Datum: 01-Jul-10
Medij: Top speed
Rubrika: bez naslova
Autori: naručena objava
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 600
Tiraž: 79567

Naslov: **Topspeed TV edition predstavlja**

Strana: 63



Datum: 01-Jul-10
Medij: Nezavisna svetlost - Kragujevac
Rubrika: bez naslova
Autori: G.Milošević
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 500
Tiraž: 0
Naslov: Znanjem u korak sa svetom
Strana: 21

НИКОЛА ЛАЗОВИЋ КРАГУЈЕВЧАНИН КОЈИ ЈЕ УЗЕО СУДБИНУ У СВОЈЕ РУКЕ

Знањем у корак са светом

После обуке на америчкој Пословној академији, Никола са непуних тридесет година постао регионални продајни менаџер за југоисточну Европу

Никола Лазовић има 31 годину, ожењен је Милицом са којом има четири ћерке. Двогодишњу Лену, четворогодишње близнакиње Миу и Ану и осмогодишњу Мину. По занимању је машински инжењер, али обавља послове регионалног продајног менаџера у комерцијалној дирекцији осигуравајуће куће „Делта Џенерали“ у Београду. Због природе посла свакога дана путује, месечно пређе и до 10 хиљада километара. Ипак му остаје довољно времена за породицу, пријатеље, чак и за омиљени, на овим просторима недовољно популарни спорт - бразилску џиуџицу.

То би била кратка, али богата биографија младог Крагујевчанина који је упркос изузетно тешким транзиционим годинама кроз које земља пролази, успео, за разлику од својих вршњака али и старије генерације, да пронађе пут којим се стиже до зацртаног циља. Искористио је сопствене потенцијале, путем Интернета „упознао“ свет и кренуо у бољи живот.

-Везу из школских дана Милица и ја крунисали смо браком фебруара 2001. године. Понесени петооктобарским променама које су нам одшкринуле врата Европе и остатка света пожелели смо велику породицу, добар посао и пристојан живот – каже Никола.

Тим који побеђује

Радно место пројект менаџера у једној инжењеринг фирми „спојило“ га је са стратешким партнерима из Америке поред којих је заволео продајни менаџмент.

- Комуницирао сам са њима путем Интернета, размењивали смо искуства и знања, а онда су ме још увек непознате колеге позвале да се о њиховом трошку обучавам на Пословној академији за продају и технолошки процес. Од 2002. до 2007. године био сам у Индијанополису, Кливленду и Чикагу, пет пута по две недеље, када су се одржавали састанци свих дистрибутера света. Постао сам члан њихових продајних структура, а затим именован за регионалног продајног менаџера за југоисточну Европу. Од 2007. до краја 2008. године радио сам у мултинационалној компанији „АСА“ и имао, могу рећи, успешан тим од 30 људи. Децембра 2008. прелазим у Крагујевац у „Делта Џенерали“ где сам као продајни менаџер водио екипу од 40 сарадника и од неразвијеног, постали смо најбољи регионални центар у Србији – додаје Никола.

Због изузетних пословних резултата, успешног младог менаџера пожелела је и „Делтина“ комерцијална дирекција у Београду. Почетком ове године Никола прихвата пословну понуду везану за развој више регионалнх центара који су се, захваљујући тиму од 60 продаваца на чијем је челу, за пола године сврстали међу најуспешније у Србији.



СТАЛНО УСАВРШАВАЊЕ: НИКОЛА ЛАЗОВИЋ

„Мала дисциплина“

Захваљујући свом менаџерском стилу Никола подједнаку пажњу поклања како развоју људи, тако и резултатима рада. Попут тренера и спортиста, не жели да на своје сараднике утиче ауторитетом, већ их наводи да пронађу мотивацију у себи.

-Када нешто иде из срца и мозга потпуно је другачије него када се нешто нареди и када то нису туђи, већ ваши циљеви. Друга, подједнако важна ствар је основно знање, односно добра основа. Онда следи образовање, тако да у комуникационе вештине и знања из осигурања улажемо доста енергије и времена. Треће је „мала дицсиплина“ или фокусирање на дневне активности, јер данашњи проток информација захтева од људи свакодневну, најмање получасовну едукацију - истиче Никола.

Поучен сопственим искуством, наш саговорник поручује да у животу не постоји хиљаду, већ свега десетак ствари које треба урадити како бисмо били успешни. Процентуално, 20 одсто су битне, а 80 одсто мање битне ствари, с тим што је кључна ствар у послу и животу да тај однос обрнемо када посматрамо утрошено време.

-То би значило да 80 одсто свог времена усмеримо на 20 одсто дневних активности које нам доносе успех, јер у данашње време послован човек који тежи успеху може се сматрати неписменим ако не познаје више пословних вештина, као што су информатика, администрација, финансија, продаје...Покушао сам да нека сопствена искуства и знања објединим у књизи „Продајни циклус“ која описује процес продаје од А до Ш, а у жељи да помогнем свима који желе да буду успешни у том послу. Сваки човек може својим радом да добије оно што жели, само је питање колико добро планира кораке које дневно предузима ради постизања тих циљева - поручује Никола.●

Г. МИЛОШЕВИЋ

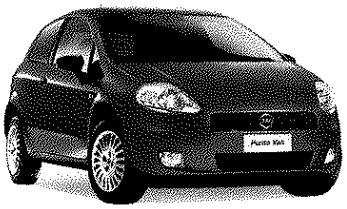
kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

LEASING

HYPO GROUP
ALPE ADRIA



MALA RATA
3.27%
ZA VELIKI POSAO



Veći posao za manju kamatu!

Posebna Punto Van ponuda je van konkurencije!
Pored standardne akcije Vlade Republike Srbije za kupovinu novog Punta po subvencionisanim uslovima, Hypo Alpe-Adria-Leasing otišao je korak dalje i ponudio još niže kamatne stope za finansiranje i novog Punta Van, dok je za osiguranje vozila zadužena osiguravajuća kuća Delta Generali.

Samo tokom ove akcije, fiksne kamatne stope iznose od 3.27% do 3.99%, u zavisnosti od perioda finansiranja.

Sledite svoje snove.

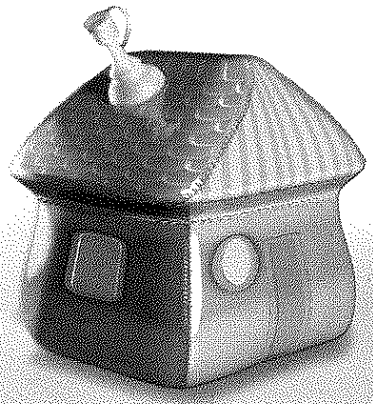
12 zemalja - jedan partner.

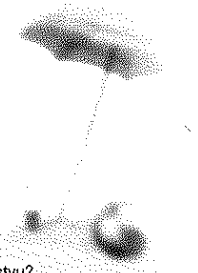
www.hypo-alpe-adria.rs

Period finansiranja može biti od 2 do 5 godina, obavezno učešće je 20% od neto vrednosti, efektivna kamatna stopa iznosi od 4,44% do 5,08% a troškovi obrade su 0,5%.

DELTA GENERALI
Osiguranje
Za sve vrste osiguranja

Uz međunarodno putno osiguranje –
osiguranje stana na poklon*





Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredviđenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu!
Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI
Osiguranje

Letujte, za kuću ne brinite.

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

Datum: 01-Jul-10
Medij: Blic
Rubrika: Srbija
Autori: Nebojša Radišić
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: U centru Kragujevca ar prodat za 130.000 evra

Napomena:
Površina: 500
Tiraž: 280418

Strana: 1

Skok cene građevinskog zemljišta

U centru Kragujevca ar prodat za 130.000 evra

NEBOJŠA RADIŠIĆ
BRANKA KULJANIN
Kragujevac

Cena zakupa građevinskog zemljišta u Kragujevcu u protekle tri godine porasla je za osam puta, tako da se danas ar placa u centru grada plaća 40.000 evra, dok je ranije prodavan za 5.000 evra. U najnovijem oglasu u kome se na licitaciji nudi zakup zemljišta koje se graniči sa placem koji je doskora bio namenjen teniskoj akademiji Đoković, početna cena je 40.000 evra po aru, a očekuje se da će dostići višestruko veću vrednost, jer je nedavno postignuta rekordna cena zemljišta od 130.000 evra za ar u Ulici kneza Miloša.



Cena placeva za tri godine skočila osam puta: Najskuplja lokacija u gradu FOTO: N. RALIĆ

Kako kaže Nebojša Vasiljević, član Gradskog veća, investicije u infrastrukturu i sređivanje blokova za poslovnu i stambenu izgradnju, za koju je grad uzeo i kredite od 13 miliona evra, dovele su do skoka cene zemljišta.

- Tokom 2004. i naredne godine nije bilo velikih investicija i zato je cena zemljišta za gradnju bila od 1.000 do 5.000 evra u centru grada. U industrijskim zonama se tada zemlja davala za 50 evra po aru. Od 2006. godine je porasla cena i to se najjasnije vidi na primeru Stare radničke kolonije. Izraelska kompanija „Plaza" je za gradnju šoping mola na 80.000 kvadrata i ulaganje od 60 miliona evra platila u tom naselju ar 19.000 evra. Kompanija „Nelt" na istoj lokaciji gradi 360 stanova, investicija je vredna 25 miliona evra, ali je ar zemlje plaćen već nakon pola godine skoro dvostruko više - 36.000 evra.

Plac u Ulici kneza Miloša dostigao rekordnu cenu. Početna cena ara uz lokaciju na kojoj je trebalo da bude teniska akademija Đoković 40.000 evra

Firma „Global" gradi tu još stanove na 75.000 kvadrata, ali su zemlju platili 40.000 evra za ar - kaže Nebojša Vasiljević.

Prostor od 3,5 hektara je „Femili sportu", čiji je vlasnik porodica tenisera Novaka Đokovića, koji se nalazi u ekstra zoni kod Velikog parka, dat u zakup na 99 godina pod povlašćenim uslovima. Ta parcela, nakon odustajanja Đokovića za gradnju teniske akademije, i dalje je namenjena za sportski kompleks, ali će svako morati da plati cenu od 40.000 evra po aru, odnosno 400 puta više od prethodne. Izuzetak će biti napravljen jedino za investitora koji je svetski brend u sportu.

Da je cena građevinskog zemljišta u Kragujevcu naglo porasla potvrđuje i vlasnik Agencije za prodaju nekretnina Radiša Milićević.

- Ako neko hoće da pravi stambeni ili poslovni objekat, mora da kupi plac, a većina je u privatnom vlasništvu. Bez obzira kakva je kuća, ar se prodaje za najmanje 30.000 evra, dok se u dogovoru sa investitorom dobija mnogo toga. Ljudi koji imaju kuće dobijaju i četvrtinu nove zgrade. Ako se prosečna petospratnica u novogradnji ima 1.000 kvadrata, oni dobijaju vrednost od 200.000 evra - kaže Milićević.

U Kragujevcu je od početka godine izdato 150 dozvola za gradnju.

PRIMERI ZAKUPA ZEMLJIŠTA

Zakupac	Godina zakupa	Lokacija	Namena	Cena po aru*
„Plaza"	2007.	Stara radnička kolonija	Šoping mol	19.000
„Nelt"	2007.	Stara radnička kolonija	Stambeni kompleks	36.000
„Global"	2009.	Stara radnička kolonija	Stambeni kompleks	40.000
„Delta generali"	2010.	Kneza Miloša	Poslovni kompleks	130.000
-	2010.	Veliki park	Sportski kompleks	40.000**

*U evrima, **Početna cena na licitaciji

„Fijat" podigao cene

U novoj industrijskoj zoni Korman polje, gde 14 „Fijatovih" kooperanata treba da podigne svoje fabrike na 120 hektara, cena zemljišta je za dve godine porasla za 30 puta. Ar zemlje, koja je služila jedino za poljoprivredu, koštao je 130 evra, a danas država nudi vlasnicima, koji drže oko 70 odsto parcela, 350 evra za ar. Vlasnici traže 4.000 evra za ar, a pokrenuli su i proteste zbog kojih je prolongirana gradnja fabrika za šest meseci.

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 01-Jul-10
Medij: Večernje novosti
Rubrika: Dodatak
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Polisa čuva i stan**

Napomena:
Površina: 200
Tiraž: 0

Strana: 8

БРИГУ О СТАНОВИМА СВОЈИХ ОСИГУРАНИКА ПРЕУЗИМА "ДЕЛТА ЂЕНЕРАЛИ ОСИГУРАЊЕ"

Полиса чува и стан

● *У иностранству полиса је здравствена књижица*

ОДЛАЗАК на летовање, поред радости и уживања, туристима често донесе и бригу о стамбеном простору, јер имовина је свакодневно изложена различитим непредвиђеним догађајима који могу довести до њеног оштећења.

Нису ретки случајеви да нас, по повратку са одмора, задесе непријатна изненађења, у виду излива воде у стану, и оних крупнијих проблема као што су штете од пожара и провалних крађа. Зато је добро обезбедити се пре одласка на летовање.

БРИГУ о стамбеном простору својих осигураника и овог лета преузима "Делта Ђенерали осигурање", које уз полису међународног путног осигурања поклања осигурање куће или стана за време боравка у иностранству.

Ова понуда омогућава грађанима да, за време боравка у иностранству, једним осигурањем истовремено обезбеде покриће за тро-

Datum: 01-Jul-10
Medij: Večernje novosti
Rubrika: Dodatak
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 200
Tiraž: 0
Naslov: **Polisa čuva i stan**
Strana: 8



Накнада за ствари, у стану, оштећене у пожару износи до 3.750 евра

шкове хитних медицинских услуга - уколико им буду неопходне, као и покриће за штете у случају да се догоде у том периоду у њиховом домаћинству.

ПОКЛОН полисом осигурања куће или стана обезбеђују се новчане надокнаде за штете на стамбеном простору и стварима у домаћинству, тако да се у случају пожара и других опасности по грађевинску вредност стамбеног објекта осигурана сума износи до 20.000 евра. Накнада за ствари у стану оштећене у пожару износи до 3.750 евра. У случају провалне крађе и разбојништва, исплаћује се до 1.250 евра, а за штету насталу услед излива воде из инсталација до 1.000 евра.

Полиса "Делта Генерали" међународног путног сигурања обезбеђује медицинску, путну и правну помоћ приликом боравка у иностранству. Она представља својеврсну "здравствену књижицу у иностранству", јер обезбеђује лечење хитних медицинских стања и адекватну медицинску помоћ, као што је упућивање на лекара, давање лекарских савета, плаћање трошкова болничког и ванболничког лечења, операција и других хитних медицинских случајева.

ТОКОМ путовања у иностранству, брзу и квалитетну помоћ осигураницима "Делта Генерали осигурања" пружа "Europ Assistance", дугогодишњи партнер компаније у пружању услуга медицинске и путне помоћи. Компанија је пре две године покренула сопствену Службу за асистенцију, која брине о туристима који бораве у Грчкој, Турској, Египту, Бугарској и Црној Гори. ◆

ПОКЛОН

СВИ туристи који до 30. септембра купе полису међународног путног осигурања добиће на поклон осигурања куће или стана. Осим у пословницама "Делта Генерали осигурања" полиса међународног путног осигурања може се купити преко Интернета: www.deltagenerali.rs, позивом Контакт центра на телефон: (011) 222 0 555, или у многобројним туристичким агенцијама са којима компанија сарађује.

Datum: 01-Jul-10
Medij: Kragujevačke
Rubrika: bez naslova
Autori: Margita Cvetković
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: Humana ruka za sirotinju

Napomena:
Površina: 400
Tiraž: 0

Strana: 6

СОЦИЈАЛНА ДЕЛАТНОСТ ЦРВЕНОГ КРСТА

Хумана рука за сиротињу

Највећи део прихода које је ова крагујевачка хуманитарна организација остварила у претходне четири године издвојен је за помоћ социјално угрожених категорија становништва, међу којима је посебна пажња посвећена деци и старима

Пише Маргита Цветковић

Прошли петак (25. јун) био је важан датум за крагујевачку организацију Црвеног крста, јер је тог дана одржана седница Скупштине ове хуманитарне организације, на којој се говорило о ономе што је урађено у периоду од 2006. до сада, али и о планираним активностима у наредном четворогодишњем мандату. Био је то повод и да се изабере ново руководство, али и да се уруче признања заслужним донаторима Црвеног крста.

Судећи по аплаузима који су се чули на седници, којој су поред чланова и волонтера присуствовали и многи гости и донатори, четворогодишњи резултати рада ове хуманитарне организације, која у Крагујевцу постоји 134 године (2006. објављена монографија поводом 130. годишњице), заслужују признање. Посебно оних сугрђана којима се Црвени крст нашао кад им је помоћ била најпотребнија. У том периоду, у коме се због економско-финансијске кризе смањио број чланова (сада их има 18.313), али и повећао број активних волонтера, највећи део прихода био је намењен социјалној делатности.

Један од основних циљева Црвеног крста јесте да се заштите оне категорије грађана које су социјално најугроженије, не само кроз пружање материјалне већ и преко разних видова психосоцијалне помоћи. Тој групи, свакако, припадају они Крагујевчани који због болести нису у стању да себи и својој породици обезбеде егзистенцију, због којих је и основана „народна кухиња", као својеврсни вид помоћи у исхрани. За разлику од других градова, код нас је „кухиња" за најугроженије опстала, тако да је сваке године по 600 корисника добијало топли оброк, који се дели на шест пунктова у 23 градске и приградске месне заједнице. Захваљујући средствима које обезбеђује локална самоуправа, као и многобројни донатори из земље и иностранства, најсиромашнијим сугрђанима обезбеђено је 750.000 оброка у протекле четири године. Међу онима који су помагали овај програм са 400 пакета хране за угрожене мештане села и удаљених насеља била је и мисија ОЕБСА у Србији, која је обезбедила храну у вредности од осам хиљада евра. Исто тако, захваљујући средствима из буџета града, Црвени крст је обезбедио бесплатан оброк за 3.000 ученика из 23 основне школе која потичу из социјално и здравствено угрожених породица.

■ Кад човек нема ни за лек

Не треба заборавити ни све оне грађане који су се, због беспарице и болести, обраћали Црвеном крсту када су им били потребни лекови или медицинска помагала, храна и помоћ у средствима за хигијену. У претходном периоду те врсте помоћи грађани су највише (804 корисника) добили 2006. године, да би се следеће две године тај број смањивао и, због недостатка средстава, 2008. помоћ добило тек 266 сиромашних сугрђана. Прошле године је обезбеђено више од три и по милиона динара за храну и помоћ у лечењу 796 угожених Крагујевчана.

Јењавала је и новчана помоћ која се додељује у хитним случајевима, а на захтев Центра за социјални рад, Скупштине града или удружења, али је Црвени крст пружао друге врсте помоћи угроженим породицама, па је тако у претходне четири године обезбедио преко четири тоне половне гардеробе, више од једне тоне пелена, 2.000 пари обуће, 20 инвалидских колица, али и школски прибор, ћебиће, играчке и две нове машине за прање рубља. У томе су им помогли разни донатори и удружења из иностранства, али и домаће компаније.

Осим пружања помоћи угроженим грађанима и њиховим породицама, Црвени крст је обезбе-

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 01-Jul-10
Medij: Kragujevačke
Rubrika: bez naslova
Autori: Margita Cvetković
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Humana ruka za sirotinju**

Napomena:
Površina: 400
Tiraž: 0

Strana: 6

ПРИЗНАЊА

Три Сребрна знака

Захвалнице Црвеног крста, које се додељују за посебан допринос у остваривању хуманих циљева ове организације, додељене су Касарни „Милан Благојевић", Надежди и Драгославу Миановић, Живку Вићевац, Стани Врх, Звонку Пантовићу Чипију, Стефану Јаковљевићу и Бранislаву Петровићу.

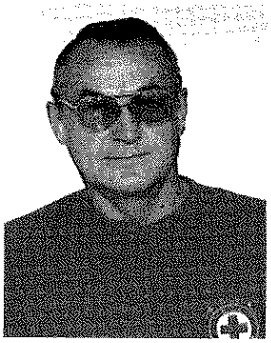
Једно од највећих признања, Сребрни знак Црвеног крста, овог пута добили су Јужноморавска регија Чешке Републике, „Делта Џенерали" и предузеће „Интеркомерц" из Раче.

ИЗБОРИ У ЦРВЕНОМ КРСТУ

Др Стеван Китанић поново председник

На челу Црвеног крста Крагујевца у наредне четири године поново ће бити примаријус др Стеван Китанић, који је на прошлонедељној изборној седници Скупштине изабран за председника ове организације, у којој је волонтер дуже од 40 година и познат као вишеструки добровољни давалац крви и један од врхунских стручњака за прву помоћ у Црвеном крсту Србије. За потпредседника изабран је др Љубиша Милојевић, специјалиста ОРЛ, дугогодишњи активиста Црвеног крста и редовни учесник у многим активностима ове организације, док је за секретара поново изабрана Невенка Богдановић, психолог и психотерапеут.

На седници је, такође, изабрано седам чланова Управног одбора.



СТЕВАН КИТАНИЋ

НЕВЕНКА БОГДАНОВИЋ







ПОМОЋ СТАРИМА И СИРОМАШНИМА ЗНАЧАЈАН ДЕО АКТИВНОСТИ ЦРВЕНОГ КРСТА

ђивао и помоћ многим крагујевачким школама, удружењима и установама, док се посебна пажња посвећује деци. Она најсиромашнија сваке године добијају новогодишње пакетиће, а од 2004. деца из социјално угрожених породица, по позиву из Јужноморавске регије, опорављају се у јулу 10 дана у дечјем одмаралишту Хутенско-Соланец. Од пре две године у Чешку путује група од 40 малишана и четири васпитача, од којих половина бесплатно, а остали уз минималну партиципацију. Настављена је и сарадња са грчким породицама код којих бораве деца без једног или оба родитеља за време Божића и летњег распуста.

Ранијих година био је обезбеђен и опоравак деце оболеле од дијабетеса у Охриду, док су малишани из колективних центара, који иду у мултиетнички вртић „Дуга", бесплатно летовали у Дечјем одмаралишту Црвеног крста Србије у Баошићу.

■ Помоћ телефоном

Нису изостављена ни деца и млади са инвалидитетом, којима је намењен пројекат „Црвени крст – кућа за све", са циљем да им се пружи психосоцијална подршка и помоћ и да се укључе у културне, забавне и спортско-рекреативне активности у граду.

Стари су још једна категорија грађана којој крагујевачка организација посвећује посебну пажњу. Занимљиво је да су страни донатори, после седам година, 2009. престали да финансирају програм који је намењен најстаријим Крагујевчанима. Иако је последњи донатор био британски Црвени крст и мада локална самоуправа није имала средстава да прискочи у помоћ, програм „Брига о старима" још увек траје захваљујући пожртвованости волонтера, такође старијих људи, који су ангажовани на овом пројекту. У претходне четири године овим програмом било је обухваћено 1.250 корисника, којима је пружана помоћ у одећи, храни и хигијени, уз обавезно мерење притиска и шећера у крви.

Интересантно је да је у оквиру бриге о старима пре три године започела реализација новог, јединственог програма у земљи, под називом „Помоћ телефоном", а основни циљ је да волонтери Црвеног крста, свакодневним разговорима путем телефона, пружају тренутну психосоцијалну подршку остарелим људима, који обично живе сами. Међу њима је било непокретних и полупокретних особа, па им је овакав вид контакта једини начин комуникације, због чега су им волонтери давали све потребне информације, али и неопходну подршку и наду. Рецимо, прошле године је 12 волонтера имало скоро шест хиљада телефонских разговора са 300 времешних Крагујевчана.

Наравно, не треба заборавити ни разне акције и манифестације посвећене старима које Црвени крст организује сваке године.

Delta Genereli uz putno poklanja osiguranje stana

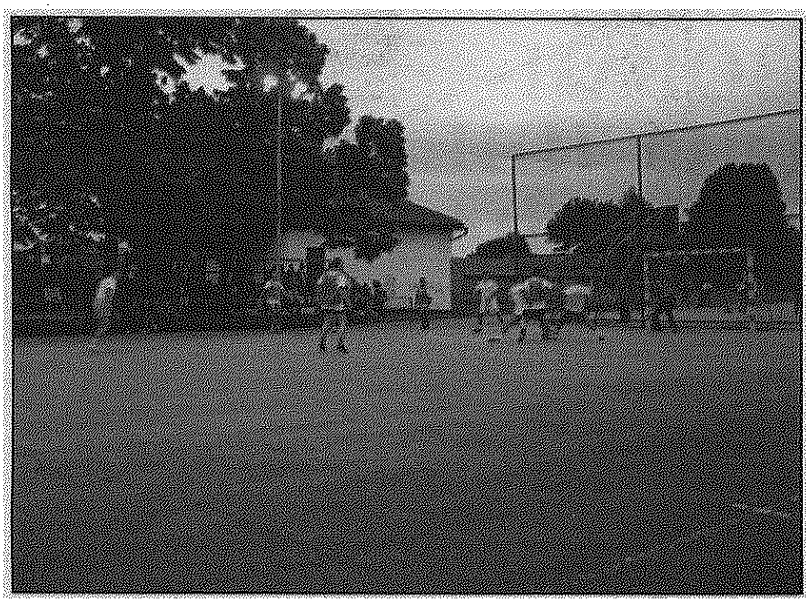
Kompanija Delta Generali osiguranje saopštila je da će građanima koji do 30. septembra kupe polisu međunarodnog putnog zdravstvenog osiguranja pokloniti osiguranje stana za vreme boravka u inostranstvu. Kako se navodi u saopštenju, time će osiguranici moći da dobiju odštetu do 1.250 evra u slučaju provale u stan, odnosno do 20.000 evra ako izbije požar ili na drugi način bude ugrožena građevinska vrednost stambenog objekta. Kompanija Delta Generali osiguranje je 2009. godinu završila sa više od 50 odsto učešća u tržištu putnog zdravstvenog osiguranja u Srbiji, sa oko 350.000 osiguranih osoba. Polisa putnog zdravstvenog osiguranja pruža maksimalno pokriće troškova u iznosu do 35.000 evra.

Datum: 02-Jul-10
Medij: Novokneževačke novine
Rubrika: SPORT
Autori: A.P.
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 130
Tiraž: 0
Naslov: Učestvuje čak 15 seniorskih ekipa
Strana: 16

ПОЧЕО ТРАДИЦИОНАЛНИ ТУРНИР У МАЛОМ ФУДБАЛУ „НОВИ КНЕЖЕВАЦ 2010“

УЧЕСТВУЈЕ ЧАК 15 СЕНИОРСКИХ ЕКИПА

У организацији ФК "Обилић", који је ове године обележио 80 година свог постојања, 25. јуна је почео традиционални турнир у малом фудбалу "Нови Кнежевац 2010." За учешће су се пријавиле по три екипе у категорији "петлића" и пионира, док ће се у категорији сениора такмичити чак 15 екипа из Новог Кнежевца и околине.



Победник турнира ће освојити 120.000 динара, другопласираној екипи ће припасти 50.000 динара, док ће трећепласирани тим бити награђен са 30.000 динара.

Програм почиње сваког дана у 18,45 часова, утакмицом пионира или "петлића", а затим следе по три сениорске утакмице које се играју од 19,30, 20,20 и 21,10 часова. Све информације око турнира и распореда утакмица се могу добити код записничког стола током трајања утакмица.

Генерални спонзор турнира је Скупштина општине Нови Кнежевац, а спонзори су и МЗ "Нови Кнежевац", АД "Лепенка", АД "Алева", Ауто-центар "VSV Татић" и "Delta generalli osiguranje", "Дунав-Тиса-Дунав" из Кикинде, ЈКП "7. октобар" из Новог Кнежевца и "НК инжењеринг" из Новог Кнежевца. Организатори позивају и све друге заинтересоване да својим спонзорством омогуће промоцију своје радње или предузећа, и допринесу још бољој организацији турнира.

Сениорске екипе су подељене у три групе по пет екипа, где ће играти сваки са сваким. У случју непредвиђених околности, пре свега лошег времена, овај део турнира ће бити готов 6. јула, када ће такмичење наставити најквалитетнији састави.

А.П.

Datum: 03-Jul-10
Medij: Politika
Rubrika: Srbija
Autori: Miroljub Mijušković
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 300
Tiraž: 136023
Naslov: Sve praznija novosadska kasa
Strana: 17

Све празнија новосадска каса

Док локалне власти уверавају да ће наставити капиталне инвестиције, опозиција тврди да граду прети банкрот

Нови Сад – У новосадској каси ове године наћи ће се око 1,5 милијарди динара мање! До ребаланса буџета је неочекивано дошло усред године, а један од главних разлога јесте слаба наплата накнаде за уређивање грађевинског земљишта и закупнину, која у приходима града учествује са око 35 одсто. И док локална власт уверава да је Нови Сад ликвидан и кредитно способан, те да неће одустати од капиталних инвестиција, у појединим јавним предузећима најављено је отпуштање прекобројних радника.

Ребалансом буџета већини новосадских јавних предузећа смањене су субвенције за 25 одсто. Умањене су, такође, дотације невладиним организацијама, највише у области спорта, а и финансирање политичких странака усклађено је са новонасталом ситуацијом. Буџет није смањен управама за образовање, здравство, културу и социјалну заштиту, док је Предшколској установи „Радосно детињство" додељено додатних 40 милиона динара.

– Пројектовани буџет за 2010. годину износио је 15,485 милијарди динара. Укупно умањење од 1,485 милијарди динара највећим делом ће бити покривено прошлогодишњим суфицитом од 911 милиона – каже члан Градског већа задужен за финансије Живко Макарић, који тврди да ће, упркос ребалансу, бити завршене трасе од Булевара Европе до Руменачког пута и од Футошког пута до Булевара цара Лазара.

Нови Сад је први у Србији обавио конверзију грађевинског земљишта у власништво, а уочи почетка грађевинске сезоне Завод за изградњу града понудио је потенцијалним инвеститорима 14 локација, чија је продаја по замисли градских челника требало да представља инвестициони замајац. Међутим, на првој лицитацији, 9. марта, продате су свега две, на следећој, 16. марта, није било заинтересованих, а тек 9. јуна продате су још четири.

Најскупљу, на Булевару ослобођења 29, купила је осигуравајућа кућа „Делта Џенерали" за 92,8 милиона динара, што је за 20 милиона било мање од цене коју је за закуп исте парцеле прошле године требало да плати „Александар градња".

Опозициони одборници у Скупштини Новог Сада, која је уочи викенда усвојила ребаланс са 41 гласом „за" и 32 „против", истичу да је планирани буџет био преамбициозан и заснован на нереалним очекивањима прихода, због чега граду прети банкрот.

– Садашњи дефицит се попуњава такође нереалним суфицитом. Изменом буџета у јануару, огромна дуговања јавних предузећа за радове у 2009. години пренета су у ову, а та средства су заправо потрошена још лане – тврди председник одборничке групе Српске радикалне странке Ђурађ Јакшић.

У опозицији сматрају да би јавна комунална предузећа, попут „Градског зеленила" и „Стана", требало да се више баве тржишним пословањем у својој делатности, уместо што мањак средстава надокнађују подизањем цена. Ненад Симеуновић из „Групе грађана Маја Гојковић" убеђен је да би „Градско зеленило" могло да искористи сјајан огласни простор Штранда и од тога заради део средстава, али су се ипак одлучили на поскупљење улазница.

Узрок лошег пословања појединих јавних предузећа треба тражити и у броју запослених и њиховом распоређивању, сматрају у локалној самоуправи. Број радника у „Стану" од 2004. до 2008. године порастао је са 213 на 418, а запошљавања су углавном била у администрацији. „Градско зеленило" и „Стан" требало би да број радника смање за 20 одсто.

Како сазнајемо, менаџменти ових јавних предузећа добили су налог да направе предлог систематизације, а новац за отпремнине обезбедиће град.

Мирољуб Мијушковић

Datum: 03-Jul-10
Medij: Politika
Rubrika: Srbija
Autori: Miroljub Mijušković
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 300
Tiraž: 136023

Naslov: **Sve praznija novosadska kasa**



Тесан буџет за све потребе Новог Сада Фото М. Мијушковић

Пуњење буџета застарело

Градска власт и опозиција у Новом Саду слажу се у оцени да је начин пуњења и расподеле буџета застарео. Међутим, ово ће моћи да буде измењено тек када републичка скупштина промени Закон о имовини. Тада ће град имати право да опорезује имовину у односу на реалне тржишне цене, али и да регулише висину пореских ослобађања, која у неким случајевима достижу до 70 одсто.
– Сада, практично, ако имате једну вилу од милион евра, у старту можете да стекнете ослобађање од 700.000 евра, што не постоји нигде у свету – објашњава Живко Макарић.


Giusy Ferreri
Progetti International
DISTANTE
fashion center
04/07/2010.
u 21:30h
FILMSKI GRAD "CINECITTÀ"
Kneza Višeslava 88, Beograd
cena ulaznice: 900 RSD
DELTA GENERALI Osiguranje
BANCA INTESA
Press
Prodaja karata: Biletarnica Beogradske Arene , TC Ušće - infopult na prizemlju,
Biletarnica Doma omladine; Tel. 0900 11 00 11; www.tickets.rs

Datum: 05-Jul-10
Medij: Akter
Rubrika: bez naslova
Autori: Slavoljub Arsenijević
Teme: Delta Generali i konkurencija
Naslov: Bezbrižno putovanje sa polisom osiguranja

Napomena:
Površina: 800
Tiraž: 0

Strana: 42

OSIGURANJE

Bezbrižno putovanje sa polisom osiguranja

Prilikom putovanja u inostranstvo plaća se putno zdravstveno osiguranje koje važi od trenutka kretanja na put do trenutka povratka, što znači da obuhvata putovanje i boravak u stranoj zemlji

Piše: Slavoljub Arsenijević

Kada se govori o putnom zdravstvenom osiguranju, mnogo bolje bi bilo da odmah kažemo - obavezno putno zdravstveno osiguranje, jer ono zaista i jeste obavezno. Njega u Srbiji nudi većina osiguravajućih kompanija uz slične cene, pod različitim uslovima, za različite nivoe asistencije. Zbog toga je taj deo ugovaranja uslova letovanja isto tako važan, ako ne i važniji od toga da li terasa ima pogled na plažu.

ŠTA OBUHVATA POLISA

Polisa putnog zdravstvenog osiguranja predstavlja sredstvo plaćanja hitnih medicinskih usluga na putovanju i tokom boravka u inostranstvu. Prilikom putovanja u zemlje Šengenskog sporazuma taj vid osiguranja je obavezan. Ukoliko se na putovanju desi nesrećni slučaj, bolest, ili se ukaže potreba za neodložnom hirurškom intervencijom i boravkom u bolnici, uz polisu međunarodnog putnog osiguranja putnik je potpuno zbrinut. Aktivira se pozivanjem Kol-centra, čiji se broj po pravilu nalazi na polisi, ili davanjem polise lokalnom lekaru ili medicinskoj ustanovi na uvid.

Kada se radi o organizovanom putovanju, vodič se najčešće trudi da bude kontakt između turista i asistentske mreže u zemlji putovanja, mada to i nije neophodno. Pozivom na broj Kol-centra obično se dobijaju informacije o najbližem medicinskom objektu na jeziku zemlje iz koje turista potiče.

Polise koje se obično nude u samim turističkim agencijama imaju standardno pokriće: za lekarsku asistenciju, upućivanja na lekara, lekarske savete, praćenje i obaveštavanje o zdravstvenom stanju osiguranika, zatim ambulantnog lekarskog tretmana, odnosno vanbolničko lečenje, troškove lekova i zavoja koje prepiše ovlašćeni lekar, medicinska pomagala i pomagala za hodanje koja su neophodni deo tretmana za povrede i polomljene ekstremitete, koja je prepisao ovlašćeni lekar, rendgenska snimanja, bolničko lečenje, operacije i troškove operacija i stomatološke usluge do određenog iznosa koji najčešće podrazumeva lečenje od zubobolje ili povrede zuba. Osim tih osnovnih usluga tu su i usluge organizovanja i plaćanja troškova medicinske evakuacije i repatrijacije: evakuacija i transport do najbližeg lekara ili bolnice, evakuacija, transport i smeštaj u specijalizovanu bolnicu, repatrijacija, transport iz strane zemlje u zemlju prebivališta ili iz bolnice u zemlju prebivališta, tokom ili nakon završenog lečenja, kao i ako dođe do smrtnog ishoda transport posmrtnih ostataka u zemlju prebivališta.

Postoje i usluge koje se podrazumevaju prilikom plaćanja višeg nivoa pokrića asistencije koja ne podrazumeva samo medicinsku pomoć, već i takozvanu putnu asistenciju.

Tako se polisom može obuhvatiti: poseta bolesnom detetu, poseta bliske osobe bolesniku, povratak dece koja su ostala bez staranja, administrativna pomoć u slučaju krađe ili gubitka dokumenata, pronalaženje i preusmeravanje prtljaga, slanje hitnih poruka, usluge prevodioca u hitnim slučajevima, informacije u vezi sa šlep službom, novčana pozajmica u slučaju razbojništva, upućivanje na advokata, novčana pozajmica za plaćanje advokata, novčana pozajmica za plaćanje kaucije za oslobađanje pritvora.

Kao što vidimo, obuhvaćena je velika paleta nelagodnih događaja koje mogu da zadese svakog onog ko ne čita dobro

OSIGURANJE STANA

Građani koji kupe polisu međunarodnog putnog osiguranja Delta Đenerali osiguranja na poklon dobijaju osiguranje stana. U slučaju požara i drugih opasnosti po građevinsku vrednost stambenog objekta osigurana suma iznosi do 20.000 evra. Naknada za stvari u stanu oštećene u požaru iznosi do 3.750 evra. U slučaju provalne krađe i razbojništva isplaćuje se do 1.250 evra, a za štetu nastalu usled izliva vode iz instalacija do 1.000 evra.

Zanimljivo je da su i neke banke uključene u ove poslove, ne samo kao prodavci u banci, takozvanog banosiguranja, već i kao institucije koje poklanjaju putno zdravstveno osiguranje. Tako vlasnici platnih kartica Banke Intesa i UniCredit banke dobijaju i asistentske kartice. Mada im je time omogućeno besplatno međunarodno putno osiguranje, uvek je dobro proveriti u banci ili osiguranju koji je nivo pokrića.

Datum: 05-Jul-10
Medij: Akter
Rubrika: bez naslova
Autori: Slavoljub Arsenijević
Teme: Delta Generali i konkurencija
Naslov: **Bezbrižno putovanje sa polisom osiguranja**

Napomena:
Površina: 800
Tiraž: 0

Strana: 42



šta na polisi piše. Jedan od najčešćih nesporazuma jeste plaćanje lekarskih usluga ili lekova do izvesne sume svojim novcem, mada se poseduje polisa putnog zdravstvenog osiguranja.

REFUNDACIJA TROŠKOVA

Naime, neke osiguravajuće kompanije troškove do određenog iznosa refundiraju po povratku sa putovanja, uz priložene račune. Kod nekih ta suma ide i do 200 evra, pa je tako četvoročlana porodica prinuđena da na startu putovanja odvoji 800 evra za "ne daj bože", mada ima polisu.

Moramo priznati da su i lekari koji pružaju usluge turistima, posebno na destinacijama gde naši državljani tradicionalno letuju, znajući za taj sistem naplate nude lekarske usluge po nižim cenama bez izdavanja računa. Sa druge strane, primećeni su i slučajevi da se za bezazlene povrede ili bolesti izdaju računi sa značajnim iznosima. Takođe, relativno čest problem koji se javlja naknadno, odnosno prilikom podnošenja zahteva za refundiranje troškova, ako do toga dođe, jeste slučaj kada klijent (putnik koji je koristio usluge lekarske asistencije) priloži kopije umesto originalnih nalaza.

Prema važećim propisima za obračun i refundiranje troškova neophodno je dobiti originalne nalaze, na čemu treba insistirati prilikom intervencije.

BESPLATNA POLISA UZ AVIOKARTU

Jat Airways i osiguravajuće društvo DDOR Novi Sad od ove godine imaju potpisan ugovor o besplatnom putnom zdravstvenom osiguranju putnika Jat Airways-a. Ugovorom je predviđeno da svi putnici Jat Airwaysa, sa srpskim državljanstvom (pasošem Republike Srbije), imaju besplatno putno zdravstveno osiguranje uz kupljenu povratnu avio-kartu na letovima srpskog nacionalnog avio-prevoznika.

Polise se u najvećem broju slučajeva kupuju u samoj turističkoj agenciji koja organizuje putovanja, i tada se po pravilu nudi polisa jednog osiguravača koji ima potpisan ugovor sa tom agencijom. Retki su slučajevi kada agencija nudi putno zdravstveno osiguranje više osiguranja, mada poistoje izuzeci. Istražujući na osnovu čega se potpisuju ugovori o saradnji osiguravajuće kompanije i turističke agencije, došli smo do podataka da neka osiguranja plaćaju troškove nastupa agencija na sajmovima, štampanje kataloga i reklamnog materijala i pokrivanje sličnih troškova, jer se direktno uzimanje naknade za prodaju polisa određenog osiguravača smatra nelegalnim. Baš zbog toga je važno proveriti koja pokrića i pod kojim uslovima nudi kompanija čiju polisu nudi agencija.

Inače, može se kupiti pojedinačna polisa, grupna za više od 10 osoba, koja se i najčešće zaključuje, i porodična kod koje su dati veliki popusti na decu ili oni imaju osiguranje gratis.

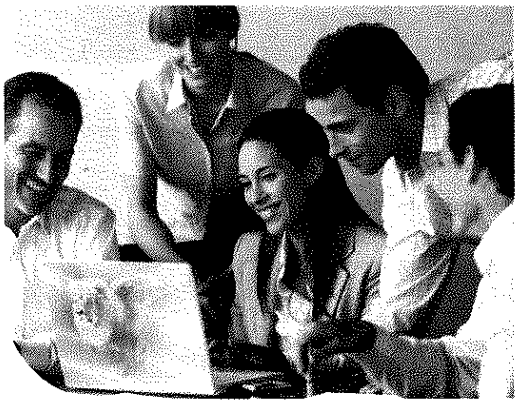
Prošle godine je jedna od osiguravajućih kompanija menjala uslove tokom sezone, što nije profesionalno. Tako je neko mogao da uplati letovanje sa troškovima osiguranja do jula, a da od jula ima nove uslove. Po pravilu, vodiči iz agencije o tome nemaju dovoljno informacija i ne govore o tome, što dodatno otežava problem. Takođe se događalo da posebna pravila važe samo za određene agencije, odnosno određene turističke destinacije, gde su prema rečima osiguravača primećene nepravilnosti u radu asistentskog tima.

Nažalost, osiguranje je kao rešenje uvelo učešće korisnika polise u plaćanju intervencije u očekivanju da "ako mora sam klijent da plati, neće zbog svake sitnice tražiti pomoć lekara".

Ostaje da se nadamo da će ovogodišnji smanjeni broj turista koji iz Srbije putuju na inostrane destinacije uticati na poboljšanje kvaliteta usluge, i da se neće ponovo uzeti pogrešna logika da se od manjeg broja gostiju zaradi kao kada ih je bilo mnogo više. ■

DELTA GENERALI
Osiguranje

Ukoliko ste i vi lider, u potrazi za novim izazovima, uživate u timskom radu, volite internacionalno radno okruženje, uporni ste, odgovorni i analitični, volite stalno da se usavršavate i želja za uspehom vam je iznad svega, pozivamo vas da se priključite pobedničkoj ekipi koja pomera granice ***snagom krilatog lava.***



Tražimo:

savetnike za prodaju neživotnih osiguranja i menadžere grupe

u Novom Sadu, Inđiji i Bačkoj Palanci

Bićete zaduženi za:

- prodaju proizvoda neživotnih osiguranja;
- planiranje, organizovanje, kontrolu i motivisanje mentorisanih agenata za neživotna osiguranja na dodeljenoj teritoriji;
- ostvarivanje zadatog plana prodaje;
- izradu i proširivanje liste klijenata;
- kontaktiranje klijenata, zakazivanje i obavljanje prodajnih razgovora;
- prikupljanje potrebne dokumentacije za zaključivanje ugovora o osiguranju;
- popunjavanje polisa;
- praćenje naplate po prodatim polisama;
- organizaciju sastanaka prodajnog tima;
- istraživanje tržišta i konkurencije;
- regrutovanje novih agenata za neživotna osiguranja.

Obezbedili smo vam:

- mogućnost da ostvarite karijeru u trenutno najperspektivnijoj poslovnoj oblasti, OSIGURANJU;
- rad u jednoj od najbrže rastućih kompanija na tržištu;
- stalnu obuku i usavršavanje;
- pozitivnu radnu atmosferu i okruženje.

Uslovi:

- IV stepen stručne spreme;
- 2 godine radnog iskustva u prodaji;
- 1 godina radnog iskustva na rukovodećim pozicijama;
- rad na računaru (MS Windows, MS Office, Internet);
- engleski jezik (srednji nivo);
- vozačka dozvola B kategorije;
- regulisana vojna obaveza – za muškarce.

S tradicijom dugom 179 godina, Generali grupa posluje na pet kontinenata, u 68 zemalja sveta i zapošljava oko 85.000 ljudi.

Pored DELTA GENERALI OSIGURANJA, zajedničke kompanije Generalija, najveće evropske osiguravajuće kuće u oblasti životnog osiguranja i treće osiguravajuće kuće u Evropi, i Delta Holdinga, u sastavu Generali grupe nalaze se i banke, penzijski fondovi, investicione i lizing kompanije.

DELTA GENERALI OSIGURANJE je jedna od vodećih osiguravajućih kuća u Srbiji, a njen cilj je da postane apsolutni lider na tržištu osiguranja u Srbiji.

Ako ispunjavate navedene uslove, pošaljite svoju prijavu i radnu biografiju (CV) na adresu: Delta Generali Osiguranje, Direkcija za ljudske resurse, Vladimira Popovića 8, 11070 Novi Beograd, ili na e-mail adresu: hrselekcije@deltageneralli.rs

Rok za prijavljivanje je 29. jul 2010. godine.

Napominjemo da ćemo kontaktirati samo kandidate koji uđu u uži izbor. Za kandidate koji budu ušli u uži izbor predviđeno je testiranje.

Na osnovu čl. 64. Zakona o tržištu hartija od vrednosti i drugih finansijskih instrumenata („Sl. glasnik RS" br. 47/2006) i člana 4. Pravilnika o sadržini i načinu izveštavanja javnih društava i obaveštavanju o posedovanju akcija sa pravom gglasa („Sl. gl. RS" br. 100/06)

objavljuje se

IZVEŠTAJ O POSLOVANJU KOMPANIJE ZA TELEKOMUNIKACIONE SISTEME I UREĐAJE PUPIN TELECOM AD ZA 2009. GODINU

I. OPŠTI PODACI

1.1. skraćeni naziv: PUPIN TELECOM AD
1.2. adresa: 11000 Beograd, Batajnički put 23
1.3.matični broj: 7026587
1.4.PIB: 100011485

2. web site i e-mail adresa
2.1. web site: www.pupintelecom.rs
2.1. e-mail adresa:info@pupintelecom.co.rs

3. Broj i datum rešenja upisa u registar privrednih subjekata
3.1. broj: BD 11882/2005
3.1. datum: 20.06.2005..

4. Delatnost
4.1. šifra: 74150
4.2. opis: Holding poslovi

5. Broj zaposlenih: 15
6. Broj akcionara: 1.148

7. Deset najvećih akcionara na dan 31.12.2009.

Akcionar	Broj akcija	% u osnov.kapitalu
1. TENDER S.A.	277.502	24,73
2. AKCIJSKI FOND RS	181.950	16,22
3. EAST CAPITAL	56.131	5,00
4. DUNAV OSIGURANJE	34.461	3,07
5. ELECTRO INVESTMENT	33.508	2,99
6. DELTA GENERALI	27.114	2,42
7. SOCIETE GENERALE	20.800	1,85
8. MV INVESTMENTS	18.380	1,64
9. PB AGROBANKA	17.112	1,53
10.IRITEL AD	13.679	1,22

8. Vrednost osnovnog kapitala 504.887.850,00 RSD

9. Broj izdatih akcija: 1.121.973 ISIN broj: RSPTELE42653 CFI kod: ESVUFR

10. Podaci o zavisnim društvima
Zavisna društva su PUPIN TELECOM DATACOM, PUPIN TELECOM DIPOTEL, PUPIN TELECOM DKTS, PUPIN TELECOM ZPU i PUPIN TELECOM INŽENJERING u likvidaciji sva organizovana kao D.O.O sa sedištem u Beogradu, Batajnički put 23.

11. Naziv, sedište i poslovna adresa revizorske kuće: I E F d.o.o. Beograd, Knez Mihajlova 7

12. Naziv organizovanog tržišta na koje su uključene akcije: Beogradska berza, Novi Beograd, Omladinskih brigada 1.

II. PODACI O UPRAVI DRUŠTVA

Ime, prezime i prebivalište	Obrazovanje, sadašnje zaposlenje, članstvo u UO i NO drugih društava	Broj i % akcija u AD na dan 31.12.2008	Isplaćeni iznos neto naknade
1. UPRAVNI ODBOR			
1.1 Radoslav Marinković, Beograd	VSS, Pomoćnik generalnog direktora u PUPIN TELECOM AD	3495 – 0,31	753.412
1.2 mr Miroslav Radovanović, Beograd	mr, Generalni direktor u PUPIN TELECOM AD	2174 – 0,19	219.172
1.3 mr Ivan Janković , Beograd	mr, Direktor sektora za finansije u DUNAV OSIGURANJE	-	602.723
1.4 Jasmina Bjelić, Beograd	VSS, V.D. Generalni direktor M&V	-	602.723
	dr, Predsednik društva Tezoro broker, Direktor instituta za ekonomska istraživanja i revizorske kuće Auditor. Član upravnog		

1.5 dr Zoran Đerković, Beograd	odbora instituta za strane jezike.	-	602.723
1.6 Gordana Stojanov, Temišvar	VSS, Direktor za program u TENDER S.A	-	602.723
1.7 Dorel Tripon, Cluj Napoca	VSS, Direktor u SC ROYAL HOUSE SRL	-	-
2. NADZORNI ODBOR			
2.1 Zoran Đuričković, Beograd	VSS, Rukovodilac pravne službe u IRITEL ad	-	753.412
2.2 mr Marius Popessu, Temišvar	mr, Ekonomski savetnik u TENDER S.A.	-	602.723
2.3 Nebojša Aranđelović, Beograd	VSS, Šef odelenja za analize i investicije u DUNAV STOCKBROKER	-	219.172
3. mr Miroslav Radovanović, Beograd	mr, Generalni dirktor društva	2174 – 0,19	

III. PODACI O POSLOVANJU DRUŠTVA

1. Uprava je u 2009. godini relizovala usvojenu poslovnu politiku društva.

2. Analiza ostvarenih rezultata poslovanja u hiljadama dinara

Elementi	Bilans AD	Konsolidovani bilans
1. Ukupni prihodi	81.173	575.919
2. Ukupni rashodi	80.560	800.859
3. Neto dobitak (gubitak)	613	(236.445)

Pokazatelji poslovanja

Naziv		Bilans AD	Konsolidovani bilans
Prinos na ukupan kapital		0	0
Neto prinos na sopstveni kapital		0	0
Poslovni neto dobitak (u hilj. din)		-27.172	-182.897
Stepen zaduženosti		0,07	0,42
I stepen likvidnosti		1,68	0,61
II stepen likvidnosti		3,99	1,20
Neto obrtni kapital (u hilj. din.)		57.700	229.541
Cena akcijae- najviša u din.		327	
Cena akcijae- najniža u din.		195	
Tržišna kapitlizacija - 31.12.2009.u din.		293.956.926	
Dobitak po akciji u din.		0,55	0
Isplaćena neto dividenda po akciji u din.	- 2007. god.	23,98	
	- 2008.god	23,78	

3. Informacije o ostvarenjima društva po segmentima (rezultati, imovina i obaveze po D.O.O. u hilj. dinara)

Naziv D.O.O	ukupni prihodi	neto dobitak	imovina	obaveze
PUPIN TELECOM DATACOM	200.500	1.011	193.434	137.437
PUPIN TELECOM DIPOTEL	2.711	-76.991	137.502	137.502
PUPIN TELECOM DKTS	285.818	1.006	379.434	227.801
PUPIN TELECOM ZPU	110.781	-90.696	240.613	207.164
PUPIN TELECOM INŽENJERING u likvidaciji	-	-248	2980	93

4. Navesti i objasniti svaku promenu veću od 10% u odnosu na prethodnu godinu u: imovini i obavezama i neto dobitku/gubitku

5. Navesti slučajeve kod kojih postoji neizvesnost naplate prihoda ili mogućnosti budućih troškova koji mogu značajno uticati na finansijsku poziciju društva

6. Informacije o stanju (broj i %), sticanju, prodaji i poništenju sopstvenih akcija

7. Ulaganje u istraživanje i razvoj osnovne delatnosti, informacione tehnologije i ljudske resurse

8. Navesti iznos, način formiranja i upotrebu rezervi u poslednje dve godine

Statutarne rezerve su povećane iz dobitka u 2007. i 2008. godini za 6.053 i 8.389 hilj. dinara i nisu korišćene.
Revalorizacione rezerve su nastale procenom fer vrednosti imovine.

9. Navesti sve bitne poslovne događaje koji su se desili od dana bilansiranja do dana podnošenja izveštaja

10. Obrazložiti ostale bitne promene podataka sadržanih u prospektu, a koji nisu napred navedeni

Na redovnoj Skupštini od 18.06.2010. godine usvojeni su Finansijski izveštaji matičnog društva za 2009. godinu, Konsolidovani finansijski izveštaji za 2009. godinu , izabran je Revizor i Upravni odbor.

u Beogradu, 5. 7. 2010. godine

GENERALNI DIREKTOR PUPIN TELECOM AD

mr Miroslav Radovanović, dipl. inž

Datum: 06-Jul-10
Medij: Ekonometar
Rubrika: Osiguranje
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 400
Tiraž: 16911
Naslov: Životno osiguranje je najbolja investicija
Strana: 56

ПРЕДЛОГ ДЕЛТА ЂЕНЕРАЛИ ОСИГУРАЊА

Животно осигурање је најбоља инвестиција

Доживотна лична рента је намењена очувању животног стандарда у старости. Човек који током свог радног века улаже део плате у полису ове врсте осигурања, у старости неће морати да брине о кашњењу државне пензије или двогодишњем замрзавању раста пензија



Пише: Бранко Павловић, овлашћени актуар и придружени члан Извршног одбора Делта Ђенерали осигурање

Уобичајене бриге људи у Србији тренутно су још више појачане услед финансијске кризе која траје скоро две године на овим просторима. Људи средњих година се питају како ће живети у старости. Породице које имају једног храниоца брину од чега би живели ако се њему нешто деси. Сваки човек помало стрепи како би платио трошкове у случају да се разболи од неке тешке болести. Родитељи размишљају да ли ће моћи да плате школарину за жељени факултет својој деци. Чак и срећници које финансијска криза није превише погодила имају проблема када разматрају где да инвестирају тешко зарађени новац, без већег ризика.

Животно осигурање успешно помаже у борби против наведених страхова и зебњи. Већина људи у Србији не зна да на тржишту постоји велики број производа животног осигурања који су намењени задовољавању различитих потреба обичног човека.

Доживотна лична рента је намењена очувању животног стандарда у старости. Човек који током свог радног века улаже део плате у полису ове врсте осигурања, у старости неће морати да брине о кашњењу државне пензије или двогодишњем замрзавању раста пензија. Куповином ове полисе човек обезбеђује и безбрижнију старост. У времену кризе, ова полиса може бити искоришћена и као заштита сопственог капитала од поверилаца. У случају већих проблема са сервисирањем личних дугова повериоци имају право да преузму целокупну имовину дужника, док им је новац уложен у полису личне ренте недоступан, јер припада осигуравајућој компанији. Максимално што повериоци могу добити јесте месечни износ ренте у периоду док се не среди ситуација са личним финансијама.

За разлику од доживотне личне ренте која обезбеђује финансијски мирну старост, ризико осигурање може да послужи као заштита породице или блиских особа. У случају смрти особе која привређује, породица најчешће остаје без уобичајених финансијских прихода. Плаћањем релативно ниске цене за полису ризико осигурања, човек може обезбедити својим драгим особама значајну суму коју ће осигуравајуће друштво исплатити у случају његове смрти. Тај новац може бити искоришћен за трошкове живота породице у следећих неколико година, а може бити и унапред одређен за отплату остатка дуга стамбеног кредита.

У случају да човек, поред штедње и финансијске сигурности својих најближих, жели да обезбеди средства за случај наступања теже болести, може да купи полису осигурања живота са осигурањем за случај наступања најтежих болести. Код ове врсте осигурања, осигуравајућа компанија исплаћује новац кад се постави дијагноза неке од најтежих болести, тако да човек добијена средства може да искористи за плаћање трошкова лечења или да надомести смањен износ зараде уколико због лечења треба да проведе дуже време на боловању или потпуно прекине радни однос или да искористи новац на начин на који мисли да је најбољи за њега и његове најближе.

Стипендијска рента је један од добрих начина да родитељи уложе новац и створе одређени капитал за будућност детета. Редовном уплатом релативно малог износа новца, од тренутка рођења до пунолетства детета, обезбеђује се стипендија, која се може искористити за школарину будућег студента, започињање сопственог посла или било коју другу активност и инвестицију за стицање професије. На тај начин дете добија могућност да се образује и професионално профилише, што је једна од најважнијих ствари коју му родитељи могу дати.

Једно од најсигурнијих начина за инвестирање новца је полиса осигурања живота. Најчешће се ради о дугогодишњим полисама где су уговорени износи изражени у девизама, са гарантованом каматом од 3-4% на годишњем нивоу. Поред гарантоване камате осигуравајуће компаније сваке године приписују полисама додатни новац а на основу добити остварене из пословања. Такође, током периода штедње, особа има и ризико осигурање што значи да ће осигуравајућа компанија исплатити уговорени износ, у случају смрти осигураника као да је уплаћена премија за целокупан период осигурања.

Поред наведених, у развијеним земљама је могуће наћи још много различитих производа животних осигурања. Чак и у Србији постоје занимљиви производи као што је осигурање за венчање, заједничко осигурање живота два лица, допунско осигурање за случај лома костију, итд.

Иако тренутно чак 13 осигуравајућих компанија на српском тржишту нуди велики број различитих производа животног осигурања, мање од пет одсто становника има полису ове врсте осигурања. Почетком 2009. године, Делта Ђенерали осигурање је постало лидер по тржишном учешћу. У претходној години укупна премија животног осигурања износила је око 7,9 милијарди динара, што је око 15 одсто премије целог тржишта осигурања. У развијеним земљама животно осигурање по правилу заузима више од половине тржишног учешћа, што јасно показује велики потенцијал ове врсте осигурања у Србији за даљу експанзију у будућности.

(милион РСД)

Година	Премија животног осигурања	Укупна премија	Учешће животног осигурања	Раст премије животног осигурања	Раст укупне премије
2009	7.881	53.517	14,7%	24,2%	2,5%
2008	6.347	52.187	12,2%	28,5%	16,5%
2007	4.940	44.780	11,0%	22,1%	16,8%
2006	4.046	38.329	10,6%	22,6%	10,5%
2005	3.299	34.690	9,5%	96,1%	53,3%
2004	1.682	22.636	7,4%	-	-

Табела: Премија животног осигурања у Србији

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 06-Jul-10
Medij: Ekonometar
Rubrika: Mozaik
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Uz putno osiguranje bezbedan i stan**

Napomena:
Površina: 100
Tiraž: 16911

Strana: 8

Уз путно осигурање безбедан и стан

Грађани који у периоду од 15. јуна до 30. септембра 2010. године купе полису међународног путног осигурања на поклон добијају осигурање стана. Овом јединственом понудом Делта Џенерали осигурање већ неколико година заредом омогућава клијентима да, у летњем периоду, куповином једне полисе осигурања истовремено обезбеде добијање квалитетне медицинске и путне помоћи, али и новчано покриће за штете које настану у њиховој кући или стану током боравка у иностранству.

У случају пожара и других опасности по грађевинску вредност стамбеног објекта осигурана сума износи до 20.000 евра. Накнада за ствари у стану оштећене у пожару износи до 3.750 евра. У случају провалне крађе и разбојништва исплаћује се до 1.250 евра, а за штету насталу услед излива воде из инсталација до 1.000 евра.

Делта Џенерали међународно путно осигурање обезбеђује хитну медицинску, путну и правну помоћ у иностранству. У зависности од уговореног покрића, обезбеђене су услуге хитне здравствене и медицинске асистенције, плаћања трошкова лечења, организовања и плаћања трошкова медицинске евакуације и репатријације и услуге путне и правне асистенције, са осигураном сумом до 35.000 евра (могу се изабрати и мање осигуране суме од 5.000, 10.000, 15.000 и 30.000 евра).

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*



Letujte, za kuću ne brinite.

Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredviđenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine


MEĐUNARODNO PUTNO
ZDRAVSTVENO OSIGURANJE
Snagom krilatog lava.
GENERALI
GROUP
DELTA GENERALI
Osiguranje
Želite da na putovanju budete rasterećeni?
Tokom boravka u inostranstvu
poremetiti planove. Zbog toga
efikasnu medicinsku pomoć 24
Delta Generali polisa putnog zd
zdravstvenu knjižicu u inostrans
Delta Generali Osiguranje deo je
pronalazi prava rešenja za svoje
Za sve vrste osiguranja – Delta G
kontakt centar 0800 222 555 I

Datum: 07-Jul-10
Medij: CorD
Rubrika: Intervju
Autori: Jovana Gligorijević
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: Dialogue is Necessary

Napomena:
Površina: 1200
Tiraž: 4104

Strana: 34



The 'International Business Sector in Serbia 2010' Business Conference

Dialogue is Necessary

What are the advantages and disadvantages of Serbia as an investment destination? Why are state officials optimistic? And why are the representatives of businesses and international institutions warning that a lot of work is yet to be done?

By Jovana **GLIGORIJEVIĆ**

The 'International Business Sector in Serbia 2010' conference organised by 'Business Dialogue' and CorD magazine and held on 4th June, gathered together representatives of international businesses who work in Serbia and representatives of the highest institutions in Serbia and the European Union. The aim of this conference, which will be an annual event, was to set up a wider dialogue between the global business sector and decision-makers in the highest state institutions, and to, via their discussion, acquaint the public with the economic and legislative movements in Serbia. The general conclusion of the conference was that the representatives of state institutions are mostly satisfied with the way in which Serbia is handling the consequences of the global economic crisis and that they are optimistic when it comes to the future of direct investments into Serbia. Conversely, the representatives of business and international institutions, while sharing the moderate optimism of the Serbian officials, deem that Serbia still has a lot of work to do.

Roma Klott, General Manager of NAI ATRIUM, suggested that the government should pay more attention to investments in production capacities, for this was an area with the potential for industry growth

Mlađan Dinkić, the Minister of the Economy and Regional Development and Deputy Prime Minister of the Serbian Government; Simon Gray, Head of the World Bank office in Serbia; Peter Burnie, Partner at PricewaterhouseCoopers; Alberto Cammarata, Head of the European Integration Division of the EU Commission Delegation in Serbia; Nebojša Ćirić, State Secretary for Economy and Privatization of the Ministry of Economy and Regional Development; Nebojša Divljan, General Manager of Delta Generali; Goran Pitić, President of the Foreign Investors Council (FIC); and Slavko Carić, President of the Executive Board of Erste Bank, all participated in the first panel dedicated to discussing the advantages and disadvantages of Serbia as a desirable investment destination. Neil MacDonald from the Financial Times was moderator of the panel.

The prevailing opinion of most of the



Paolo Toschi,
Head of Economic Affairs, Embassy of Italy to Belgrade
The awareness of Serbia as a business partner in Italy is constantly growing. The indicators are showing that there are an increasing number of businessmen and companies who come from Italy to Serbia to learn something about the country, circumstances and the opportunities for business in Serbia. On the other hand, Serbian institutions are very active in their efforts to connect the Serbian and Italian economies.

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 07-Jul-10
Medij: CorD
Rubrika: Intervju
Autori: Jovana Gligorijević
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 1200
Tiraž: 4104
Naslov: **Dialogue is Necessary**
Strana: 34

speakers was that for investors in Serbia the biggest problem was the overwhelming level of bureaucracy, but they agreed that the state was making efforts to solve this issue.

Peter Burnie from PricewaterhouseCoopers (PWC) deemed that Serbia, as a relatively small country and judging by latest trends, had a satisfactory investment potential. Analyses done by PWC show that a large number of small destinations have fared better during the period of crisis, than the big countries in the region. Burnie thinks that the future of Serbia lies in small and medium sized investments, and in the participation of regional investment projects.



Goran Pitić,
Vice President of the Foreign Investors Council (FIC)
The biggest obstacle is still the large number of unnecessary bureaucratic procedures that are in existence. Members of the FIC have invested significant efforts into producing more than 120 specific proposals to amend legislation via the "guillotine" project, in the field of taxation, customs, labour laws and telecommunications. However, until now the government has adopted only a small number of recommendations given by the private sector, and there is still the problem in their implementation in practice due to the resistance of administration..

The Minister of the Economy and Regional Development, Mlađan Dinkić pointed that the main advantages of Serbia as an investment destination were its favourable geo-strategic position, a quality labour force, a good tax system, the free trade contract and macro-economic and political stability. Serbia is currently working on the correction of its flaws, Dinkić said. As all investors want locations adjacent to the new Corridor 10, the minister announced that the northern route of the corridor would be completed by May 2011, and that funding for the southern and eastern route would be provided. He said that in June tenders for the construction of the highways of Pojate-Preljina, Paraćin-Bulgarian border, and Šabac-Corridor 10, as well for the ring road which would connect the highways around central Serbia with the Corridor 10 would be opened. Dinkić also mentioned that overwhelming bureaucratic procedures will be shortened by the implementation of the 'guillotine' regulations, and a set of recommendations given by businessmen was adopted - so a lot of procedures will be significantly eased and shortened.

"There is no longer any need for companies to register their new employee at three different places, because everything is done electronically now, which saves us around €15 million," Dinkić said.

Head of the World Bank office in Serbia Simon Gray pointed out that, on the road to improvement, Serbia must rely to a greater level on its internal resources instead of on external resources, as had been the case until now. In addition, Gray commented, Serbia must work on its competitiveness and export growth. He also mentioned that the regulations guillotine annulled about two thirds of all regulations, but still the time required to perform some procedures had been only shortened by a third.

Goran Pitić, President of the Foreign Investors Council (FIC) pointed to the need to work on the regulations guillotine and taxation policy. He said that for foreign investors significant predictability of operations, an improvement in infrastructure, education and the elimination of bureaucracy were all very important.

Nebojša Divljan, Manager of Delta Generali Osiguranje criticised both the state and foreign investors. According to him, the state is making the investors' position difficult by changing the previously agreed terms of business, which is not good for Serbia's image. Divljan also made a remark regarding foreign companies who do not apply the same business standards in Serbia as they do in their own countries.

For the second panel of the conference - 'Why did investment stop and what are the problems for foreign companies who are doing business in Serbia?' - representatives from foreign companies and embassies of the countries that these companies came from, stated their opinions. Among the speakers were: Vesna Arsić, State Secretary for International Economic Relations, the Ministry of the Economy and Regional Development; Paolo Toschi, Head of Economic Affairs at the Embassy of Italy to Belgrade; Cameron

Boško Ničić, Mayor of Zaječar

CITY OF BUSINESS POSSIBILITIES

Around €15 million have been invested in Zaječar in the last five years



By Ana **STOJANOVIĆ**

Four underdeveloped cities - Niš, Zaječar, Kraljevo and Novi Pazar - are considered to be of strategic interest to Serbia by the government, which is why they will be given special incentives, the Minister Mlađan Dinkić has said. This is one of the reasons for this interview with Boško Ničić, the Mayor of Zaječar.

■ **To what extent are foreign investors interested in investing in Zaječar?**

❒ Around €15 million has been invested in the city in the last five years. Several large companies are doing business in the area of Zaječar including 'Strabag' Austria, 'Tele-fonikakable' Poland, 'United Serbian Breweries' Holland, 'PD Salas' Italy, 'Moravia-energo' the Czech Republic, and 'Salford' Holland.

■ **What is the biggest obstacle for the city's development?**

❒ It has to be the bad trunk road from Paraćin which connects Zaječar to the Belgrade-Niš highway. We have lost several investors due to this problem. This year the Ministry for National Investment plan will begin construction of the road to Paraćin which should be finished in three years. We are expecting bilateral talks with Bulgarian, as they are planning on building a highway from Vidin to Vrška Čuka, which is only 10 km from Zaječar.

■ **Are you undertaking any infrastructure developments in the area for the investors?**

❒ It is the decision of Zaječar not to invest into infrastructural development of undeveloped areas for unidentified investors. We are making great efforts to bring investors into our deserted production halls. We have excellent facilities, fully equipped in terms of infrastructure and are at some rather good locations. What the city is offering right now is a free hall where the textile industry 'Timočanka' used to be, for a five-year period, for investors who hire more than 50 workers, with the possibility of the extension of this period as long as all the conditions are met. We are ready to meet the needs of any investor who wishes to build his own production hall. The city will equip the area for free for those investments that are of great significant to the city.

Datum: 07-Jul-10
Medij: CorD
Rubrika: Intervju
Autori: Jovana Gligorijević
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 1200
Tiraž: 4104

Naslov: Dialogue is Necessary

Strana: 34



Nebojša Ćirić,
State Secretary for the Economy and Privatisation
Since 2000, privatisation has been the main source of growth and budget income. The Serbian government is expecting that in the next period the income from privatisation will decrease as that trend has been varying since 2006, and a larger income from greenfield and brownfield investments is expected.

Werker, Commercial Attaché at the USA Embassy to Belgrade; Eric Blanchetete, President of the French-Serbian Chamber of Commerce and CEO of Findomestic Bank in Serbia; Matthew B. Perkins, vice-president of AmCham in Serbia and General Manager of US STEEL; and Roman Klott, General Manager of NAI ATRIUM.

Their overall impression was that, despite the panel's title, investments in Serbia have not stopped, however due to the global economic crisis, there have been fewer than before.

Cameron Werker of the USA Embassy to Serbia compared the situation to a sink: "The flow of foreign direct investment in Serbia is like water coming from a water faucet. The faucet is open, but not all the way."

In her opening speech, Vesna Arsić, the State Secretary for International Economic Relations of the Ministry for the Economy and Regional Development, recalled the current favourable OECD report concerning the index of investment reforms, which put Serbia above average compared to other South-eastern European countries.

"Some areas such as the protection of intellectual property, land property and administrative procedures need more work," Arsić said and pointed out that some areas such as investment and export promotion got the highest grades. She added that Serbia is now expecting a drop in the income generated by privatisation and that is the reason that Serbia must work on increasing income from other sources – on increasing employment and attracting investment in infrastructure.

"In the last couple of months, the Serbian government has been putting extra effort into supporting balanced regional development, by stimulating investments in the underdeveloped regions." She added that foreign investors including NIS, US Steel, Henkel Merima, Apatin Brewery and others, are on the list of Serbia's leading exporters.

Paolo Toschi, Head of Economic Affairs at the Embassy of Italy to Belgrade, stressed that Italy is first on the list of importers of goods and services that come from Serbia, and is its second most significant trading partner. Toschi stated that Italy is growing its awareness of Serbia as economic partner. He added that Serbia must pay attention to the fact that legislation must keep up with technological development, which is quite rapid.

Cameron Werker, the Commercial Attaché, at the USA Embassy to Belgrade, warned about the need to make improvements in the protection of intellectual property rights and resolving development land and construction issues. He estimated that the government of Serbia does not have a comprehensive investment strategy.

"The problems begin when investors actually start looking at what is involved in making the investment. They must visit four to five ministries and often receive different messages and even conflicting messages," Werker commented, adding that "Until the government implements a comprehensive investment strategy and provides clear guidelines to foreign companies on how to invest (and provide adequate 'aftercare' once they do invest), the flow of investment will remain much less than what it otherwise could."

President of the French-Serbian Chamber of Commerce and CEO of Findomestic Bank in Serbia, Eric Blanchetete, and Vice President of AmCham in Serbia and General Manager of US STEEL, Matthew B. Perkins, both agreed that the regulation guillotine in Serbia was not efficient enough because, although the percentage of the regulations had been lessened, the time required for issuing the necessary permits had not been proportionally lessened, nor was the guillotine saving state money to a suitable extent.

Mr Eric Blanchetete,
President of the French-Serbian Chamber of Commerce, CEO of Findomestic Bank in Serbia
The situation of foreign direct investment in Serbia is far from ideal. There has been a drop and this is not good for Serbia as investment is necessary for the development of the country. I would say the main problem that Serbia is facing in this crisis, is that Serbia is under the radar.



Roma Klott, General Manager of NAI ATRIUM, suggested that the government should pay more attention to investments in production capacities, for this was an area with the potential for industry growth.

When asked panel by moderator, Neil Macdonald of the Financial Times, to comment on the complaints of the discussion participants about the complicated procedures needed to get permits and the fact that two, often contradictory solutions are offered for the same problem, Vesna Arsic from the Ministry of the Economy, advised investors to talk to the Foreign Investments and Export Promotion Agency (SIEPA) first about any problem they might have, and that it would pass on those complaints onto the relevant institutions. ■



Mr Cameron Werker,
Commercial Attache, US Embassy
In terms of problems that investors have with Serbia, foremost would be the perception of Serbia. People in a lot of the western countries outside of Europe are not familiar with Serbia; they don't know the opportunities that exist here. Until Serbia starts promoting itself more actively in these markets, it will be very difficult to get investors.



With a 179 year long tradition, today Generali operates on five continents in 68 countries. Near to 70 million people have placed their trust in Generali. Generali is the life-insurance leader in Europe. Delta Generali Osiguranje offers all types of insurance, from complex insurance policies for different industries and contracts that satisfy the needs of multinational companies, to individual services such as life, health, travel and car insurances.

Contact center 0800 222 555 | www.deltagenerali.rs

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*



Letujte, za kuću ne brinite.

Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredvidenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI
Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

Datum: 07-Jul-10
Medij: Auto Bild
Rubrika: bez naslova
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 60
Tiraž: 79145

Naslov: **Letujte i ne brinite za svoj stan!**

Strana: 75

Letujte i ne brinite za svoj stan!

DELTA GENERALI Osiguranje

■Građani koji u periodu od 15. juna do 30. septembra 2010. godine kupe polisu međunarodnog putnog osiguranja na poklon dobijaju osiguranje stana. Ovom jedinstvenom ponudom Delta Generali Osiguranje već nekoliko godina zaredom omogućava klijentima da, u letnjem periodu, kupovinom polise osiguranja istovremeno obezbede dobijanje kvalitetne medicinske i putne pomoći, ali i novčano pokriće za štete koje nastanu u njihovoj kući ili stanu tokom boravka u inostranstvu.

Delta Generali međunarodno putno osiguranje obezbeđuje hitnu medicinsku, putnu i pravnu pomoć u inostranstvu. U zavisnosti od ugovorenog pokrića, obezbeđene su usluge hitne zdravstvene i medicinske asistencije, plaćanja troškova lečenja, organizovanja i plaćanja troškova medicinske evakuacije i repatrijacije i usluge putne i pravne asistencije, sa osiguranom sumom do 35.000 evra (mogu da se izaberu i manje osigurane sume od 5.000 evra, 10.000 evra, 15.000 evra, 30.000 evra).

Delta Generali Osiguranja polisa međunarodnog putnog osiguranja može da se kupi preko interneta: www.deltagenerali.rs, na telefon: (011) 222 0 555 ili u turističkim agencijama sa kojima kompanija sarađuje.

Delta Generali Osiguranje a.d.o. Beograd, članica je Generali grupe, treće po veličini osiguravajuće kompanije u Evropi i jedne od najvećih finansijskih grupacija na svetu. Sa tradicijom dugom 179 godina, Generali grupa posluje u 68 zemalja sveta, zapošljava više od 85.000 ljudi i ima preko 70 miliona zadovoljnih klijenata (www.generali.com).

Datum: 07-Jul-10
Medij: CorD
Rubrika: bez naslova
Autori: Marica Vuković
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: Stable business conditions necessary

Napomena:
Površina: 600
Tiraž: 4104

Strana: 37

Nebojša Divljan, President of the Board of Directors and General Manager of Delta Generali Osiguranje

STABLE BUSINESS CONDITIONS ARE NECESSARY



The state is showing a great deal of enthusiasm in its efforts to make Serbia a more appealing destination. However, pressed by its short-term needs, it sometimes jeopardises the stability and safety of the rules under which foreign investors do business

By Marica **VUKOVIĆ**

Speaking from the point of view of an investor who is already doing business in Serbia at the conference of the 'International Business Sector in Serbia 2010', Nebojša Divljan, President of the Board of Directors and General Manager of Delta Generali Osiguranje, urged the state to take a balanced and principled stand toward investors when he stated, "He who invests in Serbia, buys the terms of doing business, and their change is a bad move for Serbia's image." How important is predictability is in business, and what are the possible ways of improving the business climate in Serbia are just few of the questions we asked our interlocutor.

■ **How do you evaluate the business climate in Serbia?**

❒ The state shows a great deal of enthusiasm in its efforts to make Serbia a more appealing destination. When it comes to foreign-trade and the tax system, almost everything possible has been done. There is an ambition to simplify both administration and bureaucracy, and first steps have been taken to make this possible. Still I would say that, pressed by its short-term needs, the state sometimes jeopardises the stability and safety of the rules under which the foreign investors do business. The arrival of each major investment entails making concrete promises or at least fulfilling some of the expectations of the investors when it comes to the terms of business. Under no circumstances should it be permitted for one of these promises to be broken. We also need to avoid small interest groups, which are present in every country, denying fair market conditions to foreign investors.

The greatest obstacles are rigid regulations related to the selling of insurance

■ **How did the economic crisis influence the insurance sector in Serbia?**

❒ From the beginning of the crisis, the extent to which business has been stagnating might give the impression that this industry could have done worse. It is true, but a year of stagnation means that yet another period in which rapid growth of the insurance market could have occurred, which is by the way at a serious standstill, has been lost. So, when you look at things in that way, the industry of insurance has been severely affected by the crisis. The most direct effect of the crisis can be seen in the value of the shares which insurance companies, as institutional investors, have on their accounts, and whose value seriously dropped at the beginning of the crisis.

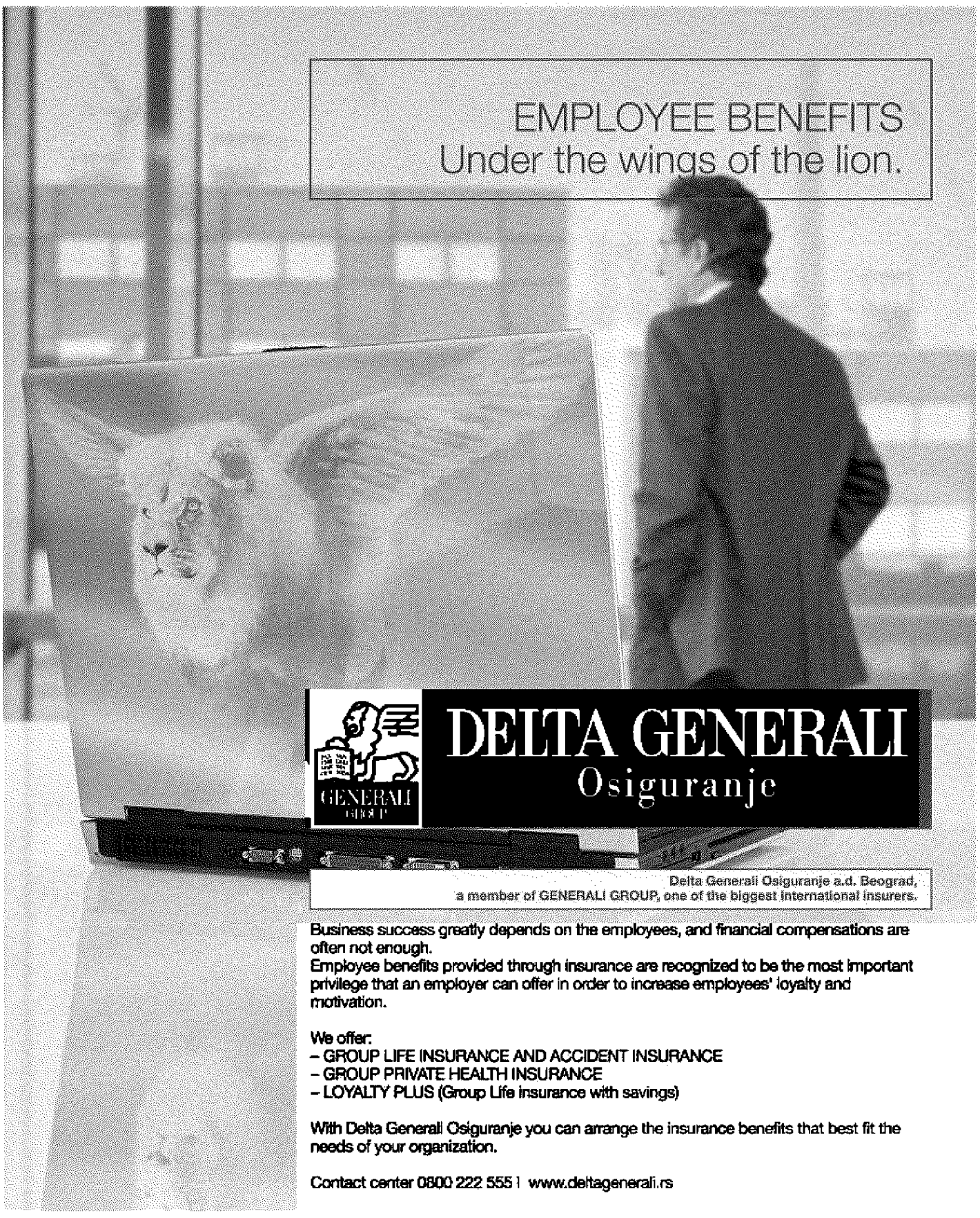
■ **What are the legal obstacles for the more successful business of insurance companies?**

❒ The biggest obstacles are rigid regulations related to the selling of insurance. Wanting to make selling more personal, which we can completely justify, this area of business has become over-regulated, especially in the example of demanding that all agents be full-time employees. Should more flexible models of hiring under contract be introduced, our industry could hire several thousand new people. Also, the maximum amount of provision for each sale has been regulated. You will agree that in the market economy it is rather difficult to regulate such matters using an ordinance, and that all participants on the market are tempted to cross the line of legal business. However, obstacles are one thing, and missed opportunities are something completely different. A lot of opportunities in Serbia are missed due to the lack of tax stimuli for investment and life insurance. We as an industry spend a lot of energy trying to persuade the lawgivers to allow for such stimuli, not to help the insurance industry but foremost to teach people to take care of their own future, and also to raise internal funds of highest quality for investments and infrastructural development. ■

PLANS OF DELTA GENERALI FOR 2010

It is our plan to, regardless of the crisis and difficult business conditions, make an increase of at least 10% compared to last year results. We will open a polyclinic which will be primarily used by our clients of private medical insurance. We expect a stronger growth of the company in Montenegro, where in two years of business we have achieved remarkable growth. Overall, 2010 and 2011 should be the cornerstones for the new expansion of the insurance business which is bound to happen in the mid-term future.

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs


EMPLOYEE BENEFITS
Under the wings of the lion.
GENERALI GROUP
DELTA GENERALI
Osiguranje
Delta Generali Osiguranje a.d. Beograd,
a member of GENERALI GROUP, one of the biggest international insurers.
Business success greatly depends on the employees, and financial compensations are often not enough.
Employee benefits provided through insurance are recognized to be the most important privilege that an employer can offer in order to increase employees' loyalty and motivation.
We offer:
– GROUP LIFE INSURANCE AND ACCIDENT INSURANCE
– GROUP PRIVATE HEALTH INSURANCE
– LOYALTY PLUS (Group Life insurance with savings)
With Delta Generali Osiguranje you can arrange the insurance benefits that best fit the needs of your organization.
Contact center 0800 222 555 | www.deltagenerali.rs

Datum: 08-Jul-10
Medij: Dan
Rubrika: Mozaik
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Nastavak uspješne saradnje**

Napomena:
Površina: 200
Tiraž: 0

Strana: 7

ВАТЕРПОЛО-ПЛИВАЧКИ САВЕЗ ЦРНЕ ГОРЕ И DELTA GENERALI ОСИГУРАЊЕ ПОТПИСАЛИ НОВИ СПОНЗОРСКИ УГОВОР

Наставак успјешне сарадње

Ватерполо-пливачки савез Црне Горе и Delta Generali осигурање потписали су јуче нови спонзорски уговор, те тако наставили успјешну сарадњу која датира од 2008. године. Тада је, наиме, потписан први уговор о сарадњи двију страна, док је јуче склопљен трећи, који ће Ватерполо-пливачком савезу Црне Горе донијети 180.000 еура.

– Компанија Делта Генерали осигурање је веома задовољна сарадњом са Ватерполо-пливачким савезом Црне Горе, а надамо да ће тако бити и у будућности. Ми смо и прије успјеха ватерполо репрезентације Црне Горе, у марту 2008. године, препознали квалитет у том колективу, у селектору Петру Поробићи, па смо и одлучило на спонзорски помогнемо ВПСЦГ. Ово је наш трећи уговор са њима, који вриједи 180.000 еура. Очекујемо да ћемо нашим доприносом учинити да ватерполо репрезентација Црне Горе настави да постиже добре резултате на великим такмичењима – рекао је **Дејан Бајић**, извршни директор Делта Генерали осигурања.



Са потписивања уговора

Петар Поробић, селектор ватерполо репрезентације Црне Горе, захвалио је представнику Delta Generali осигурања на подршци, а при том се и осврнуо на припреме у САД, као предстојећи финални турнир Свјетске лиге у Нишу, од 13. до 18. јула.

– Захваљујем се на лијепим ријечима и подршци коју имамо од Delta Generali осигурања – казао је Поробић, подсјећајући да успјехе које је црногорска репрезентација остварила у протеклом периоду, откако је Delta Generali осигурање присутно у ВПСЦГ. **– Боравили смо 10 дана у САД, гдје смо одиграли три утакмице са домаћом селекцијом. Посебно је била интересантна посљедња, коју смо одиграли на Дан захвалности, и у којој смо побиједили САД. То је, уједно, била и увертира пред финални турнир Свјетске лиге, који је, нак, у функцији припрема за Европско првенство. Наравно, важно је пласирати се у финале Свјетске лиге, како би се обезбиједио пласман на Свјетско првенство, али то нам, ипак, сада није примарни циљ** – рекао је, између осталог, Петар Поробић.

Бо.К.

Шефик прескаче Свјетску лигу

Бивши репрезентативни голман селекције Србије, а од недавно члан националног тима Црне Горе **Денис Шефик**, неће учествовати на финалном турниру Свјетске лиге, који ће од 13. до 18. јула бити одржан у Нишу.

– До сада нисам желио да причам о Шефику, с обзиром да је трснутно у току поступак пререгистрације, као и добијања држављанства Црне Горе. Дакле, наишли смо на низ проблема везаних за то, јер много покушавају да зауставе процес. Стога на њега нећемо рачунати за турнир Свјетске лиге, тачније док све не буде срећено са папирологијом – рекао је **Петар Поробић**, селектор ватерполо репрезентације Црне Горе.

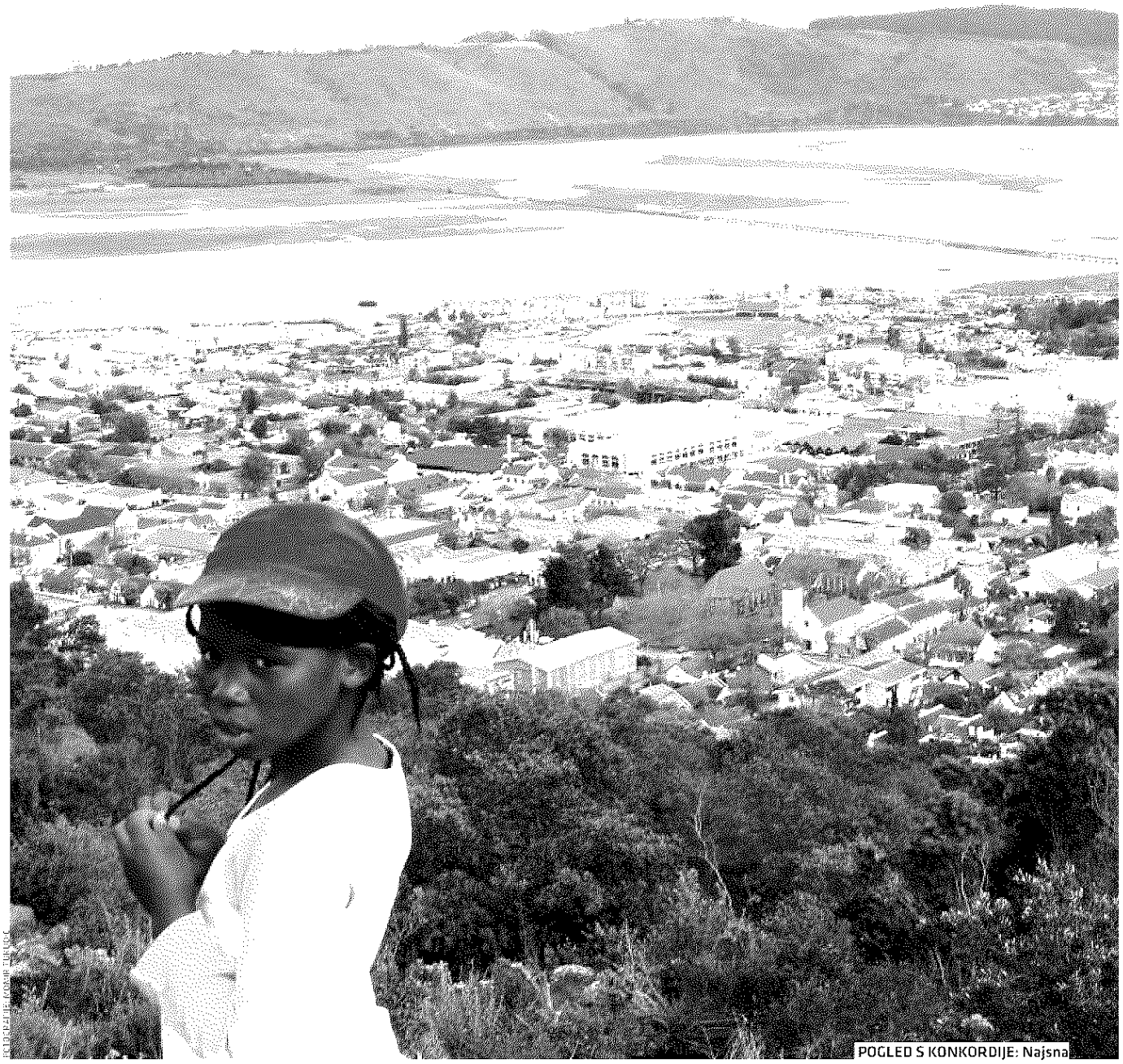
Datum: 08-Jul-10
Medij: Vreme
Rubrika: bez naslova
Autori: Momir Turudić
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Afrika iza fudbalaskih kulisa**

Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 60895

Strana: 70

NA LICU MESTA: DIVLJA OBALA I NAJSNA

AFRIKA IZA FUDBAL



POGLED S KONKORDIJE: Najsna

o putevima Južne Afrike navijači se kreću kao ptice selice, prateći u kom gradu im tim igra sledeću utakmicu, ali što je kraj Prvenstva bliži sve je manje onih koji sa ponosom ističu svoja obeležje. U danima koji su prethodili polufinalnim mečevima, put od Kejptauna do Durbana izgledao je kao uzavrela navijačka magistrala. Ka istoku, prema Durbanu, kretali su se mnogobrojni automobili sa nemačkim i španskim obeležjima, ka Kejptaunu su išli navijači Urugvaja i Holandije. Najuočljiviji je bio dabldeker narandžaste boje, okićen holandskim zastavama. Autobus je očigledno veteran, na njemu su nalepnice sa svetskih prvenstava održanih 2006. i 2002.

DELTA GENERALI
Osiguranje
Za sve vrste osiguranja

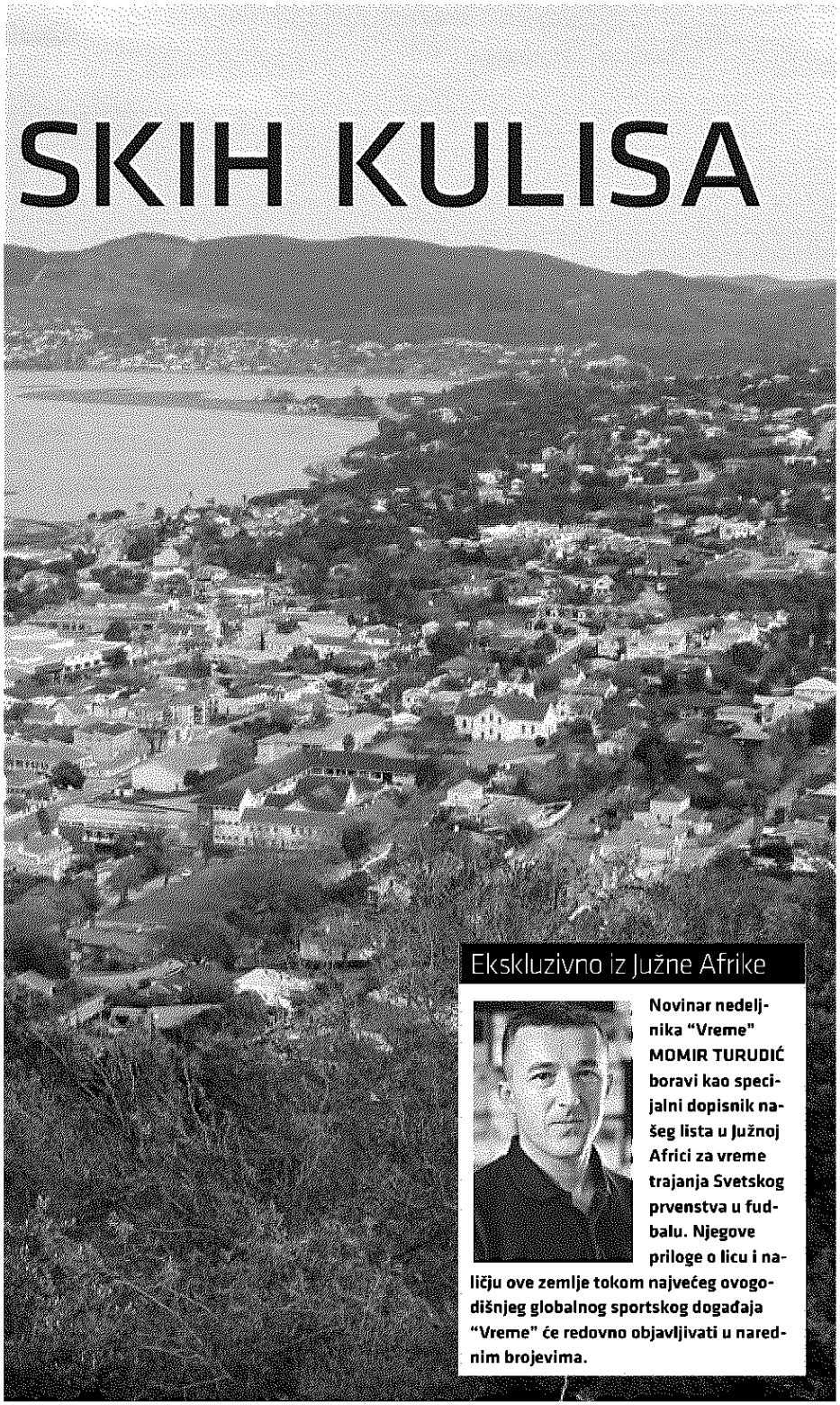
Datum: 08-Jul-10
Medij: Vreme
Rubrika: bez naslova
Autori: Momir Turudić
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 60895

Naslov: **Afrika iza fudbalaskih kulisa**

Strana: 70

SKIH KULISA



>>mozaik>

U danima koji su prethodili polufinalnim mečevima, put od Kejptauna do Durbana izgledao je kao uzavrela navijačka magistrala. Ka istoku, prema Durbanu, kretali su se mnogobrojni automobili sa nemačkim i španskim obeležjima, ka Kejptaunu su išli navijači Urugvaja i Holandije. Kada se sa autoputa skrene prema Divljoj obali, delu provincije Istočni Kejp, gužva i užurbanost nestaju

Ekskluzivno iz Južne Afrike

Novinar nedeljnika "Vreme" MOMIR TURUDIĆ boravi kao specijalni dopisnik našeg lista u Južnoj Africi za vreme trajanja Svetskog prvenstva u fudbalu. Njegove priloge o licu i naličju ove zemlje tokom najvećeg ovogodišnjeg globalnog sportskog događaja "Vreme" će redovno objavljivati u narednim brojevima.

Prilagođen je za duga putovanja, pola sedišta je izbačeno, unutra se vide kuhinja i bar. Na jednom delu krova postoji i mala terasa, sa koje su Holanđani nazdravljali pivom ostalim učesnicima u saobraćaju.

PRIRODA, MIR I HIPICI: Kada se sa autoputa skrene prema Divljoj obali, delu provincije Istočni Kejp, gužva i užurbanost nestaju. Brda okićena selima naroda Kosa, nalik na dečije crteže sa kućama ofarbanim u žuto, zeleno, plavo, roze, kao talasi se valjaju prema Indijskom okeanu, da bi se u njega na nekim mestima rušila kao moćni klifovi, a na drugim lagano kliznula ka vodi kao tepih obrastao travom ili gustom, tropskom šumom. Između klifova i šuma uvlače se kilometrima duge peščane plaže, najčešće potpuno puste. Na nekim plažama u čijoj blizini su sela odmaraju se samo krave gledajući ka pučini.

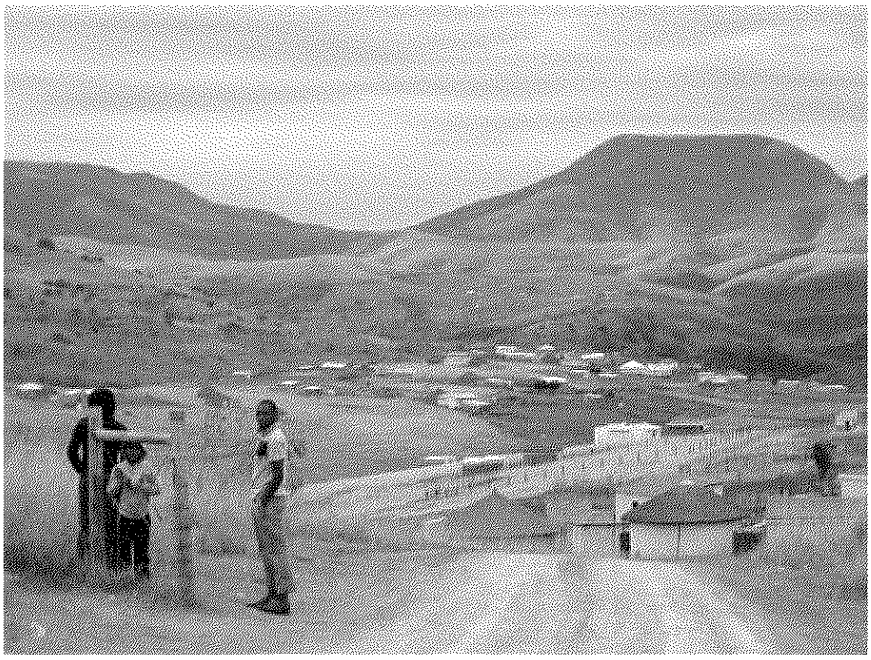
Na Divljoj obali ima malo gradova. Jedan >>

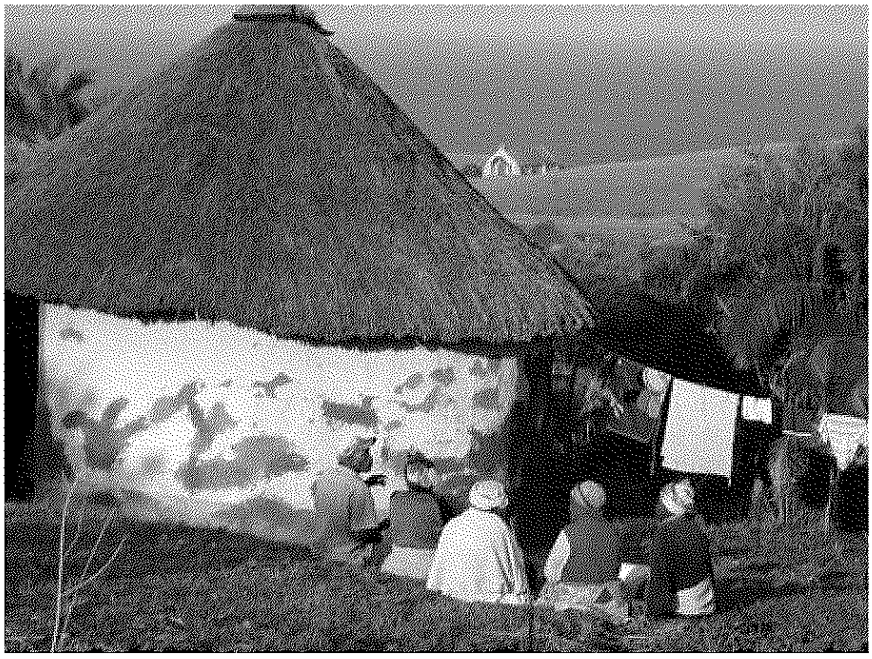
Datum: 08-Jul-10
Medij: Vreme
Rubrika: bez naslova
Autori: Momir Turudić
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 60895

Naslov: **Afrika iza fudbalaskih kulisa**

Strana: 70







SCENE SA DIVLJE OBALE: Sela naroda Ksose; kuće u Nokekvanu; fudbal na plaži

od njih je sićušna ali živahna luka Port Sent Džons, sa svega 2000 stanovnika. Centar gradića je pijaca na kojoj se, uz standardnu ponudu jeftine robe, nude i tek ulovljene ribe, rakovi, škampe, lignje. U Port Sent Džonsu nema velikih hotela, kao i u ostalim mestima po obali, verovatno zato što putna mreža nije baš razvijena. Najviše je niskobudžetnih hostela za bekpekere, putnike sa rančevima.

Atmosfera na Divljoj obali je mirna i opuštena, priroda izgleda kao deo izgubljenog raja. Nije ni čudo što mnoge ostarele hipike, koji su se ovde nastanili, Divlja obala podseća na nekadašnja hipi carstva, kakva je pre mnogo godina bila indijska Goa. Na hipike podseća i sveprisutni miris marihuane, ali nisu stranci bili ti koji su "travu" ovde doneli. Još u davnim vremenima je marihuana (koju ovde zovu zol ili daga), bila važan deo trgovine naroda Ksosa i San. Ni danas nije iznenađujući prizor starija žena koja nešto prodaje na ulici i mirno savija džoint. Iako po zakonima Južne Afrike nema razlike između lakih i teških droga, marihuana se uveliko koristi svuda po zemlji, često toliko otvoreno da deluje kao da je legalizovana. Poznavaoci kažu da se u predelima u blizini granice sa Svazilendom nalaze ogromne plantaže sa kojih se dobijaju prinosi koji se mere u tonama. No "trava" nije i najveći problem koji Južna Afrika ima sa drogom.

Teške droge su takođe svuda prisutne, na ulicama kvartova poput zloglasnog Hilbroua, u centru Johanesburga, heroin i kokain se prodaju gotovo javno. Deo zemlje od Johanesburga, preko Nelspruita, do Maputa, glavnog grada susednog Mozambika, poznat je kao "Mala Kolumbija", zbog raširene upotrebe kreka i kokaina. U Nelspruitu tvrde da je odatle potekao vic koji kaže da je vuvuzelom najviše bio oduševljen selektor argentinske reprezentacije Dijego Maradona, zato što njome može da ušmrkne mnogo veću količinu kokaina nego što je uobičajeno.

PONDOLEND: Do udaljenih kutaka Divlje obale oko Port Sent Džonsa stiže se ili peške ili retkim lokalnim prevozom. U zemljama Azije i Afrike taj saobraćaj obavlja se minibusevima koji polaze tek kada se napune putnicima, ali pojam "pun" ume da bude veoma rastegljiv.

Kada je Tabo, poznanik iz Port Sent Džonsa, rekao da će minibus krenuti tek za sat, to je delovalo preterano. Unutra je već bilo desetak ljudi, uz oveću gomilu stvari. Posle sat vremena, čovek zadužen za utovar ljudi i prtljaga (zovimo ga Utovarivač) nagurao je

Datum: 08-Jul-10
Medij: Vreme
Rubrika: bez naslova
Autori: Momir Turudić
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 60895
Naslov: Afrika iza fudbalaskih kulisa
Strana: 70

Svetski kup očima putnika

Odgovor samo vetar zna



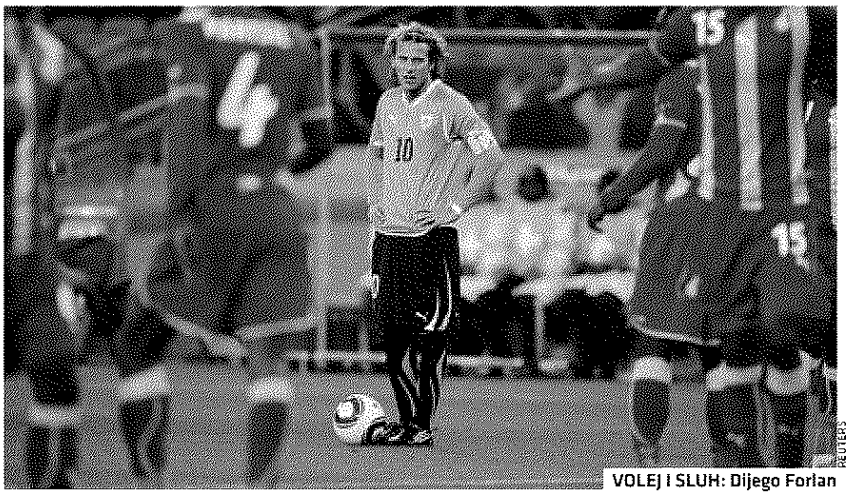
Piše:
Muharem Bazdulj

Od specijalnog izveštača iz Strahinjića bana

Od Triblja pored Crikvenice preko Sarajeva i Travnika, četvrta nedjelja Svjetskog prvenstva dovela me u Kikindu i Beograd. Kaže negdje Henri Miler, pred kraj *Rakove obratnice*, čini mi se, da ljudskim bićima više nego išta drugo treba da ih "okružuje dovoljno prostora – prostora čak više nego vremena".

Utakmicu Urugvaj–Gana, najavljenu na ovom istom mjestu u prošlom broju "Vremena", gledao sam u kafanskoj bašti u ulici Strahinjića bana. U vidokrugu sam, tako je barem izgledalo, bio jedini navijač Urugvaja. Gana je dobro igrala, imala penal u zadnjoj minuti drugog produžetka, ali nije mogla proći dalje. Nije (im) bilo *zapisano*, što bi rekao Boris D. *Zapisano* jest da su dobar tim, ali i da ne mogu ništa Forlanovom i Suarezevom Urugvaju. Forlan i Suarez opet su bili tandem: jedan je zatresao protivničku mrežu, a drugi je odbranio svoju, makar i rukom. Sve kontinentalne statistike, sve tvrdnje sportskih komentatora i profesionalnih mudrosera izrečene i ispisane nakon prvog kruga Svjetskog prvenstva, tvrdnje o propasti evropskog fudbala i rapsodiji južnoameričkog, pale su u vodu. Holandija je izbacila Brazil, Njemačka uništila Argentinu, Španija (očekivano) eliminisala Paragvaj. Ostao je samo – Urugvaj.

Pristojan čovjek po pravilu navija za manje i za slabije. Među četiri najbolje svjetske reprezentacije, mali Urugvaj je uljez. Tri EU velesile, sportske, ekonomske, nekoć i kolonijalne, protiv predstavnika trećeg svijeta, zemlje čiji najbolji igrači nastupaju upravo za klubove iz Madrida i Amsterdama.



VOLEJ I SLUH: Dijego Forlan

Ovaj tekst nastaje uoči meča Urugvaj–Holandija, meča čiji će rezultat u vrijeme kad "Vreme" izađe biti odavno poznat. Neka, međutim, makar na monitoru u Mišarskoj ulici bude *zapisano* da će Urugvaj biti finalista. Bukmejkeri svjetskih kladionica daju im tri do četiri puta manje šanse, ali ljepota fudbala i jest u tome što često, češće nego ijedan drugi sport, prevazilazi statistiku. Statistika je, kaže od citiranja izlizani aforizam Marka Tvena, najveća laž, dok je prava ljepota, fudbalska i svaka druga, kao u Kitsovom stihu – istina.

Urugvaj je prošao u polufinale u noći drugog jula 2010. godine, tačno jedan dan poslije nedoživljenog stotinu i prvog rođendana Huana Karlosa Onetija. Veliki urugvajski pisac Huan Karlos Oneti (Montevideo, 01. 07. 1909. – Madrid, 30. 05. 1994) sedamdesetih je godina dvadesetog vijeka morao napustiti svoj voljeni Urugvaj. Svoju prvu knjigu napisanu u egzilu objavio je 19. maja 1979. godine, u danu u kojem se u Montevideu rodio Dijego Martin Forlan Korazo, sin Pabla Forlana koji je pet godina ranije igrao za Urugvaj na Svjetskom prvenstvu u (Zapadnoj) Njemačkoj. Prvu utakmicu na tom prvenstvu reprezentacija Urugvaja u kojoj je bio i Pablo Forlan igrala je protiv – Holandije. U Hanoveru, Holandija je pobijedila sa 2:0. Te 1974. godine, Holandija je došla do finala. U minhenskom finalu, sedmog jula, prije tačno trideset šest godina, izgubila je od Njemačke sa 2:1, nakon što je vodila sa 1:0. Statističari i mudroseri trljaju ruke sigurni u reprizu minhenskog finala, sigurni da će u Johanesburgu 11. jula u finalu Svjetskog prvenstva igrati Holandija i Njemačka. Prevariće se, jer je sin Pabla Forlana nadmašio oca, sin Dijego rođen u danu kad je Huan Karlos Oneti objavio knjigu *Dejemos hablar al viento*; prevariće se, a nikad neće znati zašto su se prevarili. Odgovor zna samo vjetar.

P.S. Jebiga (*prim. ur*) ×

unutra i osamnaestog putnika, a gomila stvari je narasla do krova autobusa. Bilo je tu burića, džakova brašna, šećera, soli, gajbi piva, odeće, obuće, a na vrhu gomile, u plastičnoj kadici, spavalo je četvorogodišnje dete.

Umesto očekivanog polaska, pojavio se vozač i autoritativnim glasom počeo da izdaje naređenja: "Ti malo levo, ti se pomeri do njega, ti izbaci korpe napolje, stavićemo ih na krov sa dušecima." Na čudesan način, stvorilo se mesto za još dva putnika, uskočio je i Utovarivač i konopcem učvrstio zadnja vrata. Kada se pojavio stariji čovek i rekao: "Kada vas je toliko stalo, valjda mogu još i ja", čak je i vozač odmahnuo rukom i ostavio ga da čeka sledeći minibus. Ispostavilo se da je dekica ipak bio u pravu, truckanje i nekoliko žestokih uzbrdica i nizbrdica doveli su do prirodnog sleganja stvari i ljudi, pa je Utovarivač čak uspeo da legne na stvari i zaspi.

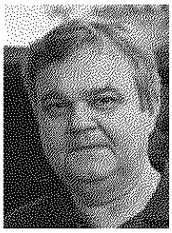
I pored dugog čekanja i još duže vožnje nema nervoze, svi su veseli. Neko sa svog mobilnog telefona pušta gospel, duboki grleni glas peva: "Ooooo, Džizus!", praćen horom putnika. Negde na putu, usred šume, stariji belac preuzima naručenu gajbu piva.

Poslednja stanica autobusa je selo Nokekvana. Kao i u velikom delu Istočnog Kejpa, selom dominiraju rondaveli, kružne kuće sa kupastim krovom. Mada je u selu napravljena škola i ima puno novijih kuća, u onim najsiromašnijim, čiji su zidovi od mešavine gline, zemlje i balege, na zemljanim podovima žive čitave porodice u uslovima koji se nisu mnogo promenili u poslednjih par vekova. Veliki broj ljudi ima odsečen vrh malog prsta na levoj >>

Datum: 08-Jul-10
Medij: Vreme
Rubrika: bez naslova
Autori: Momir Turudić
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 60895
Naslov: Afrika iza fudbalaskih kulisa
Strana: 70

Svetski kup očima očajnika

Penal kao noćna mora



Piše:
Petar Cvijić

Od specijalnog izveštača sa lica mesta iz restorana Kalenić

Dosadašnja fudbalska nadmetanja na svetskom kupu najviše su, ako se izuzmu džabulani i vuvuzele, obeležili sudije i izvođači penala. Ovi prvi jer su ih svirali kad ne treba, a nisu kada je to bilo neophodno, a ovi drugi zbog kilavog izvođenja istih.

Sećam se mog pokojnog teče, koji je sredinom pedesetih godina bio pravi car malih terena u prestonici, a to će reći na igralištima Bulbudera, Liona, Vračara, Dorćola, Jatagan-male. Odlikovao ga je ubistven šut, pa je njegova bekovska bez problema prebacivala toranj na crkvi, a onda su klinci iz kraja trčali da nađu loptu, praćeni zakrvavljenim pogledom Mite ekonoma. Na Mitinom licu se pojavljivao smešak tek kad bi se dragocena fuca pojavljivala na vidiku. Ona je čuvana samo za utakmice i Mita ju je nežno mazao svinjskom mašću u sopčetu na čijim je vratima ponosno stajalo – Ekonomat. Postojala je još jedna lopta samo za treninge i nju je grešni Mita večito krpio i pertlao šnirom na kojem su bili čvorići. Inače, moj teča koji je bio zadužen za penale, izvodio ih je otprilike ovako: prvim bi ubio golmana, pa su grešnika pet minuta vadili iz mreže sa sve loptom u naručju, a sledeće je izvodio teledirigovano, odnosno skidao je paučinu sa rogljeva, dok bi se jadni golman na liniji tresao kao prut, naravno bez potrebe. U ono vreme su se i penali svirali samo u slučaju krajnje nužde, a to znači u slučaju pokušaja ubistva u kaznenom prostoru. Strugotina bi od drvenih kostobrana letela na sve strane, kost samo što nije izvirila, a pola odbrane bi vikalo, sudija nije namerno. I tada bi se čovek u crnom dobro zamislio da li da svira, jer je valjalo stići do kuće preko njiva do prve tramvajske stanice. A glava je samo jedna na ramenu. Današnji elegantni kicoši sa pištaljkama skakuću i mašu rukama kao balerine da se igra nastavi iako je penal bio više nego očigledan. Ali kad ga dosude, tek onda nastaju grdni problemi: nesrećnik koji ima tu dužnost da šutira, najpre taba nogom belu tačku, kao da igra na tek podrljanoj livadi, odmiče se od lopte, gleda je unezvereno, zaleće se, šutira i po pravilu promašuje. Posle ga čuvaju policajci jer unezvereni navijači hoće da mu presude. Tako je ovaj kazneni udarac postao životna opasnost za mnoge pa bi ga, to zdrav razum nalaže, valjalo ukinuti u cilju smirivanja tenzije na svim stranama.



PROMAŠAJ: Pad Paragvaja

Iako smo svojim prognozama bezdušno favorizovali Južnoamerikance na račun Evropljana, oni su evo već do polufinala uprskali stvar gotovo na svim frontovima. Ostaje im kilava nada da će Urugvajci uraditi nešto više, ali oni su ipak druga liga u odnosu na one koji su ispali. Od Evropljana najbolji utisak su do sada ostavili Nemci, ako se tako uopšte mogu nazvati: da u svojim redovima imaju jednog žutog i jednog malog zelenog, mogli bi komotno da poziraju za reklamu "ujedinjene boje Benetona". Neki misle da je upravo taj miks nacija recept za siguran uspeh na ovakvim takmičenjima. Da li će tako i biti, poštovani čitalac će znati dok bude čitao ove redove... ×



GUČA U AFRICI: Festival ostriga

ruci, što se među Ksosama i srodnim narodima radi zbog sreće još u detinjstvu.

Ovaj deo Divlje obale naseljen je narodom Pondo, a pripadnost etničkoj grupi često pokazuje i boja u koju su kuće ofarbane – kod Pondoa, to je svetloplava. Sa modrim okeanom u pozadini, plave kuće Pondoa stvaraju nestvarno lepu sliku.

U blizini sela bi trebalo da se snime i neki kadrovi filma o Vini Mandeli, bivšoj ženi Nelsona Mandele, nekadašnjoj heroini borbe protiv aparthejda, kasnije bogatoj poslovnoj ženi kojoj je suđeno zbog mnogih afera. Ne bez ponosa, seljani se hvale da je Vini rođena u blizini, u jednom od sela Pondolenda, ali i pomalo razočarano dodaju: "Nije mnogo uradila za naš kraj, ni kad je mogla. Pogospodila se..."

NAJSNA: Kada se sa Divlje obale krene prema zapadu, preko Istočnog Londona, Hamburga i Port Elizabeta dolazi se do

Datum: 08-Jul-10
Medij: Vreme
Rubrika: bez naslova
Autori: Momir Turudić
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 60895
Naslov: Afrika iza fudbalaskih kulisa
Strana: 70

Svetski kup u srpskim očima

Prezreni na svetu



Piše:
Đorđe Vukadinović

Od specijalnog izveštača iz NSPM-a

Evropska racionalnost, taktika i disciplina još jednom su trijumfovale nad južnoameričkom, pomalo anarhičnom tehnikom i neorganizovanošću. I ne dogodi li se baš iznenađenje veka, sva je prilika da će po prvi put jedna evropska reprezentacija trijumfovati van evropskog kontinenta. No, ima i tu neke pravde. Naime, obe velike južnoameričke reprezentacije su uveliko napustile svoj tradicionalni stil i zapravo pokušale da funkcionišu po evropskim fudbalskim principima. A original je obično bolji od imitacije.

Pošto je moj favorit (Argentina) definitivno ispao – i to, što je najgore, apsolutno zasluženo – ostale su mi, takoreći, dve rezervne ljubavi u liku Holandije i Španije. Ako je po pravdi, šampion bi morala biti Holandija. Ne toliko zbog superiorne i napadačke igre koju demonstriraju na ovom prvenstvu, koliko zbog namirivanja starog fudbalskog duga iz 1974. i 1978. kada je ona fantastična holandska (i Ajaksova) generacija predvođena Krojfom i Krolom dva puta u finalu gubila – od domaćina. Ako je pak, po kvalitetu i taktici, prvak će biti Španija, koja bi tako objedinila i kontinentalnu i planetarnu krunu.

S druge strane, postane li Nemačka prvak, mi ćemo se opet moći hvalisati da smo najbolji na svetu, pošto smo pobedili svetskog prvaka. Kad jednom temeljno izgubiš, i pomiriš se sa porazom, posle ti odgovara skoro svaki ishod.

Gledao sam kako Srbija strasno navija za Ganu. Nije tu samo u pitanju "naš" Rajevac kojeg se, uzgred rečeno, malo ko sećao i još manje ga cenio u vreme dok je – očigledno izvan svih etabliranih fudbalskih klanova – radio u domovini. Nije to bio ni samo daleki odjek naše titoističke, "nesvrstane" prošlosti. Ne, bilo je to spontano, gotovo instinktivno svrstavanje i solidarisanje sa "prezrenim na svetu", oslobođenim robovima, onima koji su viđeni za gubitnike i koji se već po tom osnovu doživljavaju kao bliski. (Na stranu to što Urugvaj baš i nije neki eksponent globalnog imperijalizma i što su nam, čisto fudbalski gledano, kudikamo sličniji i bliži. Ili, da citiram svog sina i konsultanta za tekući fudbalski vek: "Urugvaj, to smo otprilike mi – samo sa Forlanom i Suarezom napred, umesto Žigića i Pantelića.")



GOL: Pad Argentine

REUTERS

Od čitave nemačke reprezentacije pre ovog prvenstva, a posle povrede Balaka, ja sam znao samo za tri igrača (Klose, Podolski i Švajnštajger). Dok sam, recimo, na drugoj strani znao čak i rezerve. Doduše, za Argentinu bi bilo mnogo bolje da su barem neke od tih rezervi igrale (na primer, Milito ili Aguero), umesto što sede na klupi. Na stranu što neki drugi (Kambijaso i Zaneti) nisu stigli čak ni do klupe. Sve razumem, godine, taktika, koncepcija, ljudska sujeta... Ali ne razumem kako to da jedan od najboljih evropskih defanzivnih tandema nije trebao Maradoninoj prozračnoj odbrani. (Kao i da jedan – kakav god – Ronaldinjo nije trebao brazilskom, tj. Dunginom napadu.)

Priznajem da sam ovde možda malo pristrasan. Ali pristrasan tu mora biti svako ko voli fudbal i ko je u životu video makar dve Ronaldinjove finte i svako ko je ikada gledao Zanetija na terenu. Ja tu eleganciju i tu inteligenciju nisam video još otkako je Franc Bekenbauer okačio kopačke o klin. ×

Garden Routa. Ovaj deo zemlje važi za jedan od najlepših u Južnoj Africi, ako se taj izraz uopšte može upotrebiti u zemlji po kojoj je tvorac prosuo skoro sve lepo što na planeti postoji. Na 300 kilometara dugom Garden routuređaju se na jednoj strani beskrajne plaže i lagune usečene duboko u kopno, na drugoj jezera, brda obrasla drevnim šumama, planine ispresecane veličanstvenim rečnim kanjonima.

Jedan od prvih gradova na Garden Routu je Najsna, živopisno mesto čija periferija podseća na kanadske gradove, sa velikim porodičnim kućama koje se utapaju u šumovita brda u zaleđu. Druga strana Najsne, naslonjena na veliku lagunu, liči na mondenske gradova po evropskom delu Mediterana. Sve vrvi od posetilaca, u marini su ukotvljene skupe jedrilice, po obali su posejani restorani, ekskluzivni apartmani i radnje. Dosta je mladih crnih prostitutki i starijih belaca, očigledno turista, mada to nije karakteristično samo za ovaj deo Južne Afrike.

U Najsni je ovih dana u toku Festival ostriga. Sve je veselo i bučno, dekor je vašarski, kao i na svim sličnim manifestacijama bilo gde u svetu. Tu je luna-park, kineske igračke i bižuterija na tezgama, miris roštilja, kolegnica Milana Tarota koja čita sudbinu iz karata, pijani gosti. Razlika između Guče i Najsne je što se ovde ispod šatre sviraju pesme grupe Aba, a umesto kiselog kupusa su specijalitet ostrige.

Na brdima iznad Najsne su siromašna crnačka predgrađa poput naselja Konkordija. Kuće su umesto od lima i kartona uglavnom pravljene od drveta iz obližnjih šuma, a dosta je i novijih, tipskih, izgrađenih posle 1994. godine. Vlada je dotiranom, jeftinom gradnjom podigla tri miliona takvih kuća širom zemlje, ali se ljudi često žale na očajan kvalitet gradnje. Kažu da su razlog tome mahinacije sa građevinskim materijalom i korupcija, jedna od endemskih boljki sadašnje Južne Afrike. Iz naselja se pruža sjajan pogled na idiličnu Najsnu, mada to sigurno nije uteha njegovim stanovnicima. Meštani tvrde da u Konkordiji ima mnogo kriminala, ali atmosfera je ovde, kao i svuda na jugu zemlje, neuporedivo opuštenija nego na sličnim mestima na severu.

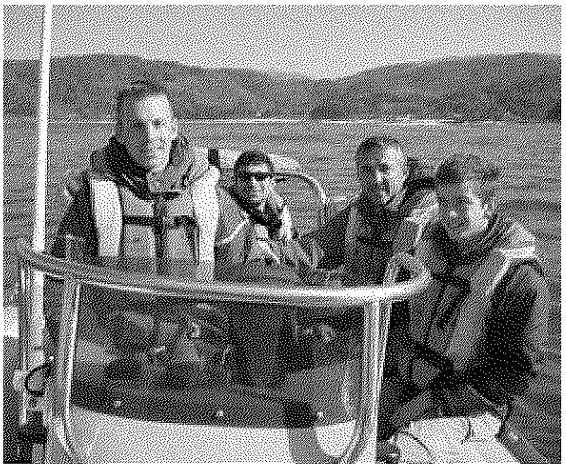
RASTAFARIJANCI: U naselju je puno crkava, hrišćanstvo je odomaćeno među >>

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 08-Jul-10
Medij: Vreme
Rubrika: bez naslova
Autori: Momir Turudić
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 60895
Naslov: Afrika iza fudbalaskih kulisa
Strana: 70

Brđanin na okeanu

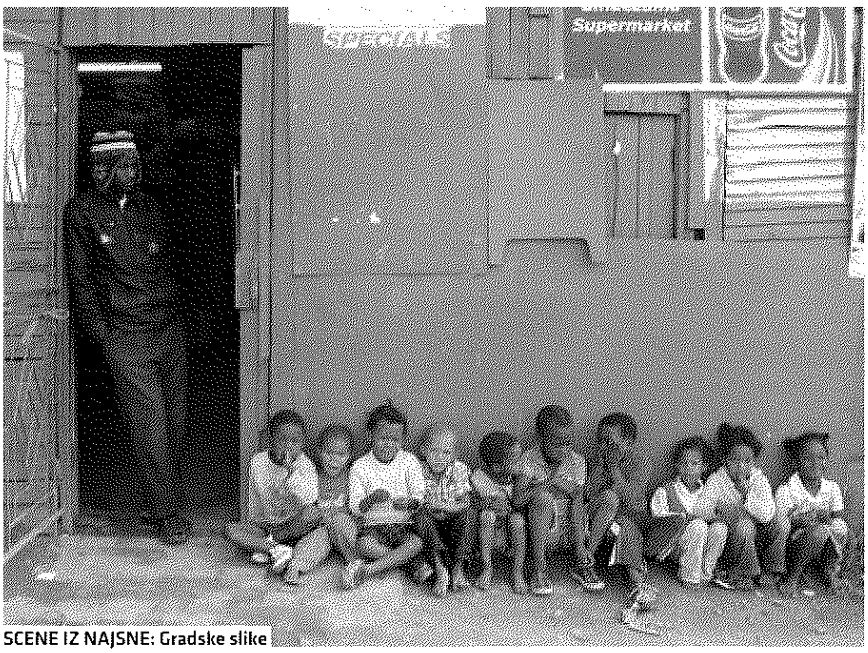
Ponudu da sa poznanicima iz hostela u Port Sent Džonsu idem na pučinu da posmatram kitove i delfine sam u početku glatko odbio, naročito kada sam čuo da se ne ide nekim solidnim brodom, već malo većim gumenim čamcem sa motorom. Objasnio sam da zbog planinskog porekla imam genetski strah od duboke vode, da ne pominjem ajkule na koje upozoravaju brojne table duž obale. Ispostavilo se, međutim, da grupi nedostaje još jedan čovek da bi mogla da krene, a drugog kandidata nije bilo. Odupirao sam se argumentima Australijanca Dejva da su to i njegova deca već probala (lako je njima, oni kao da su u vodi rođeni), pa i ponudi organizatora da mi da popust, ali je prelomio udar na nacionalnu čast, cinična primedba Bolivijca Horhea: "Nije ni čudo što ste vi Srbi ispali već u prvom krugu kada ste tolike kukavice."



Noć je prošla u košmarnim snovima kroz koje su proletale bele i ostale nemani, a sunčano jutro je odagnalo nadu da će loše vreme odložiti polazak. Nakostrešen od jutarnje hladnoće i straha, pakosno sam dobacio prebledelom Horheu koji je nervozno vukao dimove cigarete: "Nije valjda da se plašiš?"

Nije mi bilo prijatno kada je kormilar rekao da zbog ravnoteže čamca iz nešto sigurnije sredine pređem na prednji deo, ali već je bilo kasno za raspravu. Čamac je počeo da se propinje, skače preko ogromnih talasa, propada, a ja sam spuštao težište sve niže, sve dok kormilar nije viknuo: "Nemoj da sediš dole, prati ritam talasa i skokova čamca!" Nije potrajalo dugo, mada je izgledalo kao večnost, i dočepali smo se nešto mirnije pučine. U posttraumatskom šoku ni pojava peraja pored čamca (srećom delfinovog) više nije mogla da me uzbudi.

Kitovi se nisu pojavili, ali posle je sve bilo lepo, plava pučina, oblaci, jata delfina. Iskrcavanje je bilo mnogo lakše nego ulazak u duboko vodu, svi su na kraju bili srećni, pa i ja, jedino su me još danima bolele ruke kojima sam očajnički stezao šipke i konopce u čamcu. Kitove ću, ipak, pokušati opet da vidim negde sa kopna, pa ako naiđu, naiđu.



SCENE IZ NAJSNE: Gradske slike

lokalnim stanovništvom, mada je uobičajeno i verovanje u veštice i duhove predaka. Tu je i jedina veća zajednica rastafarijanaca u Južnoj Africi. Ima ih oko 150, ranije su bili rasejani širom Konkordije, ali su tražili da ih gradske vlasti grupišu na jednom mestu. "Jednom bratu je uništena kuća, a nismo hteli ni da nam deca rastu u lošem društvu, ljudi mnogo piju, puno je ovde nasilja", kaže Zek, nezvanični portparol zajednice. Po ulicama komune se igraju deca dugih kosa upletenih u karakteristične kikice (kosa je često obmotana tkaninom, da bi se manje prljala), zidovi su oslikani muralima na kojima su rastafarijanski simboli i neizbežni Bob Marli. Tu je i crkva u kojoj su slike bivšeg etiopskog cara Hajla Selasija, prizori iz Etiopije, obećane zemlje rastafarijanaca, bubnjevi na kojima se svira tokom ceremonija. Zek objašnjava da su osnova njihovog verovanja tolerancija i ljubav među ljudima svih rasa i nacija, a ne samo rege i marihuana, kako većina misli. Rastafarijanci ne puše i ne piju alkohol, ali je "daga" deo njihove svakodnevice. Vlasti na to uglavnom žmure, mada se raste žale da im policija previše često uništava nasade po dvorištima. "A gajimo je za sebe, potpuno čistu i prirodnu, ne uzimamo od drugih jer oni dodaju hemikalije," kaže Zek. Posetioci, inače, mogu ovde da kupe malo čiste "dage" i tako pomognu zajednicu.

Većinu prodavnica i drugih radnji po naselju, kao i na sličnim mestima u drugim gradovima Južne Afrike, drže doseljenici iz Gane, Nigerije, Somalije... Neredi u kojima su 2008. godine širom zemlje stotine imigranata ubijene, a njihove radnje opljačkane i spaljene jer domaćima "otimaju posao", nisu zaobišli ni Konkordiju, ali su se posle nekog vremena Afrikanci iz drugih zemalja vratili.

"Mnogi muškarci kod Ksosa ne vole baš da rade, najviše poslova obavljaju žene, pa nije ni imao ko da preuzme posao stranaca", kaže Selina, tradicionalni lekar (sili). "Ja skoro ne stižem da lečim ljude koliko imam posla oko dece. Čuvam unučiće, ima ih od šest meseci do 14 godina. Neka od moje dece rade, neki su se razveli, danas mladi nemaju strpljenja za zajednički život", priča dok u svojoj kružnoj kućici ređa lekovite trave. "Ne žalim se, Bog mi je dao puno sreće u životu. Pomažem ljudima i deci, moj najmlađi sin je u Americi, inženjer je i dobio je stipendiju da tamo doktorira. Ponosna sam kada vidim dokle je došao, a vidite odakle je krenuo." ×

MOMIR TURUDIĆ

Datum: 08-Jul-10
Medij: Vijesti
Rubrika: SPORT
Autori: A.N.
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 200
Tiraž: 0

Naslov: **Čast je gostovati Amerikancima**

Strana: 26

CRNOGORSKI SELEKTOR PETAR POROBIĆ ZADOVOLJAN URAĐENIM NA PRIPREMAMA U SAD

Čast je gostovati Amerikancima

Od 25. juna do 5. jula crnogorski vaterpolisti su bili daleko od očiju ovdašnje javnosti. Pripreme u Americi, jaki treninzi i kontrolni mečevi sa domaćinom su bili pun pogodak pred početak završnog turnira Svjetske lige, koji počinje 13. jula u Nišu.

– Radili smo zaista naporno u Americi, a moram da istaknem da je tradicija zajedničkih priprema sa Amerikancima stara 30 godina. Iskoristili smo rejting koji imamo i drago nam je što je Crna Gora nastavila tradiciju i boravila u Americi. Odigrali smo tri meča, jedan i na Dan nezavisnosti Amerike u njihovoj vojnoj bazi u Los Alamitosu. Mečevi su bili jako posjećeni, bila je zaista čast biti dio svega toga – rekao je selektor **Petar Porobić**.

Početak Svjetske lige je tu, Crna Gora 13. jula na startu igra sa Kinom.

– Teško je reći koliko smo i da li smo spremni. U svakom slučaju, mislim da smo u istoj situaciji kao i sve ostale reprezentacije. U Americi su bili uvodni treninzi, jer je ljeto dugo, poslije Svjetske lige imaćemo i Evropsko prvenstvo – kazao je Porobić.

Crna Gora nema samo kao šampion obavezu da ide do kraja na završnom turniru Svjetske lige, to mora da uradi i zbog činjenice da će dva prvoplasirana tima da izbore direktan plasman na Svjetsko prvenstvo, koje se naredne godine igra u Šangaju.

– Nikada nije lako, ali moramo da sve nadoknadimo još većim radom i željom. Svi žele da budu prvi, ali na kraju presudi rad, to se traži. Naravno, i mi igramo da pobijedimo, pokušaćemo da dođemo do finala, ali je Svjetska liga, prije svega, u funkciji Evropskog prvenstva. Nakon nje ćemo početi sa žestokim tempom, ići ćemo u Maribor i potpuno se posvetiti Zagrebu – istakao je Porobić.

Crnogorski vaterpolisti će do nedjelje raditi u Igalu, potom dolaze da odrade jedan trening na otvorenom u Podgorici, nakon čega će se uputiti ka Nišu. Crna Gora se na završnom turniru Svjetske lige nalazi u grupi A sa SAD, Španijom i Kinom. U drugoj grupi se nalaze Srbija, Australija, Hrvatska i Južna Afrika.

A. H.



Treća godina saradnje: Bajić i Porobić

Još godinu sa Delta đenerali osiguranjem

Vaterpolo reprezentacija Crne Gore i Delta đenerali osiguranje juče su produžili saradnju na još godinu. Novi ugovor su potpisali selektor „crvenih ajkula" **Petar Porobić** i izvršni direktor ove kompanije **Dejan Bajić**.

Delta đenerali osiguranje je sponzor crnogorske reprezentacije bio i prethodne dvije godine. Za ukupno tri godine, crnogorski savez će od ovog sponzora dobiti 180 hiljada eura.

– Zadovoljni smo i ponosni što smo nastavili uspješnu saradnju sa Vaterpolo savezom Crne Gore. Nadam se da ćemo i dalje imati uspješne rezultate. Ovo je treći ugovor sa VPSCG i očekujemo da nas vaterpolisti obraduju ovog ljeta, kao što je bilo i do sada – rekao je Bojić.

Porobić je zahvalio sponzoru.

– Zahvaljujemo se na podršci, jer nam je ona u ovom trenutku jako potrebna. Ovakva sredstva su neophodna, jer nas očekuje mnogo obaveza tokom ljeta, i u seniorskoj, ali i mlađim kategorijama – kazao je Porobić.

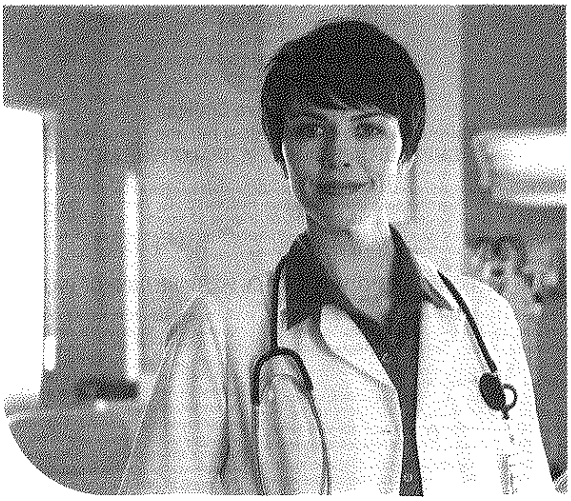
DELTA GENERALI
Osiguranje

Zbog velikog broja korisnika dobrovoljnog zdravstvenog osiguranja i želeći da svojim korisnicima pruži medicinske usluge po najvišim standardima, DELTA GENERALI OSIGURANJE otvara svoj dom zdravlja.

Ako ste i vi lider, u potrazi za novim izazovima, uživate u timskom radu, uporni ste i odgovorni, volite stalno da se usavršavate i želja za uspehom vam je iznad svega, pozivamo vas da se priključite pobedničkoj ekipi koja pomera granice *snagom krilatog lava*.

Tražimo:

glavnu sestru i medicinske sestre – tehničare (opšti, ginekološki i pedijatrijski smer) u Beogradu



Bićete zaduženi za:

- organizovanje prijema pacijenata;
- zakazivanje medicinskih pregleda telefonskim putem;
- asistiranje lekarima;
- pružanje medicinskih usluga iz oblasti rada medicinske sestre – tehničara;
- kontrolisanje zadovoljstva pacijenata nakon pruženih medicinskih usluga

Obezbedili smo vam:

- mogućnost da ostvarite karijeru u jednoj od najperspektivnijih grana osiguranja – dobrovoljnom zdravstvenom osiguranju;
- rad u jednom od najsavremenije opremljenih domova zdravlja;
- konkurentnu zaradu;
- stalnu obuku i usavršavanje;
- pozitivnu radnu atmosferu i okruženje.

Uslovi:

- IV stepen stručne spreme – medicinska škola;
- 1 godina radnog iskustva u zdravstvenoj ustanovi;
- poznavanje rada na računaru;
- znanje engleskog jezika.

DELTA GENERALI OSIGURANJE je jedna od vodećih osiguravajućih kuća u Srbiji i apsolutni lider u oblasti dobrovoljnog zdravstvenog osiguranja. Deo je Generalija, najveće evropske osiguravajuće kuće u oblasti životnog osiguranja i treće osiguravajuće kuće u Evropi. S tradicijom dugom 179 godina, Generali grupa posluje na pet kontinenata, u 65 zemalja sveta i zapošljava oko 85.000 ljudi.

Ako ispunjavate navedene uslove, pošaljite svoju prijavu i radnu biografiju (CV) na adresu: Delta Generali Osiguranje, Direkcija za ljudske resurse, Vladimira Popovića 8, 11070 Novi Beograd, ili na e-mail adresu: hrselekcija@deltagenerali.rs

Rok za prijavljivanje je 22. jul 2010. godine.

Napominjemo da ćemo kontaktirati samo kandidate koji uđu u uži izbor.

205269

Datum: 08-Jul-10
Medij: WHITE
Rubrika: bez naslova
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Newophodna integracija privatnog sektora**

Napomena:
Površina: 300
Tiraž: 0

Strana: 18

Drugi Forum o zdravstvenoj politici

Neophodna integracija privatnog sektora



Kako teče i u kom pravcu ide reforma srpskog zdravstva započeta pre osam godina, ima li mogućnosti da se privatni sektor integriše u jedinstveni zdravstveni sistem, kakvi su dosadašnji rezultati reformi, ima li propusta i koji su, neka su od pitanja na koja su pokušali da odgovore učesnici Drugog foruma za zdravstvo, koji je održan 11. juna u beogradskom hotelu Hajat, u organizaciji Tsomokos grupe.

U svom izlaganju, državni sekretar Ministarstva zdravlja dr **Tomislav Stantić** je ocenio da reforma ide u dobrom pravcu, ističući da se ona sprovodi u sva tri nivoa zdravstvene zaštite - primarnom, sekundarnom i tercijarnom. On je posetio da su na primarnom nivou osnovani preventivni centri u 25 domova zdravlja, kao i da u njima od ranije rade i razvojna i savetovališta za mlade. Takođe, radi se sa osetljivim grupama i sprovodi nekoliko značajnih programa za ranu prevenciju bolesti. Na sekundarnom nivou, precizirao je dr Stantić, broj bolničkih postelja u 2008. smanjen je sa 43.689 na 37.590, dužina boravka na bolničkom lečenju smanjena je sa osam i po na osam dana, dok je zauzetost posteljnog fonda povećana sa 60 na 75 odsto.

Projekat kapitacije, odnosno, plaćanja lekara po glavi pacijenta upravo kreće sa realizacijom, naveo je dr Stantić i naglasio da bi reforma trebalo da obezbedi dostupnost zdravstvene zaštite svim građanima, unapredi kvalitet zdravstva u celini i poveća zadovoljstvo pacijenata i korisnika, ali i obezbedi finansijsku održivost zdravstvenog sistema, što bi trebalo da se verifikuje kroz bolji zdravstveni status nacije.

Direktorka Lekarske komore Srbije **dr Tatjana Radosavljević** je iznela ocenu da je neophodna i politička volja kako bi se zdravstveni sistem Srbije reformisao na pravi način i u skladu sa evropskim standardima. Ona je ocenila da srpsko zdravstvo ima potencijale koje nije dovoljno iskoristilo, navodeći zdravstveni turizam koji, kako je rekla, može postati brend Srbije i dodala da je neophodno da i privatna praksa postane integralni i ravnopravni deo zdravstvenog sistema Srbije.

U svom izlaganju, direktorka Instituta za javno zdravlje Srbije „Dr Milan Jovanović Batut" **dr Tatjana Knežević** istakla je da je od 2004. do 2008.godine smanjena stopa smrtnosti, dužina preoperativnog boravka, stopa infekcija i rehospitalizacija, istovremeno je, prema njenim rečima, povećano zadovoljstvo korisnika zdravstvenih usluga.

Dr Jasmina Knežević, direktorka privatne bolnice „Belmedik", ukazala je na potrebu integrisanja privatne prakse u jedinstven zdravstveni sistem, kroz integraciju u zdravstveno osiguranje, kao što je to praksa svuda u razvijenom svetu. Ona je precizirala da je u Srbiji 2009. godine bilo 29.212 lekara, od čega deset odsto radi u privatnoj praksi, i dodala da samo u Beogradu 17 odsto ukupnog broja lekara radi u privatnom sektoru. Dr Knežević je navela da je u Srbiji registrovano 1.690 privatnih zdravstvenih ustanova, od toga, u Beogradu 843. Ona je pozdravila otvaranje prvog privatnog KBC u Beogradu, kao i sklapanje ugovora te ustanove sa fondom zdravstvenog osiguranja za operacije na srcu, i posebno

naglasila da je teško održivo bilo kakvo objašnjenje da pacijent mora da se leči isključivo u državnom sektoru, da ne može da bira između privatnog i državnog, što je jedan od principa koji je ugrađen i u Ustav ove zemlje, ali, nažalost, samo u zdravstvu još uvek nije uspeo da postane deo svakodnevne prakse. Dr Knežević je izrazila očekivanje da će u nastavku reforme zdravstvene vlasti prepoznati ogromne potencijale privatnog sektora koji nije dobio odgovarajuće mesto i još uvek nije u pravoj meri dostupan običnim građanima.

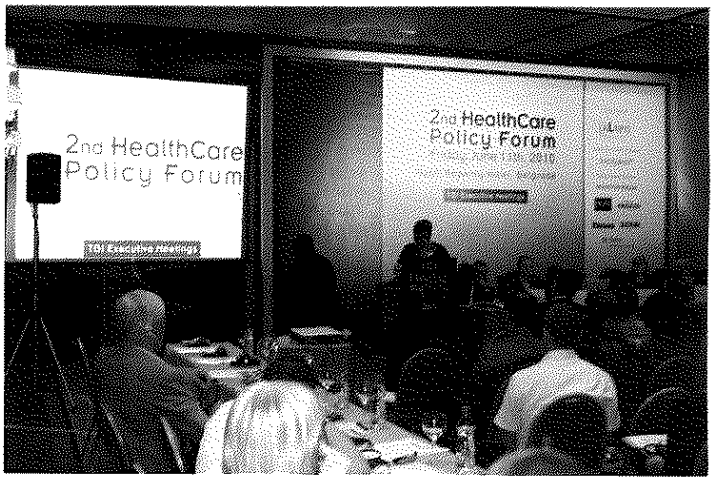
Dr **Rajko Hrvačević**, direktor privatnog dijaliznog centra „Fresenius Medical Care", ukazao je na efikasnost privatnog sektora u oblasti dijalize, visok nivo zdravstvene usluge i nege, ekonomsku efikasnost u funkcionisanju, koja je na prestižnom nivou, i izrazio nadu da će ubuduće biti sve više privatnih bolnica, privatnih zdravstvenih centara koji će imati ugovore sa osiguranjem i na taj način biti u ravnopravnom položaju na tržištu zdravstvenih usluga.

Direktorka Sektora zdravstvenog osiguranja u kompaniji Delta Generali **Aleksandra Perić**, ukazala je na potrebu uvođenja drugih oblika osiguranja, pre svega dopunskog i privatnog, osim postojećeg, obaveznog zdravstvenog osiguranja. Ona je navela da je zdravstvena zaštita, među svim delatnostima, na osmom mestu po potrošnji i precizirala da je u periodu od 2000. do 2007. godine, lična potrošnja u zdravstvu porasla sa 21 na 38 odsto što je, prema njenoj oceni, najbolji pokazatelj u kojoj meri je neophodno uvođenje različitih nivoa dobrovoljnog osiguranja.

Predstavnici farmaceutskih kompanija u Srbiji ocenili su da bi Srbija mogla postati meta budućih investicija u farmaceutskoj industriji, uz podsećanje da je neophodno usaglasiti regulative u toj oblasti sa evropskim standardima.

Učesnici skupa su se saglasili u oceni da bi uključivanje privatnog sektora, sa opremom i kadrovima kojima trenutno raspolaže, podiglo nivo zdravstvenih usluga i izrazili nadu da će u nastavku reforme zdravstvenog sistema taj korak biti prepoznat kao jedan od ciljeva koji bi srpsko zdravstvo približilo zdravstvenim sistemima razvijenih zemalja. Takođe, uvođenje dobrovoljnog privatnog osiguranja doprinelo bi podizanju kvaliteta zdravstvenih usluga, kao i većoj ekonomskoj efikasnosti i racionalnijoj potrošnji u sektoru zdravstva u celini. ■

Z.M.

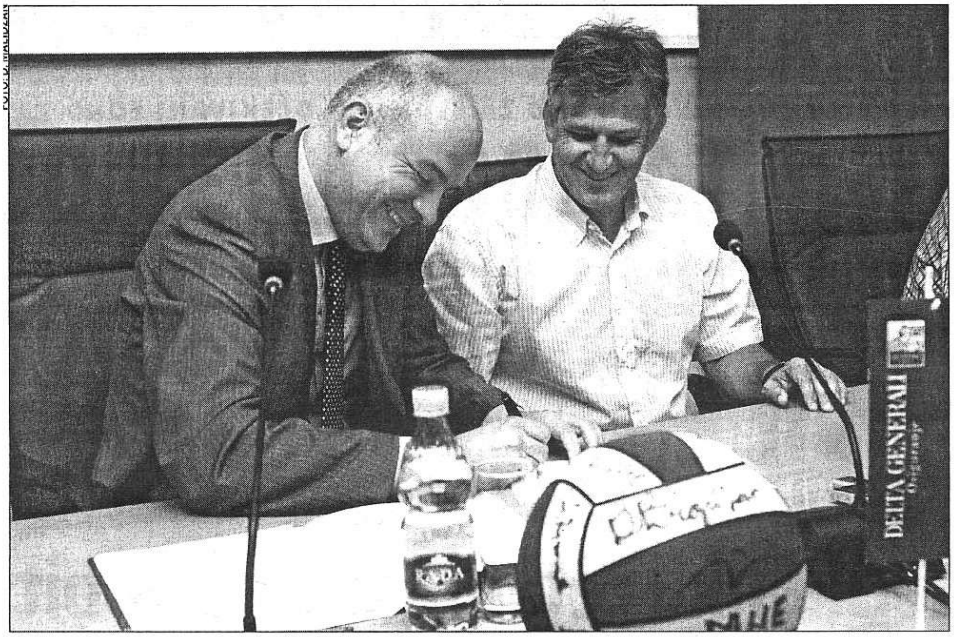


Datum: 08-Jul-10
Medij: Pobjeda
Rubrika: Arena
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: Zadovoljstvo i korist

Napomena:
Površina: 200
Tiraž: 0

Strana: 11

DELTA GENERALI OSIGURANJE I TREĆU GODINU UZ „AJKULE"



UGOVOR VRIJEDAN 180 HILJADA EURA POTPISALI DEJAN BAJIĆ I PETAR POROBIĆ

Zadovoljstvo i korist

PODGORICA – Jedan od ključnih sponzora Vaterpolo plivačkog saveza Crne Gore – Delta Generali osiguranje treću godinu za redom biće uz »crvene«. Novi ugovor, vrijedan 180 hiljada eura danas su u ime ove osiguravajuće kompanije potpisali izvršni direktor **Dejan Bajić** i selektor vaterpolo reprezentacije **Petar Porobić**.

- Zadovoljni smo i ponosni na naše partnerstvo sa Vaterpolo plivačkim savezom Crne Gore. Nadam se da će ova sportsko-poslovna energija omogućiti nastavak vrhunskih rezultata u skladu sa snagom i reputacijom imena Delta Generali osiguranje i vaterpolo sporta - kazao je Bajić. - Ovo je treći ugovor o sponzorstvu, ukupna cifra je 180 hiljada eura, a treba naglasiti da je naša saradnja započela u martu 2008. godine, kada je Delta osiguranje počelo sa radom u Crnoj Gori. Uspjeh vaterpola su medalje, titula prvaka Evrope i trofej Svjetske lige, a naš uspjeh je što smo 2009. godine, prve godine poslovanja, bili najbrže rastuća osiguravajuća kompanija na crnogorskom tržištu, kao i to što smo prethodnu godinu bili među rijetkima koji su uspjeli da završe sa ostvarenom dobiti. Od naših vaterpolista očekujemo ponovo da nas obraduju rezultatima na takmičenjima koja im predstoje, a poznavajući kvalitete naših momaka i stručnog štaba na čelu sa selektorom Porobićem u to i ne sumnjamo.

Vaterpolo selekcije tokom ljeta očekuju velika takmičenja, finansijska podrška je važna.

- Podršku koju dobijamo od našeg važnog sponzora je ogromna. Ova je pomoć u pravom trenutku, s obzirom na sve akivnosti koje nas očekuju: učesnici smo Svjetske lige, Evropskog prvenstva, naše mlade selekcije imaju, takođe, prvenstvo Evrope. To su obimne aktivnosti, a ovakva sredstva kao pomoć i podrška su nam neophodna i nadam se da ćemo rezultatima i ponašanjem, kako i dolikuje rejtingu reprezentacije, opravdati povjerenje. Mi smo nedavno na najbolji način prezentovali sport i Crnu Goru u Kaliforniji i imali smo tu čast da igramo sa domaćinom na Dan nezavisnosti. Upravo to govori o renomeu koji smo stekli, a koju su nam, samim tim, omogućili sponzori – rekao je selektor Porobić.

Prava ekipa nije ranjiva

- Prava ekipa je ona koja nije ranjiva i koja ne zavisi od domaćeg terena, a psihička stabilnost je najvažnija. To što nismo uradili prošli put u Rimu, bilo je zbog tereta uspjeha, koji ne dolazi sam od sebe. Bili smo prvi u Malagi, mislili da ćemo ponoviti taj uspjeh u Rimu, rezultat iz Podgorice malo nas je zanio, a i konačno smo shvatili da možemo ići naprijed i ostati u vrhu Evrope samo velikim radom. Nije lako doći do vrha, moramo biti realni i moramo sve da uradimo u pripremama kako bi došli do cilja - jasan je Porobić.

Rad i samo rad

Uvodni dio priprema u Americi selektor Petar Porobić ocijenio je pozitivno. Radilo se kvalitetno, a pobjedom u posljednjoj utakmici nad domaćinom, krunisali desetodnevne pripreme.

- Radili smo koliko smo mogli, teško je reći koliko smo spremni, ali i ostali su u isto vrijeme počele sa uvodnim treninzima. Ljeto je dugo, Svjetska liga brzo počinje, a nema sumnje da svi koji igraju, pa tako i mi, želimo finale, odnosno mjesto koje vodi na Svjetsko prvenstvo. Svjetska liga je, takođe, u službi prvenstva Evrope, imaćemo vremena, kao i ostali da se spremimo, ne možemo govoriti da li je to dovoljno, ali ćemo se potruditi da to iskoristimo na najbolji način.


Open day
09. jula na centralnom trgu u Čačku
za svetske putnike
Isprobajte i testirajte Volkswagen vozila za prave svetske putnike! Open day je i Vaš srećan dan: ako se u roku od mesec dana nakon Open day-a odlučite da kupite neki od Volkswagen automobila, nagradićemo Vas vikendom u hotelu Mona na Zlatiboru. Tu nije kraj, jer i ostale posetioce očekuju i druge zanimljive nagrade.
Ovlašćeni diler Volkswagen vozila:
Lakeauto
Bul. Oslobođilaca bb, Čačak
Tel. 032/461 028, 461 029, 461 110
www.vwlakeauto.rs
DELTA GENERALI
Osiguranje
HYPO GROUP
ALPE ADRIA
LEASING
Privredna vozila
Das Auto.

Datum: 09-Jul-10
Medij: Politika
Rubrika: Srbija
Autori: Đuro Đukić
Teme: Delta Generali i konkurencija
Naslov: **Štetu na usevima pokriva 300 kilograma žita**

Napomena:
Površina: 300
Tiraž: 136023

Strana: 17

Штету на усевима покрива 300 килограма жита

Држава дотира осигурање пољопривредне производње, али се свест ратара веома споро мења

Зрењанин – И ове године широм наше земље харају поплаве, а због дугог кишног периода, страдају усеви. Ратари очекују да држава, као што се то до сада увек дешавало, покрије њихове губитке. Изгледа да је ипак дошло време да се о свему и другачије размишља. Без обзира на то што се у аграр све више улаже: у механизацију, у заштиту, семе и слично, у погледу осигурања имовине свест пољопривредника се веома споро мења.

У зрењанинској филијали „Дунав осигурања“ сазнајемо да се ратари



Тања Дуловић

Наши ратари треба да схвате да је најмањи ризик од евентуалних штета ако се осигурају

ретко осигуравају од поплава. Таквих је мање од један одсто. Код осигурања усева од града ситуација је нешто боља. Радован Јелачић, један од директора у овој филијали, вели да до неког узлазног тренда код осигурања пољопривредника није дошло ни након што је држава, пре три године, одлучила да у плаћању њихових премија за осигурање учествује са 40 процената.

За осигурање усева од града по једном хектару треба од 100 до 150 килограма жита, а за исту површину, да би се она осигурала од поплаве, потребно је још од 150 до 200 килограма. За око 300 килограма жита, имате осигуран цео принос од поплава и града, који и у најлошијим годинама није мањи од 3.000 килограма, кажу у „Дунаву“.

– Када смо овдашњем удружењу предузетника поклонили једну премију за осигурање за њихову томбо-

Datum: 09-Jul-10
Medij: Politika
Rubrika: Srbija
Autori: Đuro Đukić
Teme: Delta Generali i konkurencija
Napomena:
Površina: 300
Tiraž: 136023
Naslov: Štetu na usevima pokriva 300 kilograma žita
Strana: 17



Banatske njive: ko će obrati rod, grad ili paori Foto Đ. Đukić

лу, на годишњој свечаности, ставили су је на четврто место, а била је дупло вреднија од све три претходне награде заједно – илуструје Јелачић статус осигурања у нашој свести.

Према проценама које предочавају у кући „Делта Џенерали", своје производе осигурава око пет одсто пољопривредника када су у питању физичка лица, док је код правних лица тај проценат знатно виши. У овој кући тврде да из године у годину бележе пораст броја осигураних физичких лица када је у питању осигурање усева и плодова. Овде кажу да просечна премија за један хектар пшенице износи хиљаду динара на годишњем нивоу и плаћа се тек по скидању усева.

Држава од те суме ратару враћа 400 динара тако да су његови трошкови за осигурање минимални, истичу у осигурању „Делта Џенерали".

Тања Дуловић, начелница Средњобанатског управног округа, на овај проблем гледа с аспекта свог радног места, по том основу је и командант Окружног штаба за ванредне ситуације, али се бави и сфером изучавања деловања кризног менаџмента. Према њеним речима, наша држава је донела нови Закон о ванредним ситуацијама који ствара услове да се ми приближимо пракси развијених земаља и у тој области.

– Његов најбитнији аспект је да држава више не сноси сама ризик који доносе природне непогоде, и у том контексту долази и до знатне децентрализације одговорности. То значи да се у знатној мери превентивне радње и припреме за спречавање и отклањање штета преносе на локалну самоуправу, али и грађани треба да знају да ће и они морати да преузму део ризика, и то пре свега кроз осигурање својих усева и имовине. Мислим да су времена у којима су они што су више галамили боље наплаћивали штете које су им причињене иза нас. Већ постоје разне осигуравајуће куће и наши ратари треба да схвате да је најмањи ризик од евентуалних штета ако се осигурају и само то ће моћи да им обезбеди миран сан. Код нас је култура поделе ризика јако ниска и то се мора мењати. Уместо да се ослањају на то да ће у случају неприлика бити формирани редови за уписивање штета где је обично владала девиза што више тражиш више ћеш и да добијеш, треба увести праксу да ратари, као и сви други грађани, склапају уговоре с осигуравајућим друштвима да обезбеде своју имовину. Сада би требало да важи девиза „ко брине о себи, и други ће му помоћи" – каже Тања Дуловић.

Ђуро Ђукић

Datum: 09-Jul-10
Medij: Politika
Rubrika: Društvo
Autori: B.B.
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Najbolji studenti putuju u Evropu**

Napomena:
Površina: 250
Tiraž: 136023

Strana: 7

Најбољи студенти путују у Европу

Сто академаца из Србије кренуће 20. јула у обилазак Старог континента и на путу ће провести 22 дана

„Биће то за мене право наградно путовање. После три дана у Берлину, свако креће на своју страну. Сами ћемо бирати градове и државе које ћемо обилазити. Још размишљам куда ћу се отиснути, али привлаче ме Француска, Шпанија и Италија", каже за „Политику" студент права Јелена Ђулчић (23) са Универзитета у Новом Пазару.

Она ће са још 62 девојке и 37 младића бити међу 100 најбољих студената из Србије, који ће скоро месец дана крстарити Старим континентом у организацији Европског покрета у Србији (ЕПУС) и амбасаде Аустрије.

Суботичанка Хелда Денц (24) студира шесту годину медицине на Београдском универзитету (просек 9,50) и остала су јој још два испита:

– Ово путовање је за мене велика сатисфакција после година напорних студија Осим у Мађарску, до сада нисам путовала по Европи. То је добар спој едукације, културног уздизања и забаве. Циљ ми је да посетим Ницу, али и Праг, који ће ми бити прва дестинација. На тај начин ћу проширити видике, упознати нове људе и смањити предрасуде, позитивне и негативне – каже Хелда.

Студенти су изабрани на основу конкурса ЕПУС, а критеријуми су били да буду млађи од 26 година, да су на завршној години студија, да имају просечну оцену не мање од 8,5 и да знају један страни језик. Предност су имали кандидати слабијег материјалног положаја, који до сада нису путовали у земље ЕУ.

У име организатора, изабраним студентима који су се јуче по први пут окупили на једном месту, у Студентском културном центру у Београду, обратили су се Војислав Милошевић из ЕПУС-а, представница Делта ђенерали осигурања Данијела Филиповић, Раде Шевић из Хипо Алпе-Адриа банке и Бранка Стаменковић испред Железница Србије.

Како је речено, путовање најбољих студената почиње 20. јула возом, рутом Београд-Будимпешта-Хајделберг-Берлин. Групни боравак у Берлину завршава се 23. јула, након чега ће свако од студената моћи сам да одреди свој даљи ток путовања, које ће трајати 22 дана.

Војислав Милошевић, који ће путовати са изабраном групом студената, напомиње да им је немачка влада пре недељу дана одобрила додатних 20 учесника, па ће уместо планираних 80, бити 100 студената који путују Европом.

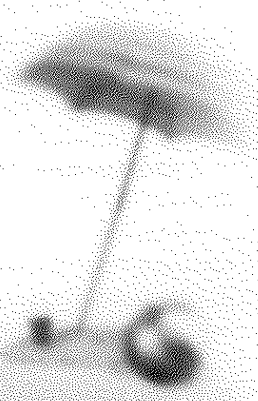
– У оквиру пројекта „Путујемо у Европу", у протеклих пет година 1.000 студената имало је прилику да на овај начин путује месец дана Европом. Данас је са нама сто студената који су ове године изабрани на конкурсу. Сви они биће месец дана амбасадори наше земље, али ће то путовање највише значити њима самима. Они ће добити интерејл карту за 22 дана од 309 евра, платну картицу са 200 евра џепарца, путно осигурање од 30 евра и студентске картице од 10 евра – наводи Милошевић за наш лист. **Б. Б. – И. Х**



Даровити академци из целе Србије окупили су се јуче у Београду Фото Р. Крстинић

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*





Letujte, za kuću ne brinite.

Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredvidenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI
Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

Datum: 10-Jul-10
Medij: Dnevnik
Rubrika: Novosadska hronika
Autori: E.D.
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Oblomovci digli salataru**

Napomena:
Površina: 120
Tiraž: 10000

Strana: 8

НА ТУРНИРУ НОВОСАДСКИХ КАФИЋА

Обломовци дигли салатару

Паралелно с Мундијалом у Јужној Африци, на терену крај Дунавског парка минуле недеље одржан је фудбалски турнир новосадских кафића на ком је прексиноћ тријумфовала екипа "Обломов кафеа" победивши у финалу после продужетака "Лазину башту" са 6:4 (3:3 у регуларном току).

разврстаних у четири групе по пет тимова.

Након драматичног финала у ком су се зналачки бранили, а потом махом контрама ломили жилаве противнике, Обломовци су подигли салатару – својеврстан пехар сачињен од шанкерске тацне. Тријумф је гомогласно прослављен уз овације верних



Тако је екипа у саставу **Лија**, **Пиле**, **Џиги**, **Квез**, **Заре** и **Бањац**, наизменично наступајући у сваком дуелу, побрала ловорике међу екипама 20 новосадских угоститељских објеката, на овом симпатичном такмичењу навијача који током турнира беху огромна подршка својим љубимцима, а нарочито у финалном мечу, правећи праву мондијалску атмосферу. Славље је, како доликује, настављено у башти "Обломов кафеа". **Е. Д.**

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*





Letujte, za kuću ne brinite.

Kolike puta ste bili na nekoj stranci, dok ste uživali?

Naša imovina je često izložena raznim neprijatnostima, koje često dovode do njenog oštećenja. Radi se o provalama, poplavama, požarima, eksplozijama i prirodnim katastrofama.

Zato vam DELTA GENERALI OSIGURANJE nudi putno osiguranje, pokrivamo osiguranje stana na poklon.

DELTA GENERALI
Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

Datum: 13-Jul-10
Medij: Nacionalni građanski
Rubrika: Vesti
Autori: Živan Kolarski
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: Porezom bi nahranili sirotinju

Napomena:
Površina: 600
Tiraž: 40000

Strana: 2

Skoro deset odsto građana u Srbiji gladuje, dok pojedinci zarađuju milijarde

Porezom bi nahranili sirotinju

Oko 880 miliona dinara koje će do kraja godine država izdvojiti za najugroženije socijalne kategorije manji je iznos od mesečnog prometa nekih od najbogatijih ljudi u Srbiji. Jedino prelaskom s „kazino ekonomije" na tržišnu utakmicu s jasnim pravilima, bez mita i korupcije, može se smanjiti broj siromašnih

autor ■ **Živan Kolarski**

BEOGRAD – Dok u Srbiji danas ima 9,2 odsto odnosno čak 670.000 građana koji bukvalno gladuju, naši biznismeni se nalaze na listi od 100 najbogatijih ljudi u Evropi. Miroslav Mišković, Filip Cepter, Predrag R. Peconi, Đorđe Nicović i drugi poznati biznismeni zajedno imaju skoro deset milijardi dolara. Onih 9,2 odsto ljudi za to vreme živi ispod granice siromaštva s mesečnim primanjima manjim od 8.300 dinara. Iako je ministar za rad i socijalnu politiku Rasim Ljajić najavio da će za najsiromašnije građane do kraja godine biti izdvojeno 880 miliona dinara, koji će biti raspoređeni na najugroženije kategorije, kao i da će vladi predložiti donošenje uredbe kojom se dozvoljava da se unutrašnje rezerve koriste u socijalne svrhe, u Srbiji je sve više onih koji se nalaze na ivici gladi, dok se bogatstvo pojedinih nesmetano uvećava.



Preraspodela

– Postoje brojne porodice koje su u takozvanoj sivoj zoni siromaštva, koje imaju platu samo po 1.000 dinara iznad granične. Takođe, ima i starih siromašnih seoskih domaćinstava koja imaju 50 ari zemlje koju ne mogu da obrađuju, ali zbog toga ne mogu da primaju socijalnu pomoć. Tu zakon mora da se menja. Oko 400 miliona dinara prerasporediće se na 40 najnerazvijenijih opština, tako da svaka opština dobije po deset miliona dinara. Oko 232 miliona dinara biće preraspoređeno do kraja godine za 79 narodnih kuhinja, a za podelu 51.000 prehrambeno-higijenskih paketa daćemo još oko 131 milion dinara. Probaćemo i da ne trošimo pare, već da za te pakete i narodne kuhinje nađemo donatore i iskoristimo robu iz Direkcije za robne rezerve – rekao je nedavno Rasim Ljajić.

Lobiranjem do blaga

Njegove izjave i predlozi su, po svemu sudeći, samo mrtvo slovo na papiru, jer je evidentno da broj siromašnih raste iz dana u dan. Ekonomski analitičar Saša Đogović tvrdi, takođe, da se ovakvom politikom neće smanjiti broj siromašnih u Srbiji niti će se umanjiti drastična razlika između bogatih i onih na ivici egzistencije.

– Bogatstvo pojedinaca ne može se smanjivati, osim ako se ne dokaže da je protivpravno stečeno, pa da im se oduzme. To je prvi korak. Međutim, mnogi su u ovoj državi bogatstvo stekli pomoću privredno-političkih veza, lobiranja i mešetare-

Najbogatiji u Srbiji



Filip Cepter – rođen je kao Milan Janković 1951. u Bosanskoj Dubici. Ekonomiju je završio u Beogradu. Prema podacima iz medija, Cepterova poslovna imperija zapošljava stotinak hiljada ljudi u 40 zemalja i ima milijardu dolara godišnjeg prihoda.
Voli da kaže da je brže od Bila Gejtsa zaradio svoju prvu milijardu dolara. A na pitanje novinara kako se zarađuje prva milijarda, odgovorio je:
– Tako što ćete celog sebe posvetiti tom cilju. Ako uspete, jednom ćete se svakako upitati da li je sve to vredelo truda.



Miroslav Mišković – rođen u Kruševcu 1945. Gimnaziju je završio u rodnom gradu, a Ekonomski fakultet u Beogradu. Neposredno po diplomiranju počinje da radi u deviznom sektoru Jugobanke, a potom vrlo kratko u „Trajalu". Posle „Trajala" počinje da radi u kruševačkoj „Župi", gde je 1982. izabran za generalnog direktora. Početkom devedesetih osniva firmu „Delta M". Tokom godina osnovao je i Delta banku, „Delta sport", „Delta MC" i Delta osiguranje. Govori engleski i ruski i ima pasivno znanje italijanskog. Važi za čoveka koji ne daje izjave za medije, a govore drži jedino za vreme kompanijskih proslava.

nja, pa je jedini način da se obustavi prekomerno bogaćenje uvođenje adekvatnog poreza i poreza na imovinu. Ovakvu situaciju su omogućile nevidljive kabinetske ruke i krhke državne institucije. To je takozvana kazino ekonomija, i sve dok se ne uvede red i smanji mito i korupcija, pojedinci će moći da se nesmetano bogate. Treba odrediti granicu siromaštva, do koje će porezi biti znatno smanjeni, kao i obezbediti jeftiniji državni aparat, jer se samo tako može smanjiti broj siromašnih u državi. Sve dok to ne bude obezbeđeno imaćemo apsolutno podeljeno društvo – istakao je Đogović.

Datum: 13-Jul-10
Medij: www.ekapija.rs
Rubrika: bez naslova
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali i konkurencija
Napomena:
Površina: 0
Tiraž: 0
Naslov: Unicredit i Triglav najveće grupacie - Ko je ko u finansijama u Adria regionu?
Strana: 0

UniCredit i Triglav najveće grupacije - Ko je ko u finansijama u Adria regionu?

13.07.2010. 15:36 - E kapija



(Aleksandar Knežević)

Uprkos ekonomskoj krizi i slabljenju privrednih aktivnosti u regionu, bankarski sektor je sveobuhvatno uspeo da zadrži rast ukupne aktive, a uglavnom su banke uspele i da nastave sa profitabilnim poslovanjem u prethodnoj godini. Slovenačko bankarsko tržište je po veličini aktive preteklo hrvatsko, i tako postalo najveće u Adria regionu. Vodeća bankarska grupa u regionu je UniCredit, sa ukupnom aktivom od gotovo 19,5 mlrd EUR. Slede NLB grupa i grupa Intesa SanPaolo. U sektoru osiguranja listu predvodi slovenačka Triglav grupa sa ostvarenom bruto premijom od preko 952 mil EUR.

Ekonomska kriza je prošle godine dovela do slabljenja privrednih aktivnosti u regionu, što je prouzrokovalo i slabije rezultate finansijskog sektora. Uprkos tome, sektor je uspeo da zadrži rast ukupne aktive, a većim delom i profitabilnost. Najveće bankarske grupe u Adria regionu su prisutne na većem broju tržišta, a listu predvodi UniCredit sa ukupnom aktivom od gotovo 19,5 mlrd EUR. U ostalih pet vodećih bankarskih grupa spadaju NLB grupa (18,4 mlrd EUR aktive), Intesa Sanpaolo grupa (15 mlrd EUR), Hypo grupa (11,5 mlrd EUR) i RBA grupa (10,9 mlrd EUR). Vidljivo je da, uz izuzetak Slovenije i Srbije u manjoj meri, bankarskim sektorom u Adria regionu dominiraju međunarodne grupe. Tri najveće bankarske grupe zajedno čine oko 35% ukupne aktive u regionu.

- Interesantno je napomenuti da zbir aktive 15 najvećih bankarskih grupa koje su rangirane na Delloite listi čini gotovo 80% ukupne bankarske aktive u svim zemljama regiona - ističe Aleksandar Knežević, viši rukovodilac u "Delloite".

Prošle godine slovenačko bankarsko tržište je po veličini aktive preteklo hrvatsko, postavši tako najveće u regionu. S obzirom da ove dve zemlje zajedno drže preko 70 odsto ukupne aktive u regionu, ne treba da čudi činjenica da najveće pojedinačne banke dolaze upravo iz tih dveju država. Uvid u nekonsolidovane finansijske izveštaje banaka pokazuje da je najveća pojedinačna banka slovenačka NLB, koja samo u Republici Sloveniji ima ukupnu aktivu od 15,5 mlrd EUR. Slede je dva najjača igrača u Republici Hrvatskoj, Zagrebačka banka (12,7 mlrd EUR aktive) i Privredna banka (8,8 mlrd EUR).

Uprkos negativnim privrednim kretanjima i smanjenju kreditnih i drugih aktivnosti, bankarski sistemi u regionu su ostali stabilini. Slovenija, jedina zemlja-članica EU u regionu, je na prvom mestu gledano po veličini aktive bankarskog sektora, ali i po prosečnoj bankarskoj aktivi po stanovniku. U Hrvatskoj je izražena podela na velike i male banke, pri čemu velike banke čine preko 82% ukupne

aktive i ostvaruju veću profitabilnost nego mali igrači. Većina banaka je i dalje relativno solidno kapitalizovana, pa je bankarski sistem stabilan. Kao i do sada, u Hrvatskoj je najveća Zagrebačka banka, članica UniCredit grupacije, a slede je Privredna banka Zagreb, članica grupe Intesa Sanpaolo, i Erste banka. Srpski bankarski sistem se nalazi na trećem mestu u regionu, sa dvostruko manjom aktivom nego u Hrvatskoj ili Sloveniji. Ipak, prosečna aktiva po stanovniku svrstava Srbiju tek na peto mesto, pri čemu je bolje plasirana jedino od Makedonije. Razlozi za to se kreću od relativno slabije ekonomske razvijenosti privrednog sistema, pa sve do držanja uštedevine izvan bankarskih tokova ("u slamarici"). Uprkos relativno malom iznosu ukupne aktive, u Bosni i Hercegovini postoji čak 28 banaka, budući da zbog postojanja entiteta Republike Srpske deo bankarskih grupacija posluje kroz dva odvojena pravna lica.

Nakon što je 2004. godine donešen Basel 2 dokument, i nakon njegove ugradnje u zakonodavstvo Evropske Unije 2006. godine, započeo je i proces usklađivanja zemalja iz Adria regiona sa spomenutom regulativom. Tako je Narodna banka Srbije nedavno objavila Nacrt odluke o adekvatnosti kapitala banaka, kojim je obuhvaćen najveći deo ovog standarda, dok je u Republici Hrvatskoj od kraja marta 2010. na snazi niz podzakonskih akata Hrvatske narodne Banke koji ugrađuju Basel 2 u hrvatski pravni okvir. Slične inicijative su pokrenute i u ostalim zemljama u regionu koje nisu članice Evropske Unije. Zbog složenosti, ali svakako i zbog i visine troškova uskladivanja, problematika oko primene Basela 2 još uvek je jedna od važnijih tema u bankarskom sektoru, posebno u centralnoevropskim zemljama kojima usklađivanje po ovom osnovu tek predstoji.

U sektoru osiguranja najveći igrači su i dalje fokusirani na region. Ipak, za razliku od banaka, među deset najvećih grupacija osiguravajućih kuća, tek tri pripadaju grupacijama sa sedištem izvan Adria regiona, dok su ostale u domaćem vlasništvu. Vodeća je slovenačka Triglav grupa, koja je zahvaljujući bruto premiji od 952 mil EUR dvostruko jača od sledeće osiguravajuće grupe na listi, hrvatske Kroacija grupe sa 456 mil EUR bruto premije. U ostalih pet vodećih grupacija spadaju Agram (330 mil EUR), Zavarovalnica Maribor (266 mil EUR) i Adriatik Slovenika (260 mil EUR). Ukupna premija svih osiguranja u regionu smanjila se za oko 1,5% u odnosu na 2008. godinu. Tržišta Hrvatske i Makedonije su pala, dok je na ostalima primetan blagi rast.

Poput bankarskog sektora, i kod osiguravajućih kuća najrazvijenije je slovenačko tržište, što pokazuju i udeli bruto premije u društvenom bruto proizvodu, odnosno bruto premije po stanovniku. Prema oba pokazatelja, Republika Slovenija je daleko ispred ostalih zemalja regiona. Hrvatsko tržište je drugo po veličini, ali i po razvijenosti.

- U protekloj godini srpsko tržište je zabeležilo pad premija osiguranja od 12,4%. Ipak, ovakvo smanjenje je u skladu sa opštim privrednim kretanjima u zemlji, zbog čega je i udeo premije u društvenom bruto proizvodu ostao relativno nepromenjen," komentariše Knežević. Na srpskom tržištu deluje čak 22 osiguravajuća društva. Kao i prošle godine, najveće osiguravajuće društvo u Srbiji je Dunav, iza koga na listi slede DDOR Novi Sad i "Delta Generalli" osiguranje. Na hrvatskom tržište posluje čak 27 osiguranja, od kojih je najveće "Kroacija osiguranje".Tržište osiguranja u Bosni i Hercegovini je prema glavnim pokazateljima razvijenosti na sličnom nivou kao i tržišta u Crnoj Gori i Srbiji. Ipak, zbog specifične organizacije i regulative, na njemu je prisutno više osiguravajućih društava. U Crnoj Gori tržištem dominiraju osiguravajuća društva u stranom vlasništvu, dok je makedonsko tržište osiguranja najmanje u regionu, a ujedno i najmanje razvijeno.

Datum: 14-Jul-10
Medij: Dnevnik
Rubrika: Poljoprivreda
Autori: S.Gluščević
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: Ušteda na osiguranju najveća šteta

Napomena:
Površina: 200
Tiraž: 10000

Strana: 6

САМО ПЕТ ОДСТО ПОЉОПРИВРЕДНИКА ОСИГУРАЛО УСЕВЕ

Уштеда на осигурању највећа штета

И ове године су паори с њива и воћњака обрали бостан јер се усевима није дало због лоших временских прилика. Ипак, и даље су ретки они који осигуравају своје производе. Бројке нису славне и исте су годинама – прецизних података нема, али они којима располажу осигуравајуће куће говоре да само око пет одсто пољопривредника – физичких лица, осигурава производњу. Предузећа стоје боље и процењује се да је између 40 до 50 одсто усева и плодова у њиховом власништву осигурано. Међутим, како су пољопривредници ипак доминантни у власничкој структури обрадивог пољопривредног земљишта, генерално гледано, проценат осигуране пољопривредне производње у Србији је изузетно низак. Приметна је само прерасподела клијената међу осигуравачима.

– Разлози су, наравно, сложени, али бих их свео на две основне димензије. Прва је да пољопривредна производња годинама генерише врло малу добит, а некад је и нема, тако да је озбиљан пољопривредни произвођач принуђен на оптимизацију трошкова производње – и ту често чини велику грешку: најпре се одриче трошкова осигурања. Резултати такве одлуке могу бити катастрофални, што најбоље показује ова година. Уштеда на неком другом трошку најчешће резултује одређним процентом умањења приноса, док одрицање од осигурања може резултовати огромним умањењем приноса, а често и тоталним губитком, односно тоталном штетом – каже у разговору за "Дневник" директор техничке дирекције за неживотна осигурања "Делта ђенерали" осигурања мр **Сава Богичевић**.

С друге стране, вели он, постојао је инертан или, боље речено, неактиван приступ осигуравача, без иновација и сагледавања реалних потреба и могућности клијената.

"Делта ђенерали" је ипак задовољна пословањем у овој кризној години јер је укупан ниво премије у односу на исти лањски период виши око 30 посто. Како каже наш саговорник, у осигурању усева и плодова, као сада доминантој теми, број осигураника – физичких лица се ове године удвостручио у односу на исти период лане. Реч је о неколико хиљада пољопривредника. А да ли је осигурање скупа играчка, како наши паори воле да кажу – на њима је да процене. Ево једног примера:

осигурање од „основних ризика" (град, пожар и удар грома) хектара пшенице на територији општине Сремска Митровица, која се осигурава на очекивани принос од пет тона по хектару и цену од десет динара по килограму, износило би око 1.000 динара. Држава враћа 40 одсто од плаћене премије осигурања физичким лицима – носиоцима регистрованих пољопривредних газдинстава који су у систему ПИО. Дакле, уколико узмемо претходни пример, регистровано газдинство би платило премију само око 600 динара по хектару.

– Ако ово упоредимо с вредношћу производње од око 50.000 динара, мислим да није потребно коментарисати да ли је ово осигурање скупо и да ли значајно оптерећује трошкове производње. У том контексту, један од разлога за "неосигуравање" који ових дана можемо чути у смислу да је ово осигурање скупо, као што се види, реално, нема смисла – наводи Богичевић, уз објашњење да се сума осигурања одређује се по јединици површине на којој су засејани усеви и плодови.

Као основицу за одређивање суме осигурања узимају се очекивани принос усева и плодова и очекивана цена на тржишту.

Како каже наш сговорник највише пољопривредника је усеве осигурало од града, пожара и удара грома, али се одлучују и за осигурање од олује, губитка количине и квалитета плодова воћа, осигурање младих засада воћа... Богичевић уверава да осигурање није нити мора бити скупо, тј. неподношљив трошак у пољопривредниковој рачуници прихода и расхода.

А управо тешка економска ситуација, све већа улагања у производњу и све већа задуженост пољопривреника не дозвољавају право на "кикс", па се, према томе, осигурање намеће као практично неопходно решење у оваквим условима, што је уобичајен став у развијеним земљама ЕУ.

С. Глушчевић



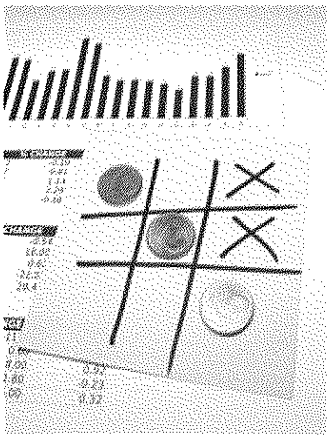
Нема грешке

– Питање надокнаде је за нас једно од најважнијих. Прво, начин њеног одређивања мора бити објашњен на самом почетку, при издавању полисе. Када дође до штете, приступ процесу процене штете и исплате надокнаде је круцијалан. У нашем случају, инсистирамо на брзом изласку на лице места, да би се с врло прецизином анализом стручњака, уз присуство и сагласност клијента, одредио узрок и обим оштећења. С обзиром на велики број штета које смо имали ове године, наши инжењери пољопривреде су буквално данонoћно били на терену. Резултат свега је да немамо незадовољне клијенте, и буквално, нити један судски спор – каже Сава Богичевић.

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Ugrožen opstanak deset banaka u Srbiji - Sektor finansija u negativnoj fazi

14.07.2010. 08:45 - E kapija



Finansijski sektor u Srbiji je u negativnoj fazi, a umesto da kreditiraju stanovništvo i privredu, banke su se okrenule finansiranju države.

Problem su i kurs dinara, ali i mogućnost da u narednih godinu dana bude ugrožen opstanak desetak banaka čije je učešće na tržištu od 0,5 do jedan odsto - upozorio je juče (13. jul 2010. godine) Zoran Jeremić, profesor na Univerzitetu "Singidunum", prilikom predstavljanja edicije "Ko je ko u srpskim finansijama", u izdanju "Ekonomist grupe".

Jeremić je rekao da će privreda pre izaći iz krize nego banke.

- Finansijski sektor samo sa odloženim dejstvom deli sudbinu privrede, a odgovor za izlazak iz krize je okretanje proizvodnji i izvozu i smanjenje javne potrošnje. Dobro je što je to prihvaćeno, ali ne vidi se promena u potezima izvršne vlasti - kaže on.

Privrednici nisu promenili poslovnu politiku, naglašava Jeremić, jer i dalje računaju na uvoz i lobiraju da kurs dinara ostane na sadašnjem nivou. Oni koji najavljuju investicije, planiraju tržne centre i šoping molove.

- Potreban je ozbiljan program u kojem će se videti promena poslovne filozofije i države i privrednika i to je indirektno vezano za finansijski sektor koji počiva na privredi - rekao je Jeremić.

U Srbiji je visok i devizni rizik, a potencijalna opasnost od lomova na tržištu je neizvesnost da li se krediti mogu vratiti.

Inače, ceo finansijski sektor Srbije u odnosu na period pre krize karakteriše smanjenje broja zaposlenih, gase se brokerske kuće i investicioni fondovi, a u sektoru osiguranja došlo je do blagog smanjenja vrednosti imovine, kapitala i naplativnosti premija, a rizici rastu.

- Lizing je nakon visokog rasta doživeo dramatičan pad aktivnosti uz izražene probleme u realizaciji naplate. Mnogi portfolio investitori su se povukli, pa su cene akcija kompanija sa dobrim fundamentima i tržišnom perspektivom, značajno ispod knjigovodstvene vrednosti - ukazao je profesor Jeremić.

Kada je reč o regionu, uprkos ekonomskoj krizi i slabljenju privrednih aktivnosti, bankarski sektor uspeo je da zadrži rast ukupne aktive, a banke su uglavnom uspele da nastave sa profitabilnim poslovanjem.

Slovenija, jedina članica EU u regionu, na prvom je mestu po veličini aktive bankarskog sektora. U Hrvatskoj je izražena podela na velike i male banke, pri čemu velike banke čine više od 82% ukupne aktive i ostvaruju veću profitabilnost nego mali igrači. Srpski bankarski sistem se nalazi na trećem mestu u regionu, sa dva puta manjom aktivom nego u Hrvatskoj ili Sloveniji - rekao je Aleksandar Knežević, viši rukovodilac u "Deloitte".

Prosečna aktiva po stanovniku svrstava Srbiju na peto mesto, a razlog je relativno slabije ekonomska razvijenost privrednog sistema pa sve do držanja uštedevine izvan bankarskih tokova u slamarici. Poput bankarskog sektora i kod osiguravajućih kuća najrazvijenije je slovenačko tržište. U Srbiji posluju čak 22 osiguravajuća društva. Kao i prošle godine, najveće osiguravajuće društvo u Srbiji je "Dunav", iza kojeg na listi slede DDOR Novi Sad i "Delta Generali osiguranje".

Najjače banke u regionu

Bankarska grupa - Ukupna aktiva u milionima evra

1. UniCredit grupa - 19.471

2. NLB Grupa - 18.414

3. Intesa SanPaolo Grupa - 15.060

4. Hypo grupa - 11.554

5. RBA grupa - 10.947

6. Erste grupa + Šparkase - 9.023

7. Societe General grupa - 8.030

8. NKBM grupa - 5.576

9. A banka Vipa - 4.557

10. Volks bank grupa - 3.266

11. OTP grupa - 3.134

12. Banka Celje - 2.559

13. Komercijalna banka - 2.141

14. Gorenjska banka - 1.938

15. Hrvatska poštanska banka - 1.914

(Izvor: Delloite)

Banke sa najviše datih kredita i depozita

1. Intesa

2. Komercijalna

3. Eurobanka EFG

4. Hypo Alpe-Adria

5. UniCredit

(Napomena: tekst je u potpunosti preuzet iz lista "Blic" od 14.07.2010.)

Datum: 14-Jul-10
Medij: Blic
Rubrika: Nedefinisana rubrika
Autori: Danijela Nišavić
Teme: Delta Generali i konkurencija
Naslov: Ugrožen opstanak deset banaka

Napomena:
Površina: 400
Tiraž: 280418

Strana: 10

Sektor finansija u Srbiji je u negativnoj fazi

Ugrožen opstanak deset banaka

Smanjuje se broj zaposlenih, gase se brokerske kuće i investicioni fondovi, a u sektoru osiguranja došlo je do blagog smanjenja vrednosti imovine, kapitala i naplativosti premija

DANIJELA NIŠAVIĆ - A. E.

Finansijski sektor u Srbiji je u negativnoj fazi, a umesto da kreditiraju stanovništvo i privredu, banke su se okrenule finansiranju države.

Problem su i kurs dinara, ali i mogućnost da u narednih godinu dana bude ugrožen opstanak desetak banaka čije je učešće na tržištu od 0,5 do jedan odsto - upozorio je juče Zoran Jeremić, profesor na Univerzitetu „Singidunum", prilikom predstavljanja edicije „Ko je ko u srpskim finansijama", u izdanju „Ekonomist grupe".

Jeremić je rekao da će privreda pre izaći iz krize nego banke. - Finansijski sektor samo sa odloženim dejstvom deli sudbinu privrede, a odgovor za izlazak iz krize je okretanje proizvodnji i izvozu i smanjenje javne potrošnje. Dobro je što je to prihvaćeno, ali ne vidi se promena u potezima izvršne vlasti - kaže on.

Privrednici nisu promenili poslovnu politiku, naglašava Jeremić, jer i dalje računaju na uvoz i lobiraju da kurs dinara ostane na sadašnjem nivou. Oni koji najavljuju investicije, planiraju tržne centre i šoping molove.

- Potreban je ozbiljan program u kojem će se videti promena poslovne filozofije i države i privrednika i to je indirektno vezano za finansijski sektor koji počiva na privredi - rekao je Jeremić.

U Srbiji je visok i devizni rizik, a potencijalna opasnost od lomova na tržištu je neizvesnost da li se krediti mogu vratiti.

Inače, ceo finansijski sektor Srbije u odnosu na period pre krize karakteriše smanjenje broja zaposlenih, gase se brokerske kuće i investicioni fondovi, a u sektoru osiguranja došlo je do blagog smanjenja vrednosti imovine, kapitala i naplativnosti premija, a rizici rastu.

- Lizing je nakon visokog rasta doživeo dramatičan

NAJJAČE BANKE U REGIONU

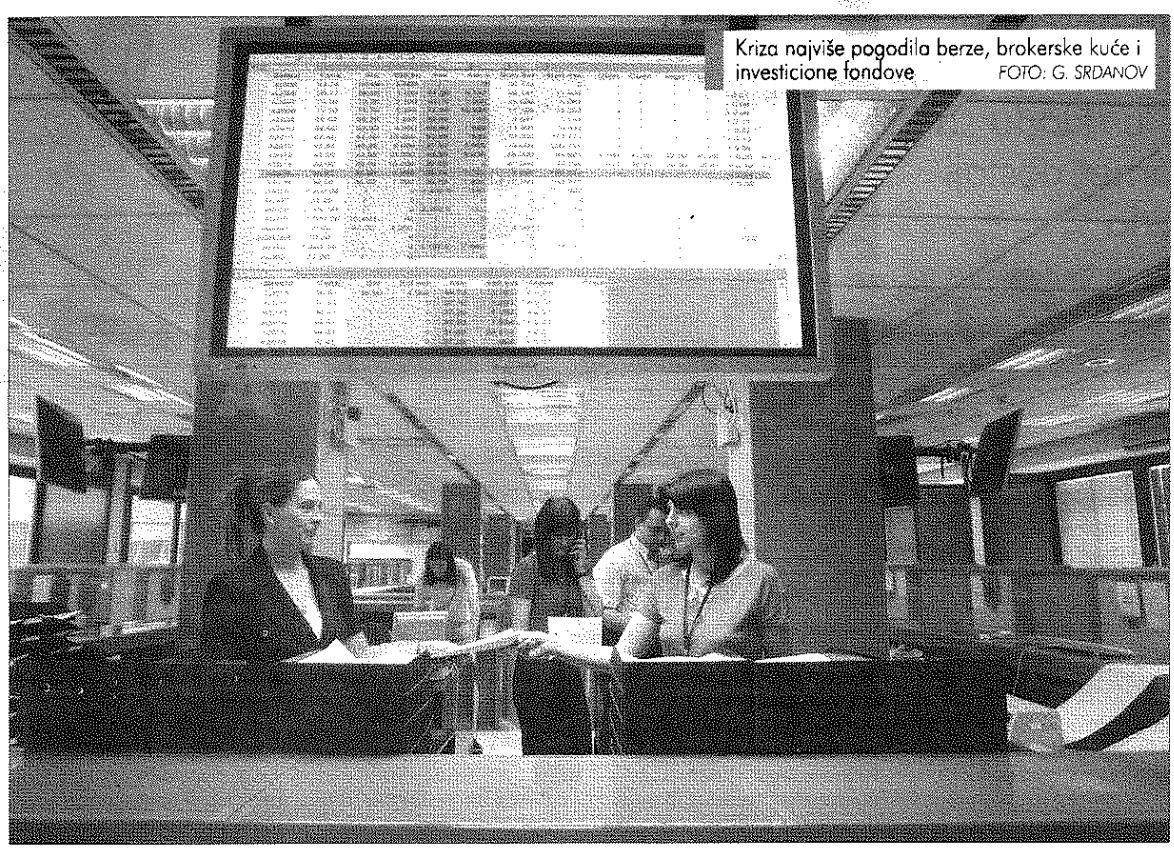
Bankarska grupa	Ukupna aktiva u milionima evra
1. Unikredit grupa	19.471
2. NLB Grupa	18.414
3. Intesa SanPaolo Grupa	15.060
4. Hipo grupa	11.554
5. RBA grupa	10.947
6. Erste grupa + Šparkase	9.023
7. Sosijete Ženeral grupa	8.030
8. NKBM grupa	5.576
9. A banka Vipa	4.557
10. Volks bank grupa	3.266
11. OTP grupa	3.134
12. Banka Celje	2.559
13. Komercijalna banka	2.141
14. Gorenjska banka	1.938
15. Hrvatska poštanska banka	1.914

Izvor: Dilojt

Datum: 14-Jul-10
Medij: Blic
Rubrika: Nedefinisana rubrika
Autori: Danijela Nišavić
Teme: Delta Generali i konkurencija

Napomena:
Površina: 400
Tiraž: 280418

Naslov: **Ugrožen opstanak deset banaka**



Kriza najviše pogodila berze, brokerske kuće i investicione fondove FOTO: G. SRDANOV

pad aktivnosti uz izražene probleme u realizaciji naplate. Mnogi portfolio investitori su se povukli, pa su cene akcija kompanija sa dobrim fundamentima i tržišnom perspektivom, značajno ispod knjigovodstvene vrednosti - ukazao je profesor Jeremić.

Kada je reč o regionu, uprkos ekonomskoj krizi i slabljenju privrednih aktivnosti, bankarski sektor uspeo je da zadrži rast ukupne aktive, a banke su uglavnom uspele da nastave sa profitabilnim poslovanjem.

BANKE SA NAJVIŠE DATIH KREDITA I DEPOZITA

1. Inteza
2. Komercijalna
3. Eurobanka EFG
4. Hipo Alpe-Adria
5. Unikredit

Slovenija, jedina članica EU u regionu, na prvom je mestu po veličini aktive bankarskog sektora. U Hrvatskoj je izražena podela na velike i male banke, pri čemu velike banke čine više od 82 odsto ukupne aktive i ostvaruju veću profitabilnost nego mali igrači. Srpski bankarski sistem se nalazi na trećem mestu u regionu, sa dva puta manjom aktivom nego u Hrvatskoj ili Sloveniji - rekao je Aleksandar Knežević, viši rukovodilac u „Dilojtu".

Prosečna aktiva po stanovniku svrstava Srbiju na peto mesto, a razlog je relativno slabije ekonomska razvijenost privrednog sistema pa sve do držanja ušteđevine izvan bankarskih tokova u slamarici. Poput bankarskog sektora i kod osiguravajućih kuća najrazvijenije je slovenačko tržište. U Srbiji posluju čak 22 osiguravajuća društva. Kao i prošle godine, najveće osiguravajuće društvo u Srbiji je „Dunav", iza kojeg na listi slede DDOR Novi Sad i „Delta Đenerali osiguranje".

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*



Letujte, za kuću ne brinite.

Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredviđenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

Datum: 15-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Ko je ko u srpskim finansijama
Autori: naručena objava
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 450
Tiraž: 5000

Naslov: **Za sve vrste osiguranja**

Strana: 51



Delta Generali Osiguranje je članica Generali grupe, jednog od vodećih aktera u svetskoj osiguravajućoj i finansijskoj industriji. Nakon 179 godina postojanja, Generali grupa danas posluje na 5 kontinenata u 68 zemalja sveta.

U Srbiji danas poslujemo kao Delta Generali Osiguranje i pružamo sve vrste osiguranja: od složenih osiguranja industrije, do jednostavnih porodičnih polisa. Veliko iskustvo i tradicija Generali grupe, ujedinjeni sa znanjem i lokalnim iskustvom domaćeg pamera, garancija su kvaliteta usluga koje pruža Delta Generali Osiguranje.

Kontakt centar 0800 222 555 | www.deltageneraliosiguranje.rs

Datum: 15-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Ko je ko u srpskim finansijama
Autori: naručena objava
Teme: Delta Generali i konkurencija

Napomena:
Površina: 800
Tiraž: 5000

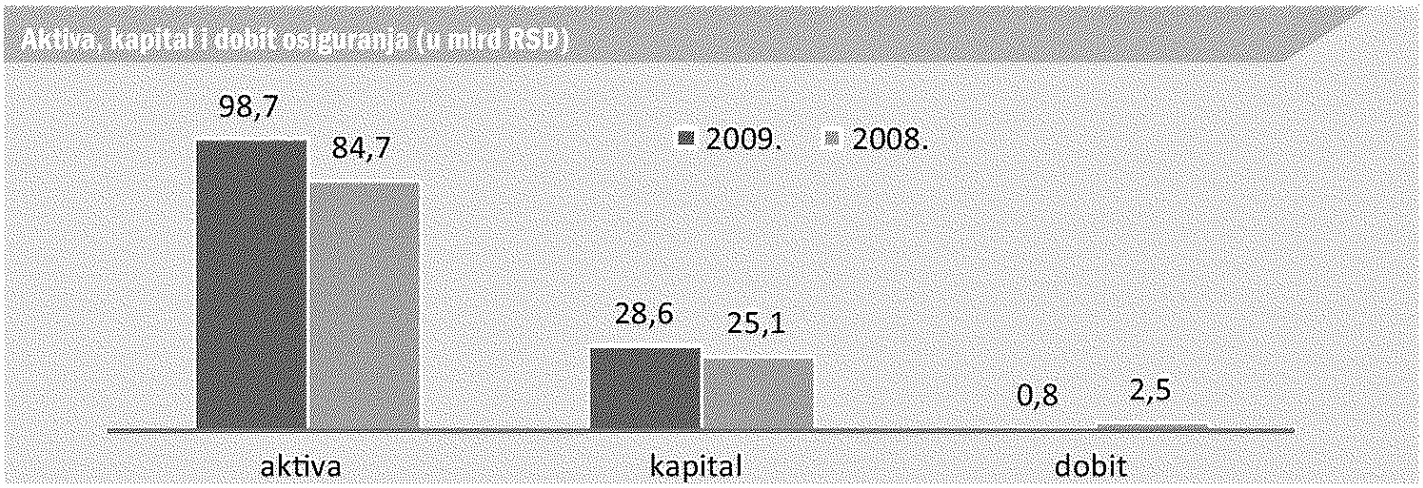
Naslov: **Bilansne kategorije (u 000 RSD) u osiguravajućim i reosiguravajućim kompanijama**

Bilansne kategorije (u 000 RSD) u osiguravajućim i reosiguravajućim kompanijama

Insurance and Reinsurance Companies Balance Sheets (in 000 RSD)

Izvor (Source)
APR - finansijski izveštaji za 2009 i 2008 godinu (skraćen pregled)

Br.	Društva za osiguranje/ Insurance company	Ukupna aktiva/Total assets (aop 037)		Kapital i rezerve / Capital and Reserve (aop 101)		Neto dobitak/gubitak/Net gain-loss (aop 283/284)		Broj zaposlenih/No of employees	
		2009	2008	2009	2008	2009	2008	2009	2008
1	Alico	277.669	229.995	254.733	219.338	-127.278	-13.153	55	23
2	AMS	2.261.484	1.738.749	598.903	473.265	117.098	51.546	315	396
3	AS	922.266	488.963	442.623	446.515	-100.285	309	79	7
	Basler neživotno	360.611	375.698	332.174	361.172	-29.002	-15.284	28	16
	Basler životno	252.726	257.879	228.554	234.960	-6.409	-6.806	18	6
4	Basler ukupno	613.337	633.577	560.728	596.132	-35.411	-22.090	46	22
5	Credit Agricole Life	424.745	312.709	273.052	232.410	-32.567	-27.766	12	11
6	DDOR Novi Sad	15.499.403	15.244.838	3.051.990	2.588.683	260.663	-134.812	2.054	2.203
7	Delta Generali	13.704.299	10.330.776	2.648.472	2.071.945	121.449	97.964	2.191	1.788
8	Delta Generali Re	1.604.763	683.925	598.189	530.965	64.280	16.425	7	6
9	Dunav	24.184.316	23.767.434	9.882.817	9.638.973	146.600	1.904.246	2.665	2.305
10	Dunav Re	2.496.889	2.360.920	1.129.285	993.049	130.475	256.497	29	26
11	Garant - Energoprojekt	911.266	805.728	690.483	562.863	127.620	170.314	12	10
12	Globos	1.153.450	862.343	844.097	548.779	14.475	428.367	47	49
13	Grawe	6.999.808	5.103.104	1.438.619	915.518	190.743	117.213	286	244
14	Merkur	486.018	347.373	253.269	239.781	-53.460	-49.426	12	11
15	Milenijum	1.476.643	1.256.877	470.238	451.613	17.486	30.421	310	261
	Sava	2.352.857	1.883.496	475.973	644.475	-142.973	24.422	334	334
	Sava životno	303.050	308.406	296.342	307.531	-11.189	11.431	51	11
16	Sava ukupno	2.655.907	2.191.902	772.315	952.006	-154.162	35.853	385	345
17	Societe Generale	334.613		313.134		-12.081		6	
18	Takovo	3.307.270	2.673.852	614.135	408.793	58.132	4.450	541	431
19	Triglav Kopaonik	2.684.103	2.332.831	749.481	737.359	12.417	2.071	567	496
	Uniqa životno	2.729.483	2.587.117	736.285	667.286	82.729	-71.353	439	591
	Uniqa neživotno	3.571.388	3.031.727	709.485	776.437	-66.952	-188.478	810	984
20	Uniqa ukupno	6.300.871	5.618.844	1.445.770	1.443.723	15.777	-259.831	1.249	1.575
21	Wiener Stadtische	9.361.061	7.277.527	1.064.152	659.164	29.612	-45.887	946	864
22	Wiener Re	1.087.476	449.163	587.267	437.746	54.082	-936	5	1
SRBIJA UKUPNO		98.747.657	84.711.430	28.683.752	25.148.620	845.665	2.561.775	11.819	11.074



kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 15-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Ko je ko u srpskim finansijama
Autori: naručena objava
Teme: Delta Generali i konkurencija

Napomena:
Površina: 800
Tiraž: 5000

Naslov: **Bilansne kategorije (u 000 RSD) u osiguravajućim i reosiguravajućim kompanijama**

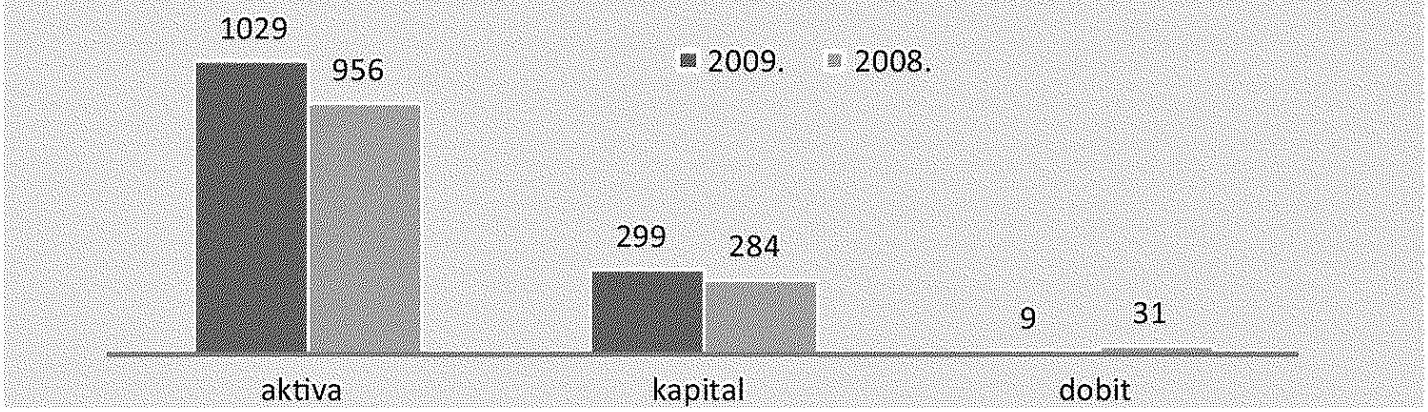
Bilansne kategorije (u 000 EUR) u osiguravajućim i reosiguravajućim kompanijama

Insurance and Reinsurance Companies Balance Sheets (in 000 EUR)

Izvor (Source)
APR - finansijski izvestaji za 2009 i 2008 godinu (skraćen pregled)

Br.	Društva za osiguranje/ Insurance company	Ukupna aktiva/Total assets (aop 037)		Kapital i rezerve /Capital and Reserve (aop 101)		Neto dobitak/gubitak/Net gain-loss (aop 283/284)		Broj zaposlenih/No of employees	
		2009.	2008.	2009.	2008.	2009.	2008.	2009.	2008.
1	Alica	2.896	2.596	2.657	2.476	-1.355	-162	55	23
2	AMS	23.587	19.625	6.246	5.342	1.247	633	315	396
3	AS	9.619	5.519	4.616	5.040	-1.068	4	79	7
	Basler neživotno	3.761	4.240	3.464	4.076	-309	-188	28	16
	Basler životno	2.636	2.911	2.384	2.652	-68	-84	18	6
4	Basler ukupno	6.397	7.151	5.848	6.728	-377	-271	46	22
5	Credit Agricole Life	4.430	3.529	2.848	2.623	-347	-341	12	11
6	DDOR Novi Sad	161.654	172.064	31.831	29.218	2.775	-1.655	2.054	2.203
7	Delta Generali	142.932	116.600	27.623	23.385	1.293	1.203	2.191	1.788
8	Delta Generali Re	16.737	7.719	6.239	5.993	684	202	7	6
9	Dunav	252.235	268.255	103.075	108.792	1.561	23.382	2.665	2.305
10	Dunav Re	26.042	26.647	11.778	11.208	1.389	3.150	29	26
11	Garant - Energoprojekt	9.504	9.094	7.202	6.353	1.359	2.091	12	10
12	Globos	12.030	9.733	8.804	6.194	154	5.260	47	49
13	Grawe	73.006	57.597	15.004	10.333	2.030	1.439	286	244
14	Merkur	5.069	3.921	2.642	2.706	-569	-607	12	11
15	Milenijum	15.401	14.186	4.904	5.097	186	374	310	261
	Sava	24.540	21.258	4.964	7.274	-1.522	300	334	334
	Sava životno	3.161	3.481	3.091	3.471	-119	140	51	11
16	Sava ukupno	27.700	24.739	8.055	10.745	-1.641	440	385	345
17	Societe Generale	3.490	0	3.266	0	-129	0	6	
18	Takovo	34.494	30.179	6.405	4.614	619	55	541	431
19	Triglav Kopaonik	27.994	26.330	7.817	8.322	132	25	567	496
	Uniqa životno	28.468	29.200	7.679	7.531	881	-876	439	591
	Uniqa neživotno	37.249	34.218	7.400	8.763	-713	-2.314	810	984
20	Uniqa ukupno	65.716	63.418	15.079	16.295	168	-3.190	1.249	1.575
21	Wiener Stadtische	97.633	82.139	11.099	7.440	315	-563	946	864
22	Wiener Re	11.342	5.070	6.125	4.941	576	-11	5	1
SRBIJA UKUPNO		1.029.909	956.111	299.163	283.844	9.002	31.456	11.819	11.074

Aktiva, kapital i dobit osiguranja (u mln EUR)



kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 15-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Ko je ko u srpskim finansijama
Autori: drugi pišu
Teme: Delta Generali i konkurencija
Naslov: "Budi prvi i najbolji" ili "popusti da bi pobedio"
Napomena:
Površina: 2400
Tiraž: 5000
Strana: 58

Razvoj konkurencije u sektoru osiguranja Srbije

„Budi prvi i najbolji“ ili „popusti da bi pobedio“

U odnosu na aktuelne strategije osetnijeg snižavanja cena i povećanja posredničkih provizija postoji više razloga za „popusti da bi pobedio“ pristup. S druge strane, „budi prvi i najbolji“ možda za većinu osiguravajućih društava nije izvodljiva alternativa. Međutim, neka njena varijacija na „užem terenu“, npr. tržišnom segmentu, vrsti osiguranja, regionu, kanalu distribucije, jedini je osnov za dugoročno prisustvo na tržištu osiguranja Srbije

Nikola Uzelac, izvršni direktor DDOR Novi Sad

Ni svrha ni pretpostavljeni obim teksta ne ostavljaju prostora za bavljenje delom Pitera Drakera, donedavno vodećeg autora, predavača i savetnika iz oblasti upravljanja organizacijama. Nema mesta ni za kraći pregled njegovog viđenja osnovnih strategija koje stoje na raspolaganju svakom preduzetniku, što je detaljno opisao u knjizi „Inovacije i preduzetništvo“ (1985). Možda je i dobro što je tako. Jezgrovitost i intuitivna uverljivost naziva već samo dva od tih strateških pravaca (iz naslova) dovoljno su snažni da pokreću na razmišljanje i akciju.

S druge strane, moguće je da će neko reći da su osiguravajućim društvima u Srbiji znatno bliži prizemniji pristupi, poput onog „daj šta daš“, ili „ne pitam šta košta“, nego pomenute „svetske“ strategije. Ipak, izvesno je da postoji jasan trend rasta ozbiljnosti sektora osiguranja u celini, po većini ključnih kriterijuma. Štaviše, ponašanje pojedinih konkurenata izgleda da je baš u skladu sa pomenutim opcijama iz naslova, ili bar postoje jasni znaci da se ide u tom pravcu. Zbog toga se ista vrsta pristupa čini prikladnom pri analizi strateških izbora pojedinih kompanija. Shodno tome, ključni tok razvoja konkurentskih odnosa u sektoru osiguranja Srbije za narednih godinu-dve sagledaće se kroz kratak osvrt na dešavanja u poslednjih nekoliko godina, pregled promena kod faktora iz okruženja te analizu snaga, slabosti i strateških alternativa pojedinih konkurenata.

KRATKA ISTORIJA SAVREMENIH KONKURENTSKIH ODNOSA: OLUJA, ZATIŠJE, BURA, PA ...?

Na osnovu novih zakonskih rešenja, Narodna banka Srbije je tokom 2004. i 2005. uspostavila funkciju nadzora nad delatnosti osiguranja i operativno počela sa uvođenjem reda i u ovoj oblasti. Rezultati su bili brzo vidljivi. Nestala su „osiguravajuća“ društva koja, zbog niskih cena po kojima su prodavali polise i zbog neodgovarajućeg ulaganja naplaćenih sredstava, nisu bila u stanju da redovno izmiruju obaveze prema osiguranicima. Time je cela tržišna utakmica posle dugo vremena dovedena u prihvatljive okvire, mada je tržišni prostor koji je iznenada ostao nepokriven bio toliko izazovan da je borba za njega ponekad uključivala i problematična sredstva.

Pojava supervizora, ubrzani ekonomski razvoj, pa i proces privatizacije, bili su dovoljan motiv za više osiguravajućih društava iz razvijenih zemalja EU. Nakon godinu-dve većina od onih međunarodno orijentisanih osiguravajućih kuća koje su prisutne u regionu jugoistočne Evrope imala je i „greenfield“ ulaganje u Srbiji, ili je preuzela neko od postojećih društava. Veći broj jačih firmi na relativno malom (mada perspektivnom) tržištu neminovno je značio zaoštravanje konkurentskih odnosa. Manji – a naročito novopridošli konkurenti – imaju za cilj da što pre znatno poboljšaju svoju tržišnu prepoznatljivost, što praktično znači dostizanje pet odsto tržišnog učešća za nekoliko godina. Toga naravno nema bez preuzimanja klijenata od postojećih konkurenata. A kako to postići? Za tako kratak vremenski okvir, kvalitet proizvoda i usluge od manjeg su značaja u odnosu na cene prema osiguranicima i posrednicima. Međutim, snižavanjem cene polise ispod određenog nivoa (tehničkog minimuma), uz dinamično povećanje posredničkih provizija, ograničava se sposobnost isplate po odštetnim zahtevima osiguranika - ili čak ugrožava kapitalna osnova. Takođe, vodeće kompanije nastoje da očuvaju svoju poziciju, tako da su prinuđene da odgovore na ove izazove i da, istina sa izvesne distance, prate promene u ponudi

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

koje iniciraju manji osiguravači. Dakle, kao da se istorija ponavlja. No, da li je to baš tako? Uvažavajući sve specifičnosti po pojedinim firmama, načelni odgovor bi ipak pre bio negativan – nego pozitivan. Evo i zašto.

OKRUŽENJE: SMIRUJUĆE - PA I VIŠE OD TOGA

Razmere svetske finansijske i ekonomske krize, u kojoj se nalazimo od rane jeseni 2008, takve su da pad bruto proizvoda na globalnom nivou od nekoliko procenata nije više novost. Isto važi i za neizvesnu sudbinu i bankrot nekih od vodećih svetskih kompanija. Takođe, još nema pouzdanih procena o godini završetka krize. Za Srbiju je dodatna poteškoća što je pad privrednih aktivnosti praćen dosta visokom inflacijom i znatnim gubitkom vrednosti domaće valute u odnosu na evro. U takvim uslovima, stabilnost u poslovanju, pa i sam opstanak, predstavljaju veoma ambiciozne ciljeve za firme iz finansijskog sektora. O strategiji intenzivne cenovne konkurencije, koja kao verovatnu i skoru posledicu ima osetniji gubitak na kapitalu, teško da se može govoriti kao o prihvatljivoj.

Kriza primetno smanjuje i platežnu sposobnost klijenata osiguravajućih kuća, što bi u načelu mogao da bude razlog za veće i trajnije sniženje cene osiguranja. Međutim, kriza podstiče i prevare u osiguranju, po broju i prosečnom iznosu i po uspešnosti, što povećava rashode. Razlozi za smanjenje broja onih šteta kod kojih nema elemenata prevarnih radnji možda postoje, ali samo u manjoj meri (npr. povećana opreznost u vožnji zbog strože kaznene politike nakon početka primene novog zakona o bezbednosti u saobraćaju). Pad prosečnog iznosa plaćene štete vrlo malo je verovatan, zbog inflacije i rasta kursa evra u odnosu na dinar. Sve u svemu, ima malo prostora za smanjenje vrednosti osnovnog inputa cene polise.

Kada govorimo o okruženju u kontekstu razvoja konkurentske borbe, ne treba zaboraviti ni znatne kapacitete supervizora da prepozna one postupke osiguravajućih društava koji dovode u pitanje njihovu sposobnost da uredno vrše isplate svojim osiguranicima. Supervizor se ne ustručava da interveniše u poslovanje banaka, tako da se slični potezi čak i u reformisanom



osiguranju ne bi mogli smatrati iznenađenjem.

INTERNI FAKTORI: IZVESNE RAZLIKE PO STRATEŠKIM GRUPAMA

Iako opšta kretanja u okruženju ne daju mnogo razloga za dalje intenziviranje konkurencije zasnovane na cenama, trebalo bi ipak proveriti da li je možda odnos snaga i slabosti pojedinih osiguravača takav da upućuje na suprotan zaključak.

Gledajući vodeće firme, uočava se da tržišni zadatak ostalih društava zaista nije lak. Dva nesporna lidera sektora, „Dunav" i „DDOR Novi Sad", svojim tradicionalnim kvalitetima u pogledu pouzdanosti po pitanju isplate šteta postepeno dodaju i nove. Reorganizacija im je ili završena ili pri kraju, jača se prodajna funkcija, razvija životno osiguranje, unapređuju korporativno upravljanje i procena rizika, smanjuju administrativni troškovi. Pored toga, u svesti osiguranika i javnosti, obe firme su već dugo sinonimi za osiguranje.

Treća po veličini, „Delta-Generali", izuzetno napreduje po kriterijumu tržišnog učešća i približava se gore pomenutim. Iako nema dužu istoriju poslovanja, ipak ima nešto što je razlikuje od dva vodeća igrača, a što je dosta bitno. Kao privatna kompanija još od osnivanja, u prilici je da besprekorno kontroliše troškove sprovođenja osiguranja, dok u segmentu prodaje uživa podršku daleko najvećeg konglomerata u zemlji.

Dakle, konkurentska prednost prva tri osiguravajuća društva, a na koje se zajedno odnosi oko dve trećine ukupne bruto premije celog sektora, nije zasnovana na ceni. Veća promena po ovom strateškom elementu, gledano čisto iz internog ugla tih kompanija, čini se malo verovatnom.

Od ostalih osiguravajućih kompanija po tržišnom učešću izdvaja se „Wiener Stadtische", jer je nadomak dvocifrenom učinku, dok su drugi prilično daleko od takvog rezultata. Možda baš zbog te udaljenosti, kod tih manjih osiguravajućih društava opcije za nalaženje konkurentske prednosti izgledaju još oskudnije nego što to stvarno i jesu. Međutim, u većini, radi se o kompanijama koje su tokom decenija rada, pa i vekova, potvrdili reputaciju na svojim domaćim tržištima, uglavnom razvijenim evropskim. Pored toga, preduzeća iz tih područja ulažu u Srbiju, a znatan broj građana Srbije još uvek radi u tim zemljama, tako da tržišne niše postoje. Stoga je realno očekivati da će insistiranje na kratkoročnim rezultatima u Srbiji i ovde postepeno da postane podređeno dugoročnom sticanju poverenja klijenata - kroz pouzdanost u isplati šteta, razvoj distributivne mreže i komuniciranje lišeno insistiranja na prodaji.

IZUZECI I DRUGAČIJA REŠENJA: MOGUĆI - ALI SVE MANJE VEROVATNI

I pored razložnosti svih iznetih argumenata saznanje o načelno velikoj raznovrsnosti situacija u poslovnom svetu upućuje nas na traganje za izuzecima.

Razlog za drugačije pristupe pojedinih osiguravajućih društava mogao bi da ima osnov u prirodi pojedinih poslovnih linija, odnosno vrsta osiguranja. Izrazit primer je obavezno osiguranje od auto-odgovornosti. Pokriva gotovo trećinu ukupne godišnje premije, i po tome je vodeća vrsta osiguranja. Cena je regulisana i jednaka za sva društava – ali je zato naplata sigurna, jer nema registracije motornog vozila bez dokaza o uplati za polisu osiguranja. Vodeći kanal prodaje je tehnički pregled, s obzirom na to da se tu potvrđuje tehnička ispravnost vozila, pa klijenti u servisu završavaju i ceo administrativni deo posla registracije (a što uključuje i polisu osiguranja).

Pokazalo se da osiguranici u takvim situacijama najčešće ne insistiraju na polisi baš određenog osiguravajućeg društva. Zbog toga se uspostavlja i ubrzano napreduje tržišno pravilo: što veća posrednička provizija, to veći i brži rezultat. Ova pojava, u uslovima kada su još sveža sećanja na gotovo haos u pogledu cena polisa auto-odgovornosti (koji je postojao do pre četiri-pet godina) sigurno će se morati rešavati, ako ni zbog čeg drugog – onda zbog supervizora. Svi su svesni da liberalna pravila EU najverovatnije predstavljaju ne tako daleku budućnost, ali i da danas postoji snažna potreba za efikasnom i efektivnom regulacijom. Uključivanje udruženja osiguravajućih društava Srbije u definisanje propisa i nadzor nad njihovim sprovođenjem, kao i jasno vezivanje cene za individualni i/ili regionalni racio šteta, koraci su ka održivom kompromisu.

Pored toga, moguće je da do izuzetaka po pitanju cenovne konkurencije dolazi i zbog toga što pojedine manje firme mogu da budu pod naglašenim pritiskom centrala po pitanju postizanja hitnog i drastičnog rasta prodaje. Moguće je da pojedini rukovodioci i bez toga imaju jaku potrebu za veoma brzim rezultatima u prodaji. Verovatno će ovi razlozi da važe i tokom narednih godinu-dve, ali imajući u vidu sve druge činioce, njihovo dejstvo će se ispoljavati u manjoj meri.

REZIME: KVALITETOM DO TRŽIŠTA

U odnosu na aktuelne strategije osetnijeg snižavanja cena i povećanja posredničkih provizija postoji više razloga za „popusti da bi pobedio" pristup. S druge strane, „budi prvi i najbolji" možda za većinu osiguravajućih društava nije izvodljiva alternativa. Međutim, neka njena varijacija na „užem terenu", npr. tržišnom segmentu, vrsti osiguranja, regionu, kanalu distribucije, jedini je osnov za dugoročno prisustvo na tržištu osiguranja Srbije.

Za osiguranike, sadašnje i buduće, sve to značiće dalji nastavak poboljšanja ponude. Razvoj konkurencije na zdravim osnovama pomeraće pažnju osiguravajućih društava na kvalitet usluge. A to, pre svega, znači da njihove klijente očekuje: lakša dostupnost prodavaca polisa - ali i osoblja zaduženog za likvidaciju i isplatu šteta, jednostavnije procedure izdavanja polisa i obrade odštetnih zahteva, razumljiviji opis proizvoda i brža isplata šteta.

Istovremeno, sve više će postajati jasno da sniženje cene polise, kao i povećanje provizija datih posrednicima, ima svoju granicu. Naravno, da bi bile konkurentne, osiguravajuće kuće uporne su u nastojanju da sopstvene troškove, naročito one administrativne, drže na što nižem nivou – do iznosa neophodnog za pouzdan rad njihovih operativnih sistema. Idući korak dalje, osiguravajuće kuće mogu ponekad svesno da se odreknu prinosa na kapital, a u korist klijenata. Ponekad u tome mogu da prihvate i gubitak dela kapitala. Ali ne mogu tako da rade duže vreme.

Datum: 15-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Ko je ko u srpskim finansijama
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali i konkurencija
Napomena:
Površina: 2500
Tiraž: 5000
Naslov: DOMINACIJA MEĐUNARODNIH REGIONALNIH IGRAČA
Strana: 90

Vodeće banke i osiguravajuća društva u Adria regionu

Dominacija međunarodnih i regionalnih igrača

Uprkos negativnim makroekonomskim kretanjima, finansijski sektor u regionu i dalje uspeva da zadrži rast ukupne aktive, a većim delom i profitabilnost. Uz izuzetak Slovenije i u manjoj meri Srbije, bankarskim sektorom Adria regiona dominiraju međunarodne grupacije. Iako je zbog krize konsolidacija znatno usporena, neke banke su i dalje nastavile regionalno širenje

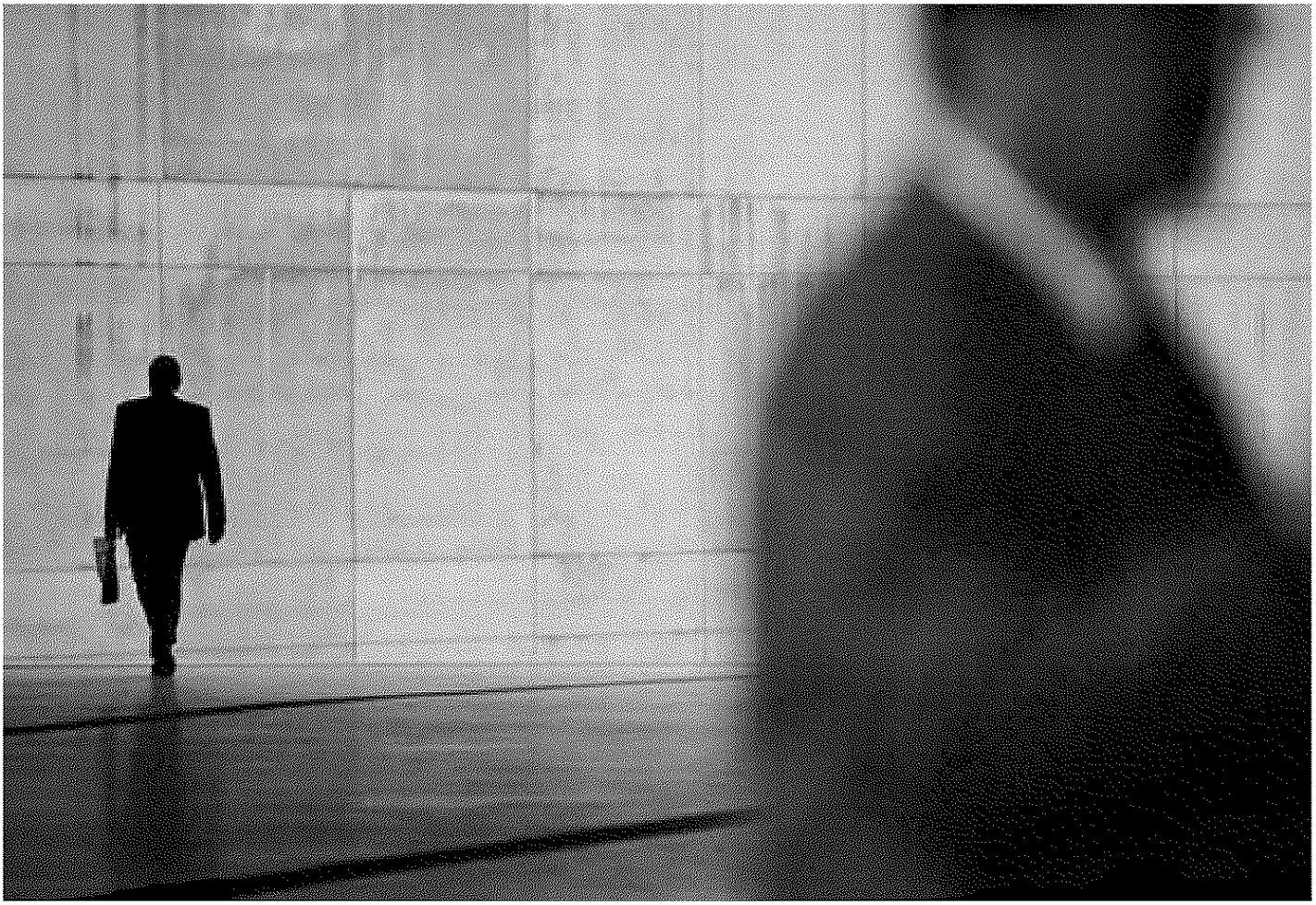
Finansijska kriza, koja je obeležila čitavu prošlu godinu, uslovila je slabljenje privrednih aktivnosti tržišta u Adria regionu (Srbija, Bosna i Hercegovina, Crna Gora, Hrvatska, Makedonija i Slovenija). To je, razumljivo, rezultovalo i slabijim poslovnim rezultatima finansijskog sektora. U uslovima usporenih privrednih kretanja i nastavka pada realnog BDP-a širom regiona, poredak i raspodela snaga unutar finansijskog sektora regiona, u najvećoj meri ostali su, prema očekivanjima, nepromenjeni. Ipak, uprkos negativnim makroekonomskim kretanjima, finansijski sektor u regionu i dalje uspeva da zadrži rast ukupne aktive, a većim delom i profitabilnost. Iako su banke najveći deo rizika u svojim bilansima prepoznale i rezervisale za potencijalne gubitke već u 2008, proces „čišćenja" bilansa od loših potraživanja se, pod pritiskom regulatora, ali i strateških vlasnika, nastavio i u prošloj godini.
„S druge strane, sektor osiguranja, predvođen velikim regionalnim, još uvek nezavisnim društvima, suočava se sa značajnim preokretom strateških prioriteta. Pritom je profitabilnost – možda prvi put u tranzicionom razdoblju – dobila prednost nad tržišnim udelom," napominje Nada Sudić, partner u Sektoru za poslovno savetovanje Deloitte-a. Ovakav strateški zaokret, barem za sada, nije bio propraćen rastom same profitabilnosti, i to pre svega zbog nepovoljnog privrednog okruženja, ali i negativnih kretanja u segmentu životnih osiguranja. Ipak, vidljiv je u snažnim aktivnostima osiguravajućih kuća u reinženjeringu procesa upravljanja štetama, zatim u povećanoj pažnji prema naplati premije, kao i činjenici da osiguranja sve veći značaj pridaju ulozi interne kontrole, sa naglaskom na upravljanje rizicima.
A baš je upravljanje rizicima, kao i usklađivanje sa regulatornim zahtevima Basel II i Solventnost II, postalo ključna tema u čitavom regionu, zajedno sa potrebom za efikasnijim upravljanjem troškovima. Stoga je ove godine Deloitte-ova lista najuspešnijih banaka i osiguravajućih društava propraćena i posebnim osvrtom na izazove usklađivanja sa ovim evropskim direktivama koje će imati znatan uticaj na finansijski sektor. Ove godine je za pripremu pregleda vodećih banaka i osiguravajućih kuća primenjen nešto drugačiji metodološki pristup. Cilj je bio da se napravi pregled najznačajnijih regionalnih igrača u finansijskom sektoru, sa uvažavanjem njihove različite veličine na pojedinim tržištima.

BANKE: NAGLASAK NA REGIONALNOM POSLOVANJU

Najveće bankarske grupacije u Adria regionu prisutne su na većem broju tržišta, što im omogućava servisiranje potreba klijenata sa regionalnim aktivnostima. Tako dobra rasprostranjenost pruža bankama pristup relativno širokoj depozitnoj bazi. S druge strane, ona i osigurava njihovim vlasnicima, odnosno akcionarima, mogućnost diversifikacije poslovanja, budući da su izložene većem broju ekonomija. S obzirom na to da se ekonomije u Adria regionu nalaze na različitim nivoima razvijenosti pa imaju različite očekivane stope rasta, širenje regionalne prisutnosti pruža bankama odličnu kombinaciju stabilnosti i perspektive značajnijeg rasta, kao i povećanja nivoa profitabilnosti.
Najsažetije rečeno, uz izuzetak Slovenije i u manjoj meri Srbije, bankarskim sektorom Adria regiona dominiraju međunarodne grupacije. Iako je zbog krize

Datum: 15-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Ko je ko u srpskim finansijama
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali i konkurencija
Napomena:
Površina: 2500
Tiraž: 5000

Naslov: **DOMINACIJA MEĐUNARODNIH REGIONALNIH IGRAČA**



konsolidacija znatno usporena, neke banke su i dalje nastavile regionalno širenje. Tako je Erste banka prošle godine preuzela crnogorsku Opportunity banku, a Nova kreditna banka iz Maribora Credy banku u Srbiji. Po svoj prilici, ta konsolidacija će se nastaviti dolaskom očekivane stabilizacije, pa i preokreta ekonomskih trendova. U prilog daljoj konsolidaciji ide i rastuća potreba za dodatnim kapitalom, koja bi mogla da predstavlja problem delu vlasnika zasad još uvek nezavisnih, manjih banaka. Ona bi ih svakako mogla da podstakne na odluku o eventualnoj prodaji ili udruživanju sa većim bankarskim grupacijama. S druge strane, šteta koju je globalna kriza nanela na matičnim tržištima ili matičnim bankama nekih od ovde prisutnih bankarskih grupacija, u kombinaciji sa lokalnim (pre svega fiskalnim) problemima, mogla bi takođe biti razlog za prodaju dela ili čak celog regionalnog portfelja, s namerom da se napusti neko od tržišta regiona.

MERENJE SNAGA: NEKOLIKO VELIKIH I MALIH IGRAČA

Unicredit, najveća bankarska grupacija u Adria regionu sa ukupnom aktivom od gotovo 19,5 milijardi evra, prisutan je u četiri države: Srbiji, Sloveniji, Hrvatskoj, i Bosni i Hercegovini. Sledi grupa Nove ljubljanske banke koja deluje u pet država u regionu (Srbija, Slovenija, BiH, Makedonija, Crna Gora) kao i grupa Intesa SanPaolo koja deluje u iste četiri države kao i Unicredit grupacija. Ove tri najveće bankarske grupacije zajedno čine oko 35 odsto ukupne aktive u regionu. Bez sumnje, važnost 15 najvećih grupacija koje su dospele na Deloitte-ovu listu ističe činjenica da zbir njihove aktive čini gotovo 80 odsto ukupne bankarske aktive u svim zemljama regiona.

Prošle godine je slovensko bankarsko tržište po veličini aktive preteklo hrvatsko, postavši tako najveće u regionu. S obzirom na to da ove dve zemlje zajedno drže preko 70 odsto ukupne aktive u regionu, ne treba čuditi činjenica da najveće pojedinačne banke dolaze upravo iz tih dveju država. „Kako se i očekivalo, 2009. je došlo do značajnog porasta rezervacija za loša i sumnjiva potraživanja. Reč je o logičnom nastavku čišćenja bilansa započetom u prethodnoj godini, koje je bilo posledica značajnog povećanja portfelja loših potraživanja (tzv. Non Performing Loans) kako u globalnom bankarskom sistemu, tako i u regionu," ističe Nada Sudić, partner u Deloitte-u.

Datum: 15-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Ko je ko u srpskim finansijama
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali i konkurencija

Napomena:
Površina: 2500
Tiraž: 5000

Naslov: **DOMINACIJA MEĐUNARODNIH REGIONALNIH IGRAČA**

Problem portfelja loših potraživanja na razvijenim tržištima se, među ostalim, rešava i prodajom celih blokova takvih portfelja. Kao njihovi kupci javljaju se obično vrlo veliki, specijalizovani svetski fondovi, druge banke ili specijalizovane kompanije. Razumljivo, takvi pristupi se koriste i na nama bližem, centralnoevropskom tržištu, tamo gde regulativa to omogućava. „Međutim, u regionu koji posmatramo, to dosad nije bio slučaj. Ipak, s obzirom na značajan porast loših potraživanja, s jedne strane se stvara kritična masa, a s druge i sve veća potreba za rešavanjem ovog izazova novim metodama i pristupima, kao što je slučaj sa razvijenim sistemima," napominje Nada Sudić. Takav pristup obično podrazumeva angažovanje širokog spektra unutrašnjih resursa i spoljnih saradnika, budući da je potrebno razviti zahtevan i sveobuhvatan pristup odabiru najboljeg mogućeg modela. Bitan je i odgovarajući tretman svih poslovnih aspekata, od poreskih, pravnih, knjigovodstvenih, regulatornih, pa do strateških. „Cilj takvih poteza je kreiranje optimalnih „paketa" portfelja, koji će svojom strukturom i volumenom privući pažnju potencijalnih kupaca ili pak izdvajanje pojedinih potraživanja kao i njihovo rešavanje kroz individualni pristup," zaključuje Sudićeva.
„Prema podacima centralnih banaka, i nakon čišćenja bilansa većina banaka ostaje odgovarajuće kapitalizovana. Tome su svakako doprineli i potezi poput zadržavanja profita ili ad hoc dokapitalizacije. Uprkos tome što je povećanje troškova rezervacija negativno uticalo na profitabilnost, valja istaknuti da je većina banaka i prošle godine poslovala s profitom", napominje Nada Sudić Štaviše, ako se gleda profit pre rezervacija, primetno je da je on po pravilu ostao na nivou iz 2008, ili je čak porastao pod uticajem većih kamatnih prihoda. Taj podatak nam govori kako nije došlo do opadanja osnovne sposobnosti banaka da uspešno i profitabilno posluju, i to uprkos negativnim privrednim kretanjima i smanjenju kreditnih i drugih aktivnosti. Možemo zaključiti da su zahvaljujući svemu ovome bankarski sistemi u regionu stabilni.

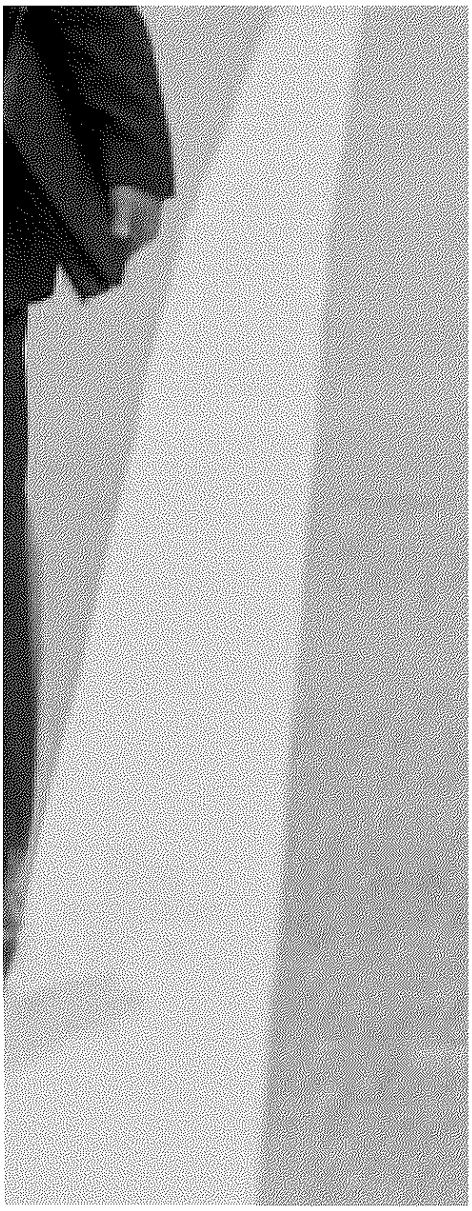


SLOVENIJA: USPON NA PRVO MESTO

Slovenija, kao jedina zemlja-članica EU u regionu, na prvom je mestu gledano po veličini aktive bankarskog sektora, ali svakako i po prosečnoj aktivi po stanovniku. Takva situacija je u skladu i sa ostalim privrednimm pokazateljima. Slovenačke banke su na pogoršanje privrednih uslova reagovale na dva načina: uvođenjem strožih uslova za zaduživanje i povećanjem rezervacija. Iako zbog strožih uslova za zaduživanje nije došlo do pada ukupnog iznosa izdatih kredita, kreditna je aktivnost znatno usporena. Adekvatnost kapitala na nivou ukupnog bankarskog sistema vrlo je dobra, pa je štaviše i iznad evropskog proseka. Ipak, dublja analiza pokazuje da su manje banke slabije kapitalizovane, što bi im moglo predstavljati problem u budućnosti, posebno kad uzmemo u obzir očekivani dalji trend visokog nivoa rezervacija i, kao posledicu toga, smanjenje profita. Kad se posmatra struktura prihoda, možemo

Datum: 15-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Ko je ko u srpskim finansijama
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali i konkurencija
Napomena:
Površina: 2500
Tiraž: 5000

Naslov: **DOMINACIJA MEĐUNARODNIH REGIONALNIH IGRAČA**



videti da je u prvih deset meseci prošle godine došlo do određenog blagog pada neto prihoda od kamata i naknada. Neto ostalih nekamatnih prihoda doneo je poboljšanje u odnosu na isti period u 2008. Glavni razlog tome treba tražiti u činjenici da su banke u 2008. zabeležile gubitke od finansijske imovine koju drže za trgovinu, dok su prošle godine ostvarile profit. Kako smo spomenuli ranije, najveća banka u Sloveniji je Nova ljubljanska banka, a slede je još dve banke u pretežno domaćem vlasništvu – Nova kreditna banka Maribor i Abanka Vipa.

HRVATSKA: PODELA NA VELIKE I MALE IGRAČE

U Hrvatskoj je izražena podela na velike i male banke, dok banaka srednje veličine ima relativno malo: svega tri od ukupno 34 banke. Ova podela je napravljena prema klasifikaciji HNB-a, koja banke sa aktivom većom od pet odsto ukupne aktive bankarskog sektora svrstava kao velike, one sa aktivom između jedan i pet odsto kao srednje, a one s aktivom manjom od jedan odsto kao male banke. Pri tom velike banke u Hrvatskoj čine preko 82 odsto ukupne aktive. Uopšteno govoreći, profitabilnost je niža kod malih banka. Takođe, samo je jedna iz grupe velikih i srednjih banaka poslovala sa gubitkom, dok je kod malih banaka njih sedam poslovalo negativno. Tokom 2009. Hrvatska narodna banka je ukinula ograničenje rasta kreditnih plasmana, uz obrazloženje da je u trenutnim uslovima smanjene potražnje za kreditima ovakva mera izgubila svrhu. Takođe, HNB je preduzela i druge korake kojima je olakšano poslovanje banaka, poput smanjenja stope obavezne rezerve krajem 2008. godine, što je oslobodilo dodatnu likvidnost u sektoru. Početkom godine promenjen je zahtev za adekvatnost kapitala i načina njegovog izračunavanja. Budući da je većina banaka u Hrvatskoj relativno solidno kapitalizovana, i prema starom i prema novom izračunavanju, sistem ostaje stabilan. Kao i dosad, najveća je Zagrebačka banka, članica Unicredit grupacije, a slede je Privredna banka Zagreb, članica grupe Intesa SanPaolo,i Erste&Steiermärkische Bank.

SRBIJA: JEDNO OD NAJATRAKTIVNIJIH TRŽIŠTA REGIONA

Iako je Srbija po broju stanovnika najveća zemlja regiona, njen bankarski sistem nalazi se tek na trećem mestu, sa dvostruko manjom aktivom od one u Hrvatskoj ili Sloveniji. Ipak, prosečna aktiva po stanovniku svrstava Srbiju tek na peto mesto, pri čemu je gore plasirana jedino Makedonija. Razloge za to pre svega treba potražiti u relativno slabijoj ekonomskoj razvijenosti, ali i u čuvanju ušteđevine izvan bankarskog sistema. Procenjuje se da građani Srbije „u čarapi" čuvaju protivvrednost od oko četiri milijarde američkih dolara. Zbog toga će važnu ulogu u budućem razvoju srpskog bankarskog tržišta svakako imati i podizanje nivoa poverenja u banke. U tom smislu jačanje prisutnosti snažnih stranih bankarskih grupa će imati pozitivan uticaj, pogotovo s obzirom na stabilizaciju bankarskih sektora u njihovim matičnim državama. Porast poverenja u banke dodatno je podstaknut merama kao što je povećanje garancije za uloge sa tri na pet hiljada evra. Zbog toga, u idućem periodu možemo očekivati dalje jačanje bankarskog sektora u Srbiji, kako se novac iz domaćinstava bude slivao u banke. Isto tako, vrlo niska penetracija sugeriše veliki potencijal, a time i dalje čini Srbiju jednim od najatraktivnijih i najizazovniji tržišta regiona. Prošle godine je ukupan rast aktive meren u domaćoj valuti iznosio čak 22 odsto u odnosu na 2008. Ipak, zbog kursnih razlika je pri prebacivanju u evro taj rast iznosio devet odsto. Najveća banka u Srbiji je članica grupe Intesa, a slede Komercijalna banka i Raiffeisen banka. Usled dobre kapitalizovanosti srpskog banakarskog sistema, prvi udar globalne krize, iz oktobra 2008. godine, uspešno je odbijen, a tokom 2009. bankarski sektor je bio suočen sa manjom raspoloživošću sredstava za plasiranje, što je zaduživanje učinilo skupljim. Kreditna sredstva iz inostranstva su predstavljala jedan od najvažnijih izvora kreditne ekspanzije u prethodnim godinama. Sada je za bankarski sektor zaduživanje u inostranstvu postalo skuplje, a raspoloživa sredstva manja. Smanjen obim raspoloživih sredstava bitno je uticao na viši nivo aktivnih kamatnih stopa tj. skuplje kredite, viši nivo pasivnih kamatnih stopa i manju ponudu kredita. Smanjen obim raspoloživih sredstava uticao je i na rast nekvalitetne aktive, jer jedan broj preduzeća usled značajno otežanih uslova poslovanja nije u mogućnosti da vrati svoje kredite, i na povlačenje depozita usled ugrožene likvidnosti banaka ili bankrotstva većih banaka na globalnom nivou. Do sada je u Srbiji stanovništvo povuklo oko miljardu evra štednje. Iako se u 2009. godini kreditni portfelj banaka povećao (za oko 24 odsto u odnosu na prethodnu godinu), iznos

prekograničnih kredita se smanjio za oko 630 miliona evra. Podaci s početka 2010. pokazuju da se rast kreditnog portfelja može očekivati i nadalje, ali umerenijim tempom nego što je to bilo u godinama „buma". Pri tome, plasmani privredi su i dalje dominantni (oko 59 odsto), zatim slede plasmani stanovništvu (oko 31 odsto), a potom javnom sektoru (oko 9 odsto).

Važan segment sagledavanja portfelja bankarskog sektora su likvidnost i kreditni rizik. Prosečan mesečni pokazatelj likvidnosti za celokupan bankarski sektor u decembru 2009. godine iznosi 1,86 što se smatra zadovoljavajućim s obzirom na regulatorni minimum od 1 – istovremeno likvidna aktiva na kraju 2009. godine je činila oko 35 odsto ukupne bilansne aktive bankarskog sektora, a odnos likvidne aktive i ukupnih kratkoročnih depozita iznosio je 0,60 (međutim, s obzirom na to da je ovaj odnos praktično neizmenjen, sledi zaključak da oročenja duža od 1 godine i dalje nisu atraktivna opcija za postojeće i potencijalne deponente).

Po pitanju kreditnog rizika, nakon perioda značajnog povećanja problematičnih kredita od septembra 2008., u poslednjem kvartalu 2009. godine, njihov obim je stagnirao i učešće u ukupnim kreditima se smanjilo.

Prema podacima iz Izveštaja o strukturi problematičnih kredita koje banke dostavljaju NBS, na kraju 2009. pokazatelj učešća problematičnih kredita u ukupno odobrenim kreditima na neto nivou iznosi 8,53 odsto.

BOSNA I HERCEGOVINA: MNOŠTVO MALIH BANAKA

Zanimljivo je primetiti kako u Bosni i Hercegovini postoji čak 28 banaka, uprkos relativno malom iznosu ukupne aktive. Jednim delom je to posledica postojanja zasebnog entiteta Republike Srpske, zbog čega deo bankarskih grupa posluje kroz dve odvojene pravne osobe. Tri vodeće banke drže gotovo polovinu ukupne aktive, a na nivou grupacija taj odnos raste na gotovo 60 odsto, što govori o relativno visokoj koncentraciji vodećih banaka. Raiffeisen banka i dalje je najveća banka u Bosni i Hercegovini, a slede je Unicredit grupacija, za njom Hypo grupa, od kojih svaka posluje putem dve banke.

MAKEDONIJA: RAST KROZ OTVARANJE POSLOVNICA

U skladu sa uopštenim regionalnim trendovima, u protekloj godini su se makedonske banke usresredile na organski rast kroz otvaranje novih poslovnica. Takođe, za razliku od 2008., kad su strane bankarske grupacije ostvarile čak tri preuzimanja na makedonskom tržištu, prošle godine nije bilo ni jednog. U sektoru je primetna visoka koncentracija triju najvećih banaka, koje zauzimaju gotovo dve trećine tržišta. Na vodećem mestu nalazi se Stopanska banka Skopje, koja je deo grupacije National bank of Greece.

Crna Gora: gubici najvećih banaka

Crna Gora je zabeležila najveći procentualni pad aktive u poređenju sa 2008., što je pre svega posledica smanjenja neto kreditnih plasmana. Posledice negativnih ekonomskih kretanja i u Crnoj Gori se primećuju kroz povećanje rezervacija i uticaj na profit banaka. Tako su, od pet najvećih banaka, tri poslovale sa gubitkom, dok su preostale dve znatno smanjile profit u odnosu na prethodnu godinu. Najveća banka u visoko koncentrisanom bankarskom sistemu zemlje je Crnogorska komercijalna banka, deo OTP grupe. Slede je NLB Montenegrobanka i Hypo Alpe Adria bank.

OSIGURANJA: TREND JAČANJA REGIONALNE PRISUTNOSTI

„U sektoru osiguranja najveći igrači su po pravilu i dalje oni koji su fokusirani na region. Tako među deset najvećih osiguravajućih grupacija tek tri pripadaju grupacijama sa sedištem izvan Adria regiona. Šest najvećih osiguranja je i dalje u domaćem vlasništvu", naglašava Nada Sudić. S druge strane, kao i kod banaka, u sektoru osiguranja takođe primećujemo trend jačanja regionalne prisutnosti. Razlozi su identični onima u bankarskom sektoru, pri čemu je dodatni naglasak još na prednosti diversifikacije, kao odgovoru na jačanje konkurencije i smanjenu mogućnost rasta na domaćim tržištima. To se pre svega odnosi na grupe čije su matične kompanije iz Hrvatske, Slovenije ili izvan ovog regiona.

Ukupna premija svih osiguranja u regionu smanjila se za otprilike 1,5 odsto u odnosu na 2008. Ukoliko pogledamo kretanje tržišta u pojedinim zemljama, možemo videti da nema nekog jedinstvenog trenda. Tako su tržišta Hrvatske i Makedonije pala, dok je na ostalima primetan blagi rast. Srbija je poseban slučaj, jer je ukupna premija izražena u domaćoj valuti porasla za 2,6 odsto. Međutim, zbog korekcija kursa premija izražena u evrima je smanjena za čak 12 odsto.

Napomene

Prilikom analize bankarskih grupa, kod grupacije Nove ljubljanske banke (NLB) nije uračunata Banka Celje zato što je na kraju 2009. godine NLB imala 40,99 odsto udela, što ne predstavlja većinski udeo od preko 50 odsto.

Kako Erste banka i Austrijske štedionice (Sparkassen) zajednički nastupaju u regionu, za potrebe ove analize uključene su sve banke koje su povezane ili sa Erste ili Sparkassen maticama. Erste banka i Austrijske štedionice povezane su kroz vlasničku strukturu.

Kod analize osiguravajućih grupacija posmatrana su samo društva koja se bave životnim i neživotnim osiguranjima, dok su društva za reosiguranje isključena iz razmatranja. Razlog za isključivanje društava za reosiguranje leži u izbegavanju dvostrukog zbrajanja premije. Ovakav metodološki pristup se najviše odrazio na rang Sava RE grupe. Naime, kod Sava RE grupacije matična kompanija je društvo za reosiguranje, koje ima značajne reosiguravajuće premije, a koje nisu uključene u podatke pri izradi liste. Kod drugih osiguravajućih grupa koje imaju svoja društva za reosiguranje ista imaju znatno manji volumen poslovanja u odnosu na ostatak grupe. U skladu sa tim, uticaj njihovog izostavljanja iz rezultata na konačnu poziciju grupacija je manji. Takođe, važno je napomenuti kako Sava RE ima i 45,79 odsto udela u Zavarovalnici Maribor, koji nije uključen iz istih razloga kao i u slučaju NLB i Banke Celje.

SLOVENIJA: ULOZI U ŽIVOTNO OSIGURANJE

Najrazvijenije tržište u regionu je slovensko, što pokazuju i udeli bruto premije u BDP-u, odnosno bruto premije po stanovniku. Prema oba pokazatelja, Slovenija je daleko ispred ostalih zemalja regiona. Još jedan znak razvijenosti tržišta je i rasprostranjenost životnog osiguranja, koje uz osiguravajuću ulogu prema pravilu ima i štednu komponentu. „Kako životno osiguranje u pravilu podrazumeva i viši dohodak, ono je rasprostranjenije u državama sa višim životnim standardom i razvijenijom privredom", komentariše Nada Sudić. Zbog toga ne treba da bude neobično da najveća osiguravajuća grupacija, kao i četiri od pet najvećih pojedinačnih osiguravajućih društava, dolaze upravo iz Slovenije. Najveće slovensko osiguravajuće društvo je Triglav, a slede ga Zavarovalnica Maribor i Adriatic Slovenica.

HRVATSKA: BLAGI PAD TRŽIŠTA

Hrvatsko tržište je drugo po veličini, ali i po razvijenosti. U protekloj godini ovo tržište je zabeležilo pad premije od 4,6 odsto, pri čemu je pad bio nešto izraženiji kod neživotnih osiguranja. Iako se deo tog smanjenja može pripisati kursnim razlikama, treba istaknuti da je tržište palo i u lokalnoj valuti. Ovakvo smanjenje je u skladu sa opštim privrednim kretanjima, zbog čega je i udeo premije u BDP-u ostao nepromenjen. Prema podacima Hrvatske udruge osiguravatelja, za prvih pet meseci 2010. godine vidi se da je negativan trend na području neživotnih osiguranja nastavljen, sa padom od gotovo 2,5 odsto. Kod životnih osiguranja je takođe primetan pad, ali slabiji, manje od 1 odsto.
„Na hrvatskom tržištu deluje najviše osiguravajućih društava u regionu, čak 27. Od toga prvih pet osiguravajućih društava drži više od dve trećine ukupnog tržišta. To govori u prilog činjenici da je, uprkos relativno velikom broju osiguravajućih društava, tržište zapravo vrlo segmentirano. Razlog za tako velik broj društava leži delom i u percepciji da hrvatsko tržište ima značajan potencijal, kako s obzirom na procese približavanja EU, tako i zbog daljeg rasta privrede. Pritom se očekuje dalje povećanje premije i približavanje statistikama kakve danas ima Slovenija. Naravno, reč je o ciljevima koji se neće i ne mogu ostvariti preko noći. Oni su stoga postavljeni kao srednjoročni ciljevi i pozicije koje osiguravajuće kompanije i grupacije tek zauzimaju, smatrajući ih strateški važnim," ističe Nada Sudić. Kao i prošle godine, najveće osiguravajuće društvo je Croatia osiguranje, koje na listi slede Euroherc, član Agram grupacije, i Allianz.

SRBIJA: VELIKA KONKURENCIJA

Na srpskom tržištu osiguravajućih društva vlada velika konkurencija: čak 22 osiguranja, što je u odnosu na premiju na tržištu znatno više nego u Sloveniji ili Hrvatskoj. „Razlozi za toliki broj društava pre svega leže u uverenju da srpsko tržište zbog svog privrednog potencijala, broja stanovnika i vrlo niske penetracije pruža znatan potencijal za rast," kaže Nada Sudić. Upravo zbog relativne nerazvijenosti tržišta, odnosno niske baze, moguće je primetiti i rast premije životnih osiguranja, što je u skladu sa postupnim sazrevanjem tržišta i jačanjem svesti stanovništva o životnim osiguranjima kao alternativnoj metodi štednje. Najveće društvo je Dunav osiguranje, a slede ga DDOR i Delta Generalli.

BOSNA I HERCEGOVINA: SPECIFIČNA REGULATIVA

Tržište osiguranja u Bosni i Hercegovini, prema glavnim pokazateljima razvijenosti, na nivou je tržišta u Crnoj Gori i Srbiji. Ipak, zbog specifične organizacije i regulative na njemu je prisutno više osiguravajućih društava. Pri tom je značajno napomenuti kako je osiguravajući sektor u Federaciji BiH nešto veći od onog u Republici Srpskoj, pa stoga najveća društva dolaze upravo sa područja Federacije. Tako je najveće društvo Sarajevo osiguranje, a slede ga Bosna Sunce i Euroherc (obe članice hrvatske Agram grupe).

CRNA GORA: DOMINACIJA STRANIH OSIGURAVAJUĆIH DRUŠTAVA

U Crnoj Gori tržištem dominiraju osiguravajuća društva u stranom vlasništvu. Daljom konvergencijom privrede sa onima razvijenijih zemalja, može se očekivati i dalje jačanje osiguravajućeg sektora u državi. Trenutno je najveće osiguranje Lovćen, u vlasništvu Triglav grupe, a slede ga Sava Montenegro (u vlasništvu Save RE grupe) i lokalna članica Grawe grupacije.

MAKEDONIJA: NAJMANJE RAZVIJENO TRŽIŠTE

Makedonsko osiguravajuće tržište najmanje je u regionu, a ujedno i najmanje razvijeno. To pokazuje i udeo bruto premije u makedonskom BDP-u. Iako su javno dostupni samo podaci za prvo polugodište 2009. godine, uočen je blagi pad ukupne premije u odnosu na isti period 2008. Najveće osiguravajuće društvo je Vardar, član Triglav grupe. Drugo osiguranje je QBE, dok se na trećem mestu nalazi Sava Tabak, članica Sava RE grupacije.

Metodologija

Metodologija koju je Deloitte ove godine koristio u analizi daje stvaran uvid u veličinu bankarskih i osiguravajućih grupa u Adrija regionu. I banke i osiguranja su prikazani kao grupe.
Bankarske grupacije su rangirane prema veličini aktive. Kako bi se dobili podaci na nivou grupacije prikazani u tabelama za svaku od bankarskih grupacija, sabrane su odgovarajuće stavke pojedinačnih banaka iz grupacije.
Osiguravajuće grupacije rangirane su prema visini bruto obračunatih premija.
Kako bi se dobili podaci prikazani u tabelama za svaku od osiguravajućih grupacija, sabrane su bruto obračunate premije pojedinačnih osiguravajućih društava iz grupe. Ovakav pristup je aproksimativan, pa ne predstavlja pravu konsolidaciju kakva se uobičajeno sprovodi. Ipak, uprkos tome omogućava kvalitetan uvid u stvarnu snagu najznačajnijih bankarskih i osiguravajućih grupacija u regionu.
U svrhu međusobne uporedivosti, svi iznosi preračunati su iz lokalnih valuta u evro.

Datum: 15-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Ko je ko u srpskim finansijama
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: Fokus na upravljanju rizicima

Napomena:
Površina: 1600
Tiraž: 5000

Strana: 101

Solventnost II na vidiku

Fokus na upravljanju rizicima

U svetlu novih regulatornih promena, osiguravajuća društva su suočena sa dva izazova. S jedne strane, moraju da osiguraju potpunu usklađenost sa direktivom Solventnosti II, dok im se sa druge strane pojavljuju nove poslovne i finansijske prilike koje novo regulaturno okruženje donosi

Globalna ekonomska i finansijska kriza povećala je pritisak na poslovanje, kao i finansijske rezultate evropskih i regionalnih društava za osiguranje. Uz stalni pritisak na prihode od premija, kvalitet finansijske imovine i optimizaciju procesa upravljanja štetama, prisutan je i pojačan nadzor regulatornih tela, koji pred osiguravajući sektor centralne Evrope stavlja nove, dodatne izazove. Ipak, najveći izazov koji stoji pred evropskim društvima za osiguranje nedvosmisleno je direktiva Evropske unije 2009/138/EC, poznatija pod nazivom Solventnost II.

U svetlu novih regulatornih promena, osiguravajuća društva su suočena sa dva izazova. S jedne strane, moraju da osiguraju potpunu usklađenost sa direktivom Solventnosti II, dok im se sa druge strane pojavljuju nove poslovne i finansijske prilike koje novo regulaturno okruženje donosi. S obzirom na složenost i važnost nove regulative, biće teško u kratkom roku prepoznati i u pravoj meri iskoristiti nove strateške prilike. Ipak, dugoročno gledajući, kvalitetno postavljanje ciljeva i uspešna primena sistema upravljanja rizicima, kako zahteva Solventnost II, omogućiće znatan iskorak u poređenju sa konkurencijom, ali i tržištem u celini.

Adrija region Top 15 grupe osiguravajućih društava 2009.

Adriatic Region Top 15 insurance company groups 2009.

milioni eura / Million EUR

Rang Rank	Osiguravajuće društvo (grupa) / Insurance company (group)	Bruto obračunata premija / Gross calculated premium
1	Triglav grupa	952,2
2	Croatia grupa	456,4
3	Agram grupa	330,9
4	Zavarovalnica Maribor	266,0
5	Adriatic Slovenica	260,7
6	Vzajemna Health	248,4
7	Generali Group	211,2
8	Kvarner Vienna Insurance Group	159,2
9	Dunav grupa	156,4
10	Allianz	134,4
11	Grawe grupa	126,4
12	DDOR	119,0
13	Sava RE grupa	115,5
14	Merkur grupa	97,8
15	Uniqua grupa	87,4

SLOŽENE PROMENE, MALO VREMENA

„Novi regulatorni trendovi zahtevaju složene promene, kao što su razvoj i primena okvira za upravljanje rizicima na nivou celog osiguravajućeg društva, izrada metodologija za merenje i upravljanje rizicima kao i izračunavanje regulatornog kapitala. Takođe, bitna je i transparentnost, što se odražava kroz javne objave o poslovanju društva, na finansijske podatke i sisteme upravljanja rizicima," naglašava Nada Sudić, partner u beogradskom Deloitte-u. To konkretno znači da Solventnost II traži veću sofisticiranost kao i dalji razvoj aktuarskih metodologija i tehnika. Takođe, potrebno je razviti informatička rešenja neophodna za obezbeđivanje pravilne primene i funkcionisanja ključnih procesa, metodologija i zahteva izveštavanja koje

Adrija region Top 15 grupa osiguravajućih društava prema geografskoj rasprostranjenosti

Adriatic region Top 15 Insurance Company Groups by States

	Srbija / Serbia	Hrvatska / Croatia	Slovenija / Slovenia	Crna Gora / Montenegro	BiH / B&H	Makedonija / Macedonia
Triglav grupa	Triglav Kopaonik	Triglav osiguranje	Triglav; Triglav Health	Lovćen	Triglav BH	Vardar
Croatia grupa	Milenijum	Croatia osiguranje; Croatia zdravstveno osiguranje			Croatia osiguranje	Croatia osiguranje
Agram grupa		Euroherc osiguranje; Jadransko osiguranje; Agram životno osiguranje; Sunce osiguranje			Bosna sunce osiguranje; Euroherc	
Zavarovalnica Maribor			Zavarovalnica Maribor			
Adriatic Slovenica			Adriatic Slovenica			
Vzajemna Health			Vzajemna Health			
Generali group	Delta Generali Osiguranje	Generali osiguranje	Generali	Delta Generali; Delta Generali Life		
Kvarner Vienna Insurance Group	Wiener stadische osiguranje	Kvarner Vienna Insurance Group; Helios Vienna Insurance Group; Erste Vienna Insurance Group; Cosmopolitan Life Vienna Insurance Group				
Dunav grupa	Dunav				Kosig Dunav	
Allianz		Allianz Zagreb	Allianz (rep office)			
Grawe grupa	Grawe	Grawe Hrvatska	Grawe	Grawe	Grawe	Grawe
DDOR	DDOR					
Sava RE grupa	Sava neživotno osiguranje; Sava životno osiguranje	Velebit osiguranje; Velebit životno osiguranje	Tilia	Sava Montenegro		SavaTabak
Merkur grupa	Merkur Osiguranje	Merkur osiguranje	Merkur	Merkur	Merkur BH	
Uniqua grupa	Uniqa Non Life; Uniqa	Uniqa osiguranje		Uniqa neživotno; Uniqa životno	Uniqa	Uniqa
Baloise Grupa	Basler Non-life; Basler Life	Basler osiguranje Zagreb; Basler životno osiguranje; Basler osiguranje				

Top 5 pojedinačnih osiguravajućih društava (nekonsolidirani podaci) prema ukupnoj obračunatoj premiji u 2009.

Top 5 Individual Insurance Company (non-consolidated data) according to total calculated premium in 2009.

hiljade eura / thousand EUR

Rang / Rank	Osiguravajuće društvo / Insurance Company	Bruto obračunata premija Gross calculated premium
1	Triglav	743,1
2	Croatia osiguranje	413,4
3	Zavarovalnica Maribor	266,0
4	Adriatic Slovenica	260,7
5	Vzajemna Health	248,4

nova regulativa traži.

„Rok za primenu direktive Solventnost II je januar 2013. godine. Iako se na prvi pogled čini da do tog zadatog roka ima još dosta vremena, osiguravajuće kuće koje žele da spremne dočekaju novo okruženje već su odavno započele sa usklađivanjem i potrebnim pripremnim aktivnostima," nastavlja Sudić. Najbolje prakse pokazuju da je optimalan način pristupa usklađivanju sa Solventnošću II sprovođenje tzv. „gap" analize, kojom se stiče uvid u postojeće i željeno stanje usklađenosti sa regulativom. Pri tom se takođe definišu i konkretni koraci koje je potrebno sprovesti kako bi se do zadatog

Datum: 15-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Ko je ko u srpskim finansijama
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Fokus na upravljanju rizicima**

Napomena:
Površina: 1600
Tiraž: 5000

Strana: 101

Analiza Bruto obračunatih premija osiguravajućih društava

Analysis of Insurance Company Gross Calculated Premium

*za ukupnu bruto obračunatu premiju dostupni podaci samo za prva dva kvartala u 2009. i 2008. (milioni eura)

* Data for gross calculated premium are available for Q1 & Q2 2009 and 2008 only (million EUR)

Država / State	Bruto obračunata premija Gross calculated premium		% promena % change	Bruto obračunata premija per capita Gross calculated premium per capita		Bruto premija/BDP Gross premium/GDP	
	2008	2009		2008	2009	2008	2009
Srbija	640,6	569,8	(12,4) %	85,4	76,0	1,8 %	1,8 %
Hrvatska	1.340,8	1.282,1	(4,6) %	302,7	289,5	2,8 %	2,8 %
Slovenija	2.019,6	2.075,3	2,7 %	986,6	1.013,9	5,4 %	5,9 %
Crna Gora	60,6	64,2	5,7 %	97,7	103,6	2,0 %	2,1 %
BiH	232,5	239,7	3,0 %	99,9	103,0	1,8 %	2,0 %
Makedonija*	49,1	48,6	(1,1) %	51,0	50,4	0,7 %	0,8 %
Adrija region	4.343,0	4.279,7	(1,5) %				

Životno i neživotno osiguranje

Life and Non-life Insurance

*za ukupnu bruto obračunatu premiju dostupni podaci samo za prva dva kvartala u 2009. i 2008. (milioni eura)
* Data for gross calculated premium are available for Q1 & Q2 2009 and 2008 only (million EUR)

Država / State	Životno / Life Bruto obračunata premija / Gross calculated premium		Neživotno / Non-life Bruto obračunata premija / Gross calculated premium		Broj osiguravajućih društava Number of Insurance companies
	2008	2009	2008	2009	
Srbija	77,9	83,9	562,7	485,9	22
Hrvatska	352,6	339,1	988,1	943,0	27
Slovenija	642,9	630,1	1.376,7	1.445,2	18
Crna Gora	7,2	8,1	53,3	56,1	11
BiH	34,0	36,7	198,5	202,9	20
Makedonija*	1,9	2,2	47,2	46,4	12
Adrija region	1.116,5	1.100,0	3.226,5	3.179,7	110

roka uskladila i premostila identifikovana odstupanja. Gap analiza na kraju rezultuje jasnom vizijom usklađenosti sa regulativom i daje konkretan akcioni plan daljih zadataka, potrebnih resursa i odgovornosti. Uz spomenutu gap analizu, najbolje prakse pokazuju da je na svim nivoima osiguravajućeg društva potrebno započeti proces edukacije, tokom koga će se višem rukovodstvu, ali i ostalim zaposlenima na ključnim funkcijama (finansije, aktuari, upravljanje rizicima), približiti značenje regulative i njeni zahtevi.

KVANTITATIVNA STUDIJA UTICAJA

Uz poznate kvalitativne zahteve Solventnosti II, trenutno je u toku poslednja kalibracija kvantitativnih parametara kroz sprovođenje pete po redu kvantitativne studije uticaja (tzv. QIS 5). Njen cilj je, između ostalog, da da odgovor na pitanje kako će izgledati finansijska pozicija osiguravajućih društava u svetlu nove regulative, sa naglaskom na adekvatnost kapitala. Učestvovanje u QIS 5 može da donese korisne informacije o spremnosti za nadolazeću regulativu. Iskustva iz prethodnih kvantitativnih studija uticaja govore da uspešno popunjavanje QIS-a 5 zahteva dosta truda, vremena i novca. „Uprkos tome, učestvovanje u QIS-u 5 prepoznato je kao ključan korak tržišnih lidera prema primeni Solventnosti II. Ono se svakako preporučuje, bez obzira na kratak rok i potencijalno visoke troškove," upozorava Sudić.

Na kraju, može se zaključiti da je za uspešnu primenu okvira upravljanja rizicima i usklađivanje sa nadolazećom direktivom Solventnost II ključno razumevanje posledica promena koje će osiguravajuće društvo osetiti na svim nivoima. „U skladu sa najboljim evropskim praksama, osiguravajuća društva u našem regionu bi trebalo da sprovedu edukaciju o Solventnosti II na nivou čitave kompanije, sa naglaskom na više rukovodstvo. Preporučljivo je, takođe, sprovesti gap analizu kojom će se definisati jasan put za uspešno usklađivanje sa regulatornim zahtevima, i učestvovati u spomenutoj QIS 5 studiji," zaključuje Sudić.

DELTA GENERALI
Osiguranje
Za sve vrste osiguranja

DELTA GENERALI
Osiguranje
Za sve vrste osiguranja

Datum: 16-Jul-10
Medij: Čačanski Glas
Rubrika: bez naslova
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Među sto najboljih**

Napomena:
Površina: 100
Tiraž: 0

Strana: 24

Ариљка Слађана Луковић пропутоваће Европу

МЕЂУ СТО НАЈБОЉИХ

У оквиру конкурса „Путујемо у Европу", који је расписао Европски покрет у Србији, сто најбољих студената државних Универзитета Србије, добило је прилику да ово лето проведе као и већина њихових вршњака из Европе, путујући кроз најлепше европске градове. Међу сто најбољих нашла се и Слађана Луковић из Ступчевића, студент психологије на Филозофском факултету у Београду. С обзиром да је она недавно дипломирала, са просеком 9,17, ово путовање ће јој, поред прилике да пропутује Европу, бити права награда за тек стечену диплому.

Услови конкурса подразумевали су да просек на студијама буде изнад 8,5, а предност су имали они студенти који до сада нису путовали у иностранство. Победници конкурса добили су **Inter-reil** карте за 22 дана у континуитету, **Visa** картице **Hipo** банке са џепарцем, **Delta Generali** осигурање и студентске картице **EURO26** и **ISIC** за путовање по Европи по слободном избору. Међу донаторима Слађаниног путовања је и општина Ариље.

DOLAZAK BELGIJSKOG „DELEZA"

Pored „Maksija" na prodaju i drugi delovi „Delte"

strana 9.

Datum: 17-Jul-10
Medij: Blic
Rubrika: Nedefinisana rubrika
Autori: M.Škrbić
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 250
Tiraž: 280418

Naslov: **U igri kupovina svih delova ``Delta holdinga``**

Strana: 9

Ulazak belgijskog lanca „Delez" na srpsko tržište

U igri kupovina svih delova „Delta holdinga"

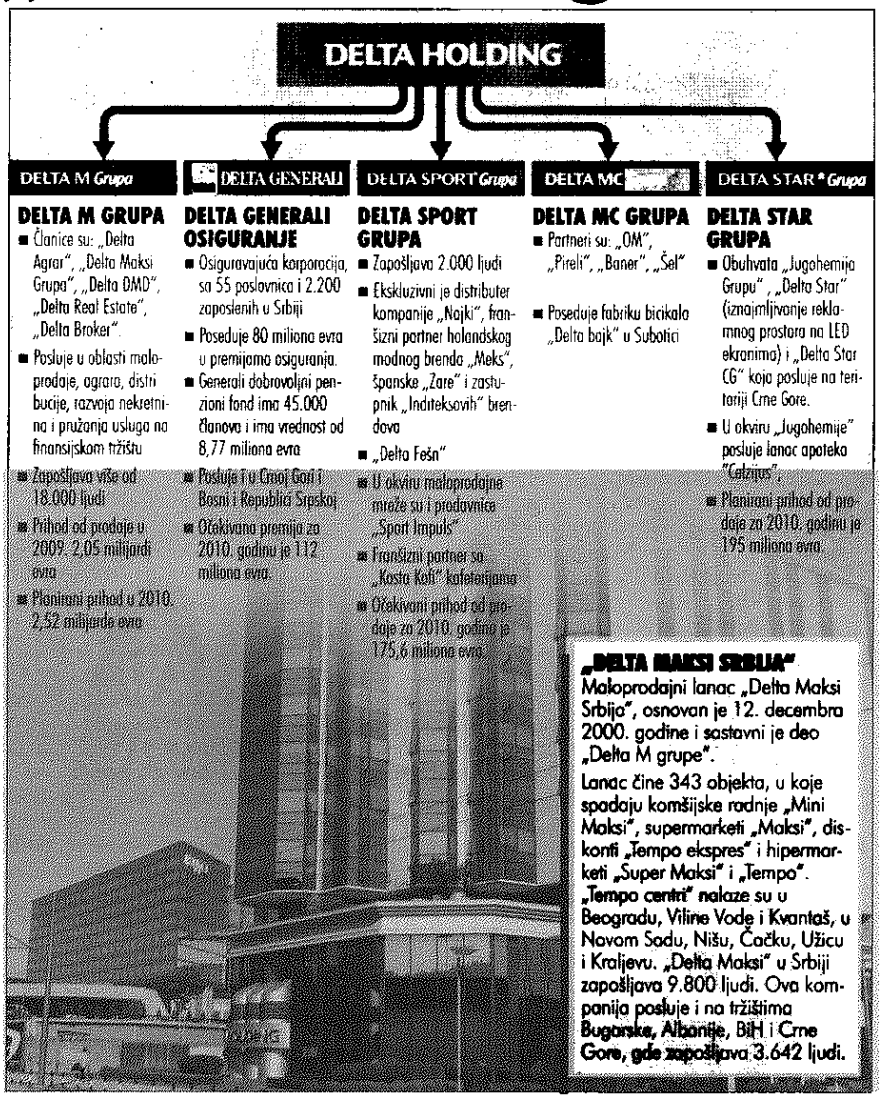
M. ŠKRBIĆ - D. NIŠAVIĆ

Pregovori o prodaji manjinskog dela kompanije „Delta" belgijskoj kompaniji „Delez" još su u toku, a kako „Blic" saznaje, u igri za prodaju su svi delovi kompanije „Delta holding".

Posle prekjučerašnjeg sastanka predsednika Srbije Borisa Tadića i belgijskog premijera Iv Leterma, tokom koga se razgovaralo o jačanju ekonomske saradnje dve zemlje, predsednik belgijske vlade najavio je „idućih sati ili dana jedan važan sporazum". Ubrzo je iz dobro obaveštenih krugova stigla potvrda da je reč o prodaji dela „Delta Maksija" belgijskoj kompaniji „Delez".

U „Delta holdingu" o ovoj vesti i dalje nema komentara, barem onih zvaničnih. Ali, kako „Blic" saznaje, pregovori sa Belgijancima su u toku i, kako kaže naš izvor upućen u zbivanja, idu „svojim tokom".

- Pregovori se vode oko manjinskog paketa, ali su u igri svi delovi „Delta holdinga". Očekivanja su da bi do kraja godine trebalo da se okonča proces prodaje. Trenutno je faza upoznavanja dve kompanije, a do cene i vrednosti se još nije stiglo - kaže izvor „Blica".



Datum: 17-Jul-10
Medij: Sportski žurnal
Rubrika: Košarka
Autori: M.Malović
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Lukoil na Pragu Radničkog**

Napomena:
Površina: 250
Tiraž: 92508

Strana: 13

КРАГУЈЕВЧАНИ ПОЧЕЛИ ПРЕГОВОРЕ СА РУСКИМ НАФТНИМ ГИГАНТОМ

Лукоил на прагу Радничког

Крагујевац - Шушкало се последњих дана крагујевачком баскет чаршијом, а јуче су и почели преговори који би могли да у великој мери реше питање стабилног финансирања Радничког из Крагујеваца, првог шумадијског представника у Јадранској лиги. Наиме, велика руска нафтна компанија Лукоил могла би да у наредном периоду, у склопу ширег аранжмана и договора са челницима града Крагујевца, буде главни спонзор чете **Мирослава Муте Николића**.

Непосредно по завршетку почетних преговора са руском страном у Скупштини града Крагујевца, питали смо генералног менаџера Радничког **Ивана Грујина** како иду ствари у клубу.

- Сваког дана све боље – истакао је Грујин видно расположен.

Како неће бити добро, када у клуб долази Лукоил.

- Полако, преговори су тек почели – спушта лопту **Грујин** и остаје загонетан: **- Руси су заинтересовани за ширење своје продајне мреже на територији Крагујевца, следећег понедељка се настављају преговори. Тек ако се договоре са челним људима из града, ако нађу обостране интересе, онда ћемо и знати нешто више.**

Прича се о дугогодишњој сарадњи. Колико је истине у тим наводима?

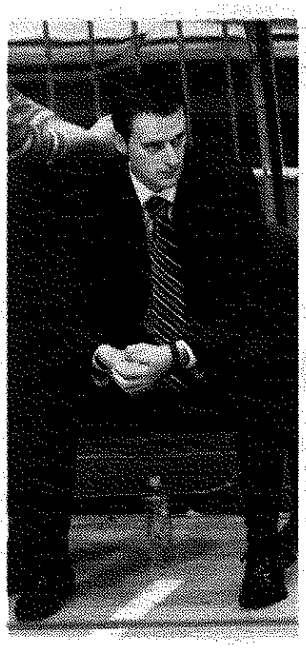
- Тек ако се успешно заврше преговори знаћемо да ли ће то бити на једну, две или три године. Наш интерес је да то буде што дуже, али сачекајмо. У каснијим фазама преговора ћемо о томе детаљније причати.

Ако се реализује, ово неће бити први договор Радничког са звучним спонзорима. Пре два дана, „Делта ђенерали“ су ојачали спонзорски пул Крагујевчана.

- Од њих ћемо имати велику помоћ. Не треба то никог да чуди, јер је председник извршног одбора „Делта ђенерали“ Небојша Дивљан, осведочени донатор кошарке у Крагујевцу. Драго нам је што успешни Крагујевчани препознају наш рад и што су спремни да помогну. Убеђен сам да ћемо, како у предстојећој, тако и у наредним сезонама оправдати поверење – говори **Грујин**.

После објављених одлазака **Вукашина Алексића** и **Драгана Милосављевића**, није било никаквих информација из редова Радничког. Када се могу очекивати прва појачања?

- Све је повезано са завршетком



СИТУАЦИЈА СВЕ БОЉА: Иван Грујин, генерални менаџер Радничког

актуелне приче о спонзорима. Када будемо отприлике знали коликим буџетом располажемо, кренућемо у реализацију жеља тренера Николића. Надам се ускоро – закључио је **Грујин. М. Маловић**

"Đenerali" na prvom mestu u Evropi po prihodima

BEOGRAD, 19. jula (Tanjug) - Prema godišnjoj rang listi magazina "Forčen" (Fortune), italijanska grupacija za osiguranje "Asikuracioni Đenerali" (Ašicurazioni Generali) se sa 126 milijardi dolara prihoda, ove godine popeo na 19. mesto, sa prošlogodišnjeg 47. na listi 500 najvećih svetskih kompanija, saopštila je danas članice te grupe "Delta Đenerali osiguranje" iz Beograda.

Među italijanskim kompanijama, "Đenerali" je rangiran na prvom mestu, a iza njega slede energetska kompanije ENI (24. mesto), Enel (60.), zatim FIAT (85.), Unikredit Grupa (102.), Inteza San Paolo (151.), Telekom Italia (181.) i druge kompanije.

Među evropskim kompanijama, "Đenerali" je rangiran na 8. mestu, iza naftnih kompanija Rojal Dač Šel (2.), Britiš petroleum (4.), Axa (9.), ING Group (12.), Total (14.), Folksvagen (16.) i inevsticione banke BNP Pariba (18.), ostavljajući iza sebe konkurentsku osiguravajuću kuću Alianc, sa sedištem u Nemačkoj.

"Forčen Global 500" je lista 500 najvećih svetskih korporacija rangiranih po prihodima, koju svake godine sastavlja i objavljuje magazin "Forčen" i to je veoma važan izveštaj za mnoge finansijske institucije, ali i za investitore i analitičare koji se bave istraživanjem performanse uspešnosti izabranih kompanija.

U okviru "Đenerali grupe" u Srbiji posluje "Delta Đenerali osiguranje", koje je osnivač "Delta Đenerali dobrovoljnog penzijskog Fonda", "Delta Đenerali Reosiguranja" i kompanija za životno i neživotno osiguranje u Crnoj Gori, navedeno je u saopštenju te kompanije.

Datum: 19-Jul-10
Medij: Pravda
Rubrika: Ekonomija
Autori: J.S.
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Mišković i Forcanova na sudu zbog imovine**

Napomena:
Površina: 200
Tiraž: 15681

Strana: 6

Сукоб Мишковића и Форцанове на суду

Стране 6-7

НАЈВЕЋИ ДОМАЋИ БИЗНИСМЕН И ВЛАСНИК „ДЕЛТЕ"

Мишковић и Форцанова

Мирослав Мишковић, највећи српски бизнисмен, заратио је и са до скоро најближом сарадницом Милком Форцан. Мишковић ће, како преносе медији, тужити Форцанову, сасвим је извесно због сувласништва у неком од бројних предузећа из корпуса „Делте". Али ни Форцанова неће држати скрштене руке па ће, како је изјавила, пресавити табак против бившег послодавца.

Спор је највероватније избио због поделе власништва у „Максију", јер је Форцанова, која је јуче била недоступна, пре извесног времена изјавила да има удео у том трговинском ланцу. Медији су спекулисали да је свађа избила због деобе „Хемслејда", прве фирме коју је још 1991. године Мишковић основао на Кипру са Миланом Спасојевићем, али је 2004. постао њен стопостотни газда.



Темељ пословној империји, ударио на Кипру

Форцанова је у телевизијској емисији крајем 2008. на питање да ли има удео у „Делти" одговорила потврдно. На потпитање да ли је тај удео добила као менаџерски поклон, Форцанова је такође исто одговорила и у том контексту поменула „Макси".

Да ли је сувласништво Форцанове у „Максију" негде регистровано или је само реч о усменом договору, утврдиће суд. Оно што је за сада званично регистровано јесте да је власник „Делта Максија" кипарска фирма „Хемслејд". „Делта холдинг", чији је оснивач „Хемслејд", иначе у свом власништву има десетак предузећа, међу којима су „Делта аграр", „Делта брокер", „Делта рилестејт", „Делта ДМД", „Делта Ђенерали", „Делта спорт", „Делта МЦ", „Делта Макси" и „Делта

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 19-Jul-10
Medij: Pravda
Rubrika: Ekonomija
Autori: J.S.
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Mišković i Forcanova na sudu zbog imovine**

Napomena:
Površina: 200
Tiraž: 15681

Strana: 6

У СУДСКОМ СПОРУ СА НЕКАД НАЈБЛИЖОМ САРАДНИЦОМ

на суду због имовине



М". Српско предузеће „Југохемију" купила је Мишковићева фирма „Делта стар", чији су власници „Хемслејд" и „Форм комуникејшен". За неколико последњих година Мишковић је продао „Сомболед" хрватском „Дукату", Фабрику уља „Витал" Предрагу Ранковићу Пецонију, а „Авала Аду" Небојши Шарановићу. Некад највећи домаћи малопродајни ланац „Це маркет" купила је фирма „Пример Це", чији су оснивачи „Делта Макси" са 23 одсто и „Новофин" са 77 одсто.

Афера око куповине „Це маркета" недавно је поново подгрејана, јер се испоставило да је ова трансакција обављена у договору са тадашњим премијером Војиславом Коштуницом и његовим сарадницима. Када је продаја окончана мали акционари су тужили Мишковића, тражећи да надокнади разлику између нереалне цене по којој је продат и тржишне цене.

Божидар Пргомеља, председник Скупштине акционара, каже да је тај ланац 2007. године продат за 40 милиона евра по некој процени из 2000. године, где су објекти у центру Београда вредновани нулом, јер су се, наводно, амортизовали. Пргомеља истиче да акционари траже да Мишковић уплати разлику од 150 милиона евра колико је „Це маркет" тада вредео на тржишту, тако да би акционарима поред добијених 300 евра следовало још по 900. Трговински суд је одбацио тужбу, не саслушавши сведоке, али су акционари тужбу упутили Вишем трговинском суду.

Ј.С.

Generali sa 126 milijardi dolara prihoda, na prvom mestu u Evropi

19.07.2010. 19:25 - SEEbiz.eu

DELTA GENERALI Osiguranje

USPEH

Generali sa 126 milijardi dolara prihoda, na prvom mestu u Evropi

Autor/izvor : SEEbiz/Tanjug BEOGRAD - Prema godišnjoj rang listi magazina Fortune, italijanska grupacija za osiguranje Ashikuracioni Generali se sa 126 milijardi dolara prihoda, ove godine popeo na 19. mesto, sa prošlogodišnjeg 47. na listi 500 najvećih svetskih kompanija, saopštila je danas članice grupe Delta Generali osiguranje iz Beograda.

Među italijanskim kompanijama, Generali je rangiran na prvom mestu, a iza njega slede energetska kompanije ENI (24. mesto), Enel (60.), zatim FIAT (85.), UniCredit Group (102.), Intesa San Paolo (151.), Telecom Italia (181.) i druge kompanije.

Datum: 20-Jul-10
Medij: Privredni pregled
Rubrika: Finansije
Autori: Tanjug
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Đenerali na prvom mestu u Italiji**

Napomena:
Površina: 50
Tiraž: 0

Strana: 20

Đenerali na prvom mestu u Italiji

Beograd

Prema godišnjoj rang listi magazina „Forčen“ (Fortune), italijanska grupacija za osiguranje Asikuracioni Đenerali (Assicurazioni Generali) se sa 126 milijardi dolara prihoda ove godine popela na 19. mesto, sa prošlogodišnjeg 47. na listi 500 najvećih svetskih kompanija, saopštila je danas članica te grupe Delta Đenerali osiguranje iz Beograda. Među italijanskim kompanijama Đenerali je rangiran na prvom mestu, a iza njega slede energetska kompanije Eni (24. mesto), Enel (60), zatim Fijat (85), Unikredit grupa (102), Inteza Sanpaolo (151), Telekom Italia (181) i druge kompanije. Među evropskim kompanijama, Đenerali je rangiran na 8. mestu, iza naftnih kompanija Rojal Dač Šel (2) i Britiš petrolijum (4). „Forčen global 500“ je lista najvećih svetskih korporacija rangiranih po prihodima, koju svake godine sastavlja i objavljuje taj magazin i to je veoma važan izveštaj za mnoge finansijske institucije, ali i za investitore i analitičare. Delta Đenerali osiguranje je osnivač istoimenog dobrovoljnog penzijskog fonda, reosiguranja i kompanija za životno i neživotno osiguranje u Crnoj Gori, navedeno je u saopštenju te kompanije. Tanjug

SKOK ĐENERALIJA NA LISTI FORČN 500

London - Holandska kompanija Rojal Dač Šel najveća je evropska kompanija, a na listi magazina Forčn plasirala se na drugo mesto među 500 najvećih svetskih kompanija sa godišnjim prihodom od 285 milijardi dolara. Druga najveća evropska kompanija na listi je Britiš petroleum (246 milijardi dolara) koja je zauzela četvrtu poziciju na globalnom nivou. Evropa u prvih 10 ima samo tri kompanije, a treća je francuska AXA sa prihodom od 175 milijardi dolara. Slede ING grupa iz Holandije, Total iz Francuske, Folksvagen iz Nemačke, francuska banka BNP Pariba, osiguravajuća kuća Đenerali iz Italije, osiguravajuća kuća Alijanc iz Nemačke i trgovinski lanac Kerfur iz Francuske. Jedan od najvećih skokova na listi napravio je Đenerali koji je sa prihodom od 126 milijardi dolara na list 500 najvećih svetskih kompanija skočila sa 47. na 19- mesto. ***E. D.***

Datum: 20-Jul-10
Medij: Blic
Rubrika: Naslovna strana
Autori: N.M.Jovanović
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 400
Tiraž: 280418

Naslov: **Mišković prodaje sve i napušta posao u Srbiji**

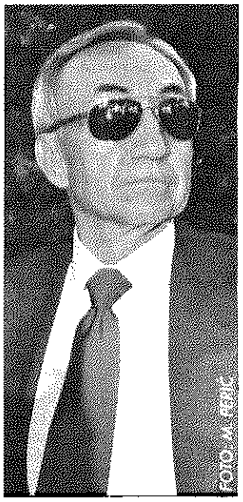
Strana: 1

NAJBOGATIJI ČOVEK U SRBIJI „DELEZU" NUDI CEO „DELTA HOLDING"

Mišković prodaje sve i napušta posao u Srbiji

Prvi čovek „Delte" zbog dugovanja dobavljačima uključio celu kompaniju u pregovore s Belgijancima kako bi povećao vrednost posla. Sukob sa Milkom Forcan jer Mišković nije spreman da deli kolač od prodaje, kažu za „Blic" izvori upućeni u tok pregovora

strana 4.



Datum: 20-Jul-10
Medij: Blic
Rubrika: Naslovna strana
Autori: N.M.Jovanović
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 400
Tiraž: 280418
Naslov: Mišković prodaje sve i napušta posao u Srbiji
Strana: 1

Najbogatiji čovek u Srbiji ceo

Mišković prodaje u Srbiji

Vlasnik "Delte" zbog dugovanja dobavljačima uključio celu kompaniju u pregovore s Belgijancima. Sukob sa Milkom Forcan jer nije spreman da deli kolač od prodaje

N. M. JOVANOVIĆ

Miroslav Mišković ne prodaje samo "Delta Maksi" već želi da belgijskoj kompaniji "Delez" proda što veći deo "Delta holdinga", nakon čega bi svoje poslovanje postepeno izmestio iz Srbije, saznaje "Blic" od izvora upoznatih sa tokom pregovora srpskog bogataša i Belgijanaca.

Trgovinski gigant "Delez" zainteresovan je za "Delta Maksi", ali dugovanja domaćeg lanca dobavljačima će uticati na iznos koji bi mogao da dobije Mišković, tvrde naši izvori i ističu da je to sada "upravo stvar pregovora u koje Mišković želi da uključi celu kompaniju kako bi povećao vrednost celog posla".

- "Maksi", koji trenutno ima monopolski položaj na tržištu ne bi mogao da računa na taj položaj u budućnosti, ali činjenica je da bi "Delez" kupio najveći trgovinski lanac koji bi mogao mnogo bolje da proda za kratko vreme - tvrdi naš sagovornik upućen u pregovore oko prodaje najvećeg trgovinskog lanca u Srbiji.

Trenutno na stolu su dve opcije - veći iznos Miškoviću, koji bi morao da namiri dugove prema dobavljačima i drugi po kome za daleko manji iznos "Delez" kupuje "Deltu", ali izmiruje obaveze prema dobavljačima. Zbog toga niko nije spreman da govori o konačnoj vrednosti posla, ali niko ne demantuje da je reč o stotinama miliona evra.

Zbog toga što Mišković trenutno pokušava da vidi šta može da proda Belgijancima, važan je i sukob oko "Jugohemije" u kojoj vlasnički udeo ima i Milka Forcan, bivša potpredsednica kompanije. Upućeni tvrde da je sukob izbio upravo zato što Mišković želi da postigne što bolju cenu za "Delta holding" i nije spreman da deli kolač od prodaje. Na slučaju "Jugohemije" želi Forcanovoj da pokaže šta će se dogoditi ako bude polagala bilo kakva prava



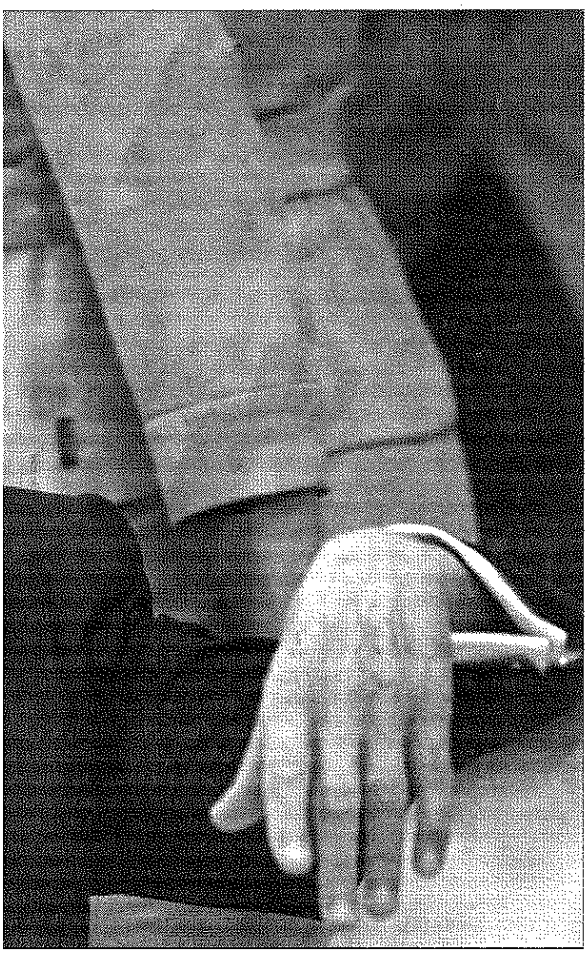
Mišković želi da uključi celu kompaniju kako bi povećao vrednost posla, kažu za „Blic" izvori upućeni u pregovore FOTO: S. MARIČIĆ

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 20-Jul-10
Medij: Blic
Rubrika: Naslovna strana
Autori: N.M.Jovanović
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 400
Tiraž: 280418
Naslov: Mišković prodaje sve i napušta posao u Srbiji
Strana: 1

„Delta holding" nudi „Delezu"

sve i napušta poslove



Milka Forcan blokirala „Delta star"

Milka Forcan, predsednica UO "Jugohemije", blokirala je preduzeće "Delta star" u vlasništvu Miroslava Miškovića puštajući menicu od pet miliona evra. Preduzeće "Jugohemija" pustilo je menicu pre 17 dana, što je dovelo do momentalne blokade računa "Delta stara", objavio je B92. "Po prvi put se desilo da je jedno Miškovićevo preduzeće blokirano, još od osnivanja njegove imperije 1991. Umesto poverilaca, to je uradila jedna od njegovih doskorašnjih najbližih saradnica Milka Forcan", javlja ta medijska kuća. Prema podacima Agencije za privredne registre, 60 odsto akcija "Delta stara" ima Miroslav Mišković, a 40 odsto kompanija "Ford", koja je registrovana u američkoj državi Delaver, koja je of-šor zona, a za koju su mediji spekulisali da je u vlasništvu porodice Milke Forcan. "U obračun Forcanove i Miškovića, kako saznajemo, nisu uključeni samo njena sestra i otac kao rukovodeći kadar 'Jugohemije', već i njen suprug Branko Forcan. Pri osnivanju 'Delte' on bio jedan od vodećih menadžera, koji kako se spekuliše sada traži svoj deo novca ukoliko 'Maksi' bude prodat", piše B92.

na udeo u "Delta Maksiju". Međutim, Forcanova je već najavila kontratužbu, što upućeni tvrde da je znak da nekadašnja najbliža Miškovićeva saradnica veruje u svoje dobre veze sa vrhom vlasti u Srbiji i da shodno tome veruje da će dobro proći u sukobu sa najbogatijim čovekom u Srbiji.

U Vladi smatraju da je prodaja "Delta holdinga" dobra investicija. Napominju da će to značiti mnogo i za maloprodaju u Srbiji, što je daleko veća korist od samog novca koji će se sliti u srpski budžet od prodaje najvećeg trgovinskog lanca.

- Nije reč samo o 25.000 ljudi koje on zapošljava, reč je o trgovini, dobavljačima, ali i drugim lancima koji najavljuju da bi došli u Srbiju - kaže naš sagovornik iz Vlade Srbije koji insistira na anonimnosti.

Imperija "Delta holding" nastala je pre skoro dve decenije u sobi hotela "Slavija" u Beogradu, kada je Miroslav Mišković osnovao uvozno-izvoznu firmu "Delta M". U početku bilo je zaposleno njih 11, da bi danas taj broj dostigao 24.000.

Ključni momenat razvoja kompanije bilo je osnivanje "Delta banke", koja je čak imala i svoju filijalu u Moskvi. Uporedo sa razvojem banke kreće izgradnja poslovnog giganta bazirana na trgovini sportskom opremom. Mišković potom osniva osiguravajuće preduzeće, kreće u kupovinu preduzeća za proizvodnju bicikala, fabriku deterdženata, mineralnog đubriva, maloprodajni lanac trgovina, a kasnije će postati i ekskluzivni uvoznik i zastupnik proizvoda firmi "Fijat", "Lančija", "Alfa Romeo", "Nivea", "Mulineks", "Najki", "Eskada".

Pravi finansijski uspon "Delta holdinga" nastao je u periodu posle petooktobarskih promena, kada se kompanija probija u sam vrh. Aktivno učestvuje i u privatizaciji "Pekabete", "Juhora", "Sunca", PZP "Beograd", "Autokomande", "Podunavlja", "Bazara", "Semena", "Obuće", poljoprivrednih dobara "Napredak", "Jedinstvo", "Sombor" i drugih firmi. U jednom trenutku u Vojvodini sa kupljenim ili zakupljenim zemljištem od oko 20.000 hektara, bio je na nivou najvećih veleposednika.

Pre šest godina prodao je "Delta banku" italijanskoj "Intezi", a ubrzo i osiguravajuću kuću. Danas je "Delta holding" najveća privatna kompanija i druga rangirana po prihodu od prometa u Srbiji. Prošle godine je, kako piše na sajtu holdinga, ostvaren prihod od prodaje od 2,5 milijardi evra što iznosi deset odsto godišnjeg bruto proizvoda Srbije. Planirani prihod od prodaje za ovu godinu je tri milijarde evra. "Delta holding" ima svoje članice u Srbiji, Bosni i Hercegovini, Crnoj Gori, Albaniji i zemljama Evropske unije.

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*



Letujte, za kuću ne brinite.

Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredviđenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

Assicurazioni Generali popeo se na 19. mesto na listi Fortune Global 500

19.07.2010. 23:07 - Economy

Prema godišnjoj rang listi magazina Fortune, Assicurazioni Generali se sa 126,012 miliona dolara prihoda, ove godine popeo na 19. mesto, sa prošlogodišnjeg 47. na listi 500 najvećih svetskih kompanija.

Među italijanskim kompanijama, Generali je rangiran na prvom mestu, a iza njega slede ENI (24), Enel (60), Fiat (85), Unicredit Group (102), Intesa San Paolo (151), Telecom Italia (181), Poste Italiane (286), Finmeccanica (310), Premafin Finanziaria (432) i Gruppo Mediolanum (472).
Među evropskim kompanijama, Generali je rangiran na 8 mestu, iza kompanija: Royal Dutch Shell (2), BP (4), Axa (9), ING Group (12), Total (14), Volkswagen (16) i BNP Paribas (18), ostavljajući iza sebe konkurentsku osiguravajuću kuću Allianz.

Fortune Global 500 je lista 500 najvećih svetskih korporacija rangiranih po prihodima. Listu najuglednijih internacionalnih kompanija svake godine sastavlja i objavljuje magazin Fortune. Fortune Global 500 je veoma važan izveštaj za mnoge finansijske institucije, ali i za investitore i analitičare koji se bave istraživanjem performanse uspešnosti izabranih kompanija.

U okviru Generali grupe u Srbiji posluje Delta Generali Osiguranje koje je osnivač Delta Generali Dobrovoljnog Penzijskog Fonda, Delta Generali Reosiguranja i kompanija za životno i neživotno osiguranje u Crnoj Gori.

Generali grupa je jedan od vodećih igrača na svetskom finansijskom i osiguravajućem tržištu. Sa tradicijom dugom 179 godina, Generali je najveća evropska osiguravajuća kuća u oblasti životnih osiguranja. Generali grupa posluje u 68 zemalja sveta, zapošljava više od 85.000 ljudi i ima oko 70 miliona zadovoljnih klijenata (www.generali.com). (Economy.rs, 19. jul 2010)

Datum: 20-Jul-10
Medij: Svedok
Rubrika: Naslovna strana
Autori: Snežana Serafimović
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: Milka Forcan:I ja znam da tužim

Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 0

Strana: 1

Krivična prijava gazde „Delte“ Miroslava Miškovića otvara „Pandorinu kutiju“

Milka Forcan: I JA ZNAM DA TUŽIM





Rano je za „ostavinsku raspravu" kako se protivnici Miroslava Miškovića i "Delte holdinga" nadaju i seire

Datum: 20-Jul-10
Medij: Svedok
Rubrika: Naslovna strana
Autori: Snežana Serafimović
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 0
Naslov: Milka Forcan:I ja znam da tužim
Strana: 1

Svedok

Piše: Snežana Serafimović

Na užarenoj privredno-političkoj sceni Srbije, počelo je novo (ne)očekivano odmeravanje snaga između, do sredine prošle godine, činilo se, neraskidivog tandema Mišković - Forcan?!

Danas, posle krivične prijave Miroslava Miškovića (koja je u prošli četvrtak stigla u sud, a tužilaštvo treba da odluči u roku od 30 dana, potvrđeno je u nadležnom Tužilaštvu da li će prihvatiti ili odbaciti krivičnu prijavu) protiv rođenih sestara Mileusnić - Milke Forcan i Smiljke Mileusnić - Adžić, pola Srbije seiri, a najmanje 22 hiljade zaposlenih u najvećem srpskom gigantu, sistemu „Delta holdinga" strahuje da je „đavo došao po svoje" i počinju da se plaši za svoju sudbinu!

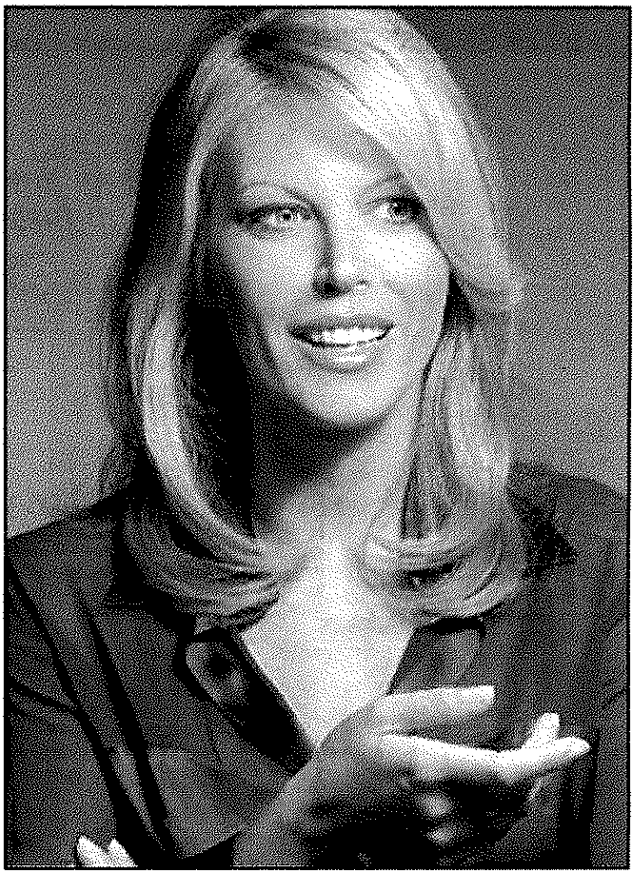
Dakle, narodna umotvorina, a narod je uvek u pravu: „Kosovo je Srbija, sve ostalo je „Delta" na velikom je ispitu! Jer, uskomo može da bude „ I Kosovo nije srpsko, a i „Delta" je - belgijska!?

Predsednik „Delta holdinga" Miroslav Mišković podneo je Prvom osnovnom tužilaštvu krivičnu prijavu protiv Milke Forcan, predsednika Upravnog odbora „Jugohemije", i Milkine rođene sestre, Smiljke Mileusnić - Adžić, direktora „Jugohemije", navodeći u prijavu da su one, Milka i Smiljka, nanele veliku poslovnu štetu u zajedničkoj firmi „Jugohemija".

„Jugohemija" je svojevremeno bila gigant i u socijalističkom društvu kada je na kormilu firme bio otac sestara Mileusnić, Jovan Mileusnić, a prodata je u procesu privatizacije, kada jedan od vlasnika postaje „Delta star", a u kojoj se kao manjinski vlasnici pojavljuju „Hem slejd" Miroslava Miškovića i „Ford komunikacije" u vlasništvu familije Milke Forcan...

Ko je većinski, a ko manjinski vlasnik, ko je gazda nekretnina koje su, sad, očito sporne, i koje je, kako se tvrdi, porodica Forcan uspela da zaštiti da ne mogu da budu predmet raznih transakcija, saznaće se na sudu, ako do suđenja uopšte u dođe!?

Tužilaštvo ima 30 dana vremena da porazmisli i da ili prihvati, ili odbaci krivičnu prijavu protiv Milke Forcan.



Istina, Milka Forcan, je u nedelju, za „Svedok" poručila da su advokati na potezu, da i ona priprema kontratužbu, ali da nije vreme da daje šire izjave, jer je na putu, ali i da „prati stvar" po medijima.

I da, dosad, nije nezadovolja objavljenim informacijama.

I fotografijama!

Takođe, saznajemo, da je sporna zgrada u centru Beograda, navodno pod hipotekarnim kreditom.

Datum: 20-Jul-10
Medij: Svedok
Rubrika: Naslovna strana
Autori: Snežana Serafimović
Teme: Delta Generali osiguranje

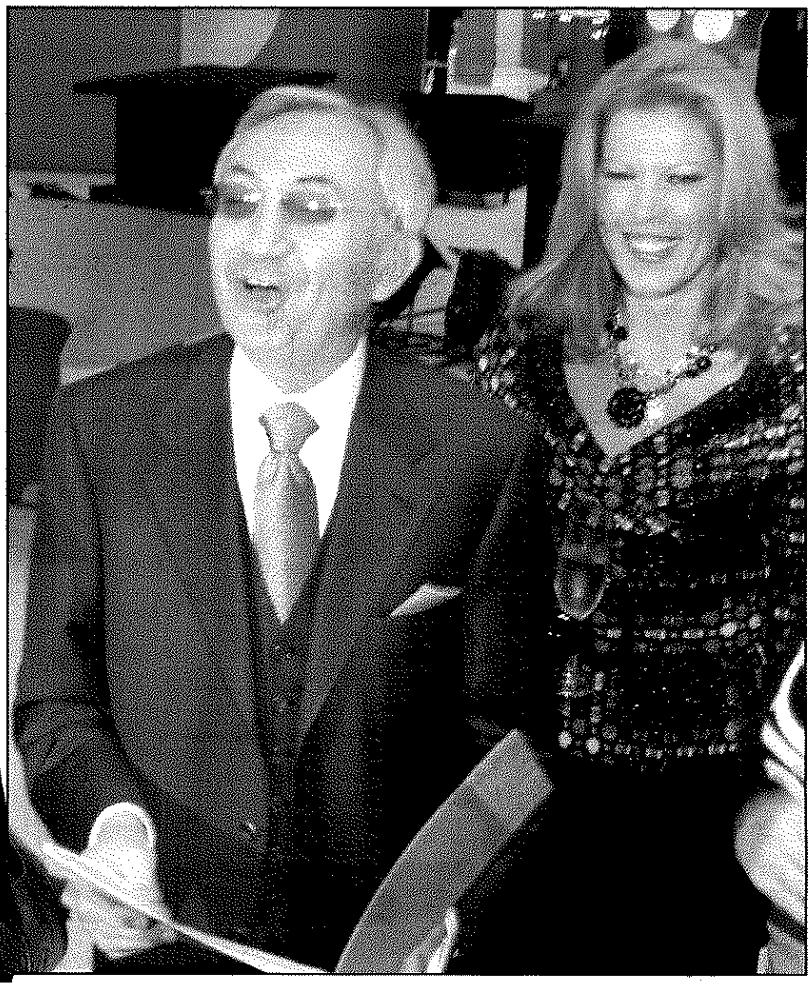
Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 0

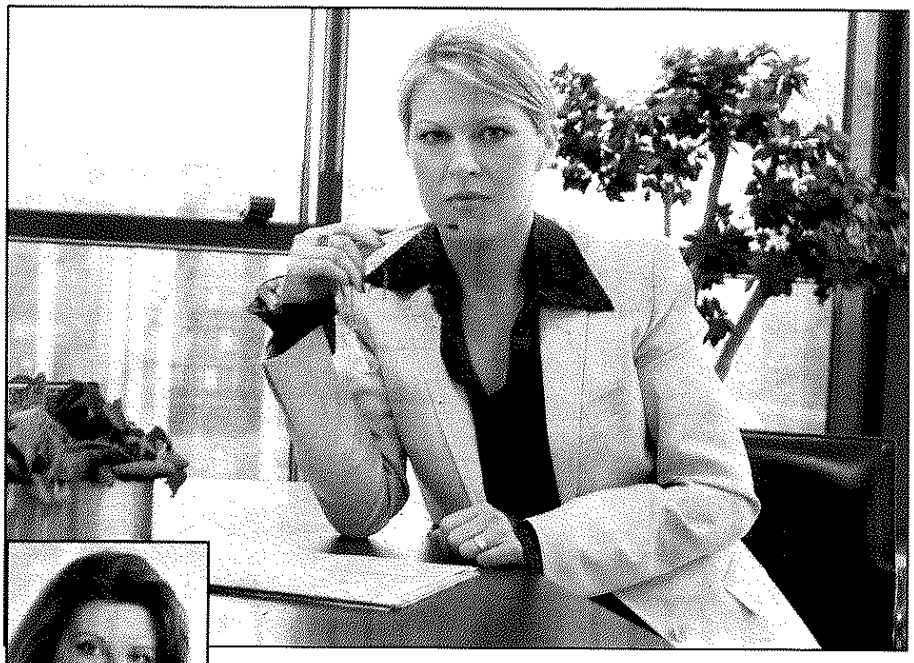
Naslov: **Milka Forcan:I ja znam da tužim**

✔(Ne)očekivanim otvaranjem "ostavinske rasprave" na sudu između Miroslava Mišković a i Milke Forcan deo javnosti u Srbiji seiri, a 22 hiljade zaposlenih u sistemu "Delta" da strahuje

✔Posle krivične prijave Miroslava Mišković a (koja je u prošli četvrtak stigla u sud, a tužilaštvo treba da odluči u roku od 30 dana, potvrđeno je u nadležnom Tužilaštvu) protiv rođenih sestara Mileusnić - Milke Forcan i Smiljke Mileusnić - Adžić, pola Srbije misli da je počeo ras-pad "Delte"







jugohemija

Datum: 20-Jul-10
Medij: Svedok
Rubrika: Naslovna strana
Autori: Snežana Serafimović
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 0
Naslov: Milka Forcan:I ja znam da tužim
Strana: 1

Fejsbuk Milka

Nedavno, kad je Milka Forcan, maja meseca, i zvanično, obelodanila odlazak iz "Delte" i okretanje novim poslovnim izazovima, odmah je na globalnoj fejsbuk mreži krenuo klub obožavalaca njenog lika i dela, koji su odmah kandidovali Milku za guvernera NBS!

Guverner, istina, nije postala, ali premijer, e ko će ga znati...

Svojevremeno je moj kolega, novinarčina Vučela, odnedavno i gazda-sapatnik "ispečatirao" u svom listu kao gotovu stvar da je Milka, u budućnosti premijer Srbije!

Dakle, to je to.

Milka premijer!

Milka predsednik Vlade Srbije!!

Milka, novi brend Srbije!

Da vam kažem šta mislim: u izboru između nje i Nejakog uvek bih se opredelio za nju!

Em je obrazovana, em zna posao, em, pa i to je važno, lepo izgleda. Pogotovu kad se smeje!!

Istina, tu ima još jedan preduslov: Da Boris Tadić i njegovi pobede na izborima! Pa, hoće li?

Ne znam, ali kako je krenulo - mrka kapa?

Dvaput je istina - dvaput, ali tri puta bi bilo mnogo?!

Istina, u ovoj zemlji, sve, pa i to, tri puta je moguće?

Kao i da formiramo fudbalsku ligu bivše SFRJ!

(Autori-scenaristi: Tadić-Josipović)

V. D.

✔ *Predsednik "Delta holdinga" Miroslav Mišković podneo je Prvom osnovnom tužilaštvu krivičnu prijavu protiv Milke Forcan, predsednika Upravnog odbora "Jugohemije", i Milkine rođene sestre, Smiljke Mileusnić - Adžić, direktora "Jugohemije", navodeći u prijavu da su one, Milka i Smiljka, nanele veliku poslovnu štetu u zajedničkoj firmi "Jugohemija".*

Sve to je, zasad, više u domenu, spekulacija, dok i Milka Forcan ne potegne svoje argumente, od kojih, mnogi i (o)čekuju da i sam Miroslav Mišković može, ako do suđenja dođe, da ima ogromnu štetu,i to ne samo finasijsku.

Ipak, za očekivati je da će se Milka i Miroslav, kao ozbiljni poslovni ljudi, ipak dogovoriti pre suđenja, jer bi od suđenja imali obostranu štetu, a njihovi poslovni rivali samo ćar i vajdu. Tim pre što je neizvesna i sudbina brojnih krivičnih prijava Stanka Caneta Sunotića koje je podneo tužilaštvu protiv mnogih, dosad, „nedodirljivih, pa između ostalih i protiv Miroslava Miškovića i Milana Beka, a tu su i brojne tužbe malih akcionara „Luke Beograd" protiv pomenutih osoba.

Istina, saznajemo iz prve ruke, da je „Delta", iako manjinski partner u „Jugohemiji" uspela da založi poslovnu zgradu u kojoj je sedište „Jugohemije" u srcu Beograda, u Resavskoj 29, i da dobije hipotekarni kredit u jednoj beogradskoj banci.

Ispostavilo se, bar tako dobro obaveštene „Večernje novosti" obelodanjuju - prema navodima iz krivične prijave Miroslava Miškovića, da sestre, Milka kao predsednik UO, a Smilja, kao generalni direktor, ipak nisu naivne i da su pronašle način da sačuvaju svoje vlasništvo, i to ne sad, nego pre više meseci, kada se očekivalo da se obelodani prekid višegodišnje saradnje Miroslava Miškovića i Milke Forcan.

✔ *Nema šta ni da dodam ni da oduzmeš onom što mediji dosad objavljuju: tačno je da je podneta krivična prijava, moji advokati pručavaju sve, a moguće je da i ja podnesem kontra tužbu. Sad sam na putu*

Te poteze, pišu „Novosti" Milka Forcan i Smiljka Mileusnić Adžić povukle su bez znanja Skupštine akcionara u kome „Hem slejd" Miroslava Miškovića, kao manjinski vlasnik ima svoje predstavnike?! Sada je na tužilaštvu da proceni da li je način na koji su zaštitile svoju imovinu, bio i legalan"?!

Istina je, takođe, da nije samo „Jugohemija" u pitanju, već čini se i vlasništvo u „Maksiju", u kojem navodno, Milka Forcan ima devet odsto! A, kako je prodaja lanca „Maksi" već gotova stvar, Mišković bi naravno voleo da o tome sam odluči u pregovorima sa belgijskom firmom „Delez". Ali, porodica Forcan se sa tim, navodno, ne slaže, pa bi to moglo dodatno da iskomplikuje stvar i da možda, bar privremeno, ukoči „već gotov posao"?!

Da li je, i kolko, Milka Forcan suvlasnik u sistemu „Maksi" ostaje da se zasad nagađa. Ono što je zvanično, glasi: vlasnik „Delta maksija" je kiparska firma „Hem slejd". Delta holding, čiji je osnivač „Hem slejd", inače u svom vlasništvu ima desetak preduzeća, među kojima su i „Delta agrar", broker", „Delta rilestejd", „Delta DMD", „Delta đenerale", „Delta sport"Delta MC", „Delta Maksi", „Delta M"... Preduzeće „Jugohemijaa" kupila je Miškovićeva firma „Delta star", čiji su vlasnici „Hemslejd" (M.Mišković) i „Ford komunikejšen (M.Forcan).

Dug je spisak firmi koje je još Mišković kupio (ali i prodao), ali vratimo se,

kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 20-Jul-10
Medij: Svedok
Rubrika: Naslovna strana
Autori: Snežana Serafimović
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 3000
Tiraž: 0
Naslov: Milka Forcan:I ja znam da tužim
Strana: 1

Ajd da te sad vidim, za koga ćeš da navijaš...

Juče,u nedelju pred zoru, kad sam "sklapao" novi broj "Svedoka", jedan moj stari drugar, šahista, Jagodinac, i šeret, Laza, znajući da sam u cajtnotu, poželeo baš da se malo raspita i da malo zeza!?

- Je li, pita Laza, šta je bre ovo?
- Koje? Misliš? Na šta Misliš, pitam?

Laza: Pa, na nji?

Ja: Na koji - nji?

Laza: Na Milku i Miška?

Ja: I?

Laza: Pa, jel poludeli?

Ja: Što?

Laza: Kakva bre crna tužba, pa ima oboje mrak da izede...

Ja: Ma, ne znam, ali što pa sudstvo je reformisano?

Laza: Ne moj da me zajebavaš, majke ti? Kakvo bre sudstvo, ali čik da mi sad kažeš, ako smeš?

Ja: Šta da ti kažem?

Laza: Za koga ćeš da pišeš? Il' za Milku il za Miška?! Sve vas plaćaju...

Ja: Sve mi je, Lazo, isto, ili što reče svojevremeno poliglota Matuljko (šahista, velemajstor Milan Matulović, koji nije govorio nijedan jezik osim srpskog) egal?

Laza: Kako, pa jel ti ništa ne plaćaju, ni Miško, ni Milka?

Ja: Ni cvonjak!

Laza: A, što, kad se priča da drže pola novina?

Ja: I ja sam čuo, ali ne drže "Svedok".

Laza: Blago tebi, baš ću sad da vidim kako će drugi da pišu? Vidim, jedni ćute, drugi se prave mutavi, neki ni da beknu, a Bog me, neki su za Milku, a neki za Miška?

Ja: Promenljiva je to stvar. Pošto sve čitaš, videćeš, da će biti letećih izmena. Kao što ih je i bilo. Svojevremeno je jedan novinar u civilu dobio grdnu lovu, a onda još veću da promeni stranu. U obe varijante je propao, ali igra se dalje...

Laza: Pa, dobro. Šta stvarno misliš da se iza ove krivične prijave valja?!

Ja: Nemam pojma, ali ako imaju pameti, povući će krivične prijave i dogovoriće se. Ako nemaju, neka im je Bog u pomoći. Toliko od mena, 'ajd zdravo...

Vladan Dinić

ipak, sukobu Mišković - Forcan, i genezi, činilo se, samo poslovnog nesporazuma. Iako se, zasad o tome ne priča, prvi veći raskol, o tome i Mišković, zasad, i Milka, zasad, ćute nastao je oko kupovine Luke Beograd, gde je Milka imala svoje debelo neslaganje sa metodama oko kupovine tog kapitalnog dobra, a Mišković je, istina, ne previše glasno, sumnjičio Milku da je znala šta će kasnije da se dogodi i da ga na vreme nije upozorila...

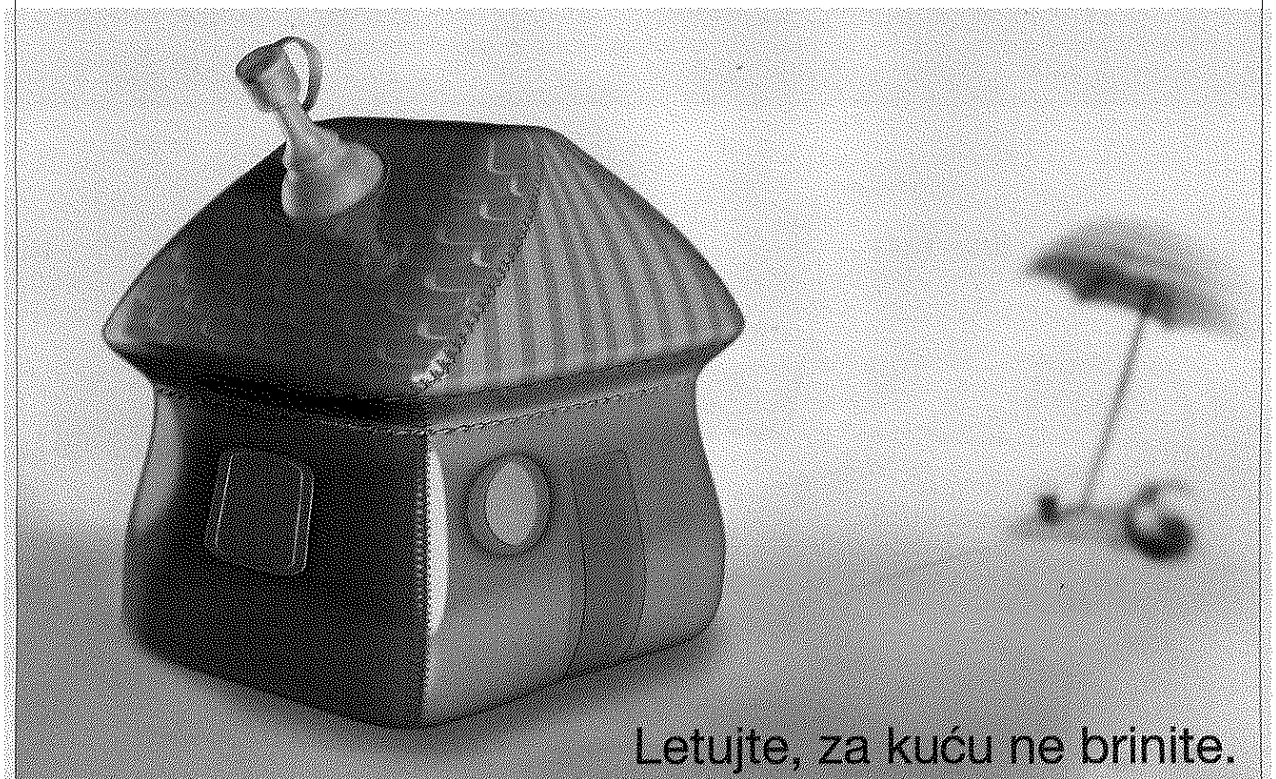
I, kako to u nas Srba, obično biva, u svemu se vidi politika, pa su čak neki, samozvani eksperti već izrekli ocenu, za koju ih istina niko nije pitao, a i nisu baš kompetentni da o tome pričaju, „da Milka ima bolju političku zaleđinu" i da bi sad, Miškovića, trebalo malo pritegnuti, tim pre što ga je, nedavno, između redova, „opaučio" i sam predsednik Srbije Boris Tadić, s kim Milka Forcan ima odličnu i korektnu saradnju.

✔Rada Ćirković, beogradski novinar, tvrdi da u slučaju ozbiljnijeg sukoba Milka Forcan može da bude, ni manje ni više, insajder o poslovanju Delte?!

Dokle naklapanja, pre svega čaršijska idu, čak Rada Ćirković, beogradski novinar, tvrdi da u slučaju ozbiljnijeg sukoba Milka Forcan može da bude, ni manje ni više, insajder o poslovanju Delte?!

Znajući lično Milku, i često razgovarajući s njom o „Delti" i osećajući njenu dugogodišnju zaljubljenost i vezanost za sistem „Delta", a i njene ostrašćene izjave o kvalitetu firme, te priče o njenom „insajderstvu" su obična budalaština i izmišljotina, ali koje bude maštu...

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*



Letujte, za kuću ne brinite.

Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredviđenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže spreciti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI
Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

Datum: 21-Jul-10
Medij: Auto Bild
Rubrika: bez naslova
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 60
Tiraž: 79145

Naslov: **Letujte i ne brinite za svoj stan!**

Strana: 75

Letujte i ne brinite za svoj stan!

DELTA GENERALI Osiguranje

■ Građani koji u periodu od 15. juna do 30. septembra 2010. godine kupe polisu međunarodnog putnog osiguranja na poklon dobijaju osiguranje stana. Ovom jedinstvenom ponudom Delta Generali Osiguranje već nekoliko godina zaredom omogućava klijentima da, u letnjem periodu, kupovinom polise osiguranja istovremeno obezbede dobijanje kvalitetne medicinske i putne pomoći, ali i novčano pokriće za štete koje nastanu u njihovoj kući ili stanu tokom boravka u inostranstvu.

Delta Generali međunarodno putno osiguranje obezbeđuje hitnu medicinsku, putnu i pravnu pomoć u inostranstvu. U zavisnosti od ugovorenog pokrića, obezbeđene su usluge hitne zdravstvene i medicinske asistencije, plaćanja troškova lečenja, organizovanja i plaćanja troškova medicinske evakuacije i repatrijacije i usluge putne i pravne asistencije, sa osiguranom sumom do 35.000 evra (mogu da se izaberu i manje osigurane sume od 5.000 evra, 10.000 evra, 15.000 evra, 30.000 evra).

Delta Generali Osiguranja polisa međunarodnog putnog osiguranja može da se kupi preko Interneta: www.deltagenerali.rs, na telefon: (011) 222 0 555 ili u turističkim agencijama sa kojima kompanija sarađuje.

Delta Generali Osiguranje a.d.o. Beograd, članica je Generali grupe, treće po veličini osiguravajuće kompanije u Evropi i jedne od najvećih finansijskih grupacija na svetu. Sa tradicijom dugom 179 godina, Generali grupa posluje u 68 zemalja sveta, zapošljava više od 85.000 ljudi i ima preko 70 miliona zadovoljnih klijenata (www.generali.com).

Ф У Д Б А Л

СТИЖЕ ЛИ НАМ ТО СПОНЗОР

Фиат у Радничком

НЕДЕЉАМА се около-наоколо говорка како ће у крагујевачки спорт ући све саме велике фирме. Први корак је учињен склапањем сарадње кошаркаша Радничког и Делта Џенерали осигурања, а нафтног гиганта Лукоил "нишане" сви овдашњи значајнији клубови. Ова фирма такође је најближа ангажману са кошаркашким клубом, али, опет се спекулише, није немогуће да помогне још неког. На пример, рукометаше.

Е, на истој "линији" је и прича око спонзорства Фудбалског клуба Раднички 1923 са Фиатом, односно овдашњим ФАС-ом. Кажу да потписивање тог уговора само што није, чиме би суперлигашке амбиције "црвених", и онако унапред видно истакнуте куповином прилично квалитетних играча за прволигашки ранг, постале, чини се, неизбежне.

В. У. К.

Datum: 22-Jul-10
Medij: Lisa
Rubrika: Tema broja
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali i konkurencija
Naslov: Provalnici u letnjoj relaksaciji

Napomena:
Površina: 800
Tiraž: 13029

Strana: 32

PROVALNICI U LETNJOJ RELAKSACIJI

Pred vama je kratki podsetnik za prevenciju neželjenih događaja. Saznajte na koje sve načine možete da sprečite lopove da uđu u vaš dom i koliko košta osiguranje od eventualne provale?

Dane do odlaska na godišnji odmor odbrojavate i precrtavate na kalendaru. Međutim, beg iz svakodnevice svake godine nekome se završi pravim sudarom sa stvarnošću. Osim troškova za kartice i neplaćenih računa, mnoge dočekaju opljačkani stanovi u kojima su se provalnici „ugostili" kao u samoposluzi. Neretko pozivi komšija ili prijatelja stignu dok odmor još traje, a opuštanju je tad definitivno kraj.

Da li ste znali da imovinska kaznena dela čine 68,1 odsto opšteg kriminala? U 95,2 odsto tih kaznenih dela počinitelj je nepoznat. Najteže su razrešive provale u kuće i stanove za koje je koeficijent razrešivosti manji od 30 odsto. Ali, da se to ne dogodi i da ostatak odmora ne prođe u saniranju štete, treba da poradite na prevenciji. Jedan od načina je osiguranje doma koje kao jedan od rizika predviđa i provalnu krađu.

Zavarajte lopove

1 Dogovorite se sa komšijama ili prijateljima da redovno prazne poštansko sanduče.
2 Ne ostavljajte poruke na vratima da neko vreme nećete biti tu; to je provalnicima direktan poziv.
3 Ne ostavljajte poruke sa sličnim sadržajem ni na telefonskoj sekretarici.
4 Zamolite komšije da povremeno upale svetlo u vašem stanu.
5 Osobama koje dobro ne poznajete ne govorite o odlasku na godišnji odmor i vremenskom periodu u kojem nećete biti kod kuće.
6 Ne ostavljajte ključ ispod otirača ili saksije, na dovratku i ostalim „prijateljskim" pozicijama, pa čak ni ako imate kuću u mirnom kraju.
7 Ugradite spoljno svetlo sa senzorom za kretanje; nije skupo, a lopovi ga ne vole.
8 Ako preuređujete stan ili kuću, pobrinite se za to da su dovod struje i telefonske žice dobro zaštićeni i da se spolja ne mogu prekinuti.
9 Uklonite potencijalnu pomoć lopovima poput merdevina, kutija i ormara koji se nalaze tik uz kuću ili stan.
10 I kad ne putujete, pre nego što otvorite vrata, proverite da li je zaista reč o osobi koju očekujete.
11 I kad ste kod kuće, zaključavajte se jer se najveći broj provala dogodi dok su vlasnici u kući.
12 Sporedni ulazi u kuću u sigurnosnom smislu jednako su bitni kao i bolje opremljeni glavni ulazi.
13 Špijunka i lanac na vratima možda nisu u modi, ali njihova delotvornost ni danas se ne dovodi u pitanje.
14 Prozori na kip nisu zatvoreni prozori.
15 Posvetite pažnju i podrumskim prozorima.
16 Dok ste na odmoru, veće sume novca i nakita stavite u sef u banci.
17 Drvo tik uz kuću pomoć je provalniku; ne morate da ga posečete, ali učinite nešto – možete samo da posečete niže grane.
18 Zapišite koji sve nakit imate u kući i fotografišite ga.
19 Ako izgubite ključ od kuće, hitno promenite bravu.
20 Ako ugradite alarmni uređaj, pri osiguranju kuće ili stana dobijate popust i do 25 odsto.
21 Spoljašnja stanica, sirena alarma, mora biti ugrađena na vidljivom mestu.
22 Čak i ako izlazite nakratko iz kuće, uključite alarm protiv provale.
23 Ako smatrate da kod kuće nemate većih vrednosti, znajte da se poimanje vrednosti razlikuje od osobe do osobe.
24 Ako mislite da živite u pristojnom kraju u kojem ništa ne može da se dogodi, podsećamo vas da su upravo takozvani pristojni delovi grada najčešća meta provalnika.

Ponude polisa osiguranja

Vaš stan ili kuća visoko su na listi rizika od provale ako živite na brojevima 84, 34, 33, 88, 94, 62, 53, 55, 82 ili 23. Tako barem tvrde britanski agenti osiguranja u članku

Datum: 22-Jul-10
Medij: Lisa
Rubrika: Tema broja
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali i konkurencija
Napomena:
Površina: 800
Tiraž: 13029
Naslov: Provalnici u letnjoj relaksaciji
Strana: 32



Sigurnosna vrata možete da kupite već od 13.000 dinara, ali vam savetujemo da ipak odaberete ona kvalitetnija

koji je objavio Daily Mail. Dok jedni veruju brojevima, drugi su realističniji pa će se pre odlaska na godišnji, bez obzira na kućni broj, raspitati o ponudama osiguravajućih kuća u slučaju provale - da im godišnji odmor ne bi preseo. Premije su neretko toliko niske da ih nećete ni osetiti u kućnom budžetu. Većina osiguravajućih kuća ima sličnu ponudu koja u osnovnim paketima obično obuhvata osiguranje građevinskih delova objekta, opreme i

Kad odlazite, potrudite se da ostavite utisak da nekoga ima kod kuće

stvari u domaćinstvu od požara, udara groma, oluje, grada, pada letelice, poplave, demonstracija, vandalizma, krađe...

• U ekskluzivnijim varijantama osigurani su i boja na zidu, stolarija, obloge, gotovina, nakit, ukrasno bilje i drveće, umetnički predmeti, lom stakla... Među rizicima koji obično nisu u nižetarifnim paketima, obično je i zemljotres.

• Dunav osiguranje pruža zaštitu od izvršenja ili pokušaja izvršenja rizika provalne krađe i razbojništva, a u nekim slučajevima i obične krađe, kao i od posledica obesti i vandalizma u toku izvršenja provalne krađe. Ako je došlo do uništenja ili odnošenja stvari, nadoknađuje se vrednost osigurane stvari do sume osiguranja, a ukoliko je došlo do oštećenja, nadoknađuju se troškovi popravke (rad i materijal) osigurane stvari. Osim toga, naknada obuhvata u određenom procentu i štete na građevinskom objektu, instalacijama i opremi u građevinskom objektu u kome se nalaze osigurane stvari, a koje su nastale prilikom izvršenja ili pokušaja izvršenja provalne krađe. Pored ovoga, vrši se i naknada troškova koje je osiguranik učinio za preduzete mere otklanjanja i smanjenja štete, čak i kad su one bile bezuspešne.

• U zavisnosti od kvadrature i vrednosti stana ili kuće, varira i cena premije.

• Osnovna godišnja premija u Delta Generali osiguranju za stan od 60 m^2 iznosi oko 16 evra, prošireno osiguranje 27, komforno 40, VIP oko 57 evra. Uz svako putno osiguranje do 30. septembra na poklon dobijate osiguranje stana ili kuće koje važi tokom vašeg boravka u inostranstvu.

• Kombinovano osiguranje kuće/stana i stvari domaćinstva u jednom, sve to je u novoj ponudi UNIQA.

• Spisak i informacije o osiguravajućim kućama (adrese i brojeve telefona) u Srbiji potražite na: http://osigurac.com ■

Mehaničke prepreke

Podaci kažu da lopovi u stanove najčešće ulaze kroz ulazna vrata. Stoga se i nameće važnost nabavke kvalitetnih ulaznih vrata kao najdelotvornije prepreke. Sigurnosna vrata danas su već postala standard u građevini, ali ipak, zbog uštede, svi investitori ne nabavljaju uvek najkvalitetnije modele. Pri kupovini vrata obratite pažnju na to da imaju metalne šipke debljine barem deset milimetara koje se učvrste u zid. Svakako je važno da ta vrata budu i montirana na pravi način. Sigurnosna vrata na tržištu možete da kupite već za 13.000 dinara, ali je bolje da se ipak odlučite za ona nešto kvalitetnija. Brave prvog kvaliteta nisu zanemarljive kad je sigurnost od provalnika u pitanju. Dve brave na vratima, čak i ako nisu kvalitetne, odvratiće provalnika od nauma da uđe u tuđ stan. Ljudi koji imaju velike staklene površine na stanovima i kućama, od provalnika se dodatno mogu zaštititi ugradnjom specijalnih folija koje povećavaju čvrstoću stakla i do 300 %, tako da ga je mnogo teže razbiti.

Datum: 22-Jul-10
Medij: Kragujevačke
Rubrika: SPORT
Autori: M.M.
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Prvo parice, pa onda igrači**

Napomena:
Površina: 150
Tiraž: 0

Strana: 32

DELTA GENERALI
Osiguranje

КОШАРКА

ДЕЛТА ЂЕНЕРАЛИ И ЛУКОИЛ ПОМАЖУ КОШАРКАШЕ РАДНИЧКОГ

Прво парице, па онда играчи

МОЖДА мало споро, али ипак се иде неким редом. Љубитеље кошарке и навијаче крагујевачког Радничког већ је ухватила паника за судбину тима, јер се конкуренција увелико и на сва звона појачава, док су из табора „црвених" стизале само вести о одласцима играча, и то најбољих.

Тишина је прекинута крајем прошле недеље, објављивањем да се спонзорском пулу прикључила група Делта ђенерали осигурање. Када се зна да је први човек ове куће у Србији Небојша Дивљан, све постаје јасније. Он је, као спонзор, већ неколико година био уз најбољи овдашњи клуб, а и Крагујевчанин је, дакле - свој на своме.

Први корак је озваничен, а други, можда још значајнији, тек следи. У току су преговори са људима из велике руске нафтне компаније Лукоил. Договор са Радничким био би у склопу ангажмана на ширем нивоу са првим људима града. Руси су заинтересовани да раде са Шумадинцима, а, како ствари стоје, кошарка је један од сегмената договора. Уколико расплет буде позитиван, финансирање за наредну, можда и одлучујућу сезону за будућност квалитетне кошарке у Крагујевцу, било би решено на најбољи могући начин.

Како ствари стоје, док се статусна питања не реше, кадровска могу да чекају. Добрих кошаркаша увек има, а пара много ређе. *М. М.*

Datum: 22-Jul-10
Medij: SAT plus
Rubrika: Turizam
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali i konkurencija

Napomena:
Površina: 500
Tiraž: 71543

Naslov: **Mali trošak, a velika korist**

Strana: 72



ŠTA SVE NUDI PUTNO OSIGURANJE

Mali trošak, a velika korist

Odlazak na godišnji odmor ume finansijski da iscrpi čoveka. Treba platiti aranžman, takse i naknade pa se zdravstveno osiguranje čini kao bacanje para. Sa druge strane, ta polisa nije skupa, a rizik od povrede ili nečeg još goreg uvek postoji, pa o njoj vredi razmisliti. Evo šta i po kojim cenama nude osiguravajuće kuće kod nas

Ukidanjem viza za ulazak u većinu evropskih zemalja, putno zdravstveno osiguranje, koje je pre bilo jedan od uslova za izdavanje vize, prestalo je da bude obavezno. Neko bi za posledicu očekivao da čuvena nebriga koju tradicionalno gajimo prema sebi i drugima ponovo dode do izražaja i da prodaja putnih osiguranja u poslednjih godinu dana drastično padne. Međutim, to nije slučaj jer se, po podacima najvećih osiguravajućih kuća na našem tržištu, prodaja polisa putne bezbednosti tokom ove godine čak i neznatno povećala. To znači da su naši građani sa pravom prepoznali da trošak od svega par hiljada dinara (za desetak dana boravka u inostranstvu) i nije preveliki uzevši u obzir rizik. Naime, troškovi lečenja u inostranstvu nisu nimalo naivni pa vam se može desiti da i za najmanju sitnicu – lek za alergiju, tretiranje posekotine ili ispiranje uveta, platite par stotina evra. Još ekstremniji primer je teža bolest ili povreda koja zahteva bolničko lečenje. Samo dan proveden u bolnici (bez troškova eventualne operacije) u zemljama EU košta oko 700 evra, a kompletna procedura i oporavak od nekoliko dana – desetak i više hiljada evra, i to ne računajući troškove povratka u našu zemlju, koji su takođe astronomski.

Ograničenje troškova

Kad već pominjemo troškove lečenja, treba znati da oni ne mogu biti neograničeni. Naime, svaka osiguravajuća kuća polisom određuje takozvanu osiguranu sumu. Ona predstavlja maksimalni iznos koju je spremna da odvoji za vaše lečenje. Dakle, to ograničenje se ne odnosi samo na jednu intervenciju, već za kompletno lečenje u periodu tokom kojeg ste osigurani. Ovo ima posebnu težinu u slučaju takozvanih porodičnih polisa. Naime, tada cela porodica (majka, otac i deca) dele pomenutu sumu za eventualno lečenje, što može biti problem ako se više dece ili neko od roditelja istovremeno povredi ili razboli.

Samostalno ili porodično

Još jedna bitna stvar je izbor polise. Ona može biti individualna ili grupna, odnosno porodična. Individualnu može izvaditi svako, a za porodičnu je minimum tri osobe, od kojih je najmanje jedna roditelj ili staratelj, a deca moraju biti mlađa

KAD LEČENJE ZATREBA

Da bi osiguranje pokrilo troškove lečenja u inostranstvu, morate ispratiti tačno definisanu proceduru jer u suprotnom rizikujete da ostanete bez novca, uprkos tome što ste regularno uplatili polisu. Treba napomenuti i da, zavisno od polise i agencije za osiguranje, možete imati i učešće. To znači da troškove lečenja (obično do sume od 100 evra) delimično snosi i sam osiguranik. Evo kako ta procedura izgleda u praksi, uz napomenu da kompletno uputstvo i brojeve telefona kontakt centra imate na poleđini polise.

U slučaju da vam zatreba medicinska pomoć, obratite se međunarodnom kol-centru vašeg putnog osiguranja (broj je napisan na polisi).

Operater (govori srpski jezik) tražiće vam broj polise, opis nezgode, odnosno bolesti, mesto gde ste dostupni i, u nekim slučajevima, zavisno od osiguranja, adresu i broj telefona lekara koji vas leči u Srbiji.

Ukoliko niste u mogućnosti da pozovete kol-centar pre pregleda lekara ili odlaska u bolnicu, lekaru ili medicinskom osoblju pokažite polisu osiguranja kako bi oni prijavili osigurani slučaj

U pojedinim slučajevima može se desiti da osiguranje zatraži dodatne informacije od lekara koji vas leči i na osnovu toga, eventualno, preporuči drugu zdravstvenu ustanovu. Ipak, u najvećem broju slučajeva osiguranje će pokriti sve troškove lečenja.

Ako ste sticajem okolnosti bili prisiljeni da sami platite sve troškove lečenja, sačuvajte sve račune i po povratku u zemlju odnesite ih u osiguravajuću kuću. Oni će vam, u skladu sa opštim i posebnim uslovima osiguranja, a na osnovu originalnih računa, medicinske dokumentacije i polise, do određene sume refundirati (zavisno od osiguravajuće kuće to može biti od 200 do 500 evra).

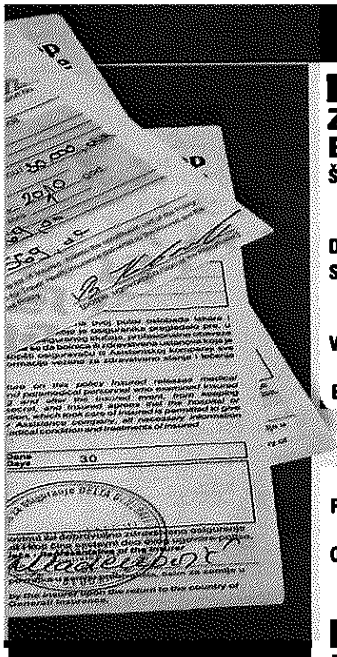


kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 22-Jul-10
Medij: SAT plus
Rubrika: Turizam
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali i konkurencija
Naslov: Mali trošak, a velika korist

Napomena:
Površina: 500
Tiraž: 71543

Strana: 72



od 18 godina. Prednost porodične je što se plaća suma u prolivvrednosti osiguranja dve osobe, a polisa važi za sve članove, odnosno dvoje, troje ili četvoro dece.

Komplikovano za starije

Cena polise zavisi i od godišta osiguranika i ona je skuplja što je stariji, pa je praksa osiguravajućih kuća da premiju za putno osiguranje određuju i prema starosti. Korisnici su podeljeni u tri grupe – do 18, od 18 do 65 i od 65 do 85 godina. Najniže su, naravno, za najmlađe putnike, dok oni najstariji plaćaju i do četiri puta više novca za istu uslugu. Takođe, većina osiguranja ne izdaje polise osobama starijim od 85 godina jer ih smatraju previše rizičnom grupom.

Rizične destinacije

Osim godišta, troškovi se neznatno menjaju i zavisno od destinacije. Osiguravajuće kuće su, na osnovu svojih procena opasnosti, odredile nekoliko zona. Na osnovu njih su definisane i maksimalne osigurane sume. Najveće su za zemlje Evropske unije, Australiju, Novi Zeland, Japan, Kanadu i SAD, dok su najniže za pojedine evropske (Albanija, Belorusija, Makedonija, Ukrajina, BiH) azijske i afričke države.

Dakle, troškovi osiguranja zavise od mnogo faktora, a da situacija bude još komplikovanija, zavisno od osiguravajuće kuće, razlikuju se i usluge na koje možete računati i troškovi koji će biti pokriveni. Zato ovom prilikom, pojedinačno za svako osiguranje, dajemo cenu osnovne polise (za individualno i porodično putovanje), spisak usluga koje nude i dodatnih pogodnosti za korisnike. ■

DDOR Novi Sad

ZA DETE BESPLATNO

ŠTA POKRIVA: Ambulantno i bolničko lečenje, lekove, medicinska pomagala, dijagnozu bolesti, operacije i stomatološki tretman.

DODATNI PAKETI: Nema

SPECIJALNA POGODNOST: Ako roditelji uplate putno osiguranje, za dete je ova usluga besplatna.

VAŽI: U svim zemljama sem SAD, Kanade, Australije i Japana

BORAVAK U INOSTRANSTVU (ZEMLJE EU, STAROSNA DOB OD 18 DO 65 GODINA) U TRAJANJU OD 10 DANA:

Pojedinačni boravak – 1.253 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

Porodični boravak (tročlana porodica) – 2.506 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

OGRANIČENJA: Stomatološko lečenje do 80 evra, povratak u zemlju prebivališta do 5.000 evra.

UNIQA

NA POKLON OSIGURANJE STANA

ŠTA POKRIVA: Ambulantno i bolničko lečenje, lekove, medicinsku i ortopedsku opremu, kao i prevoz do bolnice.

DODATNI PAKETI: (Comfort) Usluge prevodioca i nadoknada u slučaju gubitka ili krađe prtljaga. (Exclusive) Povratak kući avionom dece koja su ostala bez nadzora, plaćenu posetu bliske osobe i nadoknadu u slučaju otkazivanja ili propuštanja leta avionom.

SPECIJALNA POGODNOST: Do kraja septembra na poklon se dobija i osiguranje stana od požara, poplave i krađe tokom boravka u inostranstvu.

VAŽI: U svim zemljama

BORAVAK U INOSTRANSTVU (ZEMLJE EU, STAROSNA DOB OD 18 DO 65 GODINA) U TRAJANJU OD 10 DANA:

Pojedinačni boravak – 927 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

Porodični boravak (dvoje odraslih i dvoje dece) – 2.782 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

OGRANIČENJA: Stomatološko lečenje do 150 evra ("komfort" i "ekskluziv" paketi 300 evra), povratak u zemlju prebivališta do 2.000 evra ("komfort" 7.000, "ekskluziv" 10.000 evra), hitna dostava lekova ("komfort" 100, "ekskluziv" 200 evra), naknada za izgubljen prtljag 100 evra, propušten let 150 evra.

Dunav osiguranje

POVOLJNIJE ZA PORODICE

ŠTA POKRIVA: Ambulantno i bolničko lečenje, lekove, medicinska pomagala, dijagnozu bolesti, operacije i stomatološki tretman.

DODATNI PAKETI: (VIP) Hitna dostava lekova, organizovanje posete u inostranstvu bliske osobe i povratak u zemlju prebivališta dece koja su ostala bez staranja.

SPECIJALNA POGODNOST: Ukoliko oba roditelja zaključe putno osiguranje, na poklon dobijaju i osiguranje za decu.

VAŽI: U svim zemljama

BORAVAK U INOSTRANSTVU (ZEMLJE EU, STAROSNA DOB OD 18 DO 65 GODINA) U TRAJANJU OD 10 DANA:

Pojedinačni boravak – 1.099 dinara (suma osiguranja do 35.000 evra)

Porodični boravak (tročlana porodica) – 2.418 dinara (suma osiguranja do 35.000 evra)

OGRANIČENJA: Stomatološko lečenje do 80 evra, povratak u zemlju prebivališta do 5.000 evra, hitna dostava lekova do 100 evra (samo uz "VIP" paket) i povratak dece koja su ostala bez staranja do 1.500 evra (samo uz "VIP" paket).

Delta Generali

KUPOVINA PUTEM INTERNETA

ŠTA POKRIVA: Ambulantno i bolničko lečenje, lekove, medicinska pomagala, dijagnozu bolesti, operacije i stomatološki tretman.

DODATNI PAKETI: (Green) Administrativna i novčana pomoć u slučaju krađe i gubitka dokumenata i novčana pomoć za slučaj krađe, plaćanje advokata i kaucije. (Gold) Povratak dece koja su ostala bez staranja, poseta bliske osobe, lekarski saveti i pomoć prevodioca.

SPECIJALNA POGODNOST: Do kraja septembra uz svaku polisu putnog osiguranja, Delta Đenerali na poklon daje i osiguranje stana u slučaju požara, krađe ili poplave. Naručivanje polise putem interneta.

VAŽI: U svim zemljama

BORAVAK U INOSTRANSTVU (ZEMLJE EU, STAROSNA DOB OD 18 DO 65 GODINA) U TRAJANJU OD 10 DANA:

Pojedinačni boravak – 1.181 dinar (suma osiguranja do 35.000 evra)

Porodični boravak (tročlana porodica) – 2.224 dinara (suma osiguranja do 35.000 evra)

OGRANIČENJA: Stomatološko lečenje do 300 evra, povratak u zemlju prebivališta do 7.000 evra, hitna dostava lekova do 100 evra (samo uz "grin" i "golden" pakete), poseta bolesnom detetu do 50 evra (samo uz "gold" paket), pozajmica u slučaju krađe do 1.000 evra, za advokata 2.000 i kauciju 7.000 evra (samo uz "grin" paket).

Takovo

JEFTINIJE ZA STARE MUŠTERIJE

ŠTA POKRIVA: Ambulantno i bolničko lečenje, lekove, sanitetski i ortopedski materijal, dijagnostiku, prevoz do bolnice i povratak u zemlju prebivališta.

DODATNI PAKETI: (Premijum) Hitna dostava lekova, organizovanje posete bliske osobe, pomoć u slučaju krađe dokumenata i nestanka prtljaga, kao i advokatske usluge.

SPECIJALNA POGODNOST: Svi koji su kod Takova osigurali svoje vozilo dobijaju za 20 odsto jeftinije putno osiguranje.

VAŽI: U svim zemljama

BORAVAK U INOSTRANSTVU (ZEMLJE EU, STAROSNA DOB OD 18 DO 65 GODINA) U TRAJANJU OD 10 DANA:

Pojedinačni boravak – 1.078 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

Porodični boravak (tročlana porodica) – 2.157 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

OGRANIČENJA: Poseta bliske osobe do 50 evra dnevno, hitna dostava lekova do 100 evra (samo uz "premijum" paket) i povratak dece koja su ostala bez staranja do 1.500 evra (samo uz "premijum" paket).

Triglav Kopaonik

NEMA LIMITA U STAROSTI

ŠTA POKRIVA: Medicinski tretman u ambulanti i bolnici, lekove, dijagnostiku, ortopedska pomagala, operacije, prevoz do bolnice i stomatologa.

DODATNI PAKETI: Nema

SPECIJALNA POGODNOST: Osiguranje važi i za starije od 65 godina, ali oni plaćaju duplo veću polisu.

VAŽI: U svim zemljama

BORAVAK U INOSTRANSTVU (ZEMLJE EU, STAROSNA DOB OD 18 DO 65 GODINA) U TRAJANJU OD 10 DANA:

Pojedinačni boravak – 1.107 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

Porodični boravak (tročlana porodica) – 2.325 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

OGRANIČENJA: Stomatološko lečenje do 150 evra.

Wiener Stadtische

SPASAVAJU PUTNIKE U NEVOLJI

ŠTA POKRIVA: Bolničko i ambulantno lečenje, lekove, medicinsku i ortopedsku opremu, dijagnostiku, zubarske troškove i transport do bolnice.

DODATNI PAKETI: (VIP) Hitna dostava lekova, usluge prevodioca, prevoz nazad u zemlju prebivališta, posetu bliske osobe.

SPECIJALNA POGODNOST: U slučaju da se osiguranik izgubi, učestvuju u troškovima traženja i spasavanja, i to do sume od 7.000 evra.

VAŽI: U svim zemljama

BORAVAK U INOSTRANSTVU (ZEMLJE EU, STAROSNA DOB OD 18 DO 65 GODINA) U TRAJANJU OD 10 DANA:

Pojedinačni boravak – 930 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

Porodični boravak (dvoje odraslih i dvoje dece) – 2.325 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

OGRANIČENJA: Stomatološke usluge do 150 evra, povratak u zemlju do 7.000 evra, traženje i spasavanje ("VIP") do 7.000 evra.

AMS osiguranje

STAROSNOG OGRANIČENJA NEMA

ŠTA POKRIVA: Ambulantno i bolničko lečenje, lekove i ostala medicinska pomagala, dijagnostiku, stomatologa i troškove prevoza u zemlju prebivališta.

DODATNI PAKETI: Nema

SPECIJALNA POGODNOST: Bez limita u starosti osiguranika, mogu se osigurati do 30 dana.

VAŽI: U svim zemljama

BORAVAK U INOSTRANSTVU (ZEMLJE EU, STAROSNA DOB OD 18 DO 65 GODINA) U TRAJANJU OD 10 DANA:

Pojedinačni boravak – 498 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

Porodični boravak (dvoje odraslih i dvoje dece) – 1.768 dinara (suma osiguranja do 30.000 evra)

OGRANIČENJA: Stomatološko lečenje do 200 evra, povratak u zemlju prebivališta do 7.000 evra.

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*



Letujte, za kuću ne brinite.

Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredviđenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

Datum: 22-Jul-10
Medij: Ekonom:east
Rubrika: Nedeljnik
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **U svetu 19. po prihodima**

Napomena:
Površina: 50
Tiraž: 5000

Strana: 12

Generali osiguranje

U svetu 19. po prihodima

Prema godišnjoj rang-listi magazina Fortune, italijanska osiguravajuća kuća Generali se sa 126 milijardi dolara prihoda ove godine plasirala na 19. mesto na listi 500 najvećih svetskih kompanija. Grupa Generali, u okviru koje na domaćem tržištu posluje Delta Generali osiguranje i reosiguranje i Delta Generali dobrovoljni penzijski fond je prva među italijanskim kompanijama, te osma po prihodima među evropskim kompanijama prema listi Fortune Global 500.

Datum: 23-Jul-10
Medij: Dnevnik
Rubrika: Novosadska hronika
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: Je l`te, kuda za Bečej?

Napomena:
Površina: 130
Tiraž: 10000

Strana: 8

ЧИТАОЦИ ПИШУ СМС 065/47-66-452 & 063/366-977

Je л' те, куда за Бечej?

Надам се да ће неко од припадника саобраћајне полиције Новог Сада прочитати ову поруку и пренети начелнику поздрав од огорчених возача, који из правца Београда недовршеним аутопутем желе код недовршне темеринске петље, кренути за Бечej и Темерин. Питање је зашто нема ниједног путоказа или знака који би возачима помогао. ***069/2280...***

***

Зашто неко мора да плаћа ТВ претплату редовно, а неко дугује за 20-30 претплата? ***065/6402...***

***

Може им се, шта је 150.000 динара за један живот или осакаћеност? Када су нас до сада газили и убијали по друмовима и на семафорима којекакви министри, скупштински делегати, секретарице и шофери, а за то нису били ни у притвору, а камоли у затвору, шта тек сада да очекујемо када своју привилегију и озаконе? Биће по оној: Коње убијају по закону, зар не? ***064/0863...***

***

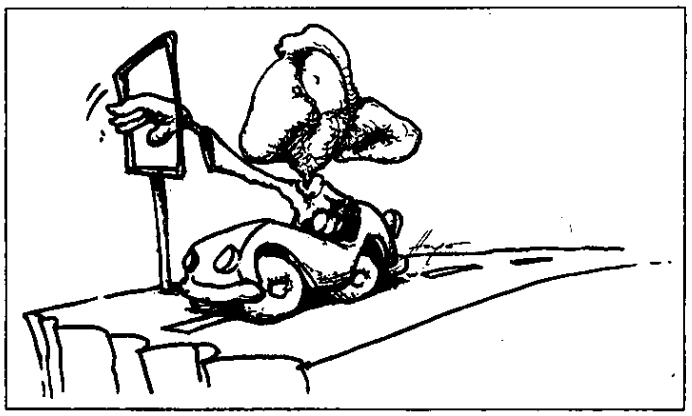
Влада Војводине коју сви ми издржавамо, узима паре радника „Дневник" Холдинга од продаје и чврсто обећава две плате за прошлу годину и ни динар више. Паре њима, а радници нека коначно нестану! Нераднике стварају послодавци - то су њихови љубимци и „кумови". А ви новинари одлучите се већ једном да ли сте радници или „кумови"! ***064/4008...***

***

Докле бре ове срамоте. Финални турнир светске лиге у ватерполу се ових дана одржавао не у Србији, не у Нишу, већ у (...). Због тога се РТСрбије извињава што не преноси ни један сусрет. ***064/3886...***

***

Много се прича о фамозних 5.000 хиљада динара које треба да



добију здравство, просвета... чија примања су до 50.000 динара. Да ли ће и министар здравља и њему слични добити те паре, јер је министар пријавио примања од 42.000 динара? ***063/8986...***

***

Питали Лалу каква је разлика у запрашивању комараца и грађана. Никаква. Једни се запрашују из ваздуха, а други страдају и са висине и са земље, зависно од актера. Ако су они са власти, чине то поштено, док ови приземни су никакви, немају права средства. Комарци остају имуни, а људи се и даље трују. ***061/1571...***

***

Потребно је едуковати и пројектанте и неувиђавне станаре да простор без светла у зградама на који „гледају" прозори кухиња и купатила не служи томе да се у тај простор постављају клима уређаји, већ због вентилације. Неозбиљно је и непрофесионално пројектовати те просторе да буду неприступачни за чишћење и легло су заразе, нарочито лети док лије вода из клима. Нема ни закона ни инспекције да нас од тога заштите. Зашто? ***063/606...***

***

Суд наплаћује енормне таксе, а приправници (млади људи са завршеним правним факултетом) волонтирају?!!! Зар то није права експлоатација и то у 21. веку и то од делилаца правде??? ***064/1655...***

***

На п(р)озив СПО да присуствује обележавању шездесетчетворогодишњице од стрељања Ђенерала Драже Михајловића председница Скупштине Србије Славица Ђукић Дејановић одбија такву могућност, уз образложење да (сада ће многи помислити, који иначе не мисле својом главом, да је у питању непристојна понуда) ј(а)ој њена идеолошка уподобљеност не дозвољава да такав позив и прихвати?! Само Без панике коагулациони партнери! То вас само фол раздваја, као... Бела Црква вс Равна Гора, а устварн заједнички именитељ вам је ДЕЛТА ЂЕНЕРАЛИ!!! ***064/4615...***

***

Хтео бих да се захвалим Црвеном(Ред) Таксију. Син ми је инвалид, у инвалидским колицима, студент је, а користимо Ред такси који нас, на срећу, спонзорише делимично. То је реткост, с обзиром да држава, нажалост, нема тих могућности. Хвала Црвеном таксију (и Милету)! ***060/3445...***

БОЉИ РЕЛТИНГ

ПРЕМА годишњој ранг-листи магазина „Фортуна“, Assicurazioni Generali се са 126,012 милиона долара прихода ове године попео на 19. место, с прошлогодишњег 47. на листи 500 највећих светских компанија. Међу италијанским компанијама, Генерали је рангиран на првом месту, а иза њега следе ЕНИ (24), „Енел“ (60), „Фијат“ (85), Уникредит група (102), Интеса Сан Пауло (151), Телеком Италија (181), Поште Италије (286), Premafin Finanziaria (432) и Групо Медиоланум (472). Међу европским компанијама, Генерали је рангиран на осмом месту, иза компанија: „Ројал Дач Шел“ (2), БП (4), „Акса“ (9), ИНГ група (12), „Тотал“ (14), „Волксваген“ (16) и „БНП Парибас“ (18), остављајући иза себе конкурентску осигуравајућу кућу „Allianz“.

С. М.

Biramo slogan 2010.

Kandidati:

Za vaše dobro
Dunav osiguranje

Radno vreme: Od jutra do sutra
Roda, Cash&Carry

Mi ne prodajemo osiguranje. Mi kupujemo vaš rizik
Uniqa

Auto iz zemlje u koju je budućnost već stigla
Chery

Dajemo vam razlog za osmeh pod sopstvenim krovom
Eurobanka EFG

Automobili se razlikuju... Baš kao i njihovo osiguranje. Izaberite najbolje
Milenijum osiguranje

Da je malo mlađi bio bi mleko
Mlekara Šabac

Za one koji su žedni života
Efes

Vreme je za budućnost
Hypo Garant

Izvor zdravog odrastanja u svakoj kapi
Rosa, mineralna voda

Savršen ukus za savršene trenutke. Najlepše želje
Cherry, Štark

Da vam stomak radi kao sat
Laxomucil, Ivančić i sinovi

Lakše kamate, zgodniji krediti
Banca Intesa

Delimo potpise svakog dana u vašem domu!
Dijamant, majonez

Prava podrška za važne životne trenutke
Eurobanka EFG

Najbolje za muškarce posle žena
Maxim, časopis

Letujte, za kuću ne brinite
Delta Generali

Datum: 24-Jul-10
Medij: Novi list
Rubrika: Pogled
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 170
Tiraž: 0

Naslov: **Trgovac na kojeg otpada 10 posto BDP-a**

Strana: 9

Trgovac na kojeg otpada 10 posto BDP-a

Delta holding jdistributira: Nike, Zara, Costa Coffee, BMW, Fiat...

Delta Holding je 10 posto srbijanskog BDP-a. Grupacija je lani ostvarila prihode od prodaje od 2,5 milijardi eura, sa ciljem da se oni do kraja 2010. godine popnu na tri milijarde. Riječ je o najvećoj privatnoj kompaniji u Srbiji u kojoj je zaposleno 24 tisuće ljudi.

No to su samo podaci sa web stranice te grupacije, a novinari već godinama, kad je Delta u pitanju a pogotovo njezin maloprodajni dio, ne mogu dobiti konkretne financijske pokazatelje. Na medijske napise o tome da se prodaje čitav holding, stigle su reakcije iz sjedišta Delte prema kojima se pregovara samo o prodaji 50 postotnog udjela u Delta Maxiju, trgovačkom lancu sa oko 500 objekata. No u suštini to i jest glavnina holdinga jer taj njegov segment ostvaruje promet od 1,74 milijarde eura.

Iako se u Delta holdingu hvale i prehrambenom industrijom (16 tisuća hektara poljoprivrednog zemljišta, tvornicom mesa Yuhor, punionicom vode itd.) na to otpada tek desetak posto od ukupnih prihoda holdinga.

Delta holding je zapravo najpoznatiji kao distributer poznatih svjetskih brendova: Nike, Zara, Costa Coffee, BMW, Fiat i slično. Miroslav Mišković je banku prije nekoliko godina prodao talijanskoj Banca Intesi, dok je ove godine i osiguranje do kraja prepustio Generaliju. Dio biznisa odnosi se i na ulaganje u nekretnine te brokerske poslove.

Datum: 25-Jul-10
Medij: Dnevnik
Rubrika: bez naslova
Autori: Dušanka Vujošević
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 300
Tiraž: 10000

Naslov: Mali vodič kroz finansijske usluge u inostranstvu

Strana: 4

МАЛИ ВОДИЧ КРОЗ ФИНАНСИЈСКЕ УСЛУГЕ У ИНОСТРАНСТВУ

Летовања су увелико почела а туристима који ове године крећу пут мора или на неку другу дестинацију ван граница Србије много је лакше него што је било претходних сезона. Визе су укинуте, па је бар формално све брже и ближе. У сваком случају, када се кофер спакује, на пут је разборито понети платну картицу и полису путног здравственог осигурања.

ПЛАТНЕ КАРТИЦЕ

■ На пут треба понети картицу која се може користити у међународном платном промету. То су картице из програма "Виза","Мастер","Дајнерс" и "Америкен". Домаћа "Дина" ће се тек од јесени моћи користити ван Србије. За све друге картице пре поласка треба свратити у банку и распитати се за услове, јер поједине куће траже да се пре поласка њихова „пластика" активира за коришћење ван Србије.



■ У иностранству се картице могу користити за подизање новца на банкоматима и шалтерима банака и за плаћање роба и услуга, а о трансакцији и стању на рачуну може се добити информација преко мобилног. Треба такође видети за који је рачуна картица везана због располагања новцем.

■ Ако банкомат у иностранству "прогута" картицу, она се не може добити назад до повратка кући, када ће клијент сазнати и праве разлоге за то.

■ Клијент треба да води рачуна да ли путује са кредитном или дебитном картицом. Ова друга је исплативија, јер се свака трансакција преко кредитне картице претвара у зајам са позамашном каматом.

■ При коришћењу платних картица у иностранству банке наплаћују провизије које су више него код нас. Оне су на банкоматима од 1 до 3 одсто или од 3 до 5 евра. Више се стога исплати подићи одједном већу суму него штрпкати по мало.

■ Код куповине робе и плаћања услуга провизија је обично један одсто а поједине банке имају комбинацију, па узимају, рецимо, 0,25 одсто вредности трансакције плус три евра.

■ Пре поласка треба код пословне банке видети по ком курсу се обрачунавају трансакције.

■ ПИН чувати даље од картице и не записивати га на њу.

■ Код плаћања или подизања кеша на банкомату увек сачекати исечак и сачувати га. По повратку кући треба свратити у банку и проверити да ли су све трансакције тачно прокњижене.

ПОЛИСА ОСИГУРАЊА

■ Полису путног здравственог осигурања треба обавезно купити пре путовања. Скоро све веће туристичке агенције имају сарадњи са осигуравајућим компанијама, тако да су негде путници при куповини аранжмана аутоматски налазе на групној полиси која је обично код водича.

■ Распитајте се шта полиса покрива. Наиме, негде се признају стоматолошке услуге, негде не, а у неким државама се „на рачун куће" може поправити или извадити зуб, али се не може направити протеза!

■ Важно је знати до које суме се покривају трошкови. Доста компанија покрива на лицу места трошкове преко сто евра, а до те суме клијент плаћа сам а новац му се рефундира по повратку у земљу.

Пример осигурања

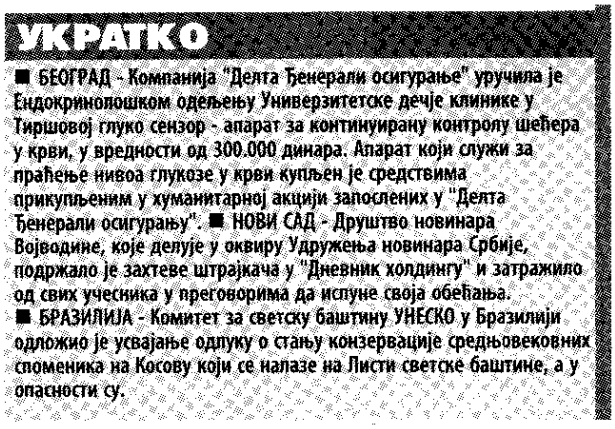
Трајање путовања	Премија по лицу		Премија за целу породицу у еврима
	Одрасли	Деца	
7 дана	8,4	4,2	16,8
10 дана	12	6	24
14 дана	16,8	8,4	33,6
21 дан	24,15	12,07	48,3
31 дан	34,1	17,05	68,2

■ Цена полисе зависи од дужине боравка.Тако десетодневни аранжман са покрићем здравствених трошкова до 5.000 евра стаје 900 динара а до суме од 35.000 евра тек нешто више – 1.181 динара, и то за исти рок.

■ Када већ са полисом крене на пут, клијент треба да зна коме да се обрати у случају болести или повреда. На полиси је број кол центра и увек се јавља оператер који говори наш језик. Тада ће, према месту боравка, добити информацију где треба да се обрати, јер све осигуравајуће компаније имају своју мрежу лекара и болница са којима сарађују. Зато, ако полису и оставите у соби, није згорег у мобилном имати број кол центра.

■ Уколико се полиса купује без асистенције агенције, онда се могу избарати и додатне услуге. Рецимо, "Делта Ђенерали" нуди уз њу гратис осигурање стана на исти рок. ДДОР "Нови Сад" нуди бесплатно путно осигурање путницима ЈАТ-а и то на рок од 30 дана.

Душанка Вујошевић



УКРАТКО

■ БЕОГРАД - Компанија "Делта Џенерали осигурање" уручила је Ендокринолошком одељењу Универзитетске дечје клинике у Тиршовој глуко сензор - апарат за континуирану контролу шећера у крви, у вредности од 300.000 динара. Апарат који служи за праћење нивоа глукозе у крви купљен је средствима прикупљеним у хуманитарној акцији запослених у "Делта Џенерали осигурању". ■ НОВИ САД - Друштво новинара Војводине, које делује у оквиру Удружења новинара Србије, подржало је захтеве штрајкача у "Дневник холдингу" и затражило од свих учесника у преговорима да испуне своја обећања. ■ БРАЗИЛИЈА - Комитет за светску баштину УНЕСКО у Бразилији одложио је усвајање одлуку о стању конзервације средњовековних споменика на Косову који се налазе на Листи светске баштине, а у опасности су.

Uz međunarodno
putno osiguranje –
osiguranje stana na poklon*



Letujte, za kuću ne brinite.

Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredviđenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI
Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

Donacija dečjoj klinici

Univerzitetska dečja klinika u Tiršovoj juče je dobila aparat za efikasnu kontrolu nivoa glukoze u krvi. U toj bolnici od dijabetesa se leči oko 400 dece i do sada nije korišćen aparat za kontinuirano praćenje nivoa glukoze u krvi „gardijan ril tajm". Sredstva za kupovinu aparata, po izboru Univerzitetske dečje klinike, obezbedili su zaposleni u "Delta Đenerali osiguranju", humanitarnom akcijom u okviru 23. beogradskog maratona.

Апарат на поклон Универзитетској дечјој клиници

У Србији око 500 деце годишње оболи од дијабетеса, а чак 400 њих се лечи на Универзитетској дечијој клиници у Београду. Имајући у виду ове податке, као и чињеницу да је реч о веома нестабилној болести запослени у Делта ђенерали осигурању прикупили су средства, а јуче и доделили овој установи апарат Гуардиан Реал Тиме. Реч је о систему за континуирано праћење нивоа глукозе у крви и донацији чија је вредност око 300.000 динара.

Начелница одељења Службе за ендокринологију, проф. др Силвија Сајић објаснила је да ће овај апарат омогућити континуирано праћење нивоа глукозе у крви и олакшати контролисање дијабетеса.

– Апарат алармира уколико ниво глукозе у крви падне испод или се попне преко претходно подешених граничних вредности и омогућава контролу болести – рекла је професор др Силвија Сајић . **В. М. Д.**

Aparat za praćenje stanja dece obolele od dijabetesa

Dečija klinika u Tiršovoj dobila je prvi aparat za praćenje nivoa glukoze u krvi, koji će umnogome da pomogne lečenju mališana obolelih od dijabetesa tip 1. Aparat je poklon zaposlenih u Delta Đenerali osiguranju, koji su sami sakupili oko 3.000 evra, kolika je vrednost donacije.



Nataša Đurđević (Delta Đenerali), direktorka klinike Ida Jovanović i načelnica Silvija Sajić

Ovaj aparat funkcioniše tako što alarmira ukoliko nivo glukoze padne ispod ili se popne preko podešenih vrednosti i tako pomaže doktorima da uspostave kontrolu nad ovom bolešću.

- Očekujemo da će na ovaj način biti smanjene komplikacije do kojih dolazi zbog neredovnog praćenja oscilacija šećera u krvi. Sada će i sami mališani moći da prate kretanje šećera i da reaguju povećenjem ili smanjenjem insulina – rekla je načelnica odeljenja Službe za endokrinologiju Silvija Sajić.

U ovoj klinici se godišnje leči oko 500 dece, a svake godine još 100 njih oboli. Procenjuje se da u ovom trenutku u Srbiji postoji 2.000 mališana obolelih od dijebetesa tipa 1. **G.A.**

TIRŠOVA

Poklon aparat

Osiguravajuća kompanija "Delta Đenerali" poklonila je Univerzitetskoj dečjoj klinici u Tiršovoj aparat za efikasnu kontrolu nivoa glukoze u krvi.

У КРАГУЈЕВАЧКОМ РАДНИЧКОМ БЛИЗУ БУЏЕТА ЗА ЈАДРАН

НА ПОГОН „ЛУКОИЛА"

Крагујевачки Раднички, како је и најављивано, све је ближе да потпуно сложи коцкице неопходне за такмичарски „мозаик" и наредне јесени крене у сигурнију пловидбу Јадраном.

Истина, многи од преговора су у току, али су неки дали резултата, а неки, и то они најважнији, су при крају.

- Један од спонзора биће нам „Делта њенерали осигурање". То је већ прецизирано са директором ове осигуравајуће куће Небојшом Дивљаном - каже Иван Грујин, директор Радничког.

Ово је и очекивано, с обзиром на то да су за Дивљана везани многи успеси крагујевачке кошарке, којој, очигледно, ни сада није окренуо леђа.

Чини се да је сасвим изгледно да ће главни спонзор Радничког да буде позната компанија „Лукоил", али би финални договор требало да буде обављен током следеће недеље, када генерални директор руског гиганта постигне договор са градоначелником Верољубом Стевановићем.

Када то све буде завршено, требало би да буду закључени и уговори са неколико играча, са којима су Крагујевчани близу договора. Већ раније је саопштено да у тиму из града на Лепеници остају Филип Шепа, Марко Чакаревић и Данило Мијатовић, а сазнајемо и то да су од играча, који су у прошлој сезони били у Радничком, у клубу највише заинтересовани за Марка Бркића и Младена Пантића.

П. П.

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*



Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredviđenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 I www.deltagenerali.rs

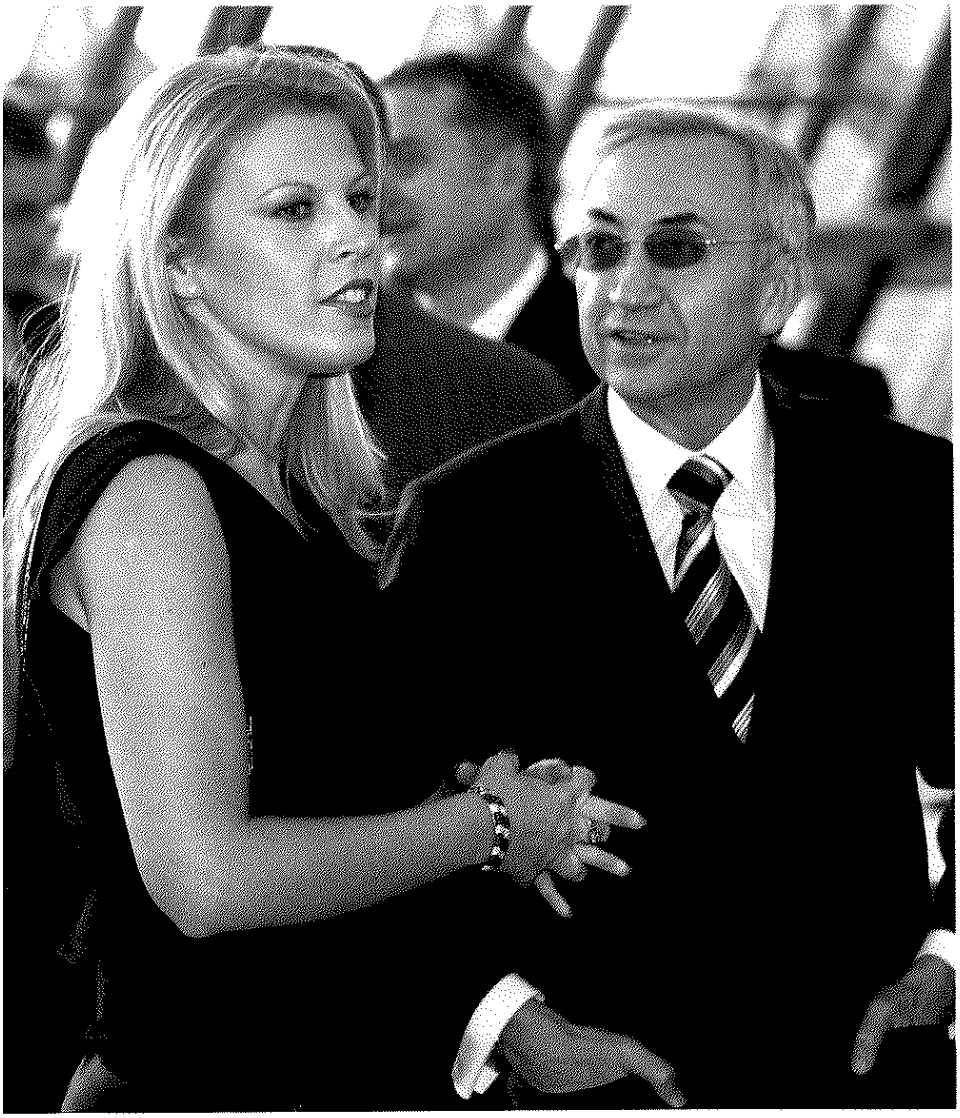
*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

Datum: 29-Jul-10
Medij: Ilustrovana politika
Rubrika: Aktuelno
Autori: M.Stamatović
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 2800
Tiraž: 29754
Naslov: Dobar dan, Vaš račun je...
Strana: 8

АКТУЕЛНО

РУШИ ЛИ СЕ МИШКОВИЋЕВО ДЕЛТА ЦАРСТВО

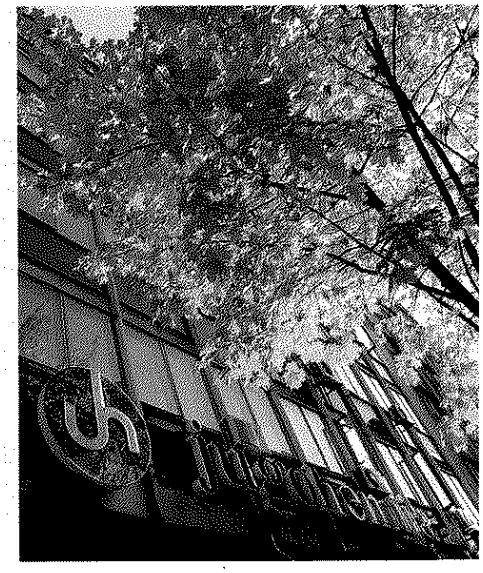
ДОБАР ДАН, ВАШ РАЧУН ЈЕ...



Милка Форцан и Мирослав Мишковић: док смо их овако гледали дишили смо се и њој и њему и Делтиној империји

Може ли пет милиона евра и једна тужба да уништи једну од највећих балканских империја? На први поглед, одговор је - тешко. Али, овде је реч о пословању на српски начин, па онда сасвим разложан одговор може бити: може, и то лако и брзо

М. СТАМАТОВИЋ



Камен раздора: зграда Југохемије у Београду

О њему знамо све и - ништа. И оно "све" нам је тај Чарапан лично и лукаво сервирао тако да сад, кад његова империја почиње да дрхти због пуштања на наплату једне менице и једне тужбе а јавност тиме шокирана почиње наново да чепрка по његовој биографији, испоставља се да нових битних прилога за његов животопис нема.

Да се то промени, свој допринос може дати брачни пар Форцан, Милка и Бранко, али како ствари сада стоје, жељно очекивано отварање "Досије Делта" Мирослав Мишковић жарко жели да стопира обзнањујући да је са дојучерашњим стубовима свог холдинга спреман да се нагоди. Под условом да они повуку тужбу, наравно.

У ишчекивању одлуке Де, све је више спекулација, предвиђања која су углавном катастрофична за 24 000 запослених у његовој империји. Једна од најзанимљивијих јесте да ће Мишковић све распродати и, попут Карића, преко ноћи нестати из Србије. Мож' да буде, ал' не мора да значи. Зашто овакав "мудар" закључак? Па, зато што ни биографија, ни имиц, а ни пословање, а понајвише политички ангажман Мирослава и Богољуба немају много тога заједничког. Осим, Русије, Бе-

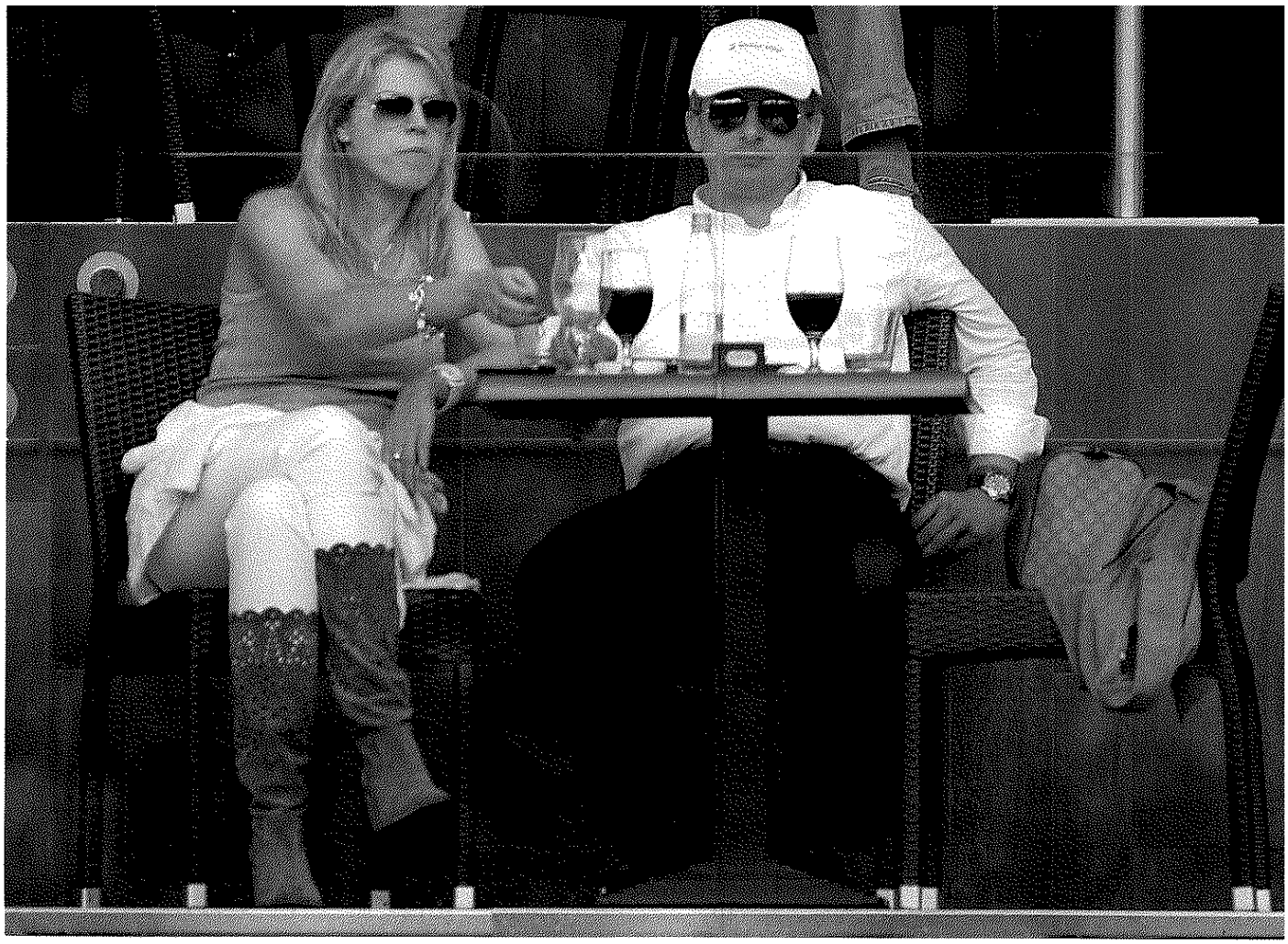
kliping centar Srbije
www.ninamedia.rs

Datum: 29-Jul-10
Medij: Ilustrovana politika
Rubrika: Aktuelno
Autori: M.Stamatović
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 2800
Tiraž: 29754

Naslov: **Dobar dan, Vaš račun je...**

Strana: 8



Снимио: В. МАРКОВИЋ

Е, сад да видимо нпта је чије у Делти: брачни пар Мишка и Бранка Ферди

лорусије, Украјине... али то је већ будуће време.

Мирослав Мишковић јесте сељачко дете, али није ништа свирао нити је куповао дипломе и титуле академика. Није ни одрастао у многочланој породици. Своје родитеље није никад помињао, а камоли се с њима сликао за новине. Нема ни породични грб. Завршио је Средњу економску школу у Крушевцу, бавио се атлетиком, дипломирао на Економском факултету у Београду, 1971. године. Прво запослење добио је у крушевачкој Југобанци, затим у Трајалу а онда је 1982. године постао директор Хемијске индустрије "Жупа" у Крушевцу.

Легендарна хотелска собица

Успешан је био, кажу данас његови суграђани. Не би му џаба 1989. године дали Авнојевску награду. Зато га је, иде прича даље, Радмила Анђелковић, чувена Рада Ламбада, тада председница Социјалистичког савеза радног народа Југославије, предложила за председника Владе Републике Србије. Како је то место Слободан Милошевић већ био обећао др Станку Радмиловићу, Мирослав је добио утешну потпредседничку фотељу.

Убрзо се испоставило да Мирослав није жудео за политичком каријером. Потпредседничку фотељу напустио је после само шест месеци, одмах по расписивању првих вишестраначких избора у Србији у децембру 1990. године. Легенда каже да је одмах потом Мишковић у соби хотела "Славија" у Београду, основао извозно-увозну фирму Делта М, са пет сарадника које је покупио ➤

Компанија

Делта Холдинг у свом саставу има пет компанија које, опет, имају своје фирме ћеркe - укупно седамнаест. Тако их Делта М група има седам, Делта Генерали три, колико има и Делта Спорт Група, док у оквиру Делта МЦ Групе послују две, а у Делта Стар Групи три фирме. У жижу јавности доспела је ова последња група коју чине Југохемија, Делта Стар и Делта Стар ЦГ.

Југохемија се бави трговином фармацеутским производима, медицинском опремом, пољопривредним и ветеринарским производима, производима из хемијске индустрије, као и производњом амбалаже за потребе прехрамбене, хемијске и фармацеутске индустрије. У саставу Југохемије је и ланац апотека Целсијус. Делта Стар је предузеће које се бави изнајмљивањем рекламног простора на екранима ЛЕД, Делта Стар ЦГ послује на територији Црне Горе. Планирани приход ове групе за ову годину је 195 милиона евра.

Осим у Србији, Делта Холдинг има своје компаније и у Босни и Херцеговини, Црној Гори, Албанији и Европској унији, тачније у Бугарској где је купила трговински ланац "Пикадили" и у Словенији где је финансирала изградњу шопинг-мола. У Русији поседује дистрибутивни центар за воће и поврће, а планирани приход од целог Делта система за ову годину је три милијарде евра.

Datum: 29-Jul-10
Medij: Ilustrovana politika
Rubrika: Aktuelno
Autori: M.Stamatović
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 2800
Tiraž: 29754

Naslov: **Dobar dan, Vaš račun je...**

Strana: 8



Безбрижни београдски дани Миланке и Богољуба Карића: добијени азил у Русији је Богољубу омогућио да своју породичну идилу, али и послове, настави у Москви

Могући расплет

Ако Мирослав Мишковић успе да прода своје царство, могао би кренути стопама Богољуба Карића. Шта то значи, показује вест која је пре неки дан стигла из белоруске амбасаде у Београду. А она каже да је компанија Астра инвест из Србије, у власништву Богољуба Карића, потписала уговор о изградњи стамбено-пословног комплекса од 76.000 квадрата, вредног чак сто милиона долара у Минску, главном граду Белорусије.

- Знам да су за изградњу и инвестиције у Белорусији заинтересоване компаније Делта Холдинг, ПСП Фарман, МК група и Центтер - рекао је Сергеј Чичук отправник послова Белоруске амбасаде.

Иначе, већ дуже време, у добро обавештеним изворима кружи прича да Богољуб Карић већ неколико година живи и ради у Минску. Министар без портфеља у влади Мирка Марјановића, оснивач и лидер партије Покрет снага Србије, власник Астра банке која је отишла у ликвидацију, БК телевизије, која је угашена пошто није добила националну фреквенцију, и Мобтела, побегао је из Србије у фебруару 2006. године пошто је оптужен за утају пореза и давање мита. Држава је Богољубу одузела Мобтел и продала га Теленору за више од милијарду евра.

➤ са бироа за запошљавање. За мање од годину дана, у октобру 1991. године ,већ је имао и своју Делта банку .

Четрнаест година касније преко те исте банке се одвијало 20 одсто платног промета Србије и 30 одсто девизног промета са иностранством. Имала је 144 филијале у више од 100 градова Србије, и тако набујалу, Мишковић њених 75 одсто акција продаје италијанској банци Интеза за 277, 5 милиона евра. Било је то 2006. године и многи ће рећи да је Делта феуд на основу тог капитала тада почео да ствара империју.

Може бити, али човек је већ одмах после Петог октобра имао макси визију. Прво са хард-дисконтима - хангаре са основним намирницима за потрошачку корпу по нижој цени за десет одсто од конкуренције, какве је имала Немачка после Другог светског рата, и још одложеним плаћањем. Вођен потрошачком еуфоријом српских грађана, убрзо их је трансформисао у продавнице какве држе велики европски трговински ланци. Његове пословне подухвате није спречила ни отмица коју је 2001. године организовао земунски клан. Трајала је мање од једног дана, ослобађање је коштало седам милиона немачких марака, а осумњичени су ослобођени оптужби због недостатка доказа.

Ноге клецају

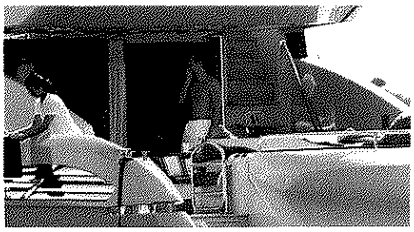
У траљавој приватизацији пред његовом визијом падали су заредом домаћи трговински ланци, од Пекабете до Це-маркета. Миц по миц, и ето монопола, најуочљивијег у престоници, где лежи и највећа потрошачка тражња. Бунили се Савет за борбу против корупције, Комисија за заштиту конкуренције... Али, слаба вајда. С "максијем" смо устајали и с њим затварали очи... И, што је специфично за класичног српског потрошача, мање су нас нервирале це-

Datum: 29-Jul-10
Medij: Ilustrovana politika
Rubrika: Aktuelno
Autori: M.Stamatović
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 2800
Tiraž: 29754

Naslov: **Dobar dan, Vaš račun je...**

Strana: 8



Папарази га обожавају: Марко Мишковић на својој јахти у друштву лепотица

Породица

Са супругом Љиљаном Мирослав Мишковић има двоје деце, ћерку Ивану и сина Марка. Ивана, по занимању дипломирани економиста, већ једанаест година је у браку са Гораном Карићем, најстаријим сином Сретена Карића. Имају сина Максимилијана (10) и ћерку Миу (6). Она је директор Делта Фешна и Делтиног Фонда за будућност, који се бави стипендирањем деце без родитељског старања. Горан је директор Делта Спорт групе. Живе у вили на Сењаку, где је последње велико славље направљено за Иванину девојачку славу, Ђурђевдан, на којој је гост био и познати глумац Џерард Батлер.



Марко Мишковић (28), како сада ствари стоје, по занимању је филмски продуцент, јер се његово име као извршног продуцента појављује на шпици филма "Кориолан", у режији Рејфа Фајнса и са буџетом од 20 милиона долара. Пре тога Марко је био главни финансијер и потпредседник ФК "Црвена звезда". Више него по свом послу у јавности познат је по свом плејбојевском начину живота. И ако је увек окружен лепотицама којима и овог лета пружа гостопримство на својој јахти, вредној четири милиона евра, којом крстари Хрватским приморјем, добро обавештени извори кажу да је већ две године у вези са поп певачицом Јеленом Николић, сестром Маше Карић која је удата за Бојана Карића, средњег сина Сретена Карића.

Као и родитељи, и деца имају куће у Лондону. Кад је куповао оне за децу, у елитном Вајком скверу, пре пет година, "Сандеј тајмс" је писао да их је платио 25,5 милиона фунти и да су то у том тренутку најскупље плаћене некретнине у Великој Британији. Само на опремање, које је поверено чувеном дизајнеру Крису Дезилу, кога обожавају руски олигарси, потрошено је чак три милиона фунти.

не у тим радњама од аутистично програмираног понашања "макси" касирки, које најбоље илуструју следеће речи: "Добар дан - ваш рачун је...".

Е, сад можете замислите како је било власнику Делта Холдинга тачније Хемслејда са Кипра, који у свом наручју држи више од десет одсто бруто производа ове државе, кад су у пролеће прошле године банкари почели да му куцају на врата с реченицом: "Добар дан, ваш рачун је... кад ћете да га платите".

А како и кад да платиш рачун кад је економска криза, кад је потрошачка моћ купаца за две године пала за десет одсто и наставља да пада, кад добављачи отказују послушност јер, ево, иде година а ниси им исплатио робу, кад је све под хипотеком и ниједна банка неће да ти да кредите, а држава, и сама заглибљена у дугове и у раље ММФ-а, оглушује се о твоје апеле за помоћ... И то баш у најнезгоднијем тренутку кад си се ти распростро од Албаније, преко Бугарске, па чак пипке пустио и у Словенију...



Потенцијални купац: лего белгијска фирма Делез

И намераваш да делта твоје реке, чији је извор у оној хотелској собици, постане једна од највећих у Европи. Србију је већ одавно поплавила, а и њени грађани се у њој даве. Немају ни за кафу "амато", а камоли за "хонде" и сличне аутомобилске марке, осигурање, или сан свих снова - стан у Белвилу.

А шта да ради и држава!? Да упумпава лову у Делту - нема одакле. Избори се ближе, време брзо пролази, ако највећа српска компанија банкротира - шта са још стотинак хиљада гневних људи. С друге стране, Мирослав Мишковић је финансирао политичке странке, отварао новчаник кад год би наслутио да је то требало, и о томе ћутао, што би Срби с поштовањем рекли, као заливен.



Најрационалније је да оно што клеца треба неком продати, пре него што падне. Схватила је то држава, а и сам Мишковић. Са белгијском мултинационалном компанијом Делез, која има више од 2 600 продавница разних величина у Белгији, Америци, Грчкој, Румунији и Индонезији, 141000 запослених и скоро 20 милијарди евра прихода годишње, још прошле године ушао је у преговоре о продаји. Он преко саопштења тврди да белгијском холдингу продаје мање од 50 одсто Делта М, а упућени кажу да је на столу цео Холдинг. Да је ствар готова, најавили су и Борис Тадић и белгијски премијер Ив Летерм приликом недавног сусрета у Бриселу.

А онда је Југохемија, читај Форцанови и Милеуснићи (Милкина сестра Смиљка Милеуснић, директор Југохемије), пустила меницу на пет милиона евра, што је блокирало Делта Стар, једну од компанија из система Делта. Мишковић их је тужио за злоупотребу положаја. Оним клецавим коленима сад су већ потребне штаке да би колико-толико ноге стајале усправно. Јер, не може се очекивати да ће Белгијанци куповати фирму у којој су власнички односи нерашчишћени. Док адвокати, како рече Милка Форцан, раде своје, углед и вредност Делта гиганта пада. На којој висини и када ће се тај пад зауставити, још нико се не усуђује да прогнозира. ■

Делта сити, највећи тржни центар на Балкану: да ли ће на врху стајати знак белгијског Делеза



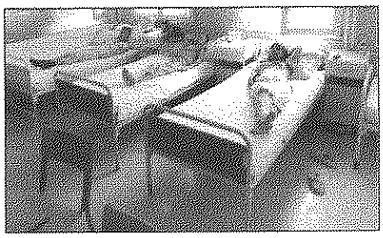
Datum: 29-Jul-10
Medij: Večernje novosti
Rubrika: Beograd
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 50
Tiraž: 0

Naslov: **Briga o deci**

Strana: 22

БРИГА О ДЕЦИ



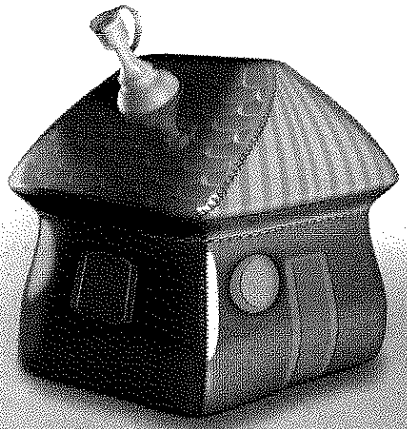
УНИВЕРЗИТЕТСКА дечја клиника у Тиршовој богатија је од јуче за апарат за континуирано праћење нивоа глукозе у крви. Овај систем, донација „Делта ђенерали" осигурања, представља велики напредак у технологији везаној за дијабетес, јер „алармира" уколико ниво глукозе у крви падне испод или се попне преко претходно подешених граничних вредности.

Према речима др Иди Јовановић, директора ове здравствене установе, у „Тиршовој" се од дијабетеса лечи 400 деце, а овај апарат ће помоћи у праћењу ове болести.

- Желимо што више да се приближимо европским стандардима па су тако овакве донације за нас од великог значаја - навела је др Јовановић. - Веома смо захвални на овом поклону који је одраз бриге о деци и друштвене свести.

Б. Ж. В.

Uz međunarodno putno osiguranje –
osiguranje stana na poklon*





Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredviđenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu!
Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI
Osiguranje

Letujte, za kuću ne brinite.

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

kontakt centar 011 222 0 555 I www.deltagenerali.rs

Datum: 29-Jul-10
Medij: Večernje novosti
Rubrika: Turist
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Polisa obezbeđuje bezbrižan odmor**

Napomena:
Površina: 300
Tiraž: 0

Strana: 21

ПУТНИЦИ, ЛЕТО И "ДЕЛТА ЂЕНЕРАЛИ ОСИГУРАЊЕ"

Полиса обезбеђује безбрижан одмор

● *Овај документ је "здравствена књижица у Европи и широм света"*

КОНТАКТ ЦЕНТАР

ОСИМ у пословницама "Делта Ђенерали Осигурања" полиса међународног путног осигурања може се купити преко Интернета: www.deltagenerali.rs, позивом контакт центра на телефон: 011/ 222 0 555, или у многобројним туристичким агенцијама са којима компанија сарађује.

У ЈЕКУ летње сезоне и годишњих одмора води се рачуна о стварима које су неопходне за безбрижно путовање. Све мање људи на пут у иностранство креће без међународног путног осигурања, јер полиса омогућава да здравствени или било који други проблеми не „покваре" боравак у иностранству.

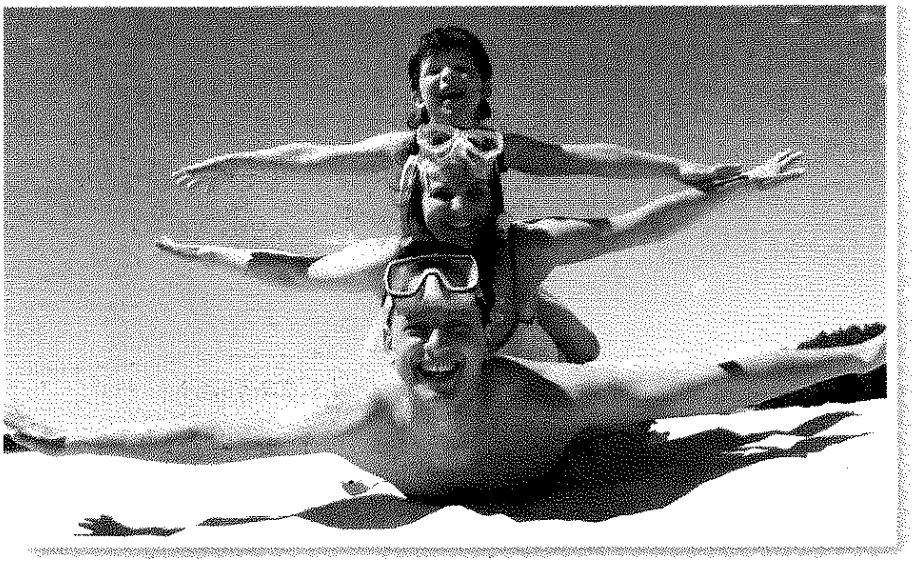
Плаћање медицинских услуга у страним земљама је веома скупо, а проналажење одговарајуће помоћи и за најбезазленије здравствене проблеме додатно компликује боравак у иностранству. Због тога је на путовању корисно имати полису међународног путног осигурања "Делта Ђенерали"

ПОЛИСА "Делта Ђенерали" међународног путног осигурања обезбеђује медицинску, путну и правну помоћ приликом боравка у иностранству. Она представља својеврсну „здравствену књижицу у иностранству", јер обезбеђује лечење хитних медицинских стања и адекватну медицинску помоћ, као што је упућивање на лекара, давање лекарских савета, плаћање трошкова болничког и ванболничког лечења, операција и других хитних медицинских случајева.

Полисом су обухваћене и услуге медицинске евакуације и репатријације осигураника у земљу пребивалишта. У зависности од изабраног нивоа покрића, међународно путно осигурање обезбеђује и услуге путне и правне помоћи у случајевима крађе новца, личних докумената, а обезбеђене су и позајмице новчаних средстава у случајевима разбојништва и упућивање на адвоката ако је неопходно.

"ДЕЛТА Ђенерали Осигурање" својим осигураницима омогућава да сами изаберу ниво покрића трошкова. Без обзира на коју дестинацију путују, клијенти сами бирају износ осигуране суме који може бити 5.000, 10.000, 15.000, 30.000 или 35.000

Datum: 29-Jul-10
Medij: Večernje novosti
Rubrika: Turist
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 300
Tiraž: 0
Naslov: **Polisa obezbeđuje bezbrižan odmor**
Strana: 21



евра. Путно осигурање важи на територији целе Европе и света, уз одређена ограничења, везана за неке земље Африке, Азије и Океаније.

Полиса међународног путног осигурања обезбеђује лакше превазилажење многобројних проблема током летовања, по врло приступачним ценама, од на пример, 840 динара за одраслу особу од 18 до 70 година за седмодневно путовање у Грчкој, до нешто више од 1.000 динара за десетодневно путовање по земљама Европе.

ТОКОМ путовања у иностранству, брзу и квалитетну помоћ осигураницима "Делта Генерали Осигурања" пружа "Europ Assistance", дугогодишњи партнер компаније у пружању услуга медицинске и путне помоћи. Компанија је пре две године покренула сопствену Службу за асистенцију, која брине о туристима који бораве у Грчкој, Турској, Египту, Бугарској и Црној Гори.

И овог лета, бригу о стамбеном простору својих клијената преузима "Делта Генерали Осигурање", које уз полису међународног путног осигурања поклања осигурање куће или стана за време боравка у иностранству. Поклон полисом осигурања куће или стана обезбеђују се новчане надокнаде за штете на стамбеном простору и стварима у домаћинству, тако да у случају пожара и других опасности по грађевинску вредност стамбеног објекта осигурана сума износи до 20.000 евра.

НАКНАДА за ствари у стану оштећене у пожару износи до 3.750 евра. У случају провалне крађе и разбојништва, исплаћује се до 1.250 евра, а за штету насталу услед изливања воде из инсталација до 1.000 евра. Сви који до 30. септембра купе полису међународног путног осигурања добиће на поклон осигурање куће или стана. ◆

Dečijoj klinici gluko senzor

Kompanija „Delta generali osiguranje“ uručila je juče Endokrinološkom odeljenju Univerzitetske dečije klinike u Tiršovoj gluko senzor - aparat za kontinuiranu kontrolu šećera u krvi, u vrednosti od 300.000 dinara.

Aparat koji služi za praćenje nivoa glukoze u krvi kupljen je sredstvima prikupljenim u humanitarnoj akciji zaposlenih u „Delta generali osiguranju“.

„Zadovoljstvo nam je što smo uspeli da prikupimo sredstva za kupovinu aparata koji do sada nije korišćen na toj klinici, a koji će lekarima na Dečijoj klinici omogućiti jednostavnije praćenje zdravstvenog stanja dece obolele od dijabetesa“, izjavila je direktor Sektora za odnose sa javnošću „Delta generali osiguranja“.

Nataša Đurđević. Generalna direktorka Dečije klinike Ida Jovanović zahvalila se kompaniji „Delta generali osiguranje“ i istakla da je „količina novca koju Srbija kao zemlja poseduje i izdvaja za lečenje višestruko manja od potrebne, pa su zato sve donacije dobrodošle“.

Prema rečima načelnika odeljenja Službe za endokrinologiju Dečije klinike Silvije Sajić, šećerna bolest je jedna od najčešćih bolesti kod dece i godišnje se registruje oko 500 obolelih mališana.

„Gluko senzor će omogućiti svakodnevnu kontrolu šećera kod obolele dece, koja je veoma značajna za efikasnu kontrolu bolesti i njeno adekvatno lečenje“, istakla je Sajić.

Datum: 29-Jul-10
Medij: Danas
Rubrika: Beograd
Autori: R.M.
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Šećer sve češće napada decu**

Napomena:
Površina: 70
Tiraž: 81266

Strana: 19

Donacija Univerzitetskoj klinici u Tiršovoj

Šećer sve češće napada decu

Univerzitetska Dečja klinika u Tiršovoj po prvi put ima aparat koji će ubuduće pomoći deci oboleloj od dijabetesa. Reč je o gluko senzoru, aparatu za kontinuiranu kontrolu šećera u krvi, koji je juče ovoj zdravstvenoj ustanovi donirala kompanija „Delta generali osiguranje". Vrednost donacije je 300.000 dinara, a sredstva su prikupljena u humanitarnoj akciji organizovanoj u okviru 23. Beogradskog maratona. Nataša Đurđević iz kompanije Delta generali osiguranje, uručila je ovaj aparat direktorki klinike dr Idi Jovanović. Prema rečima načelnice odeljenja Službe za endokrinologiju Dečije klinike dr Silvije Sajić, šećerna bolest je jedna od najčešćih bolesti kod dece. U Srbiji ima za sada oko 2.000 dece registrovano od ove bolesti. Samo na dečjoj klinici u Tiršovoj godišnje se leči više od 500 njih, od kojih 40 njih budu novi pacijenti.

- Gluko senzor će omogućiti svakodnevnu kontrolu šećera kod obolele dece, efikasnu kontrolu bolesti i njeno adekvatno lečenje. Do sada smo morali pacijentima četiri do šest puta dnevno da radimo glikemiju, a od sada će aparat pratiti stanje 24 sata - navela je dr Sajić. ***R. M.***

Datum: 29-Jul-10
Medij: Pravda
Rubrika: Beograd
Autori: A.P.
Teme: Delta Generali osiguranje
Naslov: **Tiršovoj donacija "Delta đenerali"**

Napomena:
Površina: 30
Tiraž: 15681

Strana: 19

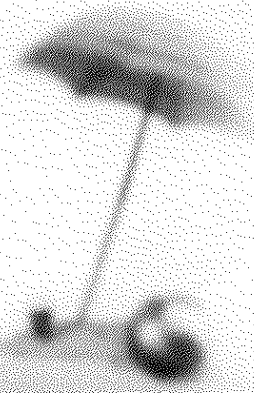
Тиршовој донацији „Делта ђенерали“

Захваљујући донацији запослених компаније „Делта ђенерали осигурање“, у Универзитетској дечијој клиници у Тиршовој биће побољшано праћење здравственог стања оболелих од дијабетеса. Поклоњени уређај показује ниво глукозе у крви и тако помаже у успостављању контроле над дијабетесом.

– У овој установи од дијабетеса се лечи више од 500 деце, а сваке године оболи око 40 малишана. Апарат је значајан, јер се мерење нивоа глукозе у крви обавља 4–6 пута дневно. Инјекцијама инсулина, повећањем или смањењем дозе, успевамо да контролишемо дозвољени ниво. Битно је да реагујемо на време, јер ниво шећера утиче на мозак ове деце која су у развоју – рекла је др Силвија Сајић, начелник одељења Службе за ендокринологију. *А. П.*

Uz međunarodno
putno osiguranje –
osiguranje stana na poklon*





Letujte, za kuću ne brinite.

Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredvidenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI
Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*



Datum: 30-Jul-10
Medij: Privredni pregled
Rubrika: Dodatak
Autori: Nepoznat
Teme: Delta Generali osiguranje

Napomena:
Površina: 400
Tiraž: 0

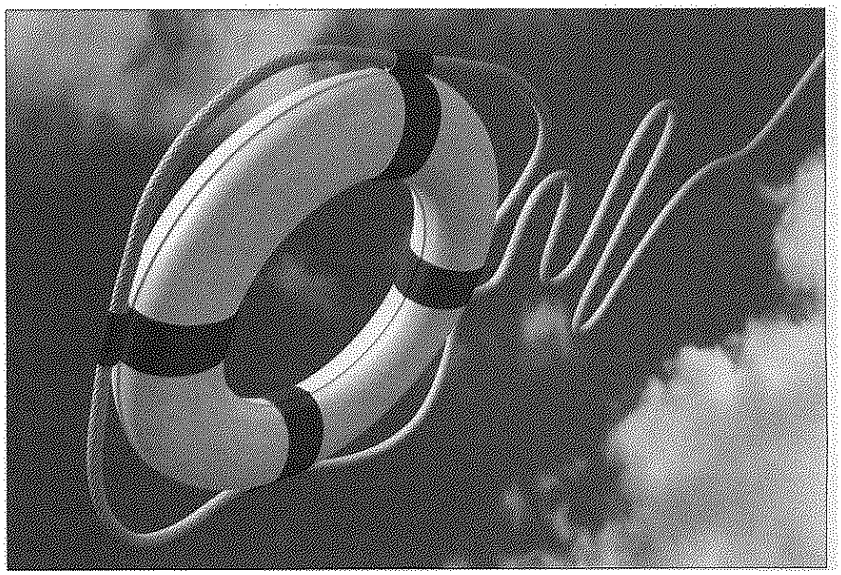
Naslov: Međunarodno putno osiguranje

Strana: 18

Delta Generali osiguranje

Međunarodno putno osiguranje

Polisom putnog zdravstvenog osiguranja pokriva se i medicinska asistencija - pomoć u organizaciji lečenja i organizaciji prevoza do zemlje prebivališta, putna asistencija – za slučaj gubitka ili kašnjenja prtljaga, krađe ili gubitka dokumenata, i pravna asistencija – za slučaj nezgode na putu u inostranstvu.



Zdravstveni problemi, gubitak prtljaga, krađa novca i ličnih dokumenata često pokvare boravak u inostranstvu, bilo da je on turistički ili poslovni. Plaćanje zdravstvenih usluga je skupo, pronalaženje adekvatne medicinske ili pravne pomoći dodatno komplikuje boravak u inostranstvu, a putnici koji nemaju polisu međunarodnog putnog osiguranja moraju sami da se snalaze. Takođe, neretko se dešava da ljudi zbog jezičke barijere ne mogu da traže i dobiju adekvatnu medicinsku pomoć. Zato je korisno imati polisu međunarodnog putnog osiguranja, jer polisom „Delta Đenerali“ osiguranja (Delta Generali Osiguranja), u zavisnosti od odabranog pokrića, obezbeđena je medicinska, putna i pravna pomoć prilikom boravka u inostranstvu. „Poznato je da su u inostranstvu troškovi lečenja skupi, čak i ako se radi o manjim zdravstvenim tegobama, kada je potrebno izdvojiti od 50 do nekoliko stotina evra. Kod ozbiljnijih zdravstvenih problema troškovi mogu da iznose i do 35.000 evra, nekad čak i više, a ako tada nemamo polisu, prepušteni smo sami sebi. Imati putno osiguranje tokom boravka u inostranstvu čija se cena kreće od na primer 840 dinara (sa porezom) za sedmodnevni boravak u Grčkoj, a pruža pokriće troškova do 35.000 evra sigurno nije trošak već potreba“, ističu u „Delta Đenerali“ osiguranju. „Delta Đenerali“ osiguranje svojim osiguranicima omogućava da sami izaberu nivo pokrića troškova. Bez obzira na koju destinaciju putuju klijenti sami biraju iznos osigurane sume koji može biti 5.000, 10.000, 15.000, 30.000 ili 35.000 evra. Međunarodno putno osiguranje važi na teritoriji cele Evrope i sveta uz određena ograničenja, vezana za neke zemlje Afrike, Azije i Okeanije.

Gratis osiguranje stana za vreme letovanja

I ovog leta, brigu o stambenom prostoru svojih klijenata preuzima „Delta Đenerali“ osiguranje (Delta Generali Osiguranje), koje uz polisu međunarodnog putnog osiguranja poklanja osiguranje kuće ili stana za vreme boravka u inostranstvu.

Poklon polisom osiguranja kuće ili stana obezbeđuju se novčane nadoknade za štete na stambenom prostoru i stvarima u domaćinstvu, tako da u slučaju požara i drugih opasnosti po građevinsku vrednost stambenog objekta osigurana suma iznosi do 20.000 evra.

Naknada za stvari u stanu oštećene u požaru iznosi do 3.750 evra. U slučaju provalne krađe i razbojništva isplaćuje se do 1.250 evra, a za štetu nastalu usled izliva vode iz instalacija do 1.000 evra. Svi koji do 30. septembra kupe polisu međunarodnog putnog osiguranja dobiće na poklon osiguranja kuće ili stana.

Internet kupovina polise međunarodnog putnog osiguranja

Osim u poslovnicama „Delta Đenerali „ osiguranja (Delta Generali Osiguranja) i mnogobrojnim turističkim agencijama sa kojima kompanija sarađuje, polisa međunarodnog putnog osiguranja može se kupiti i preko interneta na www.delta-generali.rs, i osiguravajuća kuća je dostavlja osiguraniku na željenu adresu.

Datum: 30-Jul-10
Medij: Novokneževačke novine
Rubrika: Zadnja strana
Autori: A.P.
Teme: Delta Generali osiguranje
Napomena:
Površina: 350
Tiraž: 0
Naslov: Pobedila ekipa "Vizaprom I"
Strana: 16

ТУРНИР У МАЛОМ ФУДБАЛУ „НОВИ КНЕЖЕВАЦ 2010.“

ПОБЕДИЛА ЕКИПА „ВИЗАПРОМ I”

И ове године је током јуна и јула одржан традиционални турнир у малом фудбалу, у организацији ФК ”Обилић”, а под генералним спонзоством Скупштине општине Нови Кнежевац. На турниру је било пријављено 15 сениорских екипа, док су се у категоријама ”петлића” и пионира пријавиле само по три екипе.

Сениорске екипе су биле подељене у три групе по пет тимова, и после међусобних мечева, формиране су две групе са по три екипе које су прошле квлификације. Та друга фаза такмичења је одлучила и који тимови ће се наћи у полуфиналним утакмицама. У првом полуфиналном мечу, ”Техноферум” је релативно лако савладао ”Санад” са 5:2, док је у другом, много узбудљивијем, на моменте и инцидентном полуфиналу ”Визапром 1” савлада екипу ”Ромел” резултатом 4:2.

У петак, 16. јула, је био завршни дан турнира, када су игране утакмице за треће место и велико финале.

Треће место освојио је ”Ромел” убедљивом победом над ”Санадом” од 8:0 (3:0), а у финалу, које је било веома интерсентно и квалитетно, екипа ”Визапром 1” је после велике борбе савладала ”Техноферум” резултатом 3:2 (1:1), и тиме освојила турнир у малом фудбалу ”НОВИ КНЕЖЕВАЦ 2010”. „Визапром I“ је наступила у саставу: Тодоровић Драган, Лаличић Горан, Лаличић Звездан, Катић Зоран, Катић Бојан, Лончар Велибор, Косовић Предраг, Црнојевић Милош, Јањатовић Александар, Шушњар Марјан и Тодоровић Синиша. Победници су награђени са 120.000 динара, другопласирани ”Техноферум” је добио 50.000 динара, док је награда ”Ромела ” за освојено треће место износила 30.000.



Победници турнира: ”Визапром 1”

У категорији поинира, прво место је освојила екипа ”ББ Ники груп” јер је у финалу савладала тим ”РЦМ” са 4:1 (2:1), а у категорији ”петлића” победници су ”Орловић-СТР Ли Хонг”, јер су у финалу савладали ”Мастер фуд” са 2:1, после бољег извођења пенала, јер је меч у регуларном делу завршен резултатом 0:0. У обе категорије су победници награђени са 4.000 динара, док су другопласирани добили по 2.000 динара.

Поред ФК ”Обилић”, као организатора, и Скупштине општине, као генералног покровитеља, својим спонзорством турнир су помогли и МЗ ”Нови Кнежевац”, ”Лепенка”, ”Алева”, Аутоцентар ”ВСВ ТАТИЋ” и ”ДЕЛТА ЂЕНЕРАЛИ ОСИГУРАЊЕ”, Дунав-Тиса-Дунав из Кикинде, Јавно комунално предузеће ”7. октобар” из Новог Кнежевца и ”НК Инжењеринг” из Новог Кнежевца.

Иначе, финална утакмица турнира је у целости снимљена од стране ”Инфо-канал”, а јавност ће убрзо бити обавештена када ће снимак бити емитован.

А.П.

Uz međunarodno putno osiguranje – osiguranje stana na poklon*



Letujte, za kuću ne brinite.

Koliko puta pomislite na svoj stan/kuću dok ste u inostranstvu?

Naša imovina je izložena različitim nepredviđenim događajima, koji često dovode do njenog oštećenja. Kada smo duže odsutni, posledice požara, izliva vode iz instalacija ili provalne krađe mnogo je teže sprečiti.

Želimo da ovog leta još bezbrižnije provedete turistički ili poslovni boravak u inostranstvu! Uz Delta Generali međunarodno putno osiguranje, poklanjamo vam osiguranje stana ili kuće.

DELTA GENERALI Osiguranje

kontakt centar 011 222 0 555 | www.deltagenerali.rs

*Akcija traje od 15. juna do 30. septembra 2010. godine