nas? Naravno. Ne morate biti teoretičar zavere da biste pogodili zašto je "digitalni mozak Pentagona" - Palantir Technologies - sklopio strateško partnerstvo sa kompanijom Arkadija Voloža, čoveka koji sebe skromno naziva "izraelskim preduzetnikom rođenim u Kazahstanu". Ni reči o Rusiji, ali on je legendarna figura u domaćoj IT industriji. Trideset godina je gradio Jandeks na našim podacima, našem novcu i našim resursima. Da bi nas sada ubijao... Palantir nije AI startup za generisanje slika poput Jandeksovog "Masterroom". To je neka vrsta tajnog reda tehnokrata. Oni su ključni izvođač radova za Pentagon, CIA i Američku agenciju za nacionalnu bezbednost. Upravo je veštačka inteligencija kompanije Palantir ta koja stoji iza najstrašnijih operacija Amerikanaca i Izraelaca. Ona je usmeravala rakete na stambene oblasti u Gazi, pretvarajući ih u betonske ruševine i masovne grobnice. "Osmislila" je bombardovanje ženske škole u Minabu, u Iranu. Njeni algoritmi su smatrali da je prikladno da napadnu studentski dom u Starobiljsku. Uzgred, neposredno pre napada na ruske tinejdžere (poginulo je 18 devojčica i tri dečaka), izvršni direktor kompanije Palantir, Aleks Karp, lično je posetio Kijev i sastao se sa tadašnjim ukrajinskim ministrom odbrane, Mihailom Fedorovim, i Volodimirom Zelenskim. KO JE VOLOŽ? Sve u svemu, bivši ruski matematičar, kazahstanski Jevrejin, Volož je u odličnom društvu - tehnofašista Aleks Karp, pravi fašista Fedorov i Jevrejin Volodimir Zelenski. Sada će imati na raspolaganju infrastrukturu izgrađenu na ruskim mozgovima i de fakto "digitalnu repliku" Rusije. Rađa se troglava zmija. Volož je infrastruktura, Fedorov je samo oružje rata, Karp i Til su srce mašine za ubijanje. Najopasniji nisu Karp ili Til. Oni su otvoreni neprijatelji. Volož je opasniji. On se uzdigao na našem tlu, obogatio se od naših korisnika, obučio inženjere koristeći naš materijal - a zatim sve to prodao neprijatelju. Dobrovoljno. Ne pod pretnjom mukama, već za akcije NASDAQ-a, primetio je Konstantin Malofeev, osnivač "TV Cargrada". Naravno, Volož i njegov tim (mediji pominju više od hiljadu programera koji su ranije radili u Jandeksu) nisu regrutovani da rade protiv Irana. Dakle, ko stoji iza zajedničkih napora Voloža i Karpa, a ko im je na meti? Misterije postaju manje komplikovane kada se bolje pogleda jedan lik. Rusi lome Ukrajinke kod Kramatorska (MAPA) PARIHIN Upoznajte Mihaila Parahina, rođenog 1977. godine, diplomiranog na Nacionalnom istraživačkom nuklearnom univerzitetu MIFI. Ubrzo nakon diplomiranja, preselio se u Sjedinjene Države, a 2007. godine postao je inženjer razvoja u kompaniji Majkrosoft, radeći na pretraživačima. Godine 2014, Parahin je prešao u Jandeks, gde je u maju 2015. postao novi glavni tehnološki direktor kompanije. To je strateška pozicija i nije ni čudo što je ostala upražnjena skoro dve godine, od smrti suosnivača Jandeksa Ilje Segaloviča. Mihailove stvarne odgovornosti došle su malo kasnije. U avgustu 2019. godine, Parahin je dao otkaz u Voložovoj kompaniji i vratio se u Sjedinjene Države sa porodicom. Tamo se ponovo pridružio Majkrosoftu, ovog puta kao potpredsednik za tehnologiju. I 7. maja 2025. godine postalo je poznato da je jedan od najbogatijih ljudi na planeti, Džef Bezos (vlasnik Amazona, koji se konstantno nalazi među pet najbogatijih ljudi na svetu, sa neto vrednošću od oko 200-250 milijardi dolara), kupio udeo u Toloki za 72 miliona dolara preko investicione firme Bezos Expeditions. Toloka je holandski startup za veštačku inteligenciju i odeljenje Voložovog Nebius-a. Jedan od uslova Bezosovog dogovora sa Voložem bio je imenovanje Mihaila Parahina za izvršnog predsednika upravnog odbora Toloke (ovo je finalizovano u avgustu 2025. godine). Koristeći Voloža Parahina, bliskog poznanika Džefa Bezosa, kao "most" do perspektivnog programera veštačke inteligencije, Džef Bezos je nastavio svoje dugogodišnje kockanje. NEPRINCIPIJELNA KOALICIJA? Počeo je da ulaže u razvoj veštačke inteligencije preko svog porodičnog investicionog fonda još 2021. godine, kada je postao jedan od ranih investitora u Anthropic (razvijatelj Claude AI algoritma). Do 2024. godine, Amazon je povećao svoju investiciju u kompaniju na četiri milijarde dolara, i od tog trenutka Anthropic je, zajedno sa Palantir-om, počeo da pruža usluge veštačke inteligencije Pentagonu. Sistem za identifikaciju potencijalnih meta i vođenje raketa koje su osudile dečju školu u Minabu bio je njihova ideja. Bezosova je logika: "Pentagon mora da naruči oružje veštačke inteligencije od nas, inače će Amerika patiti." Na prvi pogled, saradnja između Bezosa i Karpa deluje čudno, s obzirom na njihove različite poglede na svet i ljudski razvoj. Bezos je klasični globalista sa liberalnom agendom i poverenjem u "divnu, univerzalnu demokratsku budućnost". Karp je otvoreni tehnofašista koji ne krije svoju nameru da učestvuje u brzom stvaranju globalnog digitalnog koncentracionog logora. Džef Bezos i Aleks Karp su pronašli zajednički jezik u svojoj potrazi za profitom od ponovnog naoružavanja američke vojne mašine. Pomagao im je Reganov nacionalni forum odbrane - godišnje okupljanje "kapetana" američkog IT i vojno-industrijskog kompleksa. Tamo prvo zastrašuju javnost i vladine zvaničnike potrebom za brzim ponovnim naoružavanjem SAD. Zatim, nude gotove ugovore koji će "sigurno obezbediti" Americi vojnu prednost nad Kinom, Rusijom, Iranom i Severnom Korejom. Bezos i Karp su aktivni učesnici Reganovog foruma i bili su glavni govornici u raznim godinama. Ruski borci već ulaze u Dobropolje u malim grupama (VIDEO/MAPA) UBIJANJE RUSA: "JANDEKSOVAC" ĆE POMOĆI Do septembra 2026. godine postalo je jasno





Vreme: 18.09.2026 16:56

Medij: pravda.rs

Link: <https://pravda.rs/kolumne/vladimir-dimitrijevic/aleksandar-babicki-izdajnici-iz-jandeksa-2026-09-18>

Autori:

Teme: E-commerce

Naslov: ALEKSANDAR BABICKI: Izdajnici iz Jandeksa

protiv koga Bezos i Karp udružuju svoje resurse. Nedelju dana pre objave Voloževog Nebius partnerstva sa Palantirom, Aleks Karp je najavio ulaganje u budući projekat bivšeg ukrajinskog ministra odbrane Mihaila Fedorova. Fedorovljev vojno-tehnološki startap je dizajniran za razvoj modernog oružja - borbenih dronova (vazdušnih, morskih i kopnenih) i jeftinih i lakih za proizvodnju raketa. Karp ulaže u još jedno "kijevsko čudotvorno oružje" ne samo novcem već i tehnologijom: vojni proizvodi Fedorovljevog startapa biće pokretani veštačkom inteligencijom (AI algoritmi). Fedorov postaje šef ukrajinske filijale Palantira. Dakle, Palantir će, koristeći veštačku inteligenciju, nastaviti da pomaže kijevskom režimu da "ubija Ruse što je moguće efikasnije". A ove algoritme sada za Karpovu kompaniju razvija Volož, bivši šef Jandeksa, i njegovo osoblje, koje je otišlo iz Rusije. Niko nije uhvaćen na delu, ali na osnovu činjenica, Mihail Parahin igra ključnu ulogu u šemi koja je na kraju suprotstavila Karpa i Fedorova, i Bezosa i Voloža, Rusiji. A sada, neočekivani obrt, koji vodi do pametnog telefona svakog ruskog građanina. Neočekivano? Parahin je sistem stvorio, a Ministarstvo digitalnog razvoja, komunikacija i masovnih medija ga promoviše. U Jandeksu, Mihail Parahin je bio odgovoran za stvaranje "glasovnog asistenta Alise" - termin "veštačka inteligencija" još nije bio u upotrebi 2017. godine. KO JE U RUSIJI LUD? Jasno je da niko na Zapadu nema potpunije i poverljivije informacije o radu Alise i mehanizmima za pristup informacijama koje ona prikuplja o životu u Rusiji i svakom od nas od Parahina. A ono što Parahin ne zna, Volož, koji je pokrenuo Alisu u Jandeksu, sigurno može da vam kaže. Sada su ovi ljudi na strani neprijatelja Rusije, a neki ruski zvaničnici žele da njihovu tvorevinu zakonodavno transformišu u kamen temeljac nacionalnog digitalnog sistema. Prema jednoj federalnoj publikaciji, pozivajući se na svoje izvore, rusko Ministarstvo digitalnog razvoja, veza i masovnih medija radi na nacrtu izmena pravila za prethodnu instalaciju domaćih aplikacija na gadžete u našoj zemlji. Nameravaju da dodele status obaveznog i neuklonjivog softvera "pametnom asistentu Alisi". A Jandeks je prešao na stranu ruskih neprijatelja. Stručnjaci se protive: ovaj potez krši i pravila fer konkurencije i politiku digitalne bezbednosti, ali Ministarstvo digitalnog razvoja, prema izvorima, nema nameru da odustane. Drugim rečima, odeljenje Maksuta Šadajeva namerava da učini obaveznim korišćenje alata veštačke inteligencije koji prikuplja sveobuhvatne informacije o ruskom stanovništvu. To uključuje ne samo liste kontakata i upite za pretragu, već i obrasce putovanja, performanse transportnog sistema, onlajn trgovinu i statistiku finansijskog sistema - i tako dalje. I sve ovo bi trebalo da bude povereno algoritmu veštačke inteligencije koji je kreiran i poznat Mihailu Parahinu i Arkadiju Voložu, koji su se prodali neprijatelju. Koja je suština? Nije čak ni to da Ministarstvo digitalnog razvoja, i Šadajev lično, već imaju istoriju konkretnih interakcija sa Jandeksom i Voložem. KAKO SU NEPRIJATELJA OSTAVILI NA MIRU? Odluka o finalizaciji razdvajanja domaće i međunarodne imovine Jandeksa, koja je omogućila Voložu da stvori Nebius, bila je očigledna greška. U avgustu 2023. godine, Volož je govorio protiv Rusije, osudio SVO i podržao kijevski režim - a ipak, početkom 2024. godine, ipak je pušten na slobodu. Iako za trećinu prvobitno planiranog iznosa. A šef Ministarstva za digitalni razvoj, Maksut Šadajev, nadgledao je ovaj proces. Jasna strateška greška koja već ima posledice po Rusiju, ali to je prošlost; ono što je urađeno ne može se poništiti. Ali, zašto naši zvaničnici i dalje idu na ruku neprijatelju, ne možemo sa sigurnošću reći. Podsećanja radi, govorimo o državnom odeljenju koje je poslednjih meseci funkcionisalo po principu "zabrani i ne dozvoli": pokreće blokiranje resursa i aplikacija za razmenu poruka, ograničava pristup mobilnom internetu i namerava da deli VPN-ove krajnje ograničeno. I isto ovo ministarstvo pokazuje iznenađujuće samozadovoljstvo prema veoma ranjivom veštačkom algoritmu, spremnom da otvori digitalna vrata našim neprijateljima. Hoće li Parahin i Volož, i Bezos i Karp, koji stoje iza njih, prihvatiti šansu koja im se daje? Zanimljivo je to pitanje... Izvor: TSARGRAD TV RU/Priedio Vladimir Dimitrijević





Datum: 18.09.2026

Medij: Tanjug TV

Emisija: Vesti 15/TV Tanjug

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

	Početak	Trajanje
Emisija	18.09.2026 15:00:00	300:00
Prilog	18.09.2026 15:16:00	3:15

Naslov: Izborni blok

2600

Republička izborna komisija proglasila je izbornu listu Strake, Pravde i Pomirenja za vanredne parlamentarne izbore zakazane za 25. oktobar, na kojimaće učestvovati kao lista nacionalne manjine. Lista kojaće se nalaziti pod rednim brojem 6 na glasačkom listiću nosi naziv "Ušamezukurlić Pokret za ujedinjenje", a nosilac liste je predsednik stranke, Ušame Zukorlić. Lista je usvojena jednoglasno. Kao lista nacionalne manjine na izborimaće učestvovati i Ruska stranka, i to kao lista "Ruska stranka Srbija u Briksu", Slobodan Nikolić. Listaće se nalaziti pod rednim brojem 7 na glasačkom listiću, nosilac je Slobodan Nikolić, a lista je usvojena jednoglasnom odlukom RIK-a. Koalicija koju čine Novi DSS i monarhisti predala je Republičkoj izornoj komisiji listu kandidata za predstojeće vanredne parlamentarne izbore, pod nazivom "Autentična desnica dr Miloš Jovanović". Na listi je 250 kandidata, a nosilac liste je predsednik Novog DSS-a, Miloš Jovanović. Predstavници koalicije predali su komisiji više od 10.600 overenih potpisa podrške, a rok za proglašenje liste je 48 sati. Jovanović je rekao da su predstojeći izbori "sudbonosni" i daće oni odrediti da liće srpska nacija nastaviti borbu za svoje vitalne interese iliće pustiti druge da odlučuju o njoj. Iz liste Aleksandra Vučića "Ujedinjena Srbija" poručuju da nikome neće dozvoliti da se mladima oduzme budućnost i da se Srbija vrati na staro. Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokadera, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla. Ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladihće ostati bez svojih radnih mesta, a Srbijaće se vratiti na staro. Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost. Aleksandar Vučić, Ujedinjena Srbija. Iz Socijalističke partije Srbije ističu da 36 godina postojanja preporučuje na predstojećim izborima biračima njihovu listu, Ivica Dačić, Faktor stabilnosti. 36 godina postojanja Socijalističke partije Srbije garant sigurnosti za to da na čelu sa Ivicom Dačićem imamo izuzetno kvalitetne, profesionalne, stručne kadrove, da imamo iskusne političare i tople ljude, one koji umeju da pošalju i profesionalnu i državničku, a posebno porodičnu poruku. Ivica Dačić je Faktor stabilnosti. On zapravo poseduje ljudske, profesionalne i kvalitete velikog i toplog čoveka i državnika. Naša lista "Ivica Dačić Faktor stabilnosti" garant je sigurnih koraka u bolju budućnost Srbije.





Vreme: 18.09.2026 17:23

Medij: kurir.rs

Link: <https://www.kurir.rs/vesti/politika/10108218/sinisa-mali-o-dejanu-soskicu-studentska-lista-blokaderi>

Autori: Kurir Politika

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: "NEĆEMO DOZVOLITI DA MLADIMA ODUZMU BUDUĆNOST" Mali o Šoškiću, kandidatu blokadera: Kad je bio guverner ostavio je mlade bez posla (VIDEO)

1018



Potpredsednik SNS Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će prema njegovoj oceni, mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti.

Prvi potpredsednik Vlade u tehničkom mandatu i ministar finansija Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će prema njegovoj oceni, mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti. - Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokadera, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla - rekao je Mali u stranačkom video spotu na Instagramu i dodao: - Ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost!





Vreme: 18.09.2026 17:25

Medij: alo.rs

Link: <https://www.alo.rs/biz/novac/16956673/gradjani-danas-je-odlucno-ali-tek-u-ponedeljak-stupa-na->

Autori: Milan Lovas

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Građani, danas je odlučno, ali tek u ponedeljak stupa na snagu: Evo šta nas očekuje 21. septembra, novu informaciju objavila NBS

899

Narodna banka Srbije (NBS) oglasila se povodom novog zvaničnog srednjeg kursa dinara prema evru za ponedeljak 21. septembar 2026. godine

Po pravilu, do 18 časova, svakog radnog dana Narodna banka Srbije objavljuje zvanični srednji kurs dinara prema evru, koji se primenjuje od 8 časova narednog radnog dana. Zvanični kurs Zvanični srednji kurs dinara za evro iznosiće u ponedeljak (21. septembra) 117,4038 dinara, što je neznatna promena u odnosu na petak, objavila je Narodna banka Srbije (NBS). Dinar će prema evru biti nepromenjen u odnosu na pre mesec dana, na godišnjem nivou niži za 0,2 odsto, a od početka godine niži za 0,1 odsto. Indikativni kurs dinara u odnosu na dolar danas je slabiji za 0,2 odsto i iznosi 102,4466 dinara za dolar. Kurs dinara prema dolaru je niži za 2,0 odsto u odnosu na pre mesec dana, na godišnjem nivou niži je za 2,9 odsto, a od početka godine niži za 2,5 odsto.





Vreme: 18.09.2026 17:08

Medij: dnevnik.rs

Link: <https://www.dnevnik.rs/vesti/drustvo/koliko-je-star-srpski-dinar-svetska-lista-dala-zanimljiv-odgovor->

Autori:

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: KOLIKO JE STAR SRPSKI DINAR? Svetska lista dala zanimljiv odgovor

1535



Srpski dinar našao se na drugom mestu liste 10 najstarijih valuta koje su danas u upotrebi, koju je objavio nalog World of Statistics na platformi Iks, a kao godina njegovog porekla navedena je 1214.

Srpski dinar je tako stariji od američkog dolara za skoro šest vekova, od ruske rublje za skoro čitav jedan vek, a od švajcarskog franka i japanskog jena za više od 600 godina. Od Stefana Prvovenčanog do danas Prema podacima Narodne banke Srbije, prvo pominjanje srpskog dinara nalazi se u arhivskim dokumentima s kraja 1214. godine, u vreme Stefana Prvovenčanog. Prvim srpskim vladarom koji je kovao sopstveni novac smatra se kralj Radoslav (1227-1234), a rani dinari bili su od srebra i nosili su religiozne motive. Oldest currencies (year): ???? British Pound: 800 ???? Serbian Dinar: 1214 ???? Russian Ruble: 1300 ???? US Dollars: 1785 ???? Haitian Gourde: 1813 ???? Falkland Pound: 1833 ???? Dominican Peso: 1844 ???? Swiss Franc: 1850 ???? Canadian Dollars: 1871 ???? Japanese Yen: 1871 - World of Statistics (@stats_feed) September 17, 2026 Tokom skoro dva veka kovano je više od 600 tipova i varijanti srpskog dinara, sve do osmanskog osvajanja 1459. godine. Nakon pada Srpske despotovine, na srpskim prostorima koristile su se strane valute - osmanska, austrijska, mletačka i druge, sve do obnove srpske državnosti u 19. veku. Novi novčići kovani su 1868. u obnovljenoj Srbiji, a dinar je zvanično vraćen kao nacionalna monetarna jedinica 1875. godine, kada su usledili i prvi srebrni primerni novčići moderne Srbije. Informer





Vreme: 18.09.2026 17:24

Medij: direktno.rs

Link: <https://direktno.rs/vesti/drustvo-i-ekonomija/730116/nafta-poskupljuje-zlato-raste.html>

Autori: Ivana Žigić

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Brent skočio 8,65 odsto za samo nedelju dana: Nafta poskupljuje, a zalihe padaju i obaraju i cenu zlata - Društvo i Ekonomija

2993



Brent skočio 8,65 odsto za samo nedelju dana: Nafta poskupljuje, a zalihe padaju i obaraju i cenu zlata | Društvo i Ekonomija | Direktno Tokom prethodne nedelje zabeležen je rast cene nafte tipa brent od 8,65 odsto, koja se kretala u rasponu od 97 do 107,63 dolara po barelu. - Na rast cene nafte uticali su pomorske blokade Irana i Venecuele od strane SAD koje ometaju isporuke nafte; eskalacija sukoba na Bliskom istoku uništenjem pet iranskih tankera u blizini ostrva Harg kao odgovor na napade iranskih balističkih raketa na brod mornarice SAD; saopštenja Irana da je spreman za intenzivniji sukob sa SAD; napadi Huta na postrojenja za preradu nafte u S. Arabiji a kasnije i odluka o zatvaranju naftovoda "Istok-Zapad", ključnoj alternativni Ormuskom moreuzu za izvoz nafte, kao i podaci Američke agencije za informacije o energetici (EIA) i Međunarodne agencije za energetiku (IEA) o padu zaliha sirove nafte u SAD - navodi se u izveštaju Narodne banke Srbije. Istovremeno, tokom istog perioda cena zlata je ponovo zabeležila pad, 1,68 odsto i kretala se u rasponu od 4.361,72 do 4.414,53 dolara po unci. - Na pad cene zlata znatno su uticali skok cena nafte usled poremećaja u snabdevanju s Bliskog istoka, što pojačava strah od inflacije i pruža argumente za pooštavanje monetarne politike FED-a; vrednosti indeksa proizvođačkih cena (PPI) i potrošačkih cena u SAD (CPI) koje su bile više od očekivanih usled rasta cena energenata podržale su očekivanje povećanja nivoa kamatnih stopa FED-a (više stope smanjuju interesovanje investiranja u zlato koje ne donosi prinos); rast vrednosti dolara i stopa prinosa na državne obveznice SAD; smanjeno interesovanje institucionalnih investitora za ulaganje u ETF finansijske instrumente podržane zlatom, kao i vest o padu tražnje i ukupnih zaliha zlata u Turskoj - navodi izveštaj centralne banke. Stručnjak za strana ulaganja, ekonomista Milan Kovačević, kada je reč o nafti, ističe da problem više nije samo u njenoj ceni, već i u pitanju kako će svet obezbediti potrebne količine. - Sada je problem ne samo cena nafte već i kako će svet izaći na kraj sa potrebnim količinama. U Rusiji su uništena neka postrojenja, pa je i kod njih manjak derivata. Amerika se založila da se više ne gađaju rafinerije tamo. Ostaje da se vidi šta će se dešavati - kaže Kovačević za Direktno.rs. Po pitanju zlata, ukazuje da je zlato specifično jer na njegovu cenu ne utiče uvek jedno jasno i čvrsto pravilo. - Zlato je dugo bilo pravi novac i danas ga ljudi u svojoj svesti i dalje tako doživljavaju. Međutim, kada se dogodi nešto što ljudi procene tako da neće moći da se kupuje, onda to pogađa i vrednost zlata. Zlato inače služi kao neka vrsta rezerve, a čim se pojave neke druge potrebe koje treba izmirivati, onda pada i cena zlata - navodi Kovačević. Cena sirove nafte tipa Brent od jutros beleži cenu od oko 103 dolara po barelu, dok je cena evropskog prirodnog gasa stabilna na nivou od oko 77 evra po megavat-satu. Naslovna fotografija: Shutterstock





Vreme: 18.09.2026 17:30

Medij: direktno.rs

Link: <https://direktno.rs/vesti/drustvo-i-ekonomija/730211/promena-adrese-i-podataka.html>

Autori: Dimitrije Petrović

Teme: Bezgotovinsko plaćanje

Naslov: Penzioneri, promenili ste adresu? Ne završava se sve u MUP-u, ima tu još posla! Posebna pravila za Beograđane - Društvo i Ekonomija

3791



Penzioneri, promenili ste adresu? Ne završava se sve u MUP-u, ima tu još posla! Posebna pravila za Beograđane | Društvo i Ekonomija | Direktno Zato je važno da se posle preseljenja provere svi podaci koji se vode na staroj adresi. Prvo se prijavljuje novo prebivalište Promena prebivališta prijavljuje se nadležnoj policijskoj upravi, odnosno policijskoj stanici. MUP navodi da se za prijavu ili promenu prebivališta termin može zakazati i elektronski preko Portala eUprava, za punoletne državljane Srbije koji imaju eID nalog i ličnu kartu sa čipom. Na Portalu eUprava građanin može proveriti i podatke o svom prebivalištu. Ako podaci nisu usklađeni sa evidencijom MUP-a, potrebno je obratiti se policijskoj upravi ili policijskoj stanici prema mestu stanovanja. PIO fond mora da zna za promenu adrese Ovo je posebno važno za penzionere. Republički fond za penzijsko i invalidsko osiguranje navodi da je korisnik penzije dužan da prijavi promenu adrese i druge promene koje mogu biti od značaja za ostvarivanje prava. Fond ima i poseban obrazac "Zahtev za promenu adrese korisnika prava iz PIO". PIO izričito navodi da blagovremeno neprijavljivanje promena koje utiču na pravo može dovesti i do privremene obustave isplate dok se potrebna dokumentacija ne dostavi. Zato penzioner koji se preselio ne bi trebalo da ostavi podatke u Fondu na staroj adresi. Proverite gde stižu računi za struju Ako se penzioner preselio u drugi stan ili kuću, treba proveriti i podatke kod EPS-a, posebno ako računi treba da se dostavljaju na novu adresu. EPS navodi da kupac može da promeni adresu za dostavljanje računa tako što će se obratiti službama EPS-a pisanim putem ili lično. Prilikom zahteva potrebno je navesti ED broj mesta merenja i adresu na koju želi da dobija račune. Ako ste u Beogradu, proverite i Infostan Za korisnike objedinjene naplate u Beogradu postoji još jedna važna stavka. JKP "Infostan tehnologije" navodi da korisnik mora da prijavi promene podataka u roku od osam dana od nastanka promene. Za promenu podataka potrebno je dostaviti odgovarajuću dokumentaciju. Infostan navodi i da se podaci o prostoru, vlasništvu i broju članova domaćinstva mogu menjati dostavljanjem odgovarajućih dokaza, dok se promene koje se odnose na pojedine usluge mogu prijaviti davaocu usluge ili preko Infostana. Ne zaboravite banku i druge usluge Ako penzioner koristi bankovni račun, kartice, mobilni ili fiksni telefon, internet, kablovsku televiziju ili druge usluge na kojima je evidentirana adresa, treba proveriti da li je podatak promenjen. Ovo je posebno važno ako se na staru adresu šalju izvodi, obaveštenja, ugovori ili druga dokumentacija. Šta je sa poštom? Ako se neko privremeno preselio, Pošta Srbije omogućava nadoslanje poštanskih pošiljaka na novu adresu, ali postoje izuzeci, među kojima su sudska pisma. Zahtev se podnosi u pošti, a usluga se naplaćuje prema cenovniku. Zato je, pored eventualnog nadoslanja pošte, najbolje promeniti adresu direktno kod institucija i kompanija od kojih penzioner očekuje važnu dokumentaciju. Najvažnije je da ne ostane stara adresa tamo gde je bitna za ostvarivanje prava Posle preseljenja penzioner bi trebalo da napravi kratku listu i proveri: - da li je novo prebivalište uredno prijavljeno; - da li PIO fond ima novu adresu; - na koju adresu stižu računi za struju; - da li je kod Infostana potrebno promeniti podatke; - da li banka ima novu adresu; - da li su ažurirani podaci kod telekomunikacionih i drugih pružalaca usluga; - da li na staru adresu stiže važna pošta i da li je potrebno privremeno nadoslanje. Posebno za penzionere najvažnija je prijava promene PIO fondu, jer Fond izričito traži da korisnici prijave promene adrese i prebivališta koje su relevantne za ostvarivanje prava. Naslovna fotografija: Shutterstock/Piskelstock





Vreme: 18.09.2026 17:33

Medij: alo.rs

Link: <https://www.alo.rs/vesti/politika/16956677/mali-rasturio-soskica-blokaderi-bi-opet-da-prepolove->

Autori: Amina Jusović

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Mali rasturio Šoškića: "Blokaderi bi opet da prepolove zaposlenost mladih i vrate Srbiju u mračne godine"

1072

Politika, Srbija, predsednik Aleksandar Vucic, Vlada Srbije, Skupstina Srbije, izbori, SNS, stranke, Dragan Djilas, Ivica Dacic, Milomir Maric, Vojislav Seselj, Cirilica, Jutarnji program, Hit tvit, Republika Srpska, Kosovo i Metohija, Beograd, Vojvodina

Prvi potpredsednik Vlade u tehničkom mandatu i ministar finansija Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će prema njegovoj oceni, mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti. - Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokadera, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla - rekao je Mali u stranačkom video spotu na Instagramu i dodao: - Ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost!





Vreme: 18.09.2026 17:36

Medij: pink.rs

Link: <https://pink.rs/politika/813667/mali-rasturio-soskica-blokaderi-bi-opet-da-prepolove-zaposlenost->

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Mali rasturio Šoškića: Blokaderi bi opet da prepolove zaposlenost mladih i vrate Srbiju u mračne godine

829



Prvi potpredsednik Vlade u tehničkom mandatu i ministar finansija Siniša Mali poručio je danas da se ne sme dozvoliti nastavak blokada univerziteta i puteva, jer će prema njegovoj oceni, mnogo mladih ostati bez svojih radnih mesta i bez budućnosti.

- Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokadera, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla - rekao je Mali u stranačkom video spotu na Instagramu i dodao: - Ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost! Autor: A.A.





Datum: 18.09.2026

Medij: RT Vojvodina 1

Emisija: Dnevnik 17

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

	Početak	Trajanje
Emisija	18.09.2026 17:00:00	50:00
Prilog	18.09.2026 17:08:00	2:49

Naslov: Izborni blok

2083

Izborna lista Ruska stranka; Studentska lista "Studenti pobeđuju"; Stabilnost Srbije sa Ivicom Dačićem Republička izborna komisija proglasila je na sinoćnoj sednici izbornu listu Ruska stranka Srbije u BRICS-u, Sloboda Nikolić. Oni će na izborima nastupati kao manjinska lista, pod rednim brojem 7. RIK je proglasio i izbornu listu Stranke pravde i pomirenja, koja će na izborima učestvovati kao lista nacionalne manjine, i biće pod rednim brojem 6. Na glasačkom listiću nosiće naziv "Usamezukurlić Pokret za ujedinjenje". Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas, njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokadera, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla. Ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost. Aleksandar Vučić, Ujedinjena Srbija. Studentska lista "Studenti pobeđuju" nastavila je predstavljanje svog plana pod nazivom "Mi znamo kako", a danas ga predstavljaju na jugu Srbije, između ostalog u Nišu, Leskovcu, Vranju, Kuršumliji. Prethodnih dana tu akciju sprovedi su i u Vojvodini i na istoku i zapadu Srbije. 36 godina postojanja Socijalističke partije Srbije je garant sigurnosti za to da na čelu sa Ivicom Dačićem imamo izuzetno kvalitetne, profesionalne, stručne kadrove, da imamoiskusne političare i tople ljude, one koji umeju da pošalju i profesionalnu i državničku, a posebno porodičnu poruku. Ivica Dačić je faktor stabilnosti. On zapravo poseduje ljudske, profesionalne i kvalitete velikog i toplog čoveka i državnika. Naša lista "Ivica Dačić Faktor stabilnosti" garant je sigurnih koraka u bolju budućnost Srbije. Koalicija Autentična desnica, koju čine novi DSS i monarhisti, predala je Republičkoj izornoj komisiji listu Autentična desnica, dr Miloš Jovanović. Na listi je 250 kandidata, a nosilac liste je predsednik novog DSS-a, Miloš Jovanović.





Vreme: 18.09.2026 17:46

Medij: [biznis.rs](https://www.biznis.rs)

Link: <https://biznis.rs/preduzetnik/porezi/kada-pausalci-prestaju-da-placaju-doprinos-e-i-sta-donose-nova->

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Kada paušalci prestaju da plaćaju doprinose i šta donose nova pravila od 2027. godine?

7684



Preduzetnici koji odluče da zatvore svoju radnju ili privremeno obustave poslovanje moraju da vode računa o propisanim procedurama, rokovima i poreskim obavezama. Iako se prestanak obavljanja samostalne delatnosti može sprovesti na više načina, važno je razlikovati trajno gašenje preduzetničke radnje od privremenog prekida rada, jer se u tim slučajevima primenjuju...

Preduzetnici koji odluče da zatvore svoju radnju ili privremeno obustave poslovanje moraju da vode računa o propisanim procedurama, rokovima i poreskim obavezama. Iako se...

Preduzetnici koji odluče da zatvore svoju radnju ili privremeno obustave poslovanje moraju da vode računa o propisanim procedurama, rokovima i poreskim obavezama. Iako se prestanak obavljanja samostalne delatnosti može sprovesti na više načina, važno je razlikovati trajno gašenje preduzetničke radnje od privremenog prekida rada, jer se u tim slučajevima primenjuju različita pravila.

Za preduzetnike paušalce posebno je značajno da znaju koje poreske prijave moraju da podnesu, kada prestaju obaveze plaćanja doprinosa za obavezno socijalno osiguranje i pod kojim uslovima mogu da nastave sa njihovim plaćanjem čak i kada privremeno ne obavljaju delatnost.

Poreski savetnik Milan Radošević kaže da preduzetnička delatnost može prestati na dva načina - dobrovoljnom odjavom, odnosno brisanjem iz nadležnog registra, ili po sili zakona, kada prestanak nastupa automatski zbog okolnosti predviđenih propisima.

Prvi način podrazumeva da sam preduzetnik donese odluku o prestanku poslovanja i pokrene odgovarajući postupak. To se radi podnošenjem zahteva za brisanje iz nadležnog registra, uz ispunjavanje propisanih uslova.

"Jedna od važnih obaveza u ovom postupku jeste pribavljanje dokaza o izmirenim poreskim obavezama. Uz zahtev za brisanje potrebno je priložiti uverenja Poreske uprave i nadležnog poreskog organa jedinice lokalne samouprave, kojima se potvrđuje da su izmirene obaveze po osnovu poreza", objašnjava Radošević.

Takođe, prema njegovim rečima, preduzetnici treba da obrate pažnju na rok važenja ovih dokumenata.

"Uverenja ne smeju biti starija od pet dana u trenutku podnošenja zahteva za brisanje. Zbog toga je važno da se njihovo pribavljanje vremenski uskladi sa predajom registracione prijave, kako ne bi došlo do nepotrebnog odlaganja postupka", ističe Radošević.

Foto: Magnific

Drugi način prestanka poslovanja jeste prestanak po sili zakona. U tim situacijama preduzetnik ne pokreće sam postupak odjave, već do prestanka dolazi zbog zakonom utvrđenih okolnosti.

Među njima su smrt preduzetnika ili njegov trajni gubitak poslovne sposobnosti, kao i istek vremena na koje je delatnost registrovana, ukoliko je preduzetnik registrovan na određeni period. Prestanak može nastupiti i kada je tekući račun preduzetnika blokiran duže od dve godine. U takvom slučaju zahtev za brisanje mogu podneti Narodna banka Srbije ili Poreska uprava.

"Zakon predviđa i druge situacije u kojima prestanak poslovanja nije stvar slobodne odluke preduzetnika. To se, između ostalog, odnosi na slučajeve kada je pravosnažnom sudskom presudom utvrđena





Vreme: 18.09.2026 17:46

Medij: biznis.rs

Link: <https://biznis.rs/preduzetnik/porezi/kada-pausalci-prestaju-da-placaju-doprinos-e-i-sta-donose-nova->

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Kada paušalci prestaju da plaćaju doprinose i šta donose nova pravila od 2027. godine?

ništavnost registracije, kao i kada je preduzetniku zabranjeno obavljanje delatnosti na osnovu pravosnažne sudske presude ili izvršne odluke nadležnog organa, odnosno Suda časti nadležne komore", kaže naš sagovornik.

Do prestanka može doći i kada prestane da važi odobrenje, saglasnost ili drugi akt nadležnog organa koji je propisan kao uslov za registraciju i obavljanje delatnosti.

Paušalci ne podnose posebnu poresku prijavu prilikom gašenja radnje

Za preduzetnike koji su paušalno oporezovani postoji pojednostavljenje kada je reč o poreskim obavezama prilikom prestanka poslovanja. Naime, paušalci nemaju obavezu da prilikom prestanka obavljanja delatnosti podnose poresku prijavu PPDG-1R. Umesto toga, nadležna filijala Poreske uprave donosi rešenje kojim utvrđuje obaveze po osnovu poreza i doprinosa za period od početka godine do dana prestanka obavljanja delatnosti.

"To znači da se poreske obaveze utvrđuju za period tokom kojeg je preduzetnik zaista obavljao delatnost, odnosno do datuma njenog prestanka. Važno je, međutim, razlikovati trajno gašenje radnje od privremene obustave poslovanja, jer se kod privremenog prekida primenjuje drugačiji postupak prijavljivanja i uređivanja obaveza", navodi poreski savetnik.

Obavezna registracija privremenog prekida rada

Preduzetnici koji tokom godine odluče da privremeno prestanu sa radom, ali ne žele da ugase svoju radnju, imaju mogućnost da registruju prekid obavljanja delatnosti.

Ukoliko su upisani u Agenciju za privredne registre (APR), potrebno je da podnesu registracionu prijavu promene podataka. Prijava se popunjava na prvoj strani, uz odgovarajući Dodatak 06, u kojem se navodi period tokom kojeg preduzetnik neće obavljati delatnost.

"Ako u trenutku prijavljivanja prekida preduzetnik ne zna koliko će pauza trajati, dovoljno je da navede datum od kojeg prestaje sa radom. Kada odluči da ponovo počne da obavlja delatnost, potrebno je da ponovi postupak registracije i prijavi nastavak rada APR-u. Jedna od obaveza koja prati privremenu obustavu poslovanja jeste i isticanje obaveštenja o prekidu rada na mestu na kojem se delatnost obavlja. Na taj način informacije o privremenom prestanku rada postaju dostupne onima koji dolaze u poslovni prostor", kaže Radošević.

Prekid obavljanja delatnosti ne može se registrovati retroaktivno. Zbog toga je važno da preduzetnik blagovremeno podnese prijavu i vodi računa o datumu od kojeg želi da obustava počne da važi.

Registracija privremenog prekida rada ima značajne posledice po poreske obaveze preduzetnika.

Kada registruje prekid obavljanja delatnosti, preduzetnik nije dužan da podnosi poresku prijavu PPDG-1R. Nadležna filijala Poreske uprave donosi rešenje kojim utvrđuje obaveze po osnovu poreza i doprinosa za period do dana prekida rada, a rešenje se dostavlja poreskom obvezniku.

"Za vreme trajanja privremenog prekida prestaje obaveza plaćanja doprinosa za obavezno socijalno osiguranje, osim ako preduzetnik sam ne odluči da želi da ih plaća i tokom tog perioda. Ukoliko se opredeli za nastavak plaćanja doprinosa, potrebno je da podnese poresku prijavu PPDG-1R i izabere opciju 18, koja se odnosi na nastavak plaćanja doprinosa za obavezno socijalno osiguranje tokom perioda prekida obavljanja samostalne delatnosti", objašnjava propise naš sagovornik.

Kada se ponovo odluči da počne sa radom i registruje nastavak obavljanja delatnosti, nema obavezu da podnosi poresku prijavu PPDG-1R. Nadležna filijala Poreske uprave donosi rešenje kojim se utvrđuju poreske obaveze za period od dana nastavka rada.

Od 2027. godine paušalci će moći odmah da izaberu isplatu lične zarade

Izmenama poreskih propisa od naredne godine za paušalno oporezovane preduzetnika predviđena je i jedna praktična novina. Svi oni koji tokom godine izgube pravo na paušalno oporezivanje i moraju da pređu na vođenje poslovnih knjiga, moći će odmah da se opredele za isplatu lične zarade, bez čekanja narednog perioda za izbor ovog načina oporezivanja.

Rok za podnošenje obaveštenja o opredeljenju za isplatu lične zarade biće 15 dana od dana prestanka prava na paušalno oporezivanje.

"Do sada je prelazak sa paušalnog oporezivanja na vođenje poslovnih knjiga usred godine mogao da predstavlja problem za preduzetnike koji su želeli da koriste režim lične zarade. Nisu mogli jednostavno da ga primene odmah po gubitku prava na paušal, već su morali da čekaaju naredni period za opredeljenje. U međuvremenu su se doprinosi za obavezno socijalno osiguranje obračunavali na ostvarenu dobit, što je moglo da utiče na njihove troškove poslovanja", zaključuje poreski savetnik Milan Radošević.





Vreme: 18.09.2026 17:25

Medij: beta.rs

Link: <https://beta.rs/content/252311-devizni-kurs-evro-u-ponedeljak-117-40-dinara>

Autori: SVJ

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Devizni kurs: Evro u ponedeljak 117,40 dinara

778



zvanični srednji kurs biće u ponedeljak, 21. septembra 117,4038 dinara za jedan evro, objavila je narodna banka srbije (nbs).danas i tokom vikenda zvani

Ekonomija | Izvor: Beta | 18.09.2026 | access_time 17:25

Zvanični srednji kurs biće u ponedeljak, 21. septembra 117,4038 dinara za jedan evro, objavila je Narodna banka Srbije (NBS).

Danas i tokom vikenda zvanični srednji kurs je 117,4007 dinara za jedan evro.

Dinar će u ponedeljak prema evru vredeti kao pre mesec dana, a 0,2 odsto manje nego pre godinu dana i 0,1 odsto manje nego na početku godine.

Najveća vrednost dinara prema evropskoj valuti ove godine bila je 5. januara, kada je za evro bilo potrebno 117,3016 dinara, a najmanja je bila 25. marta, kada je zvanični srednji kurs iznosio 117,4414 dinara za evro.

Teme





Vreme: 18.09.2026 17:39

Medij: objektiv.rs

Link: <https://objektiv.rs/vest/1738951/za-sitna-cukanja-ne-popunjavajte-evropski-izvestaj-platicete-vise-evo->

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Za sitna čukanja (ne) popunjavajte Evropski izveštaj: Plaćićete više, evo šta je potrebno da uradite

3735



Kod manjih saobraćajnih nezgoda, direktan dogovor na licu mesta ili kasnija refundacija štete osiguranju može vam uštedeti desetine hiljada dinara u narednim godinama. Sitno čukanje na parking, polomljen retrovizor ili ogrebotina na braniku na prvi pogled deluju kao idealna situacija za popunjavanje Evropskog izveštaja o saobraćajnoj nezgodi. Izveštaj i postoji da bi se izbegle gužve, dolazak policije i dugotrajne procedure. Međutim, ako ste vi prouzrokovali nezgodu, finansijska računica pokazuje da popunjavanje ovog dokumenta za minimalne štete može doneti ozbiljan udarac po vaš džep na duže staze. Kako funkcioniše računica: Gubitak bonusa i prelazak u malus Sistem obaveznog osiguranja od auto-odgovornosti u Srbiji funkcioniše po principu bonus-malus, koji je definisala Narodna banka Srbije. Njegova svrha je da nagradi pažljive vozače popustom na polisu, a da kazni one koji prave štete većom cenom osiguranja. Kada osiguravajuće društvo isplati štetu oštećenom vozaču na osnovu Evropskog izveštaja (ili policijskog zapisnika), vozač koji je odgovoran za nezgodu automatski gubi svoj dosadašnji premijski stepen. "Ako popunite Evropski izveštaj, vaše osiguravajuće društvo će platiti svu štetu onom oštećenom. Ali bez obzira na to koja je visina štete, da li je u pitanju 100, 200 ili 150 evra ili 300, vi ćete sledeću polisu osiguranja platiti čak 50 odsto više. 50 odsto više. Gubite pravo na stečeni bonus, prelazite u malus, i umesto 25 odsto popusta koje ste imali na cenu polise, a što danas uopšte nije malo, ako polisa košta, na primer, 20.000, to je onda 5.000 dinara. Umesto toga, vi ćete sledeću polisu platiti više, i to čak za 50 odsto više. I ne samo to. Naredne godine plaćićete 30 odsto više, pa one tamo plaćićete 15 odsto više, dok se konačno ne vratite na onu osnovnu cenu. Da ne kažem da vam treba još tri godine da posle dođete do onog bonusa od 25 odsto koji ste imali", navodi se u istraživanju na kanalu Autoinfo. Pomeranje za tri stepena: Za svaku prijavljenu štetu, vozač se pri sledećem produženju registracije pomera za tri premijska stepena naviše. Gubitak popusta: Ako ste imali maksimalan bonus (25% popusta na cenu polise), nakon jedne nezgode gubite taj popust i vraćate se na osnovni premijski stepen (ili prelazite u malus, u zavisnosti od prethodnog stepena). Višegodišnji efekat: Da biste se vratili na maksimalan bonus od 25%, potrebno je da prođe najmanje šest godina vožnje bez ijedne izazvane nezgode (jer se svake godine bez štete spuštate za po jedan stepen). Kada se saberu gubitak popusta i potencijalna doplata kroz malus tokom nekoliko narednih godina, ukupni trošak poskupljenja polise često višestruko premašuje iznos same štete od 100 ili 150 evra. Direktan dogovor ili otkup štete od osiguranja Zbog toga stručnjaci savetuju da se u situacijama kada je reč o manjim materijalnim štetama razmotre dve opcije: Dogovor na licu mesta: Ako je oštećeni vozač saglasan, isplata štete na licu mesta (uz pisanu potvrdu ili priznanicu da su potraživanja izmirena) najbrži je način da izbegnete evidentiranje štete u bazi osiguravača. Refundacija (otkup) štete osiguranju: Ukoliko ste već popunili Evropski izveštaj, i dalje postoji rešenje. Pre nego što obnovite registraciju, imate pravo da od svog osiguravajućeg društva zatražite informaciju o iznosu koji je isplaćen oštećenom i da taj iznos sami refundirate osiguranju. Na taj način šteta se briše iz evidencije i zadržavate svoj stečeni bonus. Evropski izveštaj je odličan mehanizam za brže rešavanje saobraćajnih nezgoda, ali pre nego što ga potpišete za sitna oštećenja, stavite stavke na papir. Nekada je sto evra datih na licu mesta najjeftinija investicija u mirnu i povoljniju registraciju vozila u narednim godinama.





Datum: 18.09.2026

Medij: Radio Beograd 1

Emisija: Novosti dana

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

	Početak	Trajanje
Emisija	18.09.2026 15:00:00	120:00
Prilog	18.09.2026 15:18:00	2:45

Naslov: Izborni blok

2393

Izborna komisija; Liste kandidata; Planovi mladih Republička izborna komisija donela je niz rešenja i odluka, među kojima su i dopune rešenja o obrazovanju lokalnih izbornih komisija u stalnom sastavu u 5 mesta u autonomnoj pokrajini Kosovo i Metohija, kao i odluke o davanju saglasnosti za određivanje biračkog mesta sa više od 2.500 birača, odnosno manje od 100 birača, ali i razrešenje i imenovanje članova u više opštinskih i gradskih izbornih komisija. RIK je takođe imenovao nove članove lokalnih izbornih komisija u opštinama i gradovima gde su prethodno razrešeni pojedini funkcioneri. Republička izborna komisija proglasila je izbornu listu "Ruska stranka Srbija u Briksu Slobodan Nikolić" za vanredne parlamentarne izbore, na kojima će učestvovati kao lista nacionalne manjine. Nosilac liste, koja će se nalaziti pod rednim brojem 7 na glasačkom listiću, je Slobodan Nikolić. Potpredsednik Srpske napredne stranke Siniša Mali kaže da se lista Aleksandar Vučić i Ujedinjena Srbija zalaže za bolji život mladih ljudi. Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokadera, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla. Ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost. Lista Ivica Dačić, faktor stabilnosti, garant je sigurnog koraka u bolju budućnost Srbije, kaže počasna predsednica Socijalističke partije Srbije Slavica Đukić Dejanović. Garant sigurnosti za to da na čelu sa Ivicom Dačićem imamo izuzetno kvalitetne, profesionalne, stručne kadrove, da imamo iskusne političare i tople ljude, one koji umeju da pošalju i profesionalnu i državničku, a posebno porodičnu poruku. Ivica Dačić je faktor stabilnosti. On zapravo poseduje ljudske, profesionalne i kvalitete velikog i toplog čoveka i državnika. Studentska lista "Studenti pobeđuju" predstaviće svoj plan "Mi znamo kako" na jugu Srbije. Na Instagram nalogu naveli su da plan predstavljaju, između ostalog, u Nišu, Leskovcu, Vranju, Kuršumliji. Naveli su da nastavljaju akciju pod nazivom "Student u svakom selu" i na svom sajtu objavili mesta u kojima će biti narednih dana. Izbori 2020.





Vreme: 18.09.2026 18:01

Medij: politika.rs

Link: <https://www.politika.rs/sr/clanak/786549/zvanicni-srednji-kurs-u-ponedeljak-iznosice-117-4-dinara-za->

Autori: Politika onlajn

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Naslov: Zvanični srednji kurs u ponedeljak iznosiće 117,4 dinara za jedan evro

560



Zvanični srednji kurs dinara za evro iznosiće u ponedeljak 117,4038 dinara, što je neznatna promena u odnosu na petak, objavila je danas Narodna banka Srbije (NBS). Dinar će prema evru biti nepromenjen u odnosu na pre mesec dana, na godišnjem nivou biće niži za 0,2 odsto, a od početka godine za 0,1 odsto. Indikativni kurs dinara u odnosu na dolar danas je slabiji za 0,2 odsto i iznosi 102,4466 dinara za dolar. Kurs dinara prema dolaru niži je za 2,0 odsto nego pre mesec dana, na godišnjem nivou za 2,9 odsto, a od početka godine 2,5 odsto, prenosi Tanjug.





Vreme: 17.09.2026 14:09

Medij: ekapija.com

Link: <https://www.ekapija.com/news/5674126/oformljena-cybersecurity-alliance-platforma-za-jacanje-sajber>

Autori: @ekapija

Teme: Visa

Naslov: Oformljena Cybersecurity Alliance: platforma za jačanje sajber bezbednosti

5132

(Foto: Photosani/shutterstock.com) Nacionalni i regionalni inovacioni centar za sajber bezbednost i primenu veštačke inteligencije HUB201 zvanično je predstavio Cybersecurity Alliance, platformu koja okuplja kompanije, institucije, stručnjake, startape i akademsku zajednicu sa ciljem jačanja saradnje i razvoja zajedničkog odgovora na sve kompleksnije izazove u oblasti sajber bezbednosti. Cybersecurity Alliance predstavljena je na prvom zatvorenom Founding Members Dinner-u u Beogradu, koji je okupio članice Alijanse i ključne predstavnike domaćeg i međunarodnog sajber ekosistema. Tom prilikom predstavljeni su vizija Alijanse, plan rada i aktivnosti kroz koje će članice u narednom periodu razmenjivati znanje i iskustva, razvijati interne kapacitete i zajednički otvarati teme važne za budućnost sajber bezbednosti. Među članicama Cybersecurity Alliance nalaze se predstavnici javnog sektora, sajber i tehnološke industrije, telekomunikacija, finansija, industrije i inovacionog ekosistema, kao i domaće i međunarodne kompanije i organizacije: ASEE, Yettel Bank, Ingram Micro, PULSEC, Kaspersky, Ivanti, Naučno-tehnološki park Niš, MIND Group, Palo Alto Networks, Cisco, Microsoft, Ananas, Group-IB Europe, Telekom Srbija, Sky Express, Schneider Electric, AIGO Business System, ALEF, MBCOM Technologies, Visa, Orion Telekom, Rakuten Viber, Kancelarija za IT i eUpravu / Cyber District, Data Cloud Technology, Philip Morris International, IBM, Comtrade System Integration, Siemens Energy i Rohde & Schwarz. Sajber bezbednost više nije samo tehničko pitanje. Danas je to pitanje poverenja, kontinuiteta poslovanja, regulatorne spremnosti i ukupne digitalne otpornosti. U HUB201 naš cilj je da pomognemo organizacijama da ojačaju kapacitete za pravovremeno prepoznavanje sajber rizika, otpornost na njih i efikasan odgovor na incidente. Kroz Cybersecurity Alliance i njene članice gradimo platformu koja povezuje ekspertizu, znanje iz industrije i praktično iskustvo, kako bismo kompanijama i institucijama u Srbiji i širem regionu pomogli da razviju snažnije kapacitete, unaprede spremnost i doprinesu otpornijem digitalnom ekosistemu - izjavio je Vladimir Radovanović, generalni direktor HUB201. Važnu ulogu u razvoju Alijanse imaće i povezivanje privatnog i javnog sektora, sa ciljem da kompanije, institucije i eksperti imaju prostor za kontinuirani dijalog o regulatornim promenama, razvoju novih tehnologija i izazovima koji utiču na bezbedno digitalno poslovanje. - Sajber bezbednost danas više nije izazov sa kojim se može uspešno suočavati pojedinačno. Savremene pretnje zahtevaju kontinuiranu saradnju države, industrije, akademske zajednice i stručnjaka. Zato je posebno važno što je Cybersecurity Alliance već u trenutku svog pokretanja okupila veliki broj relevantnih domaćih i međunarodnih kompanija i partnera. Naš cilj je da kroz ovakve inicijative povežemo znanje, iskustvo i inovacije i pretvorimo ih u konkretna rešenja koja će doprineti snažnijem i otpornijem digitalnom okruženju - rekao je direktor Kancelarije za IT i eUpravu, Mihailo Jovanović. Jedan od važnih segmenata budućeg rada Alijanse biće i razvoj međunarodne saradnje i povezivanje domaćeg sajber ekosistema sa vodećim međunarodnim centrima znanja i inovacija. Na zvaničnom pokretanju Cybersecurity Alliance učestvovao je i CEO organizacije Cyber7, izraelskog nacionalnog sajber distrikta Daniel Martin, koji radi na razvoju izraelskog sajber ekosistema i povezivanju industrije, institucija i akademske zajednice kroz strateška partnerstva. - Sajber bezbednost je, kao i u životu, slagalica koju nijedan akter ne može da reši sam. Akademska zajednica, država i industrija moraju da nauče da rade zajedno kako bi jačale otpornost, podsticale inovacije i unapređivale sajber bezbednost u celini. Upravo takva saradnja stvara sinergiju koja je potrebna za razvoj snažnog sajber ekosistema. U Izraelu na ovaj način radimo već deset godina i videli smo koliko dobrih rezultata takav pristup može da donese. Verujem da je Srbija sada u pravom trenutku da primeni sličan model i dodatno ojača svoj sajber ekosistem - rekao je Daniel Martin. Aktivnosti Alijanse razvijaće se kroz tri glavna programska pravca: 201:Academy, koji obuhvata stručne i sertifikacione programe, razvoj kompetencija, podizanje svesti o sajber bezbednosti i edukaciju poslovnih lidera, 201:Innovation, koji povezuje kompanije sa startapima, tehnološkim timovima i novim rešenjima kroz pilot-projekte i druge inovacione programe i 201:Community, koji okuplja eksperte, talente i poslovne lidere kroz stručne događaje, sektorske programe i kontinuiranu razmenu znanja. Ambicija je da do 2028. godine Cybersecurity Alliance postane regionalno prepoznata platforma Zapadnog Balkana za sajber bezbednost i digitalnu otpornost, koja povezuje edukaciju, regulativu, inovacije i praktičnu primenu. Pokretanje Alijanse predstavlja važan korak u daljem razvoju Cyber District ekosistema i jačanju saradnje između institucija, industrije, akademske zajednice i inovacionog sektora, sa fokusom na razvoj kapaciteta i dugoročnu sajber otpornost Srbije i regiona, navedeno je u saopštenju.





Datum: 18.09.2026

Medij: RTS1

Emisija: Beogradska hronika

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Početak

Trajanje

Emisija 18.09.2026 17:40:00 60:00

Prilog 18.09.2026 17:48:00 3:00

Naslov: Slanje novca putem Viber aplikacije; Bezbednost transakcija; Narodna banka Srbije desenvolva uslugu

2972

Slanje novca putem Viber aplikacije; Bezbednost transakcija; Narodna banka Srbije desenvolva uslugu. Acijama, a za manje od 30 dana moćićemo da šaljemo i primamo novac bez provizije. Marija, putem koje aplikacije će to biti moguće, i kako će Narodna banka Srbije da obezbedi sigurnost takvih transakcija? Vesna, svi oni koji ne vole šaltere, uplatnice, čekanje u redovima, će uskoro to moći i da izbegnu, jer za manje od mesec dana građani će biti u prilici da novac primaju i šalju putem aplikacije Viber. Sa nama danas naš sagovornik, gospodin Aleksandar Stanojević, šef Odseka za poslovnu podršku i razvoj Narodne banke Srbije. Recite nam, gospodine Stanojeviću, kako će to sve izgledati za građane i šta građanin mora da uradi da bi poslao, dakle, novac preko aplikacije? Na početku je važno reći da je Narodna banka Srbije u prethodnom periodu omogućila novi standard za korišćenje Deep Link tehnologije u okviru aplikacija mobilnog bankarstva, odnosno usluge "prenesi", i u skladu sa tim su svi učesnici u sistemu za instant plaćanje, odnosno banke, izvršili unapređenje svojih aplikacija mobilnog bankarstva da bi jedan ovakav servis mogao da funkcioniše. Sa druge strane, kompanija Rakuten Viber prepoznala je potencijal koji nosi jedan ovakav servis i razvila je, i omogućila svojim korisnicima aplikacije, servis koji će im omogućiti da kroz Pay Chat bot razmenjuju poruke povezane sa plaćanjem. Ono što je tu posebno važno istaći jeste da bi korisnik mogao da koristi jedan takav servis, on mora da na svom telefonu ima instaliranu Viber aplikaciju, kao i aplikaciju mobilnog bankarstva. Neophodno je da se u Viber aplikaciji registruje za ovu uslugu, odnosno za Pay Chat bot, i može da vrši plaćanja. Da bi mogao da prima novac kroz ovu uslugu, pored registracije u Viber aplikaciji, neophodno je da se registruje za uslugu "prenesi", odnosno za prijem novca kroz uslugu "prenesi" na strani aplikacije mobilnog bankarstva. Moram da vas pitam, kad god kažemo slanje novca preko interneta, pravo pitanje jeste bezbednost. Gde se zapravo obavlja ta transakcija i na koji način podaci i novac korisnika biti zaštićeni, kako da budemo sigurni? Ono što je najvažnije istaći jeste da se transakcija inicira i izvršava u okviru aplikacije mobilnog bankarstva, odnosno u bezbednom okruženju banke, dok Viber aplikacija služi onome čemu je namenjena, a to je za razmenu poruka, povezano sa tim pokretanjem, da tako kažemo, plaćanja. Tako da su svi podaci korisnika i podaci povezani sa plaćanjem isključivo na strani aplikacije mobilnog bankarstva, odnosno banaka. Banke već imaju te podatke i ti podaci se koriste uveliko i za uslugu "prenesi", koja je aktivna od 2021. godine, a i za sve ostale usluge u aplikaciji mobilnog bankarstva. Hvala vam mnogo na ovom razgovoru. Eto, u odnosu na slanje novca putem bankovnih aplikacija, ovo će, dakle, preko aplikacije Viber biti još brže, biće nam lakše, ali svakako to ne znači da ne bi trebalo u svakom slučaju da budemo oprezni. Vesna?





Vreme: 18.09.2026 19:42

Medij: blic.rs

Link: <https://www.blic.rs/biznis/moj-novcanik/penzionerima-skidaju-rate-a-oni-ne-znaju-sta-su-potpisali->

Autori: Vesna Bjelić

Teme: E-commerce

Naslov: Pensionerima skidaju rate sa penzije, a oni tek posle tri meseca shvate šta su potpisali: "Blic Biznis" otkriva kako mogu da raskinu ugovor

3766



Penzioneri su među najranjivijim potrošačkim grupama i zbog toga često postaju meta trgovaca koji skupe proizvode prodaju na prezentacijama ili putem interneta. Problem najčešće primete tek kada sa penzionog računa počnu da im se skidaju mesečne rate. Marko Dragić, advokat pri NOPS, za "Blic Biznis" objašnjava kako izgleda ovaj model prodaje, na šta penzioneri treba posebno da obrate pažnju i u kom roku mogu da odustanu od kupovine bez navođenja razloga. Njegovo upozorenje dolazi nakon što je ministarka unutrašnje i spoljne trgovine Jagoda Lazarević pokrenula vanrednu kontrolu trgovaca koji penzionerima prodaju terapijske proizvode po cenama koje su u pojedinim slučajevima i do 33 puta više od nabavnih. Penzioneri najčešće dobijaju pozive da prisustvuju prezentacijama masažera, jastuka, jorgana, medicinskih pomagala i različitih krema. Kako bi ih privukli, trgovci im često nude besplatno piće ili ručak. Nakon toga sledi dugotrajna prezentacija tokom koje se proizvodima pripisuju različita svojstva i zdravstvene koristi. "Penzioneri poveruju u delotvorna svojstva proizvoda i odluče da nešto kupe, najčešće ne čitajući kupoprodajni ugovor. Tada nastaje problem", upozorava Dragić. Poseban rizik predstavljaju proizvodi kojima se pripisuju terapijski ili zdravstveni efekti, jer se na taj način najstariji građani lakše navode da donesu odluku o kupovini. Kupci često ne shvate da su, pored ugovora o kupovini, potpisali i dokument kojim se obavezuju da proizvod otplaćuju na kredit tokom narednih 12 ili 24 meseca. "Često se desi da potpišu da su kupili proizvod na kredit i da će im se rate skidati sa penzije. Nažalost, tek nakon dva ili tri meseca primete da im se novac skida, ali tada je već kasno za odustanak u zakonskom roku", objašnjava Dragić. Problem dodatno komplikuje to što penzioneri često ne obaveste članove porodice o kupovini. Ugovor ostane nepročitani sve dok ne stigne prva rata ili dok na računu ne primete manji iznos penzije. Dragić naglašava da kupac kod ugovora zaključenih izvan poslovnih prostorija, kao i kod kupovine preko interneta, ima pravo da u roku od 14 dana odustane od kupovine bez navođenja razloga. Zbog toga je važno da penzioneri odmah kažu najbližima da su nešto kupili i pokažu im dokumentaciju koju su potpisali. "Potrebno je da neko na vreme pročita ugovor, proveriti koji je iznos u pitanju i utvrdi na koji način je kupovina ugovorena. U roku od 14 dana potrošač ima pravo da odustane od kupovine bez ikakvog obrazloženja", kaže Dragić. Ako porodica za kupovinu sazna tek posle dva ili tri meseca, mogućnost jednostavnog raskida ugovora već može biti izgubljena. Dragić ističe da sama prodaja na prezentacijama nije sporna. Problem nastaje kada se ranjivost i neinformisanost kupaca koriste za prodaju proizvoda po cenama koje su višestruko veće od njihove realne tržišne vrednosti. "Nije problem što se prodaje na ovaj način, već što je cena proizvoda desetostruko viša od stvarne tržišne vrednosti", navodi Dragić. U pojedinim slučajevima koje proverava tržišna inspekcija, proizvodi su penzionerima prodavani po cenama koje su od 25 do 33 puta više od nabavnih. Dešavalo se i da samo jedna mesečna rata bude veća od iznosa koji je trgovac platio za proizvod. Pre nego što potpišu bilo koji dokument, penzioneri bi trebalo da provere punu cenu proizvoda, broj i iznos rata, način plaćanja i uslove raskida ugovora. Posebno je važno da ne potpisuju dokument koji nisu pročitali ili čiju sadržinu ne razumeju. Ukoliko su kupovinu već obavili, potrebno je da odmah sačuvaju ugovor, račun i svu prateću dokumentaciju, obaveste nekoga iz porodice i provere da li rok od 14 dana još traje. "Veoma je važna edukacija svih potrošačkih grupa, jer je samo edukovan potrošač zaštićen potrošač", zaključuje Dragić.





Datum: 18.09.2026

Medij: Tanjug TV

Emisija: Vesti tačno u 19

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

	Početak	Trajanje
Emisija	18.09.2026 19:00:00	90:00
Prilog	18.09.2026 19:15:00	3:35

Naslov: Izborni blok

2600

Republička izborna komisija proglasila je izbornu listu Strake, Pravde i Pomirenja za vanredne parlamentarne izbore zakazane za 25. oktobar, na kojimaće učestvovati kao lista nacionalne manjine. Lista kojaće se nalaziti pod rednim brojem 6 na glasačkom listiću nosi naziv "Usamezukurlić Pokret za ujedinjenje", a nosilac liste je predsednik stranke, Usame Zukorlić. Lista je usvojena jednoglasno. Kao lista nacionalne manjine na izborimaće učestvovati i Ruska stranka, i to kao lista "Ruska stranka Srbija u Briksu", Slobodan Nikolić. Listaće se nalaziti pod rednim brojem 7 na glasačkom listiću, nosilac je Slobodan Nikolić, a lista je usvojena jednoglasnom odlukom RIK-a. Koalicija koju čine Novi DSS i monarhisti predala je Republičkoj izornoj komisiji listu kandidata za predstojeće vanredne parlamentarne izbore, pod nazivom "Autentična desnica dr Miloš Jovanović". Na listi je 250 kandidata, a nosilac liste je predsednik Novog DSS-a, Miloš Jovanović. Predstavnici koalicije predali su komisiji više od 10.600 overenih potpisa podrške, a rok za proglašenje liste je 48 sati. Jovanović je rekao da su predstojeći izbori "sudbonosni" i daće oni odrediti da liće srpska nacija nastaviti borbu za svoje vitalne interese iliće pustiti druge da odlučuju o njoj. Iz liste Aleksandra Vučića "Ujedinjena Srbija" poručuju da nikome neće dozvoliti da se mladima oduzme budućnost i da se Srbija vrati na staro. Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokadera, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla. Ako im dozvolimo da nastave da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladihće ostati bez svojih radnih mesta, a Srbijaće se vratiti na staro. Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost. Aleksandar Vučić, Ujedinjena Srbija. Iz Socijalističke partije Srbije ističu da 36 godina postojanja preporučuje na predstojećim izborima biračima njihovu listu, Ivica Dačić, Faktor stabilnosti. 36 godina postojanja Socijalističke partije Srbije garant sigurnosti za to da na čelu sa Ivicom Dačićem imamo izuzetno kvalitetne, profesionalne, stručne kadrove, da imamoiskusne političare i tople ljude, one koji umeju da pošalju i profesionalnu i državničku, a posebno porodičnu poruku. Ivica Dačić je Faktor stabilnosti. On zapravo poseduje ljudske, profesionalne i kvalitete velikog i toplog čoveka i državnika. Naša lista "Ivica Dačić Faktor stabilnosti" garant je sigurnih koraka u bolju budućnost Srbije.





Datum: 19.09.2026

Medij: Nova

Rubrika U fokusu

Autori: Ana Marković

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Napomena:

Površina: 687



Naslov: Ako pobedi SNS, kopaćemo litijum i udisati paru sumpornih kiša

Strana: 1,4





Datum: 19.09.2026

Medij: Nova

Rubrika U fokusu

Autori: Ana Marković

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Napomena:

Površina: 687



Naslov: Ako pobeđi SNS, kopaćemo litijum i udisati paru sumpornih kiša

Strana: 1,4

Ma, kakve stotine miliona - pokrali su milijarde evra! Setite se samo zvanične procene troškova za EXPO: od jedne milijarde evra, troškovi su skočili na tri, pa na sedam, pa na 12 milijardi! I to bez javnih nabavki, kaže Popovićeva



ANA MARKOVIĆ

U oduzimanje nelegalno stečenog bogatstva ću da poverujem tek kad vidim da novoizgrađena palata Željka Mitrovića na Dedinju postane dom za nezbrinutu decu, kaže u intervjuu za „Novu“ Danica Popović, univerzitetska profesorica u penziji. Još govori o budućnosti zemlje ukoliko SNS ostane na vlasti i kako je moguće promeniti društvenu i poslovnu klimu u društvu.

Studenti su objavili plan od 11 tačaka za oporavak Srbije, koji će realizovati ukoliko pobeđi na izborima. U delu tog programa navode da će iskorenjivanjem korupcije, jačanjem institucija i oduzimanjem nelegalno stečenog bogatstva osloboditi stotine miliona evra za nova javna ulaganja i za ono što je građanima Srbije godinama uskraćivano. Da li mislite da je realno da to sprovedu?

- Naravno da je realno - sprovodiće ih školovani ljudi koji znaju kako se to radi, to se ne sme zaboraviti. Korupcija je ovde legalizovana - ukinute su javne nabavke za EXPO zatim i za sve građevinske projekte jer su proglasili: „svi smo mi EXPO“, sećate se? Da li je realno da se to ukine? Pa vratimo se samo važećim zakonima i procedurama - najveći deo problema nestaje! Jačanje institucija je neophodno, ali to bar znamo: ako svi javni poslovi budu pod kontrolom javnosti - a sudovi rade svoj posao - problem nestaje. Pominjete i oduzimanje nelegalno stečenog bogatstva. U to ću da poverujem tek kad vidim da novoizgrađena palata Željka Mitrovića na Dedinju postane dom za nezbrinutu decu.

Od vraćanja nelegalno stečenog bogatstva, ipak, važnije je zapušiti kanale kroz kojih je ono stečeno - a to su stranačke, SNS veze. A kako dobro znamo, tamo sedi jedan gazda sa hiljadu pomagača. Kao hobotnica - znamo valjda kako se tu postupa. Dakle, realno je.

Mislite li da nam vlast korupcijom zaista uzima stotine miliona evra i kako nam

intervju Danica Popović, profesorica Univerziteta u penziji

Ako pobeđi SNS, kopaćemo litijum i udisati paru sumpornih kiša



Foto: Vesna Lalić / Nova.rs

je oduzet taj novac?

- Ma kakve stotine miliona - pokrali su milijarde evra! Setite se samo zvanične procene troškova za EXPO: od jedne milijarde evra, troškovi su skočili na tri, pa na sedam, pa na 12 milijardi! I to bez javnih nabavki. Zato je moj predlog studentskoj listi da tu uvrste - ukidanje EXPO izložbe! Takav potez dovodi trenutnu uštedu, momentalan lom korupcionaških kanala - i minimalnu štetu: domaćih uspešnih izvoznika koji bi se baš tako - u ovo doba informatike predstavili svetu - jednostavno nema. EXPO bi bio hit izložba da je sada 1900. godina, ali ovako, samo je korupcionaški lanac, koji će, ako se nastavi, samo dalje gomilati gubitke! I samo da dodam - par zemalja

je odustalo od EXPA - Kanada (2012), Pariz (2018), a Japan je svoju postojeću upravo prerano zatvorio - živ promašaj!

Studenti u svom programu takođe navode da će menjati Zakon o radu skraćivanjem maksimalnog rada na određeno vreme sa 24 na 12 meseci,

čime bi, kako kažu, ukinuli višegodišnju ucenu zaposlenih i obezbedili radnu sigurnost. Šta Vi mislite o tome, da li je ovako nešto moguće i kako?

- To je jedini smislen postupak. Tu nije reč o korupciji, nego o direktnoj uceni: ja tebi privremeni posao - ti meni dušu i svoju apsolutnu poslušnost! Treba razmisliti i o statusu vršioca dužnosti (v.d.), koji ovde služi da se trajno zaposleni prevedu u ovaj robovski status.

Ukoliko studentska lista pobeđi na izborima, šta očekujete u sektoru ekonomije u Srbiji, imajući u vidu ekonomske stručnjake koji se nalaze na njihovoj listi?

- Tu sam jako zadovoljna. Moj kolega, profesor Dejan Šoškić, zaista je pravi izbor - svetski stručnjak, iskusni profesionalac, dobar čovek i osoba koja zna da izabere tim - pa bio je uspešni guverner Narodne banke Srbije! Tako da mi tu imamo samo favorite, ali i olakšanje, kad se setimo ko nam sve odlazi sa tih važnih mesta.

A šta ako SNS ipak ostane na vlasti? Kakva će, po Vašem mišljenju, biti ekonomska situacija u zemlji jer je sad već jasno da će se dosta istrošiti u kampanji?

- Jako dobro znamo kako će biti - kopaćemo litijum i udisati paru sumpornih kiša, zapošljavamo sve više radnika koji, kao u kineskoj fabrici Ling Long, hodaju u japankama po snegu, a od delatnosti ćemo razvijati sve primitivnije poslove - kopanje rude, sklapanje gotovih delova... A vodiće ih strane kompanije, verovatno kineske, jer je taj biznis ugodan. Gotovo sve zemlje otkazivale nam izvozne proizvode zbog robovskog rada koji je u njima prijavljen, a baš njih reklamiramo na Expu.

Ako možete za kraj da komentarišete i skok prosečne cene kvadrata stana u Beogradu, koja je prešla 3.000 evra?

- I to je deo nerazvijenog finansijskog tržišta: ovde je jedini investicioni poduhvat - kupiti stan, garažu ili poslovni prostor, ukoliko, nekad, nekretninu. Ali za razvijeno finansijsko tržište najpre vam je potrebna vladavina prava, kao i dobro obrazovani finansijski stručnjaci. A to mogu da obezbede jedino ljudi sa studentske liste.





Datum: 18.09.2026

Medij: RT Vojvodina 1

Emisija: Vojvođanski dnevnik

Autori: Redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

	Početak	Trajanje
Emisija	18.09.2026 22:00:00	90:00
Prilog	18.09.2026 22:12:00	3:05

Naslov: Izborni blok

2302

Izborna lista "Ruska stranka Srbija"; Ekonomija zasnovana na znanju; Stabilnost pod Ivicom Dačićem Na sinoćnoj sednici RIK je proglasio izbornu listu "Ruska stranka Srbija" u BRIKS-u, Slobodan Nikolić. Oni će na izborima nastupati kao manjinska lista, pod rednim brojem 7. RIK je proglasio i izbornu listu Stranke pravde i pomirenja, koja će na izborima učestvovati kao lista nacionalne manjine i biće pod rednim brojem 6. Na glasačkom listiću nosiće naziv "USAME Zukorlić, Pokret za ujedinjenje". Da smo 2012. godine za ovaj sto postavili desetoro mladih, samo pet bi imalo posao. A danas njih osam. Dejan Šoškić, koji je glavni ekonomista blokadera, bio je i guverner Narodne banke Srbije od 2009. do 2012. godine. Te četiri godine ostavio je mlade bez posla. Ako im dozvolimo da nastavimo da blokiraju univerzitete, puteve, da zaustavljaju rast i razvoj Srbije, mnogo mladih će ostati bez svojih radnih mesta, a Srbija će se vratiti na staro. Nikome nećemo dozvoliti da mladima oduzme tu budućnost. Aleksandar Vučić, Ujedinjena Srbija. U poslednjih 10 godina stvarali smo ekonomiju koja je zasnovana na znanju, na inovacijama, na nauci i na kreativnosti. Stvarali smo poslove za mlade, obrazovane ljude. Mi ne smemo da dozvolimo da Srbija bude među zemljama gubitnicima, kao što je nekada bila. Moramo da se borimo za generacije koje dolaze iza nas. Nisu nam potrebne blokade, nisu nam potrebni ljudi bez lica. Mi moramo da nastavimo da radimo, da Srbija bude zemlja pobednica. Aleksandar Vučić, Ujedinjena Srbija. Studentska lista "Studenti pobeđuju" nastavila je predstavljanje svog plana pod nazivom "Mi znamo kako", a danas ga predstavljaju na jugu Srbije, između ostalog u Nišu, Leskovcu, Vranju i Kuršumliji. Prethodnih dana tu akciju sproveli su i u Vojvodini i na istoku i zapadu Srbije. 36 godina postojanja Socijalističke partije Srbije je garant sigurnosti za to da na čelu sa Ivicom Dačićem imamo izuzetno kvalitetne, profesionalne, stručne kadrove, da imamoiskusne političare i tople ljude, one koji umeju da pošalju i profesionalnu i državničku, a posebno porodičnu poruku. Ivica Dačić je faktor stabilnosti. On zapravo poseduje ljudske, profesionalne i kvalitete velikog i toplog čoveka i državnika. Naša lista "Ivica Dačić, faktor stabilnosti" garant je sigurnih koraka u bolju budućnost Srbije.





Datum: 19.09.2026

Medij: Politika

Rubrika Ekonomija

Autori: Jelica Antelj

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Napomena:

Površina: 628



Naslov: Novac preko „Vajbera” uskoro i u Srbiji

Strana: 1,11

Новац преко
„Вајбера”
ускоро и у Србији
стр. 11





Datum: 19.09.2026

Medij: Politika

Rubrika: Ekonomija

Autori: Jelica Antelj

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Napomena:

Površina: 628



Naslov: Novac preko „Vajbera” uskoro i u Srbiji

Strana: 1,11

Новац преко „Вајбера” ускоро и у Србији

У НБС кажу да су све банке које својим клијентима већ нуде услугу „Пренеси” оспособиле апликације мобилног банкарства за оваква плаћања

Новац пријатељу, члану породице или колеги ускоро ће у Србији моћи да се пошаље готово исто као порука преко „Вајбера”. Компанија „Ракутен Вајбер” најавила је нови сервис за слање и примање новца, развијен у сарадњи са компанијом „Пејчет”, који ће се ослањати на постојећи систем инстант плаћања Народне банке Србије. Како је на Форуму напредних технологија у Нишу објаснио Константин Костадинов, директор за стратеш-

ке бити преусмерен у апликацију банке, где ће плаћање потврдити на уобичајени начин.

У НБС наглашавају да се такве трансакције извршавају као и свако друго инстант плаћање преко мобилног банкарства, док „Пејчет” у оквиру „Вајбера” представља само канал преко којег се плаћање покреће. Сам сервис, према објашњењу компаније „Пејчет”, не обрађује плаћање и нема приступ финансијским подацима корисника.

бесплатно. Одговор НБС, међутим, показује да овде треба направити важну разлику. Само коришћење „Вајбера” и четбота „Пејчет”, према досадашњим информацијама, неће се наплаћивати. Али пошто се плаћање на крају извршава преко мобилног банкарства, банка може да наплати трансакцију у складу са својим ценовником за услугу „Пренеси”.

У НБС подсећају да поједине банке ову врсту трансакција својим клијентима већ не наплаћују. За њих ће, практично,

Слање новца
требало би
да постане
готово
једноставно
као слање
поруке,
корисник ће
преко четбота
„Пејчет”
изабрати
коме и колико
новца шаље

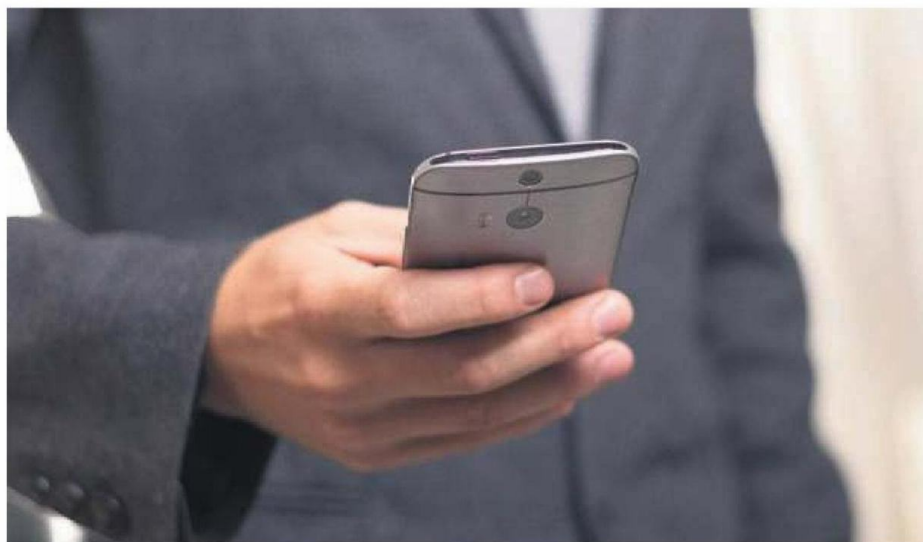


Фото Пиксабеј

ка партнерства компаније „Ракутен Вајбер”, корисници ће се преко „Вајбера” повезивати са четботом „Пејчет”, а затим и с апликацијом своје банке, преко које ће бити обављена сама трансакција.

Из Народне банке Србије за „Политику” кажу да је тачан датум почетка рада услуге „Пејчет” пословна одлука компаније „Вајбер”, али да се, према досадашњим најавима, очекује да сервис буде омогућен у наредних 30 дана. Оно што је посебно важно за кориснике јесте да након активирања сервиса неће морати да чекају да се њихова банка накнадно прикључи новом систему. Како наводе у НБС, све банке које својим клијентима већ нуде услугу „Пренеси” оспособиле су своје апликације мобилног банкарства за оваква плаћања. То значи да ће њихови клијенти одмах по активирању „Пејчета” моћи да користе нову могућност.

„Вајбер”, међутим, овим не постаје банка, нити ће новац бити чуван у самој апликацији. „Пејчет” ће служити као веза између корисника и његовог мобилног банкарства. Корисник ће у „Вајберу” изабрати особу из контаката или унети број телефона, одредити износ, а затим

Нова услуга ослања се на већ постојећу услугу „Пренеси”, која омогућава трансфер новца коришћењем броја мобилног телефона уместо броја рачуна. Инстант плаћања доступна су сваког дана у години, у било које доба дана, а средства на рачун примаоца стижу за неколико секунди. За онога ко шаље новац довољно је да има апликацију мобилног банкарства у којој је омогућена услуга „Пренеси”. Прималац, међутим, мора да буде регистрован за ту услугу, односно да у апликацији своје банке повеже број мобилног телефона са текућим рачуном на који жели да прима новац.

Регистрација је бесплатна и, како објашњавају у НБС, обавља се у неколико корака. Ако пошиљалац покуша да пошаље новац особи која није регистрована за „Пренеси”, добиће обавештење да трансакција не може да буде извршена јер за тај број телефона не постоје регистровани подаци. Према информацијама „Пејчета”, максимални износ једне инстант трансакције износи 300.000 динара, док дневне и месечне лимите одређују саме банке.

Посебну пажњу изазвала је најава да ће слање новца преко „Вајбера” бити

и слање новца покренуто преко „Вајбера” бити бесплатно, док ће клијенти банака које наплаћују „Пренеси” плаћати накнаду као и до сада. Осим појединачног слања новца, систем ће омогућити и слање захтева за уплату, као и групне захтеве. Тако ће, на пример, у вајбер групи бити могуће поделити трошак за заједнички ручак, поклон или путовање, док ће сваки члан групе плаћање завршити у апликацији своје банке. Костадинов је навео да је овај пројекат најпре развијен за Србију, али да постоји могућност да касније буде проширен и на друга тржишта у региону.

„Вајбер” већ има искуства са слањем новца преко своје апликације. Сервис „Вајбер пеј” најпре је покренут у Немачкој и Грчкој, а потом проширен и на још неколико европских тржишта. Тамо, међутим, корисници имају дигитални новчаник унутар саме апликације. У Србији ће модел бити другачији, па ће тако „Пејчет” повезати корисника са његовом банком, док ће новац директно ићи са једног банковог рачуна на други кроз домаћи систем инстант плаћања.

Јелица Антељ





Datum: 19.09.2026

Medij: Politika

Rubrika Hronika

Autori: redakcija

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Napomena:

Površina: 50



Naslov: Banke upozorile građane o novoj prevari

Strana: 12

Банке упозориле грађане о новој превари

У току је кампања која злоупотребљава име курирске службе „Декспрес” ради крађе података, упозориле су поједине банке своје кориснике.

Навели су да корисници никако не би требало да отварају сумњиве линкове или уносе личне податке, посебно оне које се тичу платних картица. То није први случај где су на мети хакерских напада курирске службе, а како су раније објаснили из Народне банке Србије (НБС), у ери дигиталне куповине грађани тешко разазнају, када им стигне СМС порука да је пакет који су поручили спреман за преузимање, шта је валидно, а шта је превара.

А. М.





Datum: 19.09.2026

Medij: Kurir

Rubrika: Biznis

Autori: Dragana Petrović

Teme: Narodna banka Srbije (NBS)

Napomena:

Površina: 333



Naslov: Evropska međubankarska stopa na najvišem nivou

Strana: 9

Euribor od početka godine skočio za 0,6%

Evropska međubankarska stopa na najvišem nivou

Koliko će rata skočiti, zavisi u kojoj ste fazi otplate kredita – da li ste na početku, na sredini ili pri kraju

Trenutno se euribor nalazi na najvišoj tački od početka 2026. godine usled sve skupljih energenata čije cene je sve teže prognozirati, objavljuju stručnjaci.

Euribor je kamata po kojoj banke međusobno pozajmljuju novac i osnovni je deo formule svih kredita komercijalnih banaka, pa se postavlja pitanje koliko će ovaj skok uticati na rast rata za kredite, pre svega stambenih, koji su indeksirani u evrima.

Faza otplate kredita

Kako je za Biznis Kurir objasnio prof. Ismail Musabegović, profesor na Beogradskoj bankarskoj akademiji, sve zavisi da



li imate fiksnu ili varijabilnu kamatu.

- Ako imate fiksnu kamatu, onda ovo ništa ne utiče na vas, ali ako imate varijabilnu, onda će euribor uticati na skok rate kredita. Koliko će rata skočiti, zavisi od nekoli-

ko faktora - u kojoj ste fazi otplate kredita, da li ste na početku, na sredini ili pri kraju. Što je glavnica niža, to su i rate niže - rekao je on.

Na našu molbu da plastično objasni kako to izgleda, profesor Musa-

begović je slikovito objasnio na primeru kredita od 100.000 evra, koji je uzet na 25 godina s varijabilnom kamatom i ratom od oko 590 evra.

- Sa ovim skokom euribora, to je oko 40 (plus/minus pet) evra veća rata, tj. rata će skočiti na 630 do 635 evra. Građanin koji ima ovakav kredit treba da proveri ugovor da li je usklađivanje rate s promenljivom kamatom tromesečno ili šestomesečno. Takođe, treba proveriti kad je datum usklađivanja i, u zavisnosti od toga, neki će odmah imati promenu rate, a neki će sačekati tri do šest meseci - ističe prof. Musabegović.

On naglašava da NBS ima mehanizme da zaštiti građane od drastičnog skoka rata za kredite i da to već čini limitiranjem kamate na pet odsto.

Objave na lksu

Da li će euribor nastaviti da raste, u velikoj meri zavisi od cena nafte, potvr-

POJAŠNJENJE

Šta je euribor

• Euribor (Euro Interbank Offered Rate) je referentna kamatna stopa po kojoj vodeće evropske banke pozajmljuju novac jedna drugoj na međubankarskom tržištu. Iako se njegova vrednost objavljuje svakodnevno, najčešće se koriste tromesečne i šestomesečne vrednosti. Euribor izračunava Evropski institut za tržišta novca na osnovu kamatnih stopa koje svakodnevno traži od svake banke u zoni evra. Prema zvaničnim podacima od početka 2026. godine, tromesečni euribor je porastao sa 2,029% na 2,647%, dok je šestomesečni uvećan sa 2,10% na 2,97%.

duje i ekonomista Dušan Uzelac, urednik sajta Kamatika. On ističe da je svet ušao u novo doba kad su u pitanju cene energenata i takva su pitanja sve nepredvidljivija i nedostupnija široj javnosti.

- Svaka moguća projekcija je prilično teška zato što smo ušli u neko moderno doba kad se objavama na lksu podižu i spuštaju cene energenata, kao i aranžmani koji su daleko od očiju javnosti, a koji

menjaju te cene, i to je ono što dominantno utiče na cenu novca. Ono što je bitno za običnog čoveka da razume, za nekoga ko ima stambeni kredit vezan za euribor, jeste da nikome nije u interesu da taj euribor ode u neizdržive iznose. To je fina granica između visoke cene zaduživanja i kolapsa celog sistema, što nikome ne donosi ništa dobro - ističe Uzelac.

DRAGANA PETROVIĆ

