



Vreme: 16.09.2026 14:48

Medij: biznis.telegraf.rs

Link: <https://biznis.telegraf.rs/info-biz/4397476-veselin-jevrosimovic-otvorio-finance-day-2026-poverenje->

Autori: Vanja Karličić

Teme: Osiguravajuća društva

Naslov: Veselin Jevrosimović otvorio Finance Day 2026: Poverenje ostaje glavna valuta finansijskog sektora

3347

U Beogradu je danas otvoren sedmi Finance Day 2026, stručni skup u organizaciji kompanije Comtrade System Integration koji tradicionalno okuplja lidere iz.

U Beogradu je danas otvoren sedmi Finance Day 2026, stručni skup u organizaciji kompanije Comtrade System Integration koji tradicionalno okuplja lidere iz oblasti bankarstva, [osiguranja](#) i tehnologije. Ovaj događaj, koji se održava pod krovnom temom "Architecture of Decisions" ("Arhitektura odluka"), usmeren je na ključno pitanje: kako finansijske institucije donose odluke u svetu koji se neprestano menja. Događaj je zvanično otvorio Veselin Jevrosimović, predsednik Comtrade Group, istakavši da je ovo izdanje posebno značajno jer se održava u nedelji kada Comtrade obeležava 36. godinu poslovanja. Osvrćući se na početke kompanije, Jevrosimović je podsetio na to koliko se svet promenio od vremena kada nije bilo mobilnog bankarstva, cloud-a, fintech-a ni instant plaćanja, a veštačka inteligencija bila samo tema za budućnost. Istakao je da se tehnologija promenila bezbroj puta, ali da je ključ opstanka i rasta kompanije koja posluje već 36 godina bila sposobnost da se na vreme prepozna svaka sledeća promena. - Za ovih 36 godina promenile su se tehnologije, poslovni modeli i način na koji ljudi komuniciraju sa bankama i [osiguravajućim](#) kompanijama. Ali jedna stvar se nije promenila: poverenje. Finansijski sektor možda više nego bilo koja druga industrija počiva na poverenju. A tehnologija danas mora da bude jedan od njegovih glavnih čuvara - rekao je Jevrosimović. Jevrosimović je ukazao na to da ulazimo u period u kojem će veštačka inteligencija promeniti finansijsku industriju verovatno više nego internet i mobilne tehnologije zajedno. Prema njegovim rečima, banke i [osiguravajuće](#) kompanije više neće koristiti tehnologiju samo da bi automatizovale postojeće procese, već će tehnologija sve više učestvovati u donošenju odluka, upravljanju rizikom, borbi protiv prevara i stvaranju potpuno novih proizvoda i usluga. - Oni koji znaju da gledaju u budućnost, već danas će početi da se spremaju za quantum computing (kvantno računarstvo), koji će ugroziti postojeću kriptografiju. Ta budućnost nije daleko - ona nam kuca pred vratima, za 3 do 5 godina. Mi smo za nju spremni, a pomoći ćemo i vama da budete spremni. Upravo zato postoji Finance Day. Ne da bismo samo pričali o novim tehnologijama, već da bismo okupili ljude koji donose odluke, razmenili iskustva i zajedno pokušali da razumemo šta je sledeće - rekao je. Jevrosimović je podsetio i na filozofiju kompanije da tehnologija sama po sebi nije cilj, već da njena vrednost nastaje tek kada rešava stvarne probleme i stvara novu vrednost za ljude i kompanije. Predsednik Comtrade Group je svoje uvodno obraćanje završio pozivom učesnicima na zajedničko razmišljanje. - Voleo bih da danas svi zajedno pokušamo da odgovorimo na jedno pitanje: Kako će izgledati finansijska industrija za pet godina, i šta moramo da uradimo danas da bismo tada bili među najboljima? - poručio je. Nakon uvodnog govora, radni deo Finance Day 2026. nastavlja se kroz tri centralna panela posvećena AI evaluaciji i njenom trenutnom statusu u finansijskim uslugama, konceptu nevidljive finansijske usluge do 2036. godine, kao i dubljem uvidu u poslovne modele i organizacione strukture finansijske institucije budućnosti. (Telegraf Biznis)





Vreme: 16.09.2026 15:15

Medij: b92.net

Link: <https://www.b92.net/automobili/aktuelno/268107/ev-days-2026-na-mapi-sajamskih-i-konferencijskih->

Autori: B92.net

Teme: Osiguravajuća društva

Naslov: EV Days 2026 na mapi sajamskih i konferencijskih gradova Evrope elektromobilnosti

FOTO

2458



Šesto izdanje manifestacije EV Days obeležila je rekordna poseta. Više od 10.000 ljudi pratilo je program tokom dva dana, 10. i 11. septembra, u Master centru Novosadskog sajma.

Ninamedia

Novi Sad je postao jedno od važnih mesta regionalnog okupljanja automobilske industrije, energetike i novih tehnologija.

Ovogodišnji EV Days okupio je preko 80 kompanija i predstavio više od 60 modela električnih i vozila vodećih svetskih proizvođača, među kojima su i Porsche, Rolls-Royce, Fiat, BMW, Toyota, Chery, BYD, Tesla, Geely, Renault, MINI, Changan i mnogi drugi. Posebnu pažnju privuklo je i vozilo sa tehnologijom autonomne vožnje, koje je po prvi put predstavljeno u jugoistočnoj Evropi.

Ono što EV Days izdvaja jeste ne samo mogućnost da posetioci vide najnovije modele, već i da ih isprobaju. U ovogodišnjoj Testing zoni mogli su da sednu za volan različitih električnih i hibridnih automobila i iz prve ruke se upoznaju sa tehnologijom o kojoj se sve više govori i na tržištu Srbije, a tom prilikom realizovano je preko 400 test vožnji.

Ninamedia

Veliko interesovanje posetilaca dobilo je i konkretan tržišni rezultat. Za dva dana prodato je 36 vozila, što pokazuje da interesovanje za električna plug in i hibridna vozila više nije samo tema o kojoj se govori, već sve češće postaje konkretna odluka kupaca i sve prisutniji deo domaćeg automobilskeg tržišta.

Sajamski deo programa upotpunjen je konferencijom sa šest panela, održanih tokom dva dana, na kojima su predstavnici automobilske i energetske industrije, tehnologije, finansijskog sektora, akademske zajednice i institucija govorili o najvažnijim pitanjima koja prate razvoj elektromobilnosti: od dostupnosti i troškova električnih vozila i razvoja infrastrukture za punjenje, do energetike, investicija, [osiguranja](#), autonomne vožnje i novih tehnologija.

Ninamedia

Prema oceni Udruženja uvoznika automobila, EV Days je u 2026. godini najuspešnija regionalna konferencija i auto-sajam u Srbiji. Rezultati šestog izdanja i veliko interesovanje publike potvrđuju da je manifestacija prerasla nacionalne okvire i da Novi Sad ima svoje mesto na novoj mapi evropskih sajamskih događaja i konferencija posvećenih elektromobilnosti i pratećoj industriji budućnosti.

EV Days organizovali su Ninamedia i Fakultet tehničkih nauka Univerziteta u Novom Sadu, uz podršku Radio-televizije Srbije kao medijskog partnera.

Vidimo se 2027. godine, od 9. do 12. septembra, poručuju organizatori ove manifestacije.





Vreme: 16.09.2026 13:38

Medij: telegraf.rs

Link: <https://www.telegraf.rs/auto/auto-vesti/4397510-ev-days-2026-na-mapi-sajamskih-i-konferencijskih->

Autori: Anja Vajda

Teme: Osiguravajuća društva

Naslov: EV Days 2026 na mapi sajamskih i konferencijskih gradova Evrope elektromobilnosti

2420

Šesto izdanje EV Days-a obeležila je rekordna poseta. Više od 10.000 ljudi pratilo je program manifestacije tokom dva dana, 10. i 11. septembra, u Master centru Novosadskog sajma, potvrđujući da je Novi Sad postao jedno od važnih mesta regionalnog okupljanja automobilske industrije, energetike i novih tehnologija. Ovogodišnji EV Days okupio je preko 80 kompanija i predstavio više od 60 modela električnih i vozila vodećih svetskih proizvođača, među kojima su i Porsche, Rolls-Royce, Fiat, BMW, Toyota, Chery, BYD, Tesla, Geely, Renault, MINI, Changan i mnogi drugi. Posebnu pažnju privuklo je i vozilo sa tehnologijom autonomne vožnje, koje je po prvi put predstavljeno u jugoistočnoj Evropi. Ono što EV Days izdvaja jeste ne samo mogućnost da posetioci vide najnovije modele, već i da ih isprobaju. U ovogodišnjoj Testing zoni mogli su da sednu za volan različitih električnih i hibridnih automobila i iz prve ruke se upoznaju sa tehnologijom o kojoj se sve više govori i na tržištu Srbije, a tom prilikom realizovano je preko 400 test vožnji. Veliko interesovanje posetilaca dobilo je i konkretan tržišni rezultat. Za dva dana prodato je 36 vozila, što pokazuje da interesovanje za električna plug in i hibridna vozila više nije samo tema o kojoj se govori, već sve češće postaje konkretna odluka kupaca i sve prisutniji deo domaćeg automobilskeg tržišta. Sajamski deo programa upotpunjen je konferencijom sa šest panela, održanih tokom dva dana, na kojima su predstavnici automobilske i energetske industrije, tehnologije, finansijskog sektora, akademske zajednice i institucija govorili o najvažnijim pitanjima koja prate razvoj elektromobilnosti: od dostupnosti i troškova električnih vozila i razvoja infrastrukture za punjenje, do energetike, investicija, **osiguranja**, autonomne vožnje i novih tehnologija. Prema oceni Udruženja uvoznika automobila, EV Days je u 2026. godini najuspešnija regionalna konferencija i auto-sajam u Srbiji. Rezultati šestog izdanja i veliko interesovanje publike potvrđuju da je manifestacija prerasla nacionalne okvire i da Novi Sad ima svoje mesto na novoj mapi evropskih sajamskih događaja i konferencija posvećenih elektromobilnosti i pratećoj industriji budućnosti. EV Days organizovali su Ninamedia i Fakultet tehničkih nauka Univerziteta u Novom Sadu, uz podršku Radio-televizije Srbije kao medijskog partnera. Vidimo se 2027. godine, od 9. do 12. septembra! (Telegraf.rs/PR)





Vreme: 16.09.2026 16:46

Medij: kurir.rs

Link: <https://biznis.kurir.rs/info-biz/10106046/zlato-ili-nekretnine-gde-je-veci-prinos-do-2025>

Autori: Milan Rašević

Teme: Osiguravajuća društva

Naslov: Zlato ili stan? Šta je investitorima donelo veći prinos od 2021. do 2025.

9861



U periodu od 2021. do 2025. godine, investiciono zlato ostvarilo je veći prinos od nekretnina, uprkos rastu vrednosti tržišta stanova.

Od 2021. do 2025. vrednost tržišta nekretnina u Srbiji rasla je, ali uz manje transakcija i veće cene, dok su stanovi ostali glavni deo prometa. Investiciono zlato je u istom periodu ostvarilo znatno veći prinos od stanova, uz veću likvidnost i lakše upravljanje ulaganjem. Sa vremenske distance danas je moguće sagledati kako su se u takvim okolnostima pokazala dva najčešća oblika ulaganja građana Srbije - nekretnine i investiciono zlato. Kupovina nekretnine u Srbiji decenijama se smatra jednim od najsigurnijih načina očuvanja kapitala. Stan ili kuća nisu samo investicija, već i mesto za život, izvor prihoda od zakupa i dugoročna porodična sigurnost. Nasuprot tome, investiciono zlato nema upotrebnu vrednost niti donosi prihod od izdavanja, ali predstavlja globalno prepoznatu finansijsku imovinu čija se vrednost formira na međunarodnom tržištu. Analiza podataka Republičkog geodetskog zavoda, Republičkog zavoda za statistiku i Evropske centralne banke pokazuje da su oba oblika imovine u posmatranom periodu povećala vrednost, ali na bitno različite načine i uz različit odnos prinosa, rizika i likvidnosti. Rekord po vrednosti, ali ne i po prometu Na prvi pogled, tržište nekretnina u Srbiji deluje snažnije nego ikada. Ukupna vrednost prometa porasla je sa oko 6,1 milijardu evra u 2021. na rekordnih 8,1 milijardu evra u 2025. godini, što predstavlja rast od gotovo 33 odsto. Međutim, iza tog rekorda krije se podatak koji menja perspektivu - broj kupoprodaja nije rastao. Naprotiv, smanjen je sa 138.180 na 129.185 transakcija, odnosno za oko 6,5 procenata. To znači da rekordna vrednost tržišta nije rezultat većeg broja kupaca ili življe trgovine, već pre svega viših cena. Kroz manji broj transakcija danas prolazi znatno više kapitala nego pre četiri godine. Tržište nekretnina nije postalo šire - postalo je skuplje. Trend se nastavlja i u 2026. godini Najnoviji podaci Republičkog geodetskog zavoda (RGZ) pokazuju da se isti trend nastavlja i tokom 2026. godine. U prvom polugodištu ukupna vrednost tržišta nepokretnosti u Srbiji dostigla je 4,2 milijarde evra, što predstavlja rast od 10,1 odsto u odnosu na isti period prethodne godine. Istovremeno, broj kupoprodajnih ugovora povećan je za svega 0,2 odsto, na 61.343. Razlika između rasta vrednosti i tržišne aktivnosti još je izraženija kod stanova. Vrednost prometa stanova porasla je za 11,4 odsto, dok je broj zaključenih ugovora istovremeno smanjen za 1,9 odsto. Stanovi su činili 61 odsto ukupne vrednosti tržišta, sa prometom od oko 2,5 milijardi evra. RGZ je od 2026. godine počeo da objavljuje i poseban izveštaj "Statistika cena nepokretnosti", prema kojem je prosečna cena prometovanog stana u Srbiji u prvom polugodištu dostigla 100.157 evra. Novi podaci tako dodatno potvrđuju obrazac koji je bio vidljiv i prethodnih godina - ukupna vrednost tržišta nekretnina raste znatno brže od broja realizovanih transakcija. Drugim rečima, rast tržišta i dalje je pre svega rezultat većih vrednosti pojedinačnih transakcija, dok obim trgovanja ostaje gotovo nepromenjen. Kreditni kupci se vraćaju na tržište Trend oporavka kreditno finansirane kupovine nastavljen je i tokom 2026. godine. U prvom polugodištu kreditno plaćanje evidentirano je kod 33 odsto kupoprodaja stanova, što predstavlja rast od tri procentna poena u odnosu na isti period prethodne godine. Na nivou celog tržišta nepokretnosti krediti su učestvovali u 14 odsto ugovora. Ovi podaci dodatno pokazuju koliko dinamika tržišta nekretnina zavisi od dostupnosti finansiranja, kamatnih stopa i kupovne moći stanovništva. Za isti broj stanova - milijardu i po evra više Najveći deo tržišta čine stanovi, koji su tokom 2025. godine





Vreme: 16.09.2026 16:46

Medij: kurir.rs

Link: <https://biznis.kurir.rs/info-biz/10106046/zlato-ili-nekretnine-gde-je-veci-prinos-do-2025>

Autori: Milan Rašević

Teme: Osiguravajuća društva

Naslov: Zlato ili stan? Šta je investitorima donelo veći prinos od 2021. do 2025.

učestvovali sa oko 60 odsto ukupne vrednosti prometa ili približno 4,8 milijardi evra. Ono što posebno privlači pažnju jeste činjenica da je broj prodatih stanova ostao gotovo nepromenjen - sa oko 50.275 ugovora u 2021. na 49.771 u 2025. godini. Ipak, vrednost tog segmenta porasla je sa približno 3,3 na 4,8 milijardi evra. Drugim rečima, za gotovo isti godišnji obim tržišta bilo je potrebno oko milijardu i po evra više kapitala nego četiri godine ranije. Prosečna cena postojećeg stana u 2025. godini dostigla je 83.780 evra, dok je prosečna cena stana u novogradnji iznosila 96.433 evra. Samo u odnosu na prethodnu godinu prosečna cena kvadrata postojećih stanova porasla je za gotovo 11 procenata, dok je kod novogradnje rast iznosio skoro šest procenata. Sličan obrazac prisutan je i kod kuća. Tokom 2025. broj zaključenih ugovora bio je manji za 1,4 odsto nego godinu ranije, dok je ukupna vrednost prometa porasla za 8,8 procenata. I ovde se potvrđuje isti trend - rast vrednosti tržišta bio je znatno brži od rasta tržišne aktivnosti. Tržište koje zavisi od kredita Na oporavak tržišta nakon usporavanja tokom 2023. godine značajno je uticao povratak kupaca koji koriste stambene kredite. Udeo kreditno finansiranih kupovina stanova pao je sa 34 odsto u 2021. na svega 17 procenata u 2023. godini, da bi se 2025. ponovo povećao na 31 procenat. U ukupnom prometu svih nepokretnosti kredit je učestvovao u svega 14 odsto transakcija. Ovi podaci pokazuju koliko je tržište nekretnina povezano sa kamatnim stopama, bankarskim uslovima i kupovnom moći stanovništva. Kada finansiranje poskupi, tržišna aktivnost brzo slabi. Brojke presuđuju u korist zlata Direktno poređenje prinosa zahteva određeni metodološki oprez. Kod zlata se prati ista standardizovana jedinica - fina unca - dok prosečna vrednost prodatih stanova zavisi od strukture tržišta, odnosno od toga koje su nekretnine tokom godine bile predmet kupoprodaje. Ipak, podaci dovoljno jasno pokazuju relativan intenzitet rasta oba tržišta. Prosečna vrednost stanova u prometu porasla je sa oko 65.500 evra krajem 2021. na oko 89.977 evra u 2025. godini, što predstavlja nominalni rast od približno 37 odsto ili prosečnu godišnju stopu od oko 8,3 procenta. U istom periodu cena fine unce investicionog zlata porasla je sa oko 1.609 na 3.669 evra, odnosno za približno 128 procenata, uz prosečan godišnji rast od oko 22,9 procenata. Posmatrano isključivo kroz tržišnu vrednost, zlato je u ovom četvorogodišnjem periodu ostvarilo višestruko veći prinos od tržišta stanova u Srbiji. Nekretnina donosi rentu, ali i troškove Za razliku od investicionog zlata, nekretnina može doneti dodatni prihod kroz izdavanje, što predstavlja njenu važnu investicionu prednost. Međutim, bruto zakupnina nije isto što i neto prinos. Na konačan rezultat utiču porezi, održavanje, renoviranje, opremanje, **osiguranje**, periodi bez zakupca, troškovi posredovanja, kao i troškovi kupovine i prodaje. Ukoliko je nekretnina kupljena kreditom, konačan prinos dodatno zavisi od troškova finansiranja. Zbog toga prihod od zakupa može značajno poboljšati ukupni rezultat investicije, ali ne predstavlja automatsku garanciju da će ulaganje u nekretninu biti isplativije od ulaganja u druge oblike imovine. Likvidnost kao skrivena prednost Analizu tržišta nekretnina treba posmatrati i kroz ponudu. U Srbiji se poslednjih godina izdaje oko 30.000 građevinskih dozvola godišnje, kojima je planirana izgradnja približno 40.000 stanova. Istovremeno, završena stambena površina povećana je sa oko 3,15 miliona kvadratnih metara u 2021. na više od 4,2 miliona kvadratnih metara u 2024. godini. Ovi podaci sami po sebi ne znače da na tržištu postoji višak ponude, ali pokazuju da budući rast cena neće zavisiti samo od ograničene izgradnje, već pre svega od snage tražnje. To ujedno znači da će izbor lokacije, kvalitet nekretnine i trenutak kupovine imati sve veći uticaj na konačan investicioni rezultat. Georgi Hristov, direktor "Tavex zlato&srebro", kaže da ne postoji univerzalno najbolja investicija, već da sve zavisi od ciljeva investitora. "Nekretnine imaju svoju vrednost, posebno kada donose prihod od zakupa i kada se posmatraju kao dugoročna imovina. Međutim, podaci za period od 2021. do 2025. godine pokazuju da je investiciono zlato ostvarilo znatno snažniji rast tržišne vrednosti, uz veću likvidnost i mogućnost postepenog ulaganja i prodaje. Upravo zbog te fleksibilnosti i činjenice da nije vezano za jedno lokalno tržište, sve više investitora danas zlato ne posmatra kao alternativu nekretninama, već kao važan deo dobro diversifikovanog portfolija", dodaje Hristov. Posmatrano kroz period od 2021. do 2025. godine, i nekretnine i investiciono zlato potvrdili su da mogu predstavljati efikasan način očuvanja vrednosti kapitala, ali sa bitno različitim investicionim karakteristikama. Nekretnine nude mogućnost ostvarivanja prihoda od zakupa, ali zahtevaju veći početni kapital, aktivno upravljanje i veću zavisnost od lokalnih tržišnih okolnosti i uslova finansiranja. Najnoviji podaci za prvo polugodište 2026. godine ne menjaju ovu sliku. Vrednost tržišta stanova nastavila je snažno da raste, dok je broj realizovanih kupoprodaja blago smanjen. To dodatno potvrđuje trend da rast ukupne vrednosti tržišta nekretnina ne prati proporcionalan rast tržišne aktivnosti. S druge strane, investiciono zlato je u posmatranom periodu zabeležilo znatno veći rast tržišne vrednosti, uz visoku likvidnost, veću deljivost i jednostavnije upravljanje ulaganjem. Zbog toga izbor između ove dve vrste imovine ne treba posmatrati kao pitanje "ili-ili", već kao odluku koja zavisi od investicionih ciljeva, vremenskog horizonta i spremnosti investitora da prihvati različite vrste rizika. Podaci za period od 2021. do 2025. godine, uz najnovija kretanja na tržištu nekretnina tokom 2026. godine, pokazuju da je investiciono zlato u analiziranom periodu ostvarilo znatno snažniji rast tržišne vrednosti, dok nekretnine





Vreme: 16.09.2026 16:46

Medij: kurir.rs

Link: <https://biznis.kurir.rs/info-biz/10106046/zlato-ili-nekretnine-gde-je-veci-prinos-do-2025>

Autori: Milan Rašević

Teme: Osiguravajuća društva

Naslov: Zlato ili stan? Šta je investitorima donelo veći prinos od 2021. do 2025.

zadržavaju svoje specifične prednosti, pre svega mogućnost ostvarivanja prihoda od zakupa. Biznis Kurir





Vreme: 16.09.2026 16:08

Medij: alo.rs

Link: <https://www.alo.rs/vesti/drustvo/16952470/dok-svet-meri-ai-modele-regulisane-industrije-mere->

Autori: Aleksa Petrović

Teme: Osiguravajuća društva

Naslov: Dok svet meri AI modele, regulisane industrije mere kontrolu: srpski odgovor zove se KVARK

5839

Veštačka inteligencija sve brže ulazi u poslovne procese, ali za kompanije iz regulisanih industrija ključno pitanje više nije samo koliko je neki AI model sposoban, već gde se podaci nalaze, ko im pristupa i ko odgovara kada nešto krene po zlu.

Kompanija Egzakta je pre dve godine procenila da će veštačka inteligencija ući u gotovo svaku oblast poslovanja. Rezultat dvogodišnjeg razvoja je KVARK, suverena agentna AI platforma razvijena u Srbiji, koja danas radi u tri finansijske institucije. Poslednje dve godine gotovo svaka kompanija u Evropi prošla je kroz sličnu fazu. Neko je otvorio javni AI alat, uneo nekoliko dokumenata, dobio odgovor za nekoliko sekundi i pokazao ga upravi. Usledili su pilot-projekti, prezentacije i budžeti. Međutim, prelazak iz pilot-faze u svakodnevnu primenu donosi mnogo složenije izazove. Pilot može da funkcioniše sa deset korisnika i čistim setom dokumenata, dok produkcija podrazumeva hiljade zaposlenih, višegodišnje arhive, različite verzije dokumenata i nivo pristupa, kao i potrebu da svaki odgovor sistema može da bude objašnjen i dokazan. Prema istraživanju Gartnera navedenom u PR materijalu, polovina inicijativa iz oblasti generativne veštačke inteligencije napušta se u probnoj fazi, najčešće zbog kvaliteta podataka, bezbednosnih rizika i troškova koji postaju vidljivi tek kada sistem počne da koristi cela organizacija. McKinsey navodi da 39 odsto kompanija prijavljuje merljiv efekat veštačke inteligencije na dobit. Kako je nastao KVARK? Egzakta, koja okuplja više od 240 stručnjaka i inženjera, krenula je od dve procene. Prva je bila da veštačka inteligencija neće ostati alat samo jednog odeljenja, već će postepeno ući u različite poslovne procese - od pravnih poslova i upravljanja rizicima do izveštavanja i podrške klijentima. Druga se odnosila na regulisane industrije, gde presudno pitanje nije samo šta AI može da uradi, već gde podaci fizički ostaju, ko može da im pristupi i ko snosi odgovornost za funkcionisanje sistema. Zbog toga je kompanija odlučila da ne ide putem preprodaje tuđe tehnologije, već da razvije sopstveno rešenje i čitav lanac potreban za primenu veštačke inteligencije - od analize procesa i konsaltinga, preko integracije sa postojećim IT sistemima i AI platforme, do hardvera na kojem sistem radi. Inženjerski tim kompanije u međuvremenu je udvostručen. "Kad nešto zapne u AI projektu, obično imate četiri dobavljača i četiri dobra objašnjenja zašto problem nije kod njih. To je bio razlog zašto smo izgradili ceo lanac sami, od konsaltinga, preko IT-ja, AI platforme KVARK do servera." Podaci ostaju unutar sistema kompanije. Pitanje kontrole nad podacima posebno je važno bankama, [osiguravajućim](#) kućama, javnim institucijama, energetske kompanijama i drugim organizacijama koje posluju u strogo regulisanim oblastima. KVARK je zato projektovan tako da radi unutar sistema klijenta i može da funkcioniše bez izlaza na javni internet. Ugovori, finansijski izveštaji i baze podataka ostaju tamo gde su i bili, dok platforma preuzima postojeća ovlašćenja iz poslovnih aplikacija. To znači da zaposleni preko AI sistema ne može da pristupi dokumentu za koji ni inače nema odgovarajuće pravo pristupa. Jedan od najvećih problema AI sistema je pamćenje. U Egzakti navode da jedna od važnih slabosti današnjih AI asistenata nije način na koji formulišu odgovor, već sposobnost da dugoročno zadrži kontekst. To predstavlja poseban problem za organizacije koje rade sa složenim predmetima, kreditnim dosijeima, istragama ili regulatornim procesima koji mogu trajati mesecima i obuhvatati veliki broj dokumenata i razgovora. Egzakti tim zato je razvio sopstveni memorijski mehanizam koji, umesto ponovnog čitanja kompletne građe, izdvaja činjenice i organizuje ih tako da sistem može da razlikuje prethodne od trenutno važećih informacija. Na međunarodnom testu LongMemEval-S, sa istorijom dužom od 115.000 tokena i stotinama složenih pitanja, KVARK je, prema podacima kompanije, ostvario tačnost od 67,6 odsto. To je 11,4 procentna poena više od sledećeg rezultata u poređenju, dok je pristup čitanja celog teksta ostvario 15,2 odsto. "KVARK je suverena AI platforma razvijena u Srbiji. Na međunarodnom testu stoji rame uz rame sa rešenjima iz najvećih tehnoloških centara." Ceo put do veštačke inteligencije kod jednog partnera. Za većinu kompanija uvođenje AI nije samo jedan projekat. Potrebno je utvrditi koje procese ima smisla automatizovati, povezati postojeće sisteme i podatke, izabrati odgovarajuću AI platformu i obezbediti infrastrukturu koja sve to može da podrži. U praksi to često znači angažovanje više različitih kompanija i dobavljača. Egzakta je svoj model postavila tako da se poslovna transformacija i konsalting, IT rešenja i integracije, KVARK platforma i hardver nalaze kod jednog partnera. Prema kompaniji, time ceo lanac ostaje unutar Evropske unije, što je posebno značajno kada je reč o kontroli i suverenitetu podataka. Šta su pokazale prve implementacije? KVARK je do sada prošao put od pilot-projekta do svakodnevne upotrebe u tri komercijalne implementacije u finansijskom sektoru. U jednoj od njih, prema podacima Egzakte, vreme potrebno za pronalaženje informacija smanjeno je za 80 odsto. Priprema složenih analiza i istraga u oblasti sprečavanja pranja novca ubrzana je između 50 i 70 odsto, dok je ciklus ESG izveštavanja, koji je ranije trajao šest meseci, skraćen na dve nedelje. Još jedna prednost odnosi se na čuvanje znanja unutar same institucije. Kada stručnjak ode na odmor ili promeni posao, kontekst predmeta ostaje u sistemu i dostupan je zaposlenima koji imaju odgovarajuća prava pristupa. Posle dve godine razvoja, tri komercijalne implementacije i udvostručenog inženjerskog tima, KVARK pokazuje da kompleksna AI rešenja namenjena regulisanim industrijama mogu da budu razvijena i u





Vreme: 16.09.2026 16:08

Medij: alo.rs

Link: <https://www.alo.rs/vesti/drustvo/16952470/dok-svet-meri-ai-modele-regulisane-industrije-mere->

Autori: Aleksa Petrović

Teme: Osiguravajuća društva

Naslov: Dok svet meri AI modele, regulisane industrije mere kontrolu: srpski odgovor zove se KVARK

Srbiji. Izvor: Egzakta

