



Datum: 05.10.2026

Medij: RTS1

Emisija: Jutarnji program/RTS

Autori: Redakcija

Teme: Osiguravajuća društva; Udruženje osiguravača Srbije

	Početak	Trajanje
Emisija	05.10.2026 05:50:00	370:00
Prilog	05.10.2026 06:40:00	10:28

Naslov: Zoran Ćirić o osiguranju imovine i poljoprivrede

9281

Zoran Ćirić o [osiguranju](#) imovine i poljoprivrede

Videli smo kako je bilo na reci prethodnih dana, čuli smo kakvo nas vreme očekuje narednih dana, a vremenske prilike sve češće otvaraju jedno drugo pitanje: koliko smo spremni kada nam vreme poremeti planove i napravi štetu. Da li zbog toga građani i poljoprivrednici više razmišljaju o [osiguranju](#), koliko smo danas [osigurani](#) od rizika koji ne možemo da predvidimo, i da li o zaštiti još razmišljamo tek kada šteta nastane. O tome razgovaram sa Zoranom Ćirićem iz Udruženja [osiguravača](#) Srbije.

Dobro jutro, hvala što ste ovde. Dobro jutro. Tradicionalno, da tako kažemo, svake godine negde napravite presek koliko se svest građana menja i analizirate negde vremenske prilike koje su bile od početka godine. I evo, posle sada susreta ove godine, kakav je negde vaš zaključak?

To su bili susreti, odnosno konferencija, koju Udruženje [osiguravača](#) Srbije organizuje sa Udruženjem banaka i sa Privrednom komorom Srbije, a cilj te konferencije je zapravo da povežemo realni i finansijski sektor. Da sa jedne strane predstavnici realnog sektora privrede vide šta to nude banke, kako mogu najlakše da dođu do finansijskih sredstava, a sa druge strane od nas [osiguravača](#) da čuju zašto je [osiguranje](#) bitno, zbog čega moraju da imaju polise [osiguranja](#), bez obzira na to da li govorimo o poljoprivredi ili govorimo o fabrikama ili drugim nekim pogonima.

Da, svest raste o [osiguranju](#) kod nas, ali jako sporo, i ne možemo da budemo zadovoljni mi kao država, ne mi kao [osiguravači](#), ne možemo da budemo zadovoljni time koliko se naši ljudi [osiguravaju](#).

Pomenuli ste u pola rečenice da ljudi, kada dođe do određene štete ili do određene katastrofe, ljudi se tada sete [osiguranja](#), ali tada je uglavnom kasno. O [osiguranju](#) treba razmišljati unapred. E sada, kada kažete "treba razmišljati unapred", u onim zemljama gde je ta kultura [osiguranja](#) razvijenija, negde su i drugačije okolnosti, da tako kažem, mislim na vremenske uslove i tako dalje. Mi imamo tu sreću da smo na području na kom nisu tako česte klimatske nepogode, odnosno vremenske nepogode i razlike klimatske i tako dalje. Naravno, to se godinama menja, i sve češće govorimo o klimatskim promenama. Da li to zapravo jeste vodeći uzrok da se negde razmišlja ako u kontinuitetu nekoliko godina imamo sušu, pa nekoliko godina imamo, imali smo u jednom trenutku superčelijske oluje, pa se onda tu... Je li to zapravo taj glavni povod kad se razmišlja o promeni i načinu drugačijem razmišljanju o zaštiti imovine?

Upravo tako. Recimo, 2020. smo imali koronu, posle toga je dobrovoljno zdravstveno [osiguranje](#) postalo najprodavanija polisa, odnosno polisa sa najvećim rastom.

Kada govorimo o ekstremnim nepogodama, tu je situacija malo drugačija, i to jeste jako čudno.

Da, raste interesovanje, da, raste prodaja tih polisa. Ovde govorimo o polisama [osiguranja](#) u poljoprivredi ili polisama [osiguranja](#) imovine, ali ne onim tempom koji bi trebalo da budemo zadovoljni.

Recimo, poljoprivreda: pre korone je bilo [osigurano](#) desetak procenata površina koje se obrađuju, sada je to 15. Da, statističariće reći za 5 godina, 6, 50 procenata rast, to je sjajno.

Jeste sjajno, ali [osiguranje](#) u poljoprivredi iz ugla [osiguravajućih](#) društava na ivici egzistencije.

Država je ta koja svake godine određena sredstva izdvaja, a ne mora. To nije zadatak države da pokrije štetu koja je nastala. Da li su superčelijske oluje uzroci, da li je suša, da li je požar, potpuno je nebitno. Država taj novac izdvaja i ne može da bude zadovoljna, naravno, jer je poljoprivreda nešto od čega ova država treba da zarađuje, a ne da se plaća šteta.

I naravno, ne mogu ni poljoprivrednici da budu zadovoljni, oni žive od toga.

E sada, kada govorimo konkretno o poljoprivredi, tu se često razmišlja: "Pa neće se desiti", ili naravno gleda se u nebo i očekuju se vremenske prilike koje su najbolje za određenu kulturu.

Zbog čega ta rečenica "neće se ovo dogoditi meni" jeste greška zapravo kada razmišljamo o [osiguranju](#)?

To je najčešća greška i najčešći način razmišljanja naših poljoprivrednika, bez ideje da bilo koga vređamo. Druga rečenica koja prati ovu prvu je: "Bilo je ove godine, neće se ponoviti sledeće." Suša ove godine, mićemo je pamtiti kao sušu 2026. Unazad 10 godina mi imamo sušne godine. Da li je to u celoj Srbiji, da li je to u pojedinim regionima, suša je nešto što je potpuno postala normalna pojava kod nas. Prolećni mraz, dakle mraz krajem aprila, početkom maja, koji uništi uglavnom voće koje je tek počelo da cveta, je postalo nešto što je potpuno normalno. Klimatske promene koje pominjete, da, to se dešava mnogo više i u mnogo većoj meri tamo negde, i mi to gledamo putem TV-a ili čitamo u novinama.

Ali klimatske promene su i kod nas. Prolećni mraz koji pominjem, pa možda ga pre desetak, petnaest, dvadeset godina nije bilo u toj meri, sada je maltene postala redovna pojava. Jesenji mraz, ali jesenji u smislu kraj septembra, početak oktobra, takođe može da napravi veliku štetu i sve češće, a opet ratari znaju za to, očekuju ga, ali način razmišljanja: "Bio je prošle godine, neće valjda i ovde", i ove ipak





Datum: 05.10.2026

Medij: RTS1

Emisija: Jutarnji program/RTS

Autori: Redakcija

Teme: Osiguravajuća društva; Udruženje osiguravača Srbije

	Početak	Trajanje
Emisija	05.10.2026 05:50:00	370:00
Prilog	05.10.2026 06:40:00	10:28

Naslov: Zoran Ćirić o osiguranju imovine i poljoprivrede

nekako preovlađuje.

I zbog toga se jako mali broj njih, poljoprivrednika, [osigurava](#) od te vrste rizika.

Ono što jeste, na primer, iskustvo i kada razgovaramo sa građanima koji možda o tome razmišljaju, jeste i to što možda ne dovoljno dobro poznaju to šta jeste [osigurano](#), a šta nije. Često se pozivaju, i kada pitate udruženja za zaštitu potrošača, na ta neka sitna slova u ugovoru, pa se onda ispostavi da polisa koja pokriva određene stvari ne pokriva nešto drugo što iskrсне u međuvremenu kao šteta.

U tom smislu, koliko je onda precizno? Vi evo sad pominjete konkretno jesenji mraz, prolećni mraz. Da li se tu na taj način [osigurava](#) samo od toga, ili su to neke sveobuhvatne polise koje, između ostalog, imaju i to? Kada konkretno govorimo o poljoprivredi, moramo da razlikujemo osnovnu vrstu [osiguranja](#) i dopunske rizike.

Požar, udar groma, to su osnovne polise [osiguranja](#). Dakle, kada kupite polisu kojom želite da [osigurate](#) šta god, voće, povrće, čime god da se bavite, šta god da uzgajate.

Dakle, požar, grom, to su polise od kojih ste u startu zaštićeni, i 90% naših poljoprivrednika kupuje te polise. Ovi ostali rizici, kao što su oluje, kao što su poplave, kao što je prolećni ili jesenji mraz, kao što je suša, to su dopunski rizici koji se kupuju uz ovu osnovnu.

To je najveći problem [osiguranja](#) u poljoprivredi kod nas, što 90% onih koji žele da se [osiguraju](#) kupe tu osnovnu i misle da im je to dovoljno. Ili misle da se suša neće ponoviti. Ono o čemu mi stalno pričamo, i ono što mi stalno savetujemo ljude, jeste: pitajte. Kada odete u banku da uzmete kredit, vi do tančina ispitajte bankarskog službenika i o kamati, i o periodu otplate, i šta u ovoj situaciji, šta u onoj. Prosto, to je živ novac, i tada ste zainteresovani.

Ovde takođe, i ovde je živ novac. To je nešto štoće, ne daj Bože, biti uništeno, a nešto što vama donosi prihod. Dakle, pitajte: da li i pod kojim uslovima ostvarujem pravo na naknadu štete? Ko procenjuje štetu? Da li sam zaštitio stablo, koren ili biljku? Sve su to pitanja koja morate da postavite, na kojaće vam agent prodaje odgovoriti vrlo rado, i tek na osnovu toga odlučite da lićete samo osnovnu polisu [osiguranja](#) ilićete dodati i neke dopunske rizike. Da li drugačije razmišljamo kada je u pitanju [osiguranje](#) imovine, konkretno mislim na kuću, stan, automobil, ili je negde na kom je zapravo u ovom trenutku nivou? Ako mogu da se našalim, da, razmišljamo drugačije, pošto još manji broj ljudi procentualno gledano [osigurava](#) imovinu. Dakle, kod poljoprivrede to je 15% obradivih površina, a ovde jedva desetak, 11% ljudi svoju imovinu štiti od požara ili od bilo koje druge vrste rizika. Dakle, imovina, takođe požar, grom, sve su to osnovne polise [osiguranja](#).

Samo desetak posto ljudi je svesno toga da im se može dogoditi ili poplava, oluja, lom stakla, koja god, provalna krađa, sve su to rizici od kojih stan u gradskim sredinama, imovina u stanu, bez obzira na to da li govorimo o umetninama, novcu ili govorimo o običnoj beloj tehnici, vikendici, okućenica oko vikendice, poslovni prostor, sve to može da se [osigura](#) polisom [osiguranja](#), i potpuno ste onda mirni, zaštićeni od toga da liće doći do požara, da liće grom, oluja, superćelijske oluje koje pominjete, pa one su u stanju za 2 minuta da unište hektare i hektare, i zgrade i zgrade. Samo mi ostavite duže na kraju da kažete i koliko to košta. Kada govorimo o [osiguranju](#) poljoprivrede, 3 do 5% onoga što neko može da zaradi kada proda ono što uzgaja, po hektaru je potrebno za [osiguranje](#).

Recimo, u Vojvodini [osiguranje](#) pšenice 4.800 dinara po hektaru za godinu dana, kukuruza oko 5.000, soje 5.300. Voće jeste skuplje, ali hektar pod šljivama 150.000 dinara, hektar pod malinama, ali malina i jeste najskuplje, oko 400.000 dinara. Imovina, otprilike evro, dakle 120 do 130 dinara po kvadratu na godišnjem nivou. Dakle, 100 kvadrata, 100 evra za godinu dana, i [osigurani](#) ste. Ne morate da razmišljate ni kada otputujete negde vani na odmor, sigurni ste, [osiguravajuće](#) društvo stoji iza vas, za 100 evra zaista. Da, dobro, evo računicu smo sada dali, pa da... Vrlo jednostavna računica. Za razmišljanje.

Hvala najlepše na gostovanju. Hvala i vama.





Vreme: 05.10.2026 11:44

Medij: nedeljnik.rs

Link: <https://www.nedeljnik.rs/uniqa-life-invest-zivotno-osiguranje-sa-mogucnoscu-dugorocnog-investiranja/>

Autori: Biznews

Teme: UNIQA osiguranje; Osiguravajuća društva

Naslov: UNIQA Life Invest - životno osiguranje sa mogućnošću dugoročnog investiranja

3708



UNIQA Životno **osiguranje** predstavilo je Life Invest, novi Unit Linked proizvod koji povezuje životno **osiguranje** sa mogućnošću dugoročnog investiranja u investicione fondove. Namenjen je svima koji žele da kroz dugoročno finansijsko planiranje istovremeno obezbede zaštitu svojih najbližih i stvaraju potencijal za ostvarivanje budućih finansijskih ciljeva. Savremen proizvod za klijente koji...

UNIQA Životno **osiguranje** predstavilo je Life Invest, novi Unit Linked proizvod koji povezuje životno **osiguranje** sa mogućnošću dugoročnog investiranja u investicione fondove. Namenjen je svima koji žele da kroz dugoročno finansijsko planiranje istovremeno obezbede zaštitu svojih najbližih i stvaraju potencijal za ostvarivanje budućih finansijskih ciljeva.

Savremen proizvod za klijente koji dugoročno planiraju

Life Invest nudi rešenje koje direktno odgovara na potrebe savremenih korisnika - od **osiguranja** rizika do očuvanja, kao i uvećanja vrednosti novca. Proizvod je osmišljen na osnovu strateške analize tržišta i prepoznavanja da klijenti sve više žele finansijsku sigurnost i mogućnost da svojim sredstvima stvore vrednost.

Tihomir Milošević, predsednik Izvršnog odbora **UNIQA** Životnog **osiguranja** "Finansijsko planiranje ne odnosi se samo na budućnost već i na sigurnost koju želimo da obezbedimo danas. Life Invest omogućava klijentima da povežu zaštitu porodice sa dugoročnim ulaganjem, u skladu sa svojim potrebama, mogućnostima i odnosom prema riziku. Verujemo da je važno približiti investiranje većem broju ljudi i omogućiti im da postepeno grade finansijsku osnovu za budućnost", istakao je Tihomir Milošević, predsednik Izvršnog odbora **UNIQA** Životnog **osiguranja**.

Kako funkcioniše Life Invest?

Life Invest kombinuje životno **osiguranje** sa ulaganjem u odabrane investicione fondove kojima upravlja Raiffeisen Invest. Deo premije namenjen je **osiguravajućoj** zaštiti, dok se deo ulaže u fondove, u skladu sa ugovorenim uslovima i izabranom investicionom strategijom.

Klijentima su na raspolaganju dve korpe fondova. Klasik korpa namenjena je onima koji preferiraju konzervativniji pristup ulaganju, dok je balansirana korpa namenjena klijentima koji su spremni da prihvate viši nivo investicionog rizika u cilju ostvarivanja potencijalno većih prinosa.

Prednosti proizvoda

Fleksibilnost Life Invest proizvoda omogućava da minimalna mesečna premija bude samo 50 EUR, a klijenti mogu birati između mesečne, kvartalne, polugodišnje ili godišnje dinamike uplate, što im daje maksimalnu kontrolu nad svojim investicijama. Takođe, klijenti imaju mogućnost zaključivanja ugovora i sa jednokratnim plaćanjem premije **osiguranja**.

Dugoročna vrednost je jedno od ključnih obeležja proizvoda. Period ulaganja u Life Invest je od 10 do 30 godina, jer praksa pokazuje da dugoročne investicije generišu konzistentan rast uprkos kratkoročnim fluktuacijama tržišta. Profesionalni menadžment Raiffeisen Invest fondova pružajući klijentima pristup svetskom tržištu i stručnom upravljanju sredstvima, **osigurava** da njihovi novac radi pod vođstvom iskusnih menadžera.





Vreme: 05.10.2026 11:44

Medij: nedeljnik.rs

Link: <https://www.nedelnik.rs/uniqa-life-invest-zivotno-osiguranje-sa-mogucnoscu-dugorocnog-investiranja/>

Autori: Biznews

Teme: UNIQA osiguranje; Osiguravajuća društva

Naslov: UNIQA Life Invest - životno osiguranje sa mogućnošću dugoročnog investiranja

Dodatne opcije omogućavaju klijentima da dodaju zaštitu od nezgode, dnevnu bolničku naknadu, invaliditet ili druga pokrića prema svojim potrebama, čime se proizvod može prilagoditi svakom individualno.

Jednostavnost zaključivanja polise predstavlja važnu prednost

Proizvod je dostupan za ugovaranje putem kanala ekskluzivne prodaje i generalnih agencija, eksterne agencijske prodaje, kroz brokerski i banko kanal.

Life Invest predstavlja još jedan korak [UNIQA osiguranja](#) ka razvoju savremenih rešenja koja povezuju finansijsku zaštitu i planiranje budućnosti, pružajući klijentima mogućnost da svoje dugoročne ciljeve ostvaruju uz podršku životnog [osiguranja](#).





Vreme: 05.10.2026 11:51

Medij: bif.rs

Link: <https://bif.rs/2026/10/uniqa-life-invest-zivotno-osiguranje-sa-mogucnoscu-dugorocnog-investiranja/>

Autori: Redakcija

Teme: Osiguravajuća društva; UNIQA osiguranje

Naslov: UNIQA Life Invest - Životno osiguranje sa mogućnošću dugoročnog investiranja

3821



UNIQA Životno **osiguranje** predstavilo je Life Invest, novi Unit Linked proizvod koji povezuje životno **osiguranje** sa mogućnošću dugoročnog investiranja u investicione fondove. Namijenjen je svima koji žele da kroz dugoročno...

UNIQA Životno **osiguranje** predstavilo je Life Invest, novi Unit Linked proizvod koji povezuje životno **osiguranje** sa mogućnošću dugoročnog investiranja u investicione fondove. Namijenjen je svima koji žele da kroz dugoročno finansijsko planiranje istovremeno obezbede zaštitu svojih najbližih i stvaraju potencijal za ostvarivanje budućih finansijskih ciljeva. **UNIQA** Životno **osiguranje** predstavilo je Life Invest, novi Unit Linked proizvod koji povezuje životno **osiguranje** sa mogućnošću dugoročnog investiranja u investicione fondove. Namijenjen je svima koji žele da kroz dugoročno finansijsko planiranje istovremeno obezbede zaštitu svojih najbližih i stvaraju potencijal za ostvarivanje budućih finansijskih ciljeva. Savremen proizvod za klijente koji dugoročno planiraju Life Invest nudi rešenje koje direktno odgovara na potrebe savremenih korisnika - od **osiguranja** rizika do očuvanja, kao i uvećanja vrednosti novca. Proizvod je osmišljen na osnovu strateške analize tržišta i prepoznavanja da klijenti sve više žele finansijsku sigurnost i mogućnost da svojim sredstvima stvore vrednost. "Finansijsko planiranje ne odnosi se samo na budućnost već i na sigurnost koju želimo da obezbedimo danas. Life Invest omogućava klijentima da povežu zaštitu porodice sa dugoročnim ulaganjem, u skladu sa svojim potrebama, mogućnostima i odnosom prema riziku. Verujemo da je važno približiti investiranje većem broju ljudi i omogućiti im da postepeno grade finansijsku osnovu za budućnost", istakao je Tihomir Milošević, predsednik Izvršnog odbora **UNIQA** Životnog **osiguranja**. "Kako funkcioniše Life Invest? Life Invest kombinuje životno **osiguranje** sa ulaganjem u odabrane investicione fondove kojima upravlja Raiffeisen Invest. Deo premije namenjen je **osiguravajućoj** zaštiti, dok se deo ulaže u fondove, u skladu sa ugovorenim uslovima i izabranom investicionom strategijom. Klijentima su na raspolaganju dve korpe fondova. Klasik korpa namenjena je onima koji preferiraju konzervativniji pristup ulaganju, dok je balansirana korpa namenjena klijentima koji su spremni da prihvate viši nivo investicionog rizika u cilju ostvarivanja potencijalno većih prinosa. Prednosti proizvoda Fleksibilnost Life Invest proizvoda omogućava da minimalna mesečna premija bude samo 50 EUR, a klijenti mogu birati između mesečne, kvartalne, polugodišnje ili godišnje dinamike uplate, što im daje maksimalnu kontrolu nad svojim investicijama. Takođe, klijenti imaju mogućnost zaključivanja ugovora i sa jednokratnim plaćanjem premije **osiguranja**. Dugoročna vrednost je jedno od ključnih obeležja proizvoda. Period ulaganja u Life Invest je od 10 do 30 godina, jer praksa pokazuje da dugoročne investicije generišu konzistentan rast uprkos kratkoročnim fluktuacijama tržišta. Profesionalni menadžment Raiffeisen Invest fondova pružajući klijentima pristup svetskom tržištu i stručnom upravljanju sredstvima, **osigurava** da njihovi novac radi pod vođstvom iskusnih menadžera. Dodatne opcije omogućavaju klijentima da dodaju zaštitu od nezgode, dnevnu bolničku naknadu, invaliditet ili druga pokrića prema svojim potrebama, čime se proizvod može prilagoditi svakom individualno. Jednostavnost zaključivanja polise predstavlja važnu prednost. Proizvod je dostupan za ugovaranje putem kanala ekskluzivne prodaje i generalnih agencija, eksterne agencijske prodaje, kroz brokerski i banko kanal. Life Invest predstavlja još jedan korak **UNIQA osiguranja** ka razvoju savremenih rešenja koja povezuju finansijsku zaštitu i planiranje budućnosti,





Vreme: 05.10.2026 11:51

Medij: bif.rs

Link: <https://bif.rs/2026/10/uniqa-life-invest-zivotno-osiguranje-sa-mogucnoscu-dugorocnog-investiranja/>

Autori: Redakcija

Teme: Osiguravajuća društva; UNIQA osiguranje

Naslov: UNIQA Life Invest - životno osiguranje sa mogućnošću dugoročnog investiranja

pružajući klijentima mogućnost da svoje dugoročne ciljeve ostvaruju uz podršku životnog [osiguranja](#).

